
COMISIÓN NACIONAL BANCARIA Y DE VALORES

Insurgentes Sur 1971, Torre Sur, Piso 7
Guadalupe Inn 01020 México, D.F.

INFORME ANUAL

Reporte anual que se presenta de acuerdo con las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado correspondiente al ejercicio fiscal concluido el 31 de diciembre de 2017



TENARIS S.A.

(Nombre exacto del Solicitante, tal como se especifica en su acta constitutiva)

**29, Avenue de la Porte-Neuve – 3^{er} piso
L-2227 Luxemburgo**

(Domicilio de las oficinas ejecutivas principales)

**Gonzalo Domínguez 29, Avenue de la Porte-Neuve – 3^{er} piso
L-2227 Luxemburgo Tel. + (352) 26 47 89 78, Fax. + (352) 26 47 89 79, e-mail: gdominguez@tenaris.com**

(Nombre, teléfono, e-mail o fax y domicilio de la persona de contacto de la compañía)

Valores inscritos en la Sección Valores y Especial del Registro Nacional de Valores, que son objeto de cotización en la Bolsa Mexicana de Valores:

<u>Sección Valores</u>	<u>Denominación de cada bolsa de valores en que cotizan</u>
Acciones ordinarias Bolsa Mexicana de Valores TS	New York Stock Exchange (acciones depositarias americanas) TS Bolsa de Comercio de Buenos Aires, Argentina – TS Bolsa de Valores de Milán – TEN

*Las acciones ordinarias de Tenaris S.A. no cotizan para operaciones de compraventa, sino sólo en relación con el registro de American Depositary Shares, las cuales se evidencian mediante American Depositary Receipts.

Indicar el número de acciones en circulación de cada una de las clases de emisores de capital o acciones comunes al cierre del período cubierto por el informe anual:

1,180,536,830 acciones comunes, con valor nominal de 1.00 dólar por acción

La inscripción en el Registro Nacional de Valores no implica certificación sobre la bondad de los valores, solvencia de la emisora o sobre la exactitud o veracidad de la información contenida en el presente reporte anual, ni convalida los actos que, en su caso, hubieren sido realizados en contravención de las leyes. *Este documento se encontrará disponible en la página web en www.tenaris.com*
Para mayor detalle sobre la información pública de la compañía y si a solicitud del inversionista se requieren copias de este documento, favor de contactar a:

**Mariela Cerri
Relación con Inversionistas
mcerri@tenaris.com
Km 433,7 Carr. México-Veracruz via Xalapa
Veracruz, 91697
+52 (229) 9891100**

ÍNDICE

	Página
PARTE I	3
Artículo 1. Identidad de consejeros, directivos y asesores	3
Artículo 2. Estadísticas de ofertas y calendario previsto	3
Artículo 3. Información clave	4
Artículo 4. Información sobre la Sociedad	15
Artículo 4A. Comentarios del Staff sin resolver	43
Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos	43
Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados	63
Artículo 7. Accionistas mayoritarios y operaciones con partes relacionadas	73
Artículo 8. Información financiera	75
Artículo 9. Oferta y cotización	79
Artículo 10. Información adicional	85
Artículo 11. Declaración cuantitativa y cualitativa sobre riesgos de mercado	97
Artículo 12. Descripción de valores distintos de instrumentos de renta variable	99
PARTE II	100
Artículo 13. Incumplimientos de pago, retraso y morosidad en el pago de dividendos	100
Artículo 14. Modificaciones materiales a los derechos de titulares de los valores y uso de los productos	100
Artículo 15. Controles y procedimientos	101
Artículo 16.A. Experto financiero del Comité de Auditoría	101
Artículo 16.B. Código de ética	101
Artículo 16.C. Principales honorarios y servicios contables	101
Artículo 16.D. Exenciones permitidas a los comités de auditoría para las normas de registro	102
Artículo 16.E. Compra de instrumentos de renta variable por el emisor y compradores afiliados	102
Artículo 16.F. Cambio de Contador Público de la empresa que registra sus títulos	103
Artículo 16.G. Gobierno corporativo	104
Artículo 16.H. Presentación de la información relativa a la seguridad minera	104
PARTE III	104
Artículo 17. Estados contables	104
Artículo 18. Estados contables	104
Artículo 19. Anexos	104

Relación de la información proporcionada por el informe anual, según el formato de la circular única

1) INFORMACION GENERAL

a) Glosario de Términos y Definiciones	Ver Definición de algunos términos.
b) Resumen Ejecutivo	Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos. Ver Artículo 9. Oferta y cotización.
c) Factores de Riesgo	Ver Artículo 3. Información Clave – Factores de riesgo.
d) Otros Valores	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad. Ver Artículo 9. Oferta y cotización. Ver Artículo 10. Información Adicional. H. Documentos en exhibición
e) Cambios Significativos a los Derechos de Valores Inscritos en el Registro	Ver Artículo 14. Modificaciones materiales a los derechos de titulares de los valores y uso de los productos.
f) Destino de los Fondos	No aplicable.
g) Documentos de Carácter Público	Ver Portada del documento. Ver Artículo 9. Oferta y cotización. Ver Artículo 10. Información Adicional. H. Documentos en exhibición.

2) LA COMPAÑÍA

a) Historia y Desarrollo de la Emisora	Ver Portada del documento. Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad.
b) Descripción del Negocio	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad.
i) Actividad Principal	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Introducción – Estrategia de negocios – Nuestras ventajas competitivas – Nuestros productos – Procesos de producción e instalaciones – Ventas y comercialización – Factores principales que afectan los precios de petróleo y gas – Materias primas
ii) Canales de Distribución	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Ventas y comercialización.
iii) Patentes, Licencias, Marcas y otros Contratos	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad. - Materias primas. Ver Artículo 7. Accionistas mayoritarios y operaciones con partes relacionadas – Operaciones con partes relacionadas.
iv) Principales Clientes	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Ventas y comercialización.
v) Legislación Aplicable y Situación Tributaria	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Competencia. Ver Artículo 8. Información financiera – Litigios. Ver Artículo 10. Información adicional – Impuestos.
vi) Recursos Humanos	Ver Artículo 6. Consejero, directivos y empleados – Empleados.
vii) Desempeño Ambiental	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Normatividad ambiental.
viii) Información de Mercado	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Ventas y comercialización – Competencia. Ver Artículo 8. Información financiera – Litigios.
ix) Estructura Corporativa	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Historia y organización social – Estrategia de operación de Tenaris – Subsidiarias – Otras inversiones.
x) Descripción de sus Principales Activos	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Procesos de producción e instalaciones
xi) Procesos Judiciales, Administrativos o Arbitrales	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Ventas y comercialización. Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos. Ver Artículo 8. Información financiera – Litigios. Ver Estados contables consolidados.
xii) Acciones Representativas del Capital	Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad. Ver Artículo 10. Información adicional – Memorándum y estatutos. Ver Estados contables consolidados.
xiii) Dividendos	Ver Artículo 8. Información financiera – Política de dividendos. Ver Artículo 10. Información adicional – Memorándum y estatutos.
xiv) Controles cambiarios	Ver Artículo 3. Información Clave – Factores de riesgo – Tipo de cambio.

3) INFORMACION FINANCIERA

a) Información Financiera Seleccionada	Ver Artículo 3. Información Clave – Datos financieros selectos. Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos.
b) Información Financiera por Línea de Negocio, Zona Geográfica y Ventas de Exportación	Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos.
c) Informe de Créditos Relevantes	Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos - Liquidez y fuentes de financiamiento – Principales fuentes de financiamiento.

- d) Comentarios y Análisis de la Administración sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera de la Emisora
 i) Resultados de la Operación
 ii) Situación Financiera, Liquidez y Recursos de Capital
 iii) Control Interno
 e) Estimaciones Contables Críticas
- Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos - Liquidez y fuentes de financiamiento – Principales fuentes de financiamiento.
 Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos.
 Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos - Liquidez y fuentes de financiamiento - Financiamientos.
 Ver Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados.
 Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos – Políticas de contabilidad significativas y estimaciones.

4) ADMINISTRACION

- a) Auditores Externos
 b) Operaciones con Personas Relacionadas y Conflicto de Intereses
 c) Administradores y Accionistas
 d) Estatutos Sociales y Otros Convenios
 e) Otras prácticas de Gobierno Corporativo
- Ver Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados.
 Ver Artículo 3. Información Clave – Factores de riesgo.
 Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Historia y organización social – Estrategia de operación – Subsidiarias – Otras inversiones.
 Ver Artículo 7. Accionistas mayoritarios y operaciones con partes relacionadas – Operaciones con partes relacionadas.
 Ver Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados.
 Ver Artículo 7. Accionistas mayoritarios y operaciones con partes relacionadas.
 Ver Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos.
 Ver Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados.
 Ver Artículo 10. Información adicional. B. Memorándum y estatutos.
 Ver Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados.
 Ver Artículo 10. Información adicional. B. Memorándum y estatutos.

5) MERCADO ACCIONARIO

- a) Estructura Accionaria
 b) Comportamiento de la Acción en el Mercado de Valores
- Ver Artículo 4. Información sobre la Sociedad – Historia y organización social – Estrategia de negocios.
 Ver Artículo 7. Accionistas mayoritarios y operaciones con partes relacionadas.
 Ver Artículo 9. Oferta y cotización.
 Ver Artículo 9. Oferta y cotización.

6) PERSONAS RESPONSABLES

Ver Certificaciones.

7) ANEXOS

Ver Estados contables consolidados e informe del auditor.

DEFINICIÓN DE ALGUNOS TÉRMINOS

Salvo que se especifique lo contrario o si el contexto así lo requiere:

- Las referencias contenidas en este informe anual a la “Sociedad” aluden exclusivamente a Tenaris S.A., una *société anonyme* incorporada en Luxemburgo.
- Las referencias contenidas en este informe anual a “Tenaris”, “nosotros” o “nuestro” aluden a Tenaris S.A., y sus subsidiarias consolidadas. Ver “II. Políticas contables A. Bases de presentación” y “II. Políticas contables B. Bases de consolidación” a los estados contables consolidados y auditados de la Sociedad incluidos en este informe anual.
- Las referencias contenidas en este informe anual a “San Faustin” aluden a San Faustin S.A., una *société anonyme* incorporada en Luxemburgo y accionista controlante de la Sociedad.
- “acciones” se refiere a las acciones comunes de la Sociedad, con un valor nominal de \$1.00 dólar.
- “ADS” se refiere a las American Depositary Shares representadas por los American Depositary Receipts, cada una de las cuales representa dos acciones.
- “OCTG” se refiere a productos *Oil Country Tubular Goods*. Ver Artículo 4.B. “Información sobre la Sociedad - Descripción general del negocio – Nuestros productos”.
- “toneladas” se refiere a toneladas métricas, una tonelada métrica equivale a 1,000 kilogramos, 2,204.62 libras, ó 1,102 toneladas cortas de los Estados Unidos.
- “dólares”, “dólares americanos”, “dólares estadounidenses”, “US\$”, “USD” o “\$” se refieren a la moneda de curso legal de los Estados Unidos de América.

PRESENTACIÓN DE CIERTA INFORMACIÓN FINANCIERA Y DE OTRO TIPO

Principios de contabilidad

Preparamos nuestros estados contables consolidados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, o NIIF, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad, o IASB, por sus siglas en inglés, y de acuerdo con las NIIF según fueron adoptadas por la Unión Europea, las cuales difieren en algunos aspectos de los principios de contabilidad generalmente aceptados en México (principios contables generalmente aceptados en México, o PCGA mexicanos). Ver la PC W en nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual, la cual contiene una descripción de las principales diferencias entre las NIIF y los PCGA mexicanos. Asimismo, este informe anual incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, tales como EBITDA, Posición de efectivo/deuda neta y Flujo libre de efectivo. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo 7.2.

Tras la venta en enero de 2017 del negocio de tubos de acero con costura para conducción eléctrica en América del Norte, conocido como Republic Conduit, los resultados de Republic Conduit se presentan como operaciones discontinuas de acuerdo con la NIIF 5 “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”. En consecuencia, todos los importes relacionados con operaciones discontinuas dentro de cada partida del Estado de Resultados Consolidado se reclasifican en operaciones discontinuas. El Estado de Flujos de Efectivo Consolidado incluye los flujos de efectivo de las operaciones continuas y discontinuas, los flujos de efectivo y las ganancias por acción de las operaciones discontinuas se revelan por separado en la nota 28 “Activos netos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual, así como información adicional que detalla los activos netos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuas.

Publicamos estados contables consolidados presentados en miles de dólares americanos. Este informe anual incluye nuestros estados contables consolidados y auditados correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015.

Redondeo

Algunas cifras, porcentajes y otras cifras incluidas en este informe anual se han redondeado. Por consiguiente, las cifras mostradas como totales en algunos cuadros pueden no ser la suma aritmética de las cifras que las preceden, y las cifras expresadas como porcentajes en el texto pueden no totalizar 100%, o, según corresponda, cuando sean totalizadas pueden no ser la suma aritmética de los porcentajes que las preceden.

La información en la página web no forma parte de este informe anual

Tenaris tiene una página web en www.tenaris.com. La información incluida o disponible a través de nuestra página web no forma parte de este informe anual. Todas las referencias que se hacen a esta página web en este informe anual son referencias textuales inactivas a este URL, o “localizador uniforme de recursos”, y se incluyen únicamente como referencia informativa. No asumimos ninguna responsabilidad por la información contenida en nuestra página web.

Datos de la industria

Salvo indicación en contrario, los datos y estadísticas relativos a la industria (incluyendo información histórica, estimaciones o proyecciones) presentados en este informe anual surgen o fueron obtenidos de fuentes internas o industriales que Tenaris considera que son confiables. Los datos y estadísticas relativos a la industria son inherentemente predictivos y no necesariamente reflejan las condiciones reales de la industria. Dichas estadísticas se basan en investigaciones de mercado las que, a su vez, están basadas en juicios subjetivos de investigadores y encuestados obtenidos en muestreos, incluyendo juicios acerca de los tipos de productos y transacciones que deberían incluirse en el mercado pertinente. Asimismo, el valor de las comparaciones de estadísticas para diferentes mercados está limitado por muchos factores, incluyendo que (i) los mercados se definan de manera diferente, (ii) la información subyacente haya sido recolectada utilizando métodos diferentes, y (iii) se hayan aplicado diferentes premisas al compilar los datos. Dichos datos y estadísticas no han sido verificados de manera independiente, y la Sociedad no realiza ninguna declaración relativa a la exactitud o integridad de los datos o premisas utilizados.

ADVERTENCIA RESPECTO A LAS DECLARACIONES A FUTURO

Este informe anual y cualquier otra declaración oral y escrita que hacemos pública podrían contener “declaraciones a futuro”, tal como se definen y sujetas a las provisiones de la *Private Securities Litigation Reform Act* de 1995 de los Estados Unidos. Este informe anual contiene declaraciones a futuro incluso en relación con ciertos de nuestros planes, y nuestros actuales objetivos y expectativas en relación con la situación financiera y los resultados futuros de Tenaris.

Las secciones de este informe anual que por su naturaleza contienen declaraciones a futuro incluyen, aunque no se limitan a, Artículo 3. Información clave; Artículo 4. Información sobre la Sociedad; Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos; Artículo 8. Información financiera; y Artículo 11. “Declaración cuantitativa y cualitativa sobre riesgos de mercado”.

Utilizamos palabras tales como “propone”, “probablemente resultará”, “continuará”, “considera” “busca”, “en el futuro”, “objetivo”, “meta”, “debería”, “intentará”, “se espera”, “estima”, “espera”, “proyecta”, “pretende”, “planifica”, y otras palabras de similar índole para identificar las declaraciones a futuro, pero no son la única manera en que identificamos dichas declaraciones. Todas las declaraciones a futuro representan las expectativas actuales de la administración en relación con eventos futuros y están sujetas a diversos factores e incertidumbres que podrían originar diferencias significativas entre los resultados reales y los descritos en las declaraciones a futuro. Estos factores incluyen los riesgos relacionados con nuestro negocio analizados en Artículo 3.D. “Información Clave - Factores de Riesgo” y lo siguiente:

- nuestra capacidad para implementar nuestra estrategia de negocios o crecer a través de adquisiciones, uniones transitorias y otras inversiones;
- el ambiente competitivo en nuestro negocio y nuestra industria;
- nuestra capacidad para la fijación de precios de nuestros productos y servicios de acuerdo con nuestra estrategia;
- nuestra capacidad para absorber aumentos de costos y asegurar las existencias de materias primas esenciales y de energía;
- nuestra capacidad para ajustar los costos fijos y semi-fijos en base a las fluctuaciones de la demanda de productos;
- tendencias en los niveles de inversión en las industrias de exploración y perforación de petróleo y gas en el mundo;
- condiciones macroeconómicas y políticas generales y acontecimientos en los países en los que operamos o distribuimos tubos; y
- cambios a las leyes y reglamentaciones vigentes, incluyendo la imposición de aranceles o cuotas u otras barreras comerciales.

Debido a su naturaleza, ciertas declaraciones en relación con estos y otros riesgos representan solamente estimaciones y podrían diferir significativamente de lo que realmente ocurra en el futuro. Por lo tanto, las ganancias reales o pérdidas futuras que puedan afectar nuestra situación financiera y resultados de operación podrían diferir de manera significativa de aquellas originalmente estimadas. No se debe depositar confianza indebida en las declaraciones a futuro, que son válidas únicamente a la fecha de este documento. Salvo por exigencias legales, no estamos obligados y no reconocemos ninguna obligación de actualizar o modificar ninguna declaración a futuro para reflejar nueva información, hechos u otras circunstancias.

PARTE I

Artículo 1. Identidad de consejeros, directivos y asesores

No aplicable.

Artículo 2. Estadísticas de ofertas y calendario previsto

No aplicable.

Artículo 3. Información clave

A. Datos financieros selectos

El resumen de la información financiera consolidada seleccionada indicada a continuación se deriva de nuestros estados contables consolidados y auditados, para cada uno de los años y por las fechas allí indicados⁽¹⁾. Nuestros estados contables consolidados se elaboraron de acuerdo con las NIIF y fueron auditados por PricewaterhouseCoopers Société coopérative, *Cabinet de révision agréé*, una firma independiente registrada de contadores públicos. *PricewaterhouseCoopers Société coopérative* es una firma miembro de PwC International Limited (“PwC”).

Para una descripción de los principios de contabilidad que afectan la información financiera contenida en este informe anual, ver “Presentación de cierta información financiera y de otro tipo – Principios de contabilidad”.

Miles de dólares americanos
(excepto número de acciones y
montos por acción)

	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de				
	2017	2016	2015	2014	2013
Información financiera seleccionada del estado de resultados consolidado⁽¹⁾					
Operaciones continuas					
Ingresos por ventas netos	5,288,504	4,293,592	6,903,123	10,141,459	10,424,191
Costo de los productos vendidos	(3,685,057)	(3,165,684)	(4,747,760)	(6,140,415)	(6,322,198)
Ganancia bruta	1,603,447	1,127,908	2,155,363	4,001,044	4,101,993
Gastos de comercialización y administración	(1,270,016)	(1,196,929)	(1,593,597)	(1,932,778)	(1,912,164)
Otros ingresos (egresos) operativos netos ⁽²⁾	1,157	9,964	(395,971)	(187,734)	(13,727)
Ganancia (pérdida) operativa	334,588	(59,057)	165,795	1,880,532	2,176,102
Ingresos financieros	47,605	66,204	34,574	38,211	34,767
Costos financieros	(27,072)	(22,329)	(23,058)	(44,388)	(70,450)
Otros resultados financieros	(43,550)	(21,921)	3,076	39,575	7,290
Ganancia (pérdida) antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias	311,571	(37,103)	180,387	1,913,930	2,147,709
Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas ⁽³⁾ ..	116,140	71,533	(39,558)	(164,616)	46,098
Resultado antes del impuesto a las ganancias	427,711	34,430	140,829	1,749,314	2,193,807
Impuesto a las ganancias	17,136	(17,102)	(234,384)	(580,431)	(625,798)
Ganancia (pérdida) del ejercicio por operaciones continuas	444,847	17,328	(93,555)	1,168,883	1,568,009
Operaciones discontinuas					
Resultado de operaciones discontinuas	91,542	41,411	19,130	12,293	6,363
Ganancia (pérdida) del ejercicio⁽⁴⁾	536,389	58,739	(74,425)	1,181,176	1,574,372
Ganancia (pérdida) atribuible a ⁽⁴⁾ :					
Accionistas de la controlante	544,737	55,298	(80,162)	1,158,517	1,551,394
Participación no controlante	(8,348)	3,441	5,737	22,659	22,978
Ganancia (pérdida) del ejercicio⁽⁴⁾	536,389	58,739	(74,425)	1,181,176	1,574,372
Depreciación y amortización de operaciones continuas	(608,640)	(657,109)	(653,313)	(609,647)	(604,017)
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluida por operaciones continuas	0.38	0.01	(0.08)	0.97	1.31
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluida	0.46	0.05	(0.07)	0.98	1.31
Dividendos por acción ⁽⁵⁾	0.41	0.41	0.45	0.45	0.43

⁽¹⁾ Tras la venta en enero de 2017 del negocio de tubos de acero con costura para conducción eléctrica en América del Norte, conocido como Republic Conduit, los resultados de dicho negocio se presentan como operaciones discontinuas de acuerdo con la NIIF 5 “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”. En consecuencia, todos los importes relacionados con operaciones discontinuas dentro de cada partida del Estado de Resultados Consolidado se reclasifican en operaciones discontinuas.

- (2) Otros ingresos (egresos) operativos netos en 2015 incluye un cargo por deterioro del valor de USD 400 millones sobre nuestras operaciones de tubos con costura en América del Norte y en 2014 incluye un cargo por deterioro del valor por USD 206 millones sobre nuestras operaciones de tubos con costura en Colombia y Canadá.
- (3) La ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas incluye cargos por deterioro del valor sobre la inversión en Usiminas por USD 29 millones en 2015 y USD 161 millones en 2014.
- (4) La Norma Internacional de Contabilidad N°1 ("NIC 1") (modificada) requiere que la ganancia del ejercicio según se muestra en el estado de resultados no excluya la participación no controlante. No obstante, la ganancia por acción se sigue calculando con base en el ingreso neto atribuible exclusivamente a los accionistas de la controlante (es decir, la Sociedad).
- (5) Los dividendos por acción corresponden a los dividendos propuestos o pagados por el ejercicio.

Miles de dólares americanos (excepto número de acciones)

	Al 31 de diciembre de				
	2017	2016	2015	2014	2013
Información financiera seleccionada del estado de posición financiera consolidado					
Activo corriente.....	5,381,154	4,817,154	5,743,031	7,396,322	6,903,900
Propiedades, planta y equipo, neto.....	6,229,143	6,001,939	5,672,258	5,159,557	4,673,767
Otros activos no corrientes.....	2,787,921	3,032,765	3,471,685	3,954,799	4,353,303
Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	-	151,417	-	-	-
Total activo.....	14,398,218	14,003,275	14,886,974	16,510,678	15,930,970
Pasivo corriente.....	2,070,899	1,713,036	1,754,775	2,602,829	2,119,729
Deudas bancarias y financieras no corrientes	34,645	31,542	223,221	30,833	246,218
Pasivo por impuestos diferidos	457,970	550,657	750,325	714,123	751,105
Otras deudas no corrientes	253,734	276,874	292,597	356,579	344,052
Pasivos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	-	18,094	-	-	-
Total pasivo.....	2,817,248	2,590,203	3,020,918	3,704,364	3,461,104
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la controlante.....	11,482,185	11,287,417	11,713,344	12,654,114	12,290,420
Participación no controlante.....	98,785	125,655	152,712	152,200	179,446
Patrimonio neto	11,580,970	11,413,072	11,866,056	12,806,314	12,469,866
Total pasivo y patrimonio neto	14,398,218	14,003,275	14,886,974	16,510,678	15,930,970
Capital accionario.....	1,180,537	1,180,537	1,180,537	1,180,537	1,180,537
Número de acciones en circulación	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830

B. Capitalización y deuda

No aplicable.

C. Motivos para la oferta y destino del producto de la venta

No aplicable.

D. Factores de riesgo

Deberá analizar cuidadosamente los riesgos e incertidumbres que se describen a continuación, junto con toda otra información contenida en este informe anual, antes de tomar cualquier decisión de invertir en nuestras acciones. Cualquiera de estos riesgos e incertidumbres podría tener un efecto adverso significativo en nuestras operaciones, ingresos, situación financiera y resultados de operación, lo cual a su vez tendría un efecto adverso en el precio de acciones y ADS.

Riesgos relacionados con nuestra industria

Las ventas y la rentabilidad podrían bajar como resultado de una caída en el precio internacional del petróleo y gas u otras circunstancias que afecten las industrias de petróleo y gas.

Somos un fabricante global de tubos de acero con un fuerte foco en la fabricación de productos y servicios relacionados para la industria de petróleo y gas. La industria de petróleo y gas es un importante consumidor de tubos de acero en el mundo, en particular, de productos fabricados bajo normas de alta calidad y especificaciones exigentes. La demanda de tubos de acero de la industria de petróleo y gas históricamente ha mostrado volatilidad y depende principalmente del número de pozos de petróleo y gas natural perforados, terminados y re TRABAJADOS, así como de la profundidad y condiciones de perforación de los mismos. El nivel de actividades de exploración, desarrollo y producción y la correspondiente inversión de capital de las empresas petroleras y de gas, incluyendo las empresas petroleras nacionales, depende sobre todo de los precios actuales y esperados del petróleo y gas natural y es sensible a la opinión de la industria con respecto al crecimiento económico futuro y el impacto resultante en la demanda de petróleo y gas natural. Varios factores, tales como la oferta y la demanda de petróleo y gas natural, y las condiciones políticas y económicas globales afectan estos precios. Cuando el precio del petróleo y del gas baja, por lo general las empresas petroleras y de gas reducen el gasto en actividades de producción y exploración y, en consecuencia, compran una menor cantidad de tubos

de acero. Los principales países y compañías más importantes que son productores de petróleo y gas frecuentemente han colaborado para equilibrar la oferta (y, por consiguiente, el precio) del petróleo en los mercados internacionales. Un elemento decisivo en esta colaboración ha sido la Organización de Países Exportadores de Petróleo, u OPEP. Muchos de nuestros clientes son sociedades propiedad del estado de países miembros la OPEP. Un factor más reciente que afecta los precios del petróleo y gas ha sido la capacidad de los productores de los Estados Unidos y Canadá de incrementar rápidamente la producción de petróleo de sus formaciones compactas y gas *shale* en respuesta a los cambios en las condiciones de mercado. Otras circunstancias, tales como acontecimientos geopolíticos y las hostilidades en Medio Oriente y en otras áreas, también pueden afectar la actividad de perforación y, en consecuencia, generar una reducción en el consumo de tubos de acero, y por ende pueden tener un impacto significativo en nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera. Por ejemplo, el nivel de actividad de perforación y la inversión por parte de las compañías petroleras y de gas disminuyeron en 2015 y 2016 ya que se vieron seriamente afectadas por la fuerte caída de los precios del petróleo y gas. Varios factores, tales como la oferta y la demanda de petróleo y gas natural, y las condiciones políticas y económicas globales afectan y pueden continuar afectando estos precios; por lo tanto, es posible que las compañías petroleras y de gas recorten sus planes de inversión y, en consecuencia, la demanda de nuestros productos podría caer.

Las leyes o reglamentaciones en materia de cambio climático podrían reducir la demanda de combustibles fósiles y, por lo tanto, la demanda de nuestros productos y servicios podría verse reducida.

Diversos sectores de la sociedad prestan un mayor grado de atención a las emisiones de gases de efecto invernadero y el cambio climático. Las leyes y reglamentaciones existentes o futuras relacionadas con los gases de efecto invernadero y el cambio climático, así como las iniciativas de los gobiernos para incentivar el uso de fuentes de energía alternativas (tales como beneficios fiscales u otros subsidios implementados por muchas jurisdicciones para promover el desarrollo de fuentes de energía renovables, o la exigencia de umbrales mínimos para la generación de energía de fuentes renovables), pueden reducir significativamente la demanda y la producción de combustibles fósiles, como el petróleo y el gas natural. Estas iniciativas, junto con la creciente conciencia social respecto del cambio climático y otros temas ambientales, generaron una mayor demanda de parte de inversores y consumidores de energía renovable y requisitos de cumplimiento adicional para los proyectos de energía fósil, que es probable se tornen más exigentes con el transcurso del tiempo y generen aumentos significativos de costos para la industria de petróleo y gas natural. Asimismo, los avances tecnológicos actuales en la industria de energía renovable están llevando a que las fuentes renovables sean cada vez más competitivas frente a los combustibles fósiles. Si esta tendencia continúa, la demanda podría inclinarse cada vez más hacia fuentes “más limpias”, como la energía hidroeléctrica, solar, eólica y otras energías renovables, y a su vez se reduciría la demanda de petróleo y gas natural, afectando negativamente la demanda de nuestros productos y servicios y, en última instancia, nuestros resultados de operación futuros.

La competencia en el mercado global de tubos de acero podría hacer que perdamos participación de mercado y afectar nuestras ventas y rentabilidad.

El mercado global de tubos de acero es altamente competitivo, y los principales factores de competencia son el precio, la calidad, el servicio y la tecnología. En los últimos años se han realizado inversiones sustanciales, especialmente, aunque no exclusivamente, en China, para incrementar la capacidad de producción de tubos de acero sin costura. Se continúa instalando nueva capacidad de producción y existe una significativa capacidad de producción excedente, en particular de *commodities* o grados de acero estándar. La capacidad de producción de grados de productos más especializados también ha aumentado. A su vez, el elevado costo y los extensos plazos de desarrollo requeridos para llevar a cabo los proyectos más complejos, particularmente en aguas profundas y yacimientos petroleros arenosos (*oil sands*), están generando demoras en la aprobación de nuevos proyectos en un contexto de precios bajos y más volátiles. A pesar de nuestros esfuerzos por desarrollar productos y servicios que nos diferencien de nuestros competidores, la demanda reducida de tubos de acero por parte de estos proyectos complejos significa que se prevé que el ambiente competitivo continuará siendo intenso en los próximos años y la diferenciación competitiva efectiva será un factor clave para Tenaris. Asimismo, existe un mayor riesgo de importaciones de tubos de acero bajo condiciones comerciales desleales en los mercados en los cuales Tenaris produce y vende sus productos y, a pesar de la aplicación de las tarifas *antidumping* y aranceles, no podemos ofrecer ningún grado de seguridad con respecto a la efectividad de estas acciones. Por lo tanto, es probable que no podamos continuar compitiendo en forma efectiva contra los productores existentes o potenciales y preservar nuestra participación actual en los mercados geográficos o de productos, y la mayor competencia podría tener un impacto significativo en el precio de nuestros productos y servicios y, a su vez, podría afectar nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera.

Los aumentos en el costo de materia prima, energía eléctrica y otros costos, las limitaciones o interrupciones en el suministro de materia prima y energía y los descortes de precios entre nuestra materia prima y nuestros productos podrían afectar nuestra rentabilidad.

La fabricación de tubos de acero sin costura requiere de cantidades importantes de materia prima siderúrgica y energía; a su vez, los tubos de acero con costura son fabricados en base a láminas en rollo y planchas de acero. La disponibilidad y el precio de una porción significativa de la materia prima y la energía que requerimos están sujetos a las condiciones de

la oferta y la demanda, que pueden ser volátiles, y a los aranceles y otras reglamentaciones gubernamentales, lo cual puede afectar la continuidad de la oferta y los precios. Asimismo, las interrupciones, las restricciones o la disponibilidad limitada de recursos energéticos en los mercados en los que contamos con importantes operaciones podrían derivar en mayores costos de producción y eventualmente en la reducción de la producción de nuestras plantas en dichos mercados. Por ejemplo, la escasez de energía y gas natural en Argentina y las resultantes restricciones al suministro impuestas por el gobierno podrían generar recortes de producción en nuestras instalaciones en Argentina. De manera similar, la disminución de la producción nacional de gas natural y las restricciones a la capacidad de transporte de gas natural existentes en México han derivado en mayores importaciones de gas natural, las cuales han generado mayores costos de transporte de gas natural y, por lo tanto, mayores costos de producción de tubos de acero. Ver “Riesgos relacionados con nuestro negocio. Condiciones económicas o políticas adversas en los países donde operamos o vendemos nuestros productos y servicios podrían reducir nuestras ventas o interrumpir nuestras operaciones de fabricación afectando, por consiguiente, nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera”. En cualquier momento dado, podríamos no lograr obtener un suministro adecuado de materia prima crítica, a precios o bajo otras condiciones que nos resulten aceptables. La disponibilidad y los precios de la materia prima también pueden verse negativamente afectados por nuevas leyes y reglamentaciones, incluyendo controles a las importaciones, asignación por parte de los proveedores, interrupciones en la producción, accidentes o desastres naturales, variaciones en los tipos de cambio, fluctuaciones de precios internacionales y disponibilidad y costo del transporte. Además dependemos de unos pocos proveedores para satisfacer una porción significativa de nuestros requerimientos de láminas de acero en rollo en nuestras operaciones de tubos con costura en América del Norte y la pérdida de cualquiera de estos proveedores podría generar mayores costos de producción, recortes en la producción y reducida competitividad en estas operaciones.

Es probable que no podamos recuperar parcial o totalmente los mayores costos de materia prima y energía a través de precios de venta más altos de nuestros productos, o puede llevarnos un largo tiempo hacerlo, y la disponibilidad limitada podría obligarnos a reducir la producción, lo que podría afectar adversamente nuestras ventas y rentabilidad.

Nuestros resultados de operación y situación financiera podrían verse adversamente afectados por los bajos niveles de utilización de la capacidad.

Al igual que otros fabricantes de productos siderúrgicos, tenemos costos fijos y semi-fijos (tales como mano de obra y otros costos de operación y mantenimiento) que no pueden ajustarse rápidamente a las fluctuaciones en la demanda de productos. Si la demanda de nuestros productos cae en forma significativa, estos costos pueden afectar adversamente nuestra rentabilidad y situación financiera. Por ejemplo, durante 2015 y 2016, en respuesta a la desaceleración de la industria de petróleo y gas, implementamos suspensiones temporales de algunas de nuestras operaciones, mayormente en los Estados Unidos y Canadá. Las suspensiones temporales de operaciones generalmente conducen al despido de empleados, lo cual a su vez puede generar conflictos laborales y tener un impacto en las operaciones. Asimismo, las suspensiones temporales también pueden afectar la rentabilidad y generar cargos por desvalorización de los activos.

Riesgos relacionados con nuestro negocio

Condiciones económicas o políticas adversas en los países donde operamos o vendemos nuestros productos y servicios podrían reducir nuestras ventas o interrumpir nuestras operaciones de fabricación afectando, por consiguiente, nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera.

Poseemos operaciones significativas en diversos países, incluyendo Argentina, Brasil, Canadá, Colombia, Indonesia, Italia, Japón, México, Nigeria, Rumania, Arabia Saudita y los Estados Unidos, y vendemos nuestros productos y servicios en todo el mundo. Por lo tanto, al igual que otras compañías con operaciones internacionales, nuestra actividad y operaciones se han visto afectadas y podrían verse afectadas periódicamente y en grados variables por acontecimientos políticos, económicos y sociales y por cambios en leyes y regulaciones. Dichos acontecimientos y cambios pueden incluir, entre otros, la nacionalización, expropiación, venta forzada de activos; restricciones en la producción, importaciones y exportaciones; interrupciones al suministro de energía; restricciones cambiarias y/o a las transferencias, imposibilidad o dificultades en aumento para la repatriación de ingresos o capital o para efectuar pagos contractuales; inflación; devaluación; guerra u otros conflictos internacionales; desórdenes civiles y asuntos de seguridad local, incluyendo la elevada incidencia del delito y la violencia que involucran a organizaciones dedicadas al tráfico de drogas que amenacen la operación segura de nuestras instalaciones y operaciones; controles de precio, directos e indirectos; aumentos de impuestos y cambios en la interpretación, aplicación o cumplimiento de leyes impositivas y otras demandas o impugnaciones fiscales retroactivas; cancelación de derechos contractuales, y demoras o denegatoria de aprobaciones gubernamentales. Tanto la probabilidad de ocurrencia de dichos sucesos y el efecto general que puedan tener sobre nosotros varían en gran medida de un país a otro y son impredecibles. La ocurrencia de estos riesgos podría tener un impacto adverso sobre los resultados de operación y la situación financiera de nuestras subsidiarias ubicadas en el país afectado.

Por ejemplo, nuestro negocio y operaciones en Argentina podrían verse afectados adversamente y de manera importante por acontecimientos económicos, políticos, sociales, fiscales y regulatorios. Argentina está sujeta a altas tasas de

inflación y nuestro negocio y operaciones en Argentina podrían verse adversamente afectados por aumentos en los costos laborales y de servicios o por las medidas que pudiera adoptar el gobierno para abordar el problema de la inflación. Además, el aumento en el nivel de las demandas laborales motivadas por una tasa de inflación en aumento podría desencadenar niveles más altos de conflictos laborales y eventualmente podrían derivar en huelgas o paros. Dicha interrupción de las operaciones podría tener un efecto adverso en nuestras operaciones y en los resultados financieros. Otros acontecimientos que pueden tener un efecto adverso en nuestras operaciones y resultados financieros incluyen mayores impuestos, controles de cambio, restricciones a los flujos de capital, e impuestos o restricciones a las exportaciones e importaciones. Asimismo, en los últimos años, nuestras operaciones en Argentina sufrieron restricciones en los requerimientos de suministro de electricidad y gas natural en muchas oportunidades. La escasez de electricidad y gas natural en Argentina han generado recortes en la producción en el pasado (y podrían hacerlo en el futuro) que afectaron negativamente nuestros ingresos y rentabilidad. Además, podríamos sufrir mayores costos al usar fuentes de energía alternativas.

En México, nuestro negocio podría verse afectado adversamente en forma significativa por acontecimientos económicos, políticos, sociales, fiscales y regulatorios. El gobierno de México ejerce influencia significativa en la economía mexicana y, por lo tanto, las acciones del gobierno concernientes a la economía y a las empresas del estado podrían tener un impacto significativo en el sector privado de México y en nuestras operaciones relacionadas con México. Asimismo, los cambios en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, respecto al cual se han realizado debates entre los Estados Unidos, México y Canadá, podrían afectar adversamente el clima de inversiones y la actividad económica en México y/o los Estados Unidos y tener un impacto en nuestros resultados de operación y resultados netos. Asimismo, nuestras operaciones en México podrían verse afectadas por hechos de violencia criminal, principalmente derivados de las actividades de los carteles de droga y el delito organizado relacionado que ha experimentado México y podría continuar experimentando. En la ciudad de Veracruz, donde está ubicada nuestra planta, se han registrado varios incidentes de violencia. Si bien el gobierno mexicano implementó diversas medidas de seguridad y reforzó sus fuerzas militares y policiales, los delitos relacionados con el narcotráfico continúan existiendo en México. Nuestro negocio podría verse afectado en forma significativa y adversa por estas actividades, su posible agravamiento y la violencia asociada a las mismas.

Si no instrumentamos con éxito nuestra estrategia comercial, nuestra capacidad de crecimiento, nuestra posición competitiva y nuestras ventas y rentabilidad podrían verse afectadas.

Esperamos continuar instrumentando nuestra estrategia comercial de desarrollar soluciones integradas de productos y servicios diseñadas para diferenciar nuestra oferta de la de nuestros competidores y satisfacer las necesidades de nuestros clientes en cuanto a menores costos operacionales y rendimiento confiable incluso en los ambientes más exigentes, así como seguir buscando oportunidades de inversiones estratégicas. Podría resultar que cualquiera de los componentes de nuestra estrategia comercial global generara costos mayores a los previstos, no se instrumentara con éxito o se postergara o abandonara. Por ejemplo, es posible que no logremos crear suficiente diferenciación en nuestros servicios Rig Direct® para compensar los costos agregados de prestar dichos servicios o que no encontremos oportunidades de inversión convenientes, incluyendo objetivos de adquisición que nos permitan continuar creciendo y mejorando nuestra posición competitiva. Aun si implementáramos nuestra estrategia comercial con éxito, es posible que no alcancemos los resultados esperados.

Podríamos estar expuestos a riesgos regulatorios asociados a nuestras operaciones internacionales.

El envío de bienes y la prestación de servicios a través de fronteras internacionales nos obligan a cumplir leyes y reglamentaciones comerciales de amplio alcance. Nuestras actividades de importación y exportación se encuentran regidas por leyes y reglamentaciones aduaneras en cada uno de los países en los que operamos. Asimismo, la Unión Europea, los Estados Unidos y otros países controlan la importación y exportación de ciertos bienes y servicios e imponen obligaciones de contabilización e información de importaciones y exportaciones. Dichos países también pueden imponer sanciones económicas contra ciertos países, personas y otras entidades que pueden restringir o prohibir las transacciones que involucren a dichos países, personas y entidades. Asimismo, estamos sujetos a las leyes estadounidenses antiboicot. Estas leyes y reglamentaciones son complejas y cambian frecuentemente, y pueden ser sancionadas, modificadas, ejecutadas o interpretadas de manera tal que podrían tener un impacto significativo en nuestras operaciones. Por ejemplo, el 8 de marzo de 2018, de conformidad con la Sección 232 de la Ley de Expansión Comercial (*Trade Expansion Act*) de 1962, el Presidente de los Estados Unidos impuso un arancel de 25% a las importaciones de acero provenientes de cualquier país; sin embargo, el gobierno de los Estados Unidos anunció que las importaciones de Argentina, Australia, Brasil, Canadá, Corea del Sur, la Unión Europea y México estarán exentas temporalmente. Existe un grado de incertidumbre considerable en torno al alcance e impacto futuro de estas medidas y las correspondientes exenciones.

Finalmente, cualquier incumplimiento de las obligaciones legales y reglamentarias aplicables también podría derivar en multas y sanciones penales y civiles.

Los cambios en las reglamentaciones impositivas y la resolución de litigios fiscales podrían afectar negativamente nuestros resultados financieros.

Estamos sujetos a leyes fiscales en las numerosas jurisdicciones extranjeras en las que operamos. Sin embargo, la naturaleza integrada de nuestras operaciones mundiales puede generar reclamos conflictivos de parte de las autoridades fiscales en los diversos países relativos a las ganancias que se deben someter a impuesto en cada país, incluyendo litigios relativos a los precios de transferencia. La mayoría de las jurisdicciones en las que operamos han celebrado tratados de doble imposición con otras jurisdicciones extranjeras, los cuales proporcionan un marco para mitigar el impacto de la doble imposición en nuestros resultados. Sin embargo, los mecanismos desarrollados para resolver dichos reclamos conflictivos no han sido mayormente probados y es posible involucren plazos prolongados.

En los últimos años, las autoridades fiscales de todo el mundo incrementaron los controles sobre las declaraciones de impuesto de las empresas, y se han vuelto más severas en el ejercicio de la discrecionalidad. Es por ello que la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE) ha propuesto una serie de cambios a las leyes fiscales conforme a su Plan de acción contra la erosión de la base imponible y el traslado de beneficios (BEPS, por sus siglas en inglés) para dar respuesta a los problemas de transparencia, coherencia y sustancia. Al mismo tiempo, la Comisión Europea está finalizando su Directiva contra la elusión fiscal, cuyo objetivo es evitar la evasión fiscal por parte de las empresas a fin de asegurar que las mismas tributen adecuadamente en los mercados en los que obtienen ganancias de forma efectiva y se lleven a cabo negocios de forma efectiva.

Los cambios a las leyes y reglamentaciones en los países en los que operamos exigen que evaluemos continuamente nuestra estructura organizacional y podrían originar un mayor riesgo de litigios fiscales internacionales. Nuestras interpretaciones y la aplicación de las leyes fiscales podrían diferir de las adoptadas por las autoridades fiscales correspondientes, lo cual podría derivar en el pago de impuestos adicionales, multas o intereses, afectando negativamente nuestra rentabilidad y situación financiera.

Las adquisiciones futuras, asociaciones estratégicas e inversiones de capital podrían no generar los resultados esperados o podrían interrumpir nuestras operaciones y afectar nuestras ganancias.

Un elemento de nuestra estrategia comercial es identificar y desarrollar las oportunidades estratégicas de crecimiento. Como parte de dicha estrategia, realizamos inversiones de capital significativas en forma periódica y adquirimos participaciones o negocios en diversas sociedades. Por ejemplo, en diciembre de 2017, luego de una inversión de USD 1,800 millones, inauguramos nuestro laminador de tubos sin costura totalmente nuevo (*greenfield*) en Bay City, Texas, Estados Unidos. Periódicamente seguiremos considerando otras adquisiciones, inversiones y asociaciones estratégicas. Necesariamente debemos sustentar cualquier evaluación de las posibles adquisiciones, *joint venture* de empresas e inversiones de capital en suposiciones con respecto a la operación, la rentabilidad y otros asuntos que posteriormente podrían resultar incorrectos. Nuestras adquisiciones pasadas o futuras, inversiones significativas y alianzas futuras podrían no funcionar de acuerdo con nuestras expectativas y afectar adversamente nuestras operaciones y rentabilidad. Asimismo, las nuevas exigencias de nuestra organización existente y del personal derivadas de la integración de nuevas adquisiciones podrían desorganizar nuestras operaciones y afectar adversamente nuestras operaciones y rentabilidad. Asimismo, como parte de adquisiciones futuras, podríamos adquirir activos que no están relacionados con nuestro negocio, y podríamos vernos imposibilitados de integrar dichos activos o venderlos bajo términos y condiciones favorables.

Las interrupciones en nuestros procesos de fabricación podrían afectar adversamente nuestras operaciones, los niveles de servicio al cliente y los resultados financieros.

Nuestros procesos de fabricación de tubos de acero dependen de la operación de equipo siderúrgico fundamental, tal como hornos de arco eléctrico, máquinas de colada continua, laminadores, tratamiento térmico y diversas operaciones que las respaldan, tales como nuestras instalaciones de generación eléctrica. A pesar de las inversiones que realizamos para mantener los equipos de producción clave, los mismos pueden sufrir períodos de inactividad como resultado de fallas imprevistas u otras circunstancias, tales como incendios, explosiones, inundaciones, accidentes y condiciones meteorológicas severas.

Asimismo, los desastres naturales o las condiciones meteorológicas severas podrían causar daños a nuestras instalaciones de producción e infraestructura general o afectar el curso normal de nuestras operaciones. Por ejemplo, nuestra planta de producción en Veracruz, México, está ubicada en o cerca de regiones propensas a terremotos, y nuestra planta en Bay City, Texas, Estados Unidos, está ubicada en un área proclive a fuertes vientos y huracanes e inundaciones ocasionales. En términos generales, en los últimos años los patrones meteorológicos y las condiciones climáticas cambiantes han contribuido a la impredecibilidad y frecuencia de los desastres naturales.

Nuestras operaciones también pueden verse afectadas adversamente como resultado de paros u otros conflictos laborales. En 2017, nuestras operaciones en México experimentaron algunos días de paros liderados por sindicatos debido a una

controversia interna en el sindicato local; dicha controversia se encuentra en curso y no podemos ofrecer ninguna seguridad de que no causará nuevas interrupciones en México. Asimismo, en algunos países en los cuales poseemos instalaciones de producción significativas (tales como Argentina y Brasil), las fluctuaciones significativas en los tipos de cambio, junto con las presiones inflacionarias, afectan nuestros costos, incrementan las exigencias de la mano de obra y podrían generar un mayor nivel de conflictos laborales en el futuro.

Algunos de los acontecimientos descritos anteriormente podrían derivar en la muerte o lesión de personas. También podrían ocasionar daños a la propiedad, demoras en la producción y pasivos para Tenaris. En la medida que la pérdida de producción derivada de dichos acontecimientos no pueda ser compensada por las instalaciones que no se han visto afectadas, dichos acontecimientos podrían tener un efecto adverso en nuestra rentabilidad y situación financiera. Asimismo, nuestro seguro sobre los daños patrimoniales y responsabilidad civil general podría no ser adecuado o estar disponible para protegernos frente a dichos eventos, la cobertura podría ser limitada, o el monto del seguro podría ser menor a la pérdida relacionada. Para más información sobre nuestra cobertura de seguros ver Artículo 4.B. “Información sobre Tenaris – B. Visión general – Seguros”.

Podríamos vernos obligados a registrar un cargo significativo a resultados si tenemos que reevaluar nuestro valor llave u otros activos como resultado de cambios en las premisas subyacentes al valor contable de ciertos activos, en particular como consecuencia de las condiciones de mercado en deterioro.

Los activos sujetos a depreciación son evaluados por desvalorización cuando los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor contable de un activo puede no ser recuperable. Los activos intangibles con vida útil indefinida, incluyendo el valor llave, están sujetos al menos a una revisión anual por posible desvalorización. Al 31 de diciembre de 2017, registrábamos un valor llave de USD 1,292 millones correspondiente principalmente a la adquisición de Hydril en 2007 (USD 920 millones) y Maverick en 2006 (USD 229 millones). Si en el futuro nuestra administración determinara que el valor llave u otros activos sufrieron desvalorización, particularmente como consecuencia de condiciones de mercado en deterioro, deberemos registrar un cargo no monetario para reducir el valor de estos activos, y ello podría afectar adversamente nuestros resultados de operación.

Nuestros resultados de operación y situación financiera podrían verse afectados por movimientos en los tipos de cambio.

Como una compañía global producimos y vendemos productos en varios países del mundo y una porción de nuestras actividades se lleva a cabo en monedas diferentes al dólar estadounidense, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad. Como resultado, estamos expuestos a riesgos por tipos de cambio. Los cambios en los valores de las monedas y en las reglamentaciones cambiarias podrían afectar adversamente nuestra situación financiera y los resultados de operación. Para información sobre nuestro riesgo de tipo de cambio, ver Artículo 11. “Declaración cuantitativa y cualitativa sobre riesgos de mercado – Riesgo de tipo de cambio”.

Si no cumplimos con las leyes y regulaciones establecidas para combatir la corrupción a nivel gubernamental en los países en los cuales vendemos nuestros productos, podríamos estar sujetos a multas, penalidades y otras sanciones y nuestras ventas y rentabilidad podrían verse perjudicadas.

Realizamos negocios en ciertos países que podrían estar afectados por corrupción a nivel gubernamental. Aunque tenemos un compromiso de hacer negocios de manera legal y ética, cumpliendo con los requerimientos normativos locales e internacionales y los estándares aplicables a nuestro negocio, existe el riesgo de que nuestros empleados o representantes incurran en actos que contravengan regulaciones que prohíben realizar pagos inapropiados a oficiales gubernamentales extranjeros con la finalidad de obtener o retener negocios. Dichas regulaciones incluyen leyes dictadas en virtud de la Convención de la OCDE de 1997 para Combatir el Cohecho de Servidores Públicos Extranjeros en Transacciones Comerciales Internacionales, tales como la Ley Estadounidense de Prácticas Corruptas en el Extranjero o FCPA.

El costo de cumplir con las normas ambientales y de pagar el costo de potenciales contingencias ambientales y de productos podría aumentar nuestros costos operativos y afectar negativamente nuestro negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

Estamos sujetos a una amplia gama de leyes, reglamentos, requisitos por permisos y decretos locales, municipales y nacionales, en relación con la protección de la salud humana y el medio ambiente, incluyendo leyes y reglamentos relativos a materiales peligrosos y materiales radioactivos y protección ambiental que rigen las emisiones al aire, las descargas al agua y el manejo de residuos. En los últimos años, las leyes y los reglamentos que protegen el medio ambiente se han vuelto cada vez más complejos, severos y costosos para implementar. Asimismo, los requisitos ambientales internacionales varían. Si bien las normas de la Unión Europea, Canadá y Japón son generalmente comparables con las normas de EE.UU., otras naciones, particularmente las naciones en vías de desarrollo, incluyendo China, están sujetas a exigencias sustancialmente menores que pueden otorgar una ventaja competitiva a los

competidores en dichas naciones. Es posible que algún acuerdo internacional para reglamentar las emisiones establezca exenciones y menores exigencias para las naciones en vías de desarrollo. En dicho caso, es probable que enfrentemos una desventaja competitiva en relación con competidores que concentren más o toda su producción en las naciones en vías de desarrollo.

En algunos casos, las leyes y los reglamentos que protegen el medio ambiente imponen responsabilidad objetiva, haciendo que una persona sea considerada responsable de daños a los recursos naturales o amenazas a la salud y seguridad pública sin tomar en consideración la negligencia o la culpa. Algunas leyes ambientales establecen responsabilidad objetiva solidaria por el saneamiento por derrames y escapes de sustancias peligrosas. Dichas leyes y reglamentos pueden exponernos a tener que asumir responsabilidad por conductas o condiciones causadas por otros o por actos que cumplieran con todas las leyes aplicables al momento en que fueron realizados.

El cumplimiento de los requerimientos aplicables y la adopción de nuevos requerimientos podrían tener un efecto adverso significativo en nuestra situación financiera consolidada, los resultados de operación o el flujo de efectivo. Los costos y el impacto final de cumplir con las leyes y reglamentos ambientales no siempre se conocen claramente o se pueden determinar debido a que los reglamentos establecidos por algunas de estas leyes aún no han sido sancionados o se encuentran en proceso de revisión. Los gastos necesarios para cumplir con dichas leyes y reglamentos, incluyendo los costos de remediación de emplazamientos u otros, o los costos incurridos como resultado de violaciones de leyes ambientales, podrían tener un efecto adverso significativo en nuestra situación financiera y rentabilidad. Si bien incurrimos y continuaremos incurriendo en gastos para cumplir con las leyes y reglamentos aplicables, siempre existe el riesgo de que se produzcan incidentes o accidentes ambientales que afecten negativamente nuestra reputación o nuestras operaciones.

Nuestros tubos de revestimiento, perforación y conducción para la industria petrolera se venden principalmente para uso en instalaciones de perforación, captación, transporte y procesamiento de petróleo y gas y generación de energía, las cuales están sujetas a riesgos intrínsecos, incluyendo fallas en los pozos, fugas en los tubos de conducción, fugas, fracturas e incendios que podrían provocar muertes, daños personales o a la propiedad, contaminación ambiental o pérdida de producción. Cualquiera de estos peligros y riesgos puede ocasionar responsabilidad ambiental, reclamaciones por lesión y daños personales o a la propiedad debido al escape de hidrocarburos.

Los defectos en estos tubos especializados podrían resultar en muertes, daños personales o a la propiedad, contaminación ambiental, daño al equipo o las instalaciones o pérdida de la producción.

Normalmente garantizamos los productos para la industria petrolera y los tubos especializados que vendemos y distribuimos de acuerdo con las especificaciones de los clientes, pero nuestra estrategia de negocio de brindar a nuestros clientes servicios adicionales, tales como Rig Direct®, podría someternos a la exigencia de que garanticemos que los bienes y servicios que proporcionamos sean adecuados para el propósito que se pretende. Los defectos reales o supuestos en nuestros productos podrían provocar reclamaciones en nuestra contra por pérdidas y daños sufridos por nuestros clientes. El seguro con el que contamos no estará disponible en casos de negligencia grave o conducta deshonestas; en otros casos podría no ser suficiente o adecuado para cubrirnos en caso de una reclamación, su cobertura podría ser limitada, cancelada o de alguna manera anulada, o el monto de nuestro seguro podría ser menor que el impacto relacionado sobre el valor de la empresa luego de una pérdida. De manera similar, las ventas de tubos y partes para la industria automotriz conllevan posibles riesgos por responsabilidad que podrían extenderse a que seamos considerados responsables del costo del llamado a revisión de automóviles vendidos por fabricantes o distribuidores para la realización de modificaciones.

Las limitaciones a nuestra capacidad de proteger nuestros derechos de propiedad intelectual, incluyendo nuestros secretos comerciales, podrían ocasionarnos una pérdida de ingresos y de cualquier ventaja competitiva de la que gozamos.

Algunos de nuestros productos o servicios, y los procesos que usamos para producirlos o prestarlos, han obtenido protección de patentes, poseen solicitudes de patentes pendientes, o son secretos comerciales. Nuestro negocio puede verse afectado adversamente si nuestras patentes no son exigibles, las reivindicaciones permitidas conforme a nuestras patentes no son suficientes para proteger nuestra tecnología, nuestras solicitudes de patentes son rechazadas o nuestros secretos comerciales no están protegidos en forma adecuada. Nuestros competidores podrían estar en condiciones de desarrollar tecnología similar a la nuestra en forma independiente sin contravenir nuestras patentes o mediante el acceso a nuestros secretos comerciales, lo que podría afectar adversamente nuestra situación financiera, nuestros resultados de operaciones y nuestros flujos de efectivo.

Los ataques cibernéticos podrían tener un impacto adverso significativo en nuestro negocio y resultados de operación.

Dependemos en gran medida de los sistemas de información para llevar a cabo nuestras actividades. Si bien destinamos recursos significativos a proteger nuestros sistemas y datos, hemos experimentado y continuaremos experimentando

diversos grados de incidentes informáticos en el curso normal de nuestras operaciones, los cuales pueden incluir ocasionalmente sofisticadas amenazas a la seguridad informática, tales como acceso no autorizado a datos y sistemas, pérdida o destrucción de datos, virus informáticos u otros códigos malintencionados, suplantación de identidad o *phishing* y/o ataques cibernéticos. Estas amenazas a menudo derivan de numerosas fuentes y no todas ellas están bajo nuestro control, tales como fraude o dolo de terceros, fallas de servidores u otras fallas tecnológicas accidentales, cortes de electricidad o telecomunicaciones, u otros daños a nuestras propiedades o activos. Dado el carácter rápidamente cambiante de las amenazas cibernéticas, no existe ningún grado de seguridad de que los sistemas que hemos diseñado para evitar o limitar los efectos de los incidentes o ataques informáticos serán suficientes para evitar o detectar tales incidentes o ataques, o para evitar un impacto adverso significativo en nuestros sistemas cuando se produzcan dichos incidentes o ataques. Si bien intentamos mitigar estos riesgos, continuamos siendo vulnerables a otras amenazas conocidas o desconocidas, incluyendo robo, extravío o pérdida de datos, errores de programación, errores de empleados y/o conducta deshonestas, que podrían poner en riesgo la información confidencial, o derivar en el uso inadecuado de nuestros sistemas o redes, o en el acceso, uso, revelación, modificación o destrucción no autorizada de tal información, sistemas y/o redes. Si nuestros sistemas de prevención de riesgos de seguridad informática son eludidos o violados, tal comportamiento también podría causar interrupciones en nuestras operaciones (incluyendo, entre otros, productos con fallas o interrupción de la producción), acceso a nuestros sistemas de información financiera, pérdida de acceso a datos o sistemas clave, uso indebido o corrupción de datos e información corporativa crucial (incluyendo nuestra propiedad intelectual y datos de clientes), daños a nuestra reputación frente a nuestros clientes y el mercado, incumplimiento de requisitos de clientes, insatisfacción de clientes y/u otros costos y pérdidas financieras. Además, considerando que las amenazas a la seguridad informática continúan evolucionando, es posible que en el futuro debamos asignar recursos adicionales a mejorar nuestras medidas de protección o investigar y/o remediar cualquier debilidad en materia de seguridad informática. Asimismo, cualquier investigación de ataques cibernéticos que se inicie insumirá tiempo hasta su finalización, y durante dicho lapso no conoceremos necesariamente el alcance del daño real o potencial ni sabremos cómo remediarlo de la forma más efectiva, y ciertos errores o acciones podrían repetirse o complicarse antes de ser debidamente detectados y solucionados (y todos o cualquiera de ellos podría incrementar los costos y consecuencias derivados de dicho ataque cibernético). Tenaris no posee cobertura de seguros específica para protegerse contra riesgos relativos a la seguridad informática.

Riesgos relacionados con la estructura de la Sociedad

Como sociedad controlante, la capacidad de la Sociedad de pagar dividendos en efectivo depende de los resultados de operación y de la situación financiera de sus subsidiarias, y podría verse restringida por limitaciones legales, contractuales o de otra índole.

La Sociedad lleva a cabo sus operaciones a través de subsidiarias. Los dividendos u otras transferencias de fondos de dichas subsidiarias son la fuente principal de liquidez de la Sociedad para pagar sus gastos, servicio de deuda y dividendos y para recomprar acciones o ADS.

La capacidad de las subsidiarias de la Sociedad de pagar dividendos y de hacer otros pagos a la Sociedad dependerá de los resultados de sus operaciones y de su situación financiera, y podría verse restringida por leyes y reglamentaciones corporativas y de otro tipo, incluyendo aquellas que impongan controles de cambio de divisas o restricciones a la repatriación de capital o el pago de dividendos y acuerdos y compromisos de dichas subsidiarias. En caso de que las utilidades y el flujo de efectivo de las subsidiarias operativas de la Sociedad se vean reducidos sustancialmente, es posible que la Sociedad no esté en condiciones de satisfacer sus requerimientos operativos o de pagar dividendos. Para información sobre las restricciones al pago de dividendos, ver “Riesgos relacionados con nuestro negocio. Condiciones económicas o políticas adversas en los países donde operamos o vendemos nuestros productos y servicios podrían reducir nuestras ventas o interrumpir nuestras operaciones de fabricación afectando, por consiguiente, nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera”.

Asimismo, la capacidad de la Sociedad de pagar dividendos a los accionistas está sujeta a requisitos y restricciones legales y de otro tipo a nivel de sociedad controlante. Por ejemplo, la Sociedad puede pagar dividendos únicamente de ganancias netas, ganancias retenidas y reservas distribuibles y primas, según han sido definidas y calculadas de acuerdo con la ley de Luxemburgo y sus reglamentaciones.

El accionista mayoritario de la Sociedad podría estar facultado para tomar decisiones que no reflejen la voluntad o el mejor interés de los demás accionistas.

A la fecha de este informe anual, San Faustin era propietaria de 60.45% de nuestras acciones. Rocca & Partners Stichting Administratiekantoor Aandelen San Faustin, o RP STAK, controla una porción significativa del derecho a voto de San Faustin y tiene la capacidad de ejercer influencia sobre temas que afecten a los accionistas de San Faustin, o que estén sujetos al voto de los mismos. Como resultado, RP STAK es capaz de elegir indirectamente a la mayoría de los consejeros del consejo de administración y tiene el poder para determinar el curso de la mayoría de las acciones que requieran aprobación de los accionistas, incluyendo, conforme a los requerimientos de la legislación de Luxemburgo, el

pago de dividendos. Las decisiones de nuestro accionista mayoritario podrían no reflejar la voluntad ni los mejores intereses de los demás accionistas. Por ejemplo, nuestros estatutos permiten, en ciertos casos, que nuestro consejo de administración renuncie a, limite o suprima los derechos de preferencia. Por lo tanto, nuestro accionista de control podría hacer que nuestro consejo de administración apruebe en ciertos casos una emisión de acciones como contraprestación sin derechos de preferencia, diluyendo de ese modo el interés minoritario en la Sociedad. Ver “Riesgos relacionados con acciones y ADS - Es posible que los titulares de acciones y ADS en los Estados Unidos no puedan ejercer, en ciertos casos, sus derechos de preferencia”.

Riesgos relacionados con acciones y ADS

Es posible que los titulares de acciones o ADS no puedan tener acceso a toda la información acerca de nosotros, como ocurriría con un emisor local.

Podría haber menos información públicamente disponible acerca de nosotros de la que se publica regularmente por o acerca de emisores locales. Además, la reglamentación corporativa y de valores que rige las sociedades de Luxemburgo podría no ser tan extensa como la vigente en otras jurisdicciones. Asimismo, las NIIF, los principios de contabilidad conforme a los cuales preparamos nuestros estados contables consolidados, difieren en ciertos aspectos significativos de los PCGA locales, incluyendo los PCGA de los Estados Unidos.

Los titulares de ADS podrían verse impedidos de ejercer, o podrían tener dificultad para ejercer ciertos derechos reservados a los accionistas.

Ciertos derechos de los accionistas conforme a la ley de Luxemburgo, incluyendo los derechos de participar y votar en las asambleas generales de accionistas, incluir temas en el orden del día de las asambleas generales de accionistas, recibir dividendos y distribuciones, entablar acciones, examinar nuestros libros y registros y ejercer los derechos de retiro pueden no estar disponibles para los titulares de ADS, o pueden estar sujetos a restricciones y procedimientos especiales para su ejercicio, ya que los titulares de ADS solo poseen los derechos que se les otorgan expresamente en el acuerdo de depósito. Deutsche Bank Trust Company Americas, en carácter de depositario conforme al acuerdo de depósito de ADS, o el Depositario, a través de su agente de custodia, es el accionista registrado de las acciones depositadas subyacentes a las ADS y, por lo tanto, únicamente el Depositario puede ejercer los derechos de los accionistas en relación con las acciones depositadas. Por ejemplo, si realizamos una distribución en forma de valores, el Depositario está autorizado, a discreción, a vender el derecho de adquirir dichos valores en su representación y entregarle a usted el producto de la venta. Asimismo, en algunas circunstancias, tales como nuestra omisión de proporcionar al Depositario instrucciones para el ejercicio del voto completadas de manera adecuada en forma oportuna, usted tal vez no podría votar en las asambleas generales de accionistas por medio de instrucciones al Depositario. Si el Depositario no recibe instrucciones para votar de parte del titular de ADS antes de la fecha límite estipulada o si las instrucciones no son impartidas en forma apropiada, el Depositario considerará que dicho titular de ADS ha dado instrucciones al Depositario para que vote las acciones subyacentes representadas por ADS a favor de cualquier propuesta o recomendación de la Sociedad (incluyendo cualquier recomendación de la Sociedad de votar dichas acciones subyacentes sobre algún asunto en particular de acuerdo con el voto de los accionistas mayoritarios sobre dicho asunto) para cuyo fin el Depositario deberá emitir un poder a la persona designada por la Sociedad para votar dichas acciones subyacentes representadas por ADS a favor de cualquier propuesta o recomendación de la Sociedad. Conforme al acuerdo de depósito de ADS, no se considerará que se ha impartido ninguna instrucción ni se otorgará ningún poder con respecto a los asuntos sobre los cuales la Sociedad informe al Depositario que: (i) no desea que se otorgue dicho poder; (ii) tiene conocimiento de que existe oposición sustancial con respecto a la medida a tomar en la asamblea; o (iii) el asunto afecta en forma significativa y adversa los derechos de los titulares de ADS.

Es posible que los titulares de acciones y ADS en los Estados Unidos no puedan ejercer, en ciertos casos, sus derechos de preferencia.

Conforme a las leyes corporativas de Luxemburgo, los actuales accionistas de la Sociedad generalmente poseen derechos de suscripción de preferencia en caso de aumentos de capital y emisiones de acciones a cambio de aportes en efectivo. Conforme a los estatutos de la Sociedad, el consejo de administración está autorizado a renunciar a, limitar o eliminar dichos derechos de preferencia de suscripción. El período de validez de dicha autorización finalizará (salvo que sea renovado) el 5 de junio de 2020. No obstante, la Sociedad podría emitir acciones sin derechos de preferencia de suscripción únicamente si (i) se emiten acciones (incluyendo, entre otras, la emisión directa de acciones o al momento de ejercicio de opciones, derechos convertibles en acciones o instrumentos similares convertibles o intercambiables por acciones) a cambio de contraprestación que no sea en efectivo; (ii) se emiten acciones (incluyendo emisiones de acciones gratuitas o sujetas a descuento) por un monto de hasta 1.5% del capital accionario de la Sociedad, a consejeros, directivos, agentes, empleados de la Sociedad, sus subsidiarias directas o indirectas o sus afiliadas (o conjuntamente, los Beneficiarios) como compensación o incentivo para los Beneficiarios o en relación con los mismos (las cuales el consejo de administración estará autorizado a emitir conforme a los términos y condiciones que considere apropiados)

incluyendo, entre otras, la emisión directa de acciones o al momento de ejercicio de opciones, derechos convertibles en acciones o instrumentos similares convertibles o intercambiables por acciones.

Es posible que los titulares de ADS en Estados Unidos no puedan, en ningún caso, ejercer sus derechos de preferencia — aun cuando les fueren concedidos— para acciones que respalden sus ADS, a menos que se registren acciones y ADS adicionales conforme a la Ley de Valores de Estados Unidos de 1933, con sus enmiendas, o la Ley de Valores, con respecto a esos derechos, o exista una exención de los requisitos de registro de la Ley de Valores. Es nuestra intención evaluar, al momento de realizar cualquier oferta de derechos, los costos y las responsabilidades potenciales de permitir que los titulares de acciones y ADS ejerzan los derechos de preferencia para acciones y cualesquiera otros factores que consideremos apropiados en ese momento, y luego tomar una decisión acerca de si se registrarán acciones adicionales. Podremos decidir no registrar acciones adicionales, exigiendo la venta por parte del Depositario de los derechos del titular y la distribución del producido de dicha venta. Si no se le permitiera al Depositario, o éste no pudiera, por cualquier razón, ceder sus derechos de preferencia, estos derechos podrían caducar sin que el titular de las ADS reciba contraprestación alguna.

Podría resultar difícil ejecutar sentencias contra nosotros fuera de Luxemburgo.

La Sociedad es una *société anonyme* constituida conforme a las leyes de Luxemburgo, y la mayoría de sus activos se encuentran en otras jurisdicciones. Además, la mayoría de los consejeros y directivos de la Sociedad nombrados en este informe anual residen en diferentes jurisdicciones. Por consiguiente, es posible que los inversionistas no puedan emplazar a la Sociedad, como tampoco a sus consejeros o directivos. Es posible que los inversores tampoco puedan hacer valer contra la Sociedad, o nuestros consejeros o directivos, en los tribunales locales de los inversores, sentencias por responsabilidad civil conforme a las leyes locales en vigencia en los países de origen de los inversores. Asimismo, puede resultar difícil para un inversor no domiciliado en Luxemburgo iniciar acciones en tribunales de Luxemburgo contra la Sociedad, sus consejeros y directivos fundadas en las otras leyes de valores, incluyendo las leyes federales de valores de los Estados Unidos relativas a responsabilidad civil. También existe duda en cuanto a la ejecución de sentencias por responsabilidad civil conforme a las leyes de valores, incluyendo las leyes federales de valores de los Estados Unidos, fuera de la jurisdicción en la cual se hayan pronunciado dichas sentencias; y la exigibilidad estará sujeta al cumplimiento de requisitos procesales conforme a la ley local aplicable, incluyendo la condición de que la sentencia no infrinja las normas de orden público en la jurisdicción correspondiente.

Artículo 4. Información sobre la Sociedad

Introducción

Somos un fabricante y proveedor líder a nivel mundial de tubos de acero y servicios relacionados para la industria energética mundial y para otras aplicaciones industriales. Nuestros clientes incluyen a la mayoría de las principales compañías de petróleo y gas del mundo, así como compañías de ingeniería dedicadas a la construcción de instalaciones de energía, captación, transporte y procesamiento de petróleo y gas. Entre nuestros productos principales se encuentran tubos de revestimiento, de perforación y producción, y de conducción, así como tubos mecánicos y estructurales.

Operamos una red mundial integrada de instalaciones de fabricación, investigación y acabado de tubos de acero y servicios relacionados con operaciones industriales en el continente americano, Europa, Asia y África, y tenemos presencia directa en la mayoría de los principales mercados de petróleo y gas.

Nuestra misión es dar valor real a nuestros clientes a través del desarrollo de productos, excelencia en manufactura y la gestión de la cadena de suministro. Buscamos minimizar el riesgo para nuestros clientes y les ayudamos a disminuir costos, incrementar la flexibilidad y acortar el tiempo de respuesta al mercado. El personal de Tenaris alrededor del mundo está comprometido con una mejora continua mediante el intercambio de conocimientos a lo largo de una empresa integrada a nivel global.

A. Historia y desarrollo de la Sociedad

La Sociedad

La razón social y comercial de nuestra controlante es Tenaris S.A. La Sociedad fue constituida como una *société anonyme* conforme a las leyes del Gran Ducado de Luxemburgo el 17 de diciembre de 2001. La oficina registrada de la Sociedad está ubicada en 29 Avenue de la Porte-Neuve, 3^{er} piso, L-2227, Luxemburgo, con teléfono (352) 2647-8978. Su agente para efectos legales en Estados Unidos es Tenaris Global Services (U.S.A.) Corporation, con domicilio en 2200 West Loop South, Suite 800, Houston, TX 77027.

Tenaris

Tenaris se inició en Argentina en 1948 con la constitución de Siderca S.A.I.C., o Siderca, el único fabricante de tubos de acero sin costura de Argentina, por la sociedad antecesora de San Faustin. Adquirimos Siat, un fabricante argentino de tubos de acero con costura, en 1986. Crecimos orgánicamente en Argentina y, a principios de la década de los 90, comenzamos a evolucionar y a superar esta base inicial hasta convertirnos en una empresa global por medio de una serie de inversiones estratégicas. A la fecha de este informe anual, nuestras inversiones incluyen una participación controlante o estratégica en, entre otras, las siguientes compañías operativas:

- Tubos de Acero de México S.A., o Tamsa, el único productor mexicano de tubos de acero sin costura;
- Dalmine S.p.A., o Dalmine, un productor líder italiano de tubos de acero sin costura;
- Confab Industrial S.A., o Confab, el principal productor brasileño de tubos de acero con costura;
- NKKTubes, un productor líder japonés de tubos de acero sin costura;
- Algoma Tubes Inc., o Algoma Tubes, el único productor canadiense de tubos de acero sin costura;
- S.C. Silcotub S.A., o Silcotub, productor líder rumano de tubos de acero sin costura;
- Maverick Tube Corporation, o Maverick, productor líder estadounidense de tubos de acero con costura;
- Prudential Steel Ltd., o Prudential, una planta de tubos con costura que fabrica productos *oil country tubular goods* (OCTG), y tubos de conducción en Canadá;
- Tenaris Tubocaribe Ltda., o Tubocaribe, una planta de tubos con costura que fabrica productos OCTG, y tubos de conducción en Colombia;
- Hydril Company, o Hydril, un productor líder en América del Norte de conexiones *premium* para la producción de petróleo y gas;
- PT Seamless Pipe Indonesia Jaya, o SPIJ, una empresa de procesamiento de productos OCTG, con instalaciones de tratamiento térmico y roscado de conexiones *premium* en Indonesia;
- Pipe Coaters Nigeria Ltd., empresa líder en la industria de revestimiento de Nigeria;
- Ternium S.A., o Ternium, uno de los fabricantes líderes de productos de acero plano del continente americano, con instalaciones de producción en México, Brasil, Argentina, Colombia, sur de los Estados Unidos y América Central;
- Usinas Siderúrgicas de Minas Gerais S.A., o Usiminas, un fabricante brasileño de productos de acero plano de alta calidad utilizados en la industria de la energía, automotriz y otras industrias;
- Techgen S.A. de C.V., o Techgen, una central eléctrica en México; y
- una planta de varillas de bombeo en Campina, Rumania.

Adicionalmente, hemos establecido una red global de instalaciones de acabado y distribución de tubos y servicios relacionados, con presencia directa en la mayoría de los principales mercados de petróleo y gas y una red global de centros de investigación y desarrollo.

Para información sobre las principales inversiones en activos fijos y ventas forzadas de Tenaris, ver Artículo 4.B. “Información sobre la Sociedad – Descripción general del negocio – Programa de inversiones en activo fijo”.

B. Descripción general del negocio

Nuestra estrategia de negocios consiste en consolidar nuestra posición como el principal proveedor global de soluciones integradas de productos y servicios para la industria energética y otras industrias, mediante:

- la búsqueda de oportunidades estratégicas de inversión con la finalidad de fortalecer aún más nuestra presencia en los mercados nacionales y globales;
- la ampliación de nuestra gama de productos y el desarrollo de nuevos productos diseñados para satisfacer las necesidades de los clientes que operan en ambientes exigentes;
- el mejoramiento de nuestra oferta Rig Direct® de servicios técnicos y de manejo de inventario de tubos diseñados para permitir que los clientes optimicen su selección y uso de nuestros productos y reduzcan sus costos operativos globales; y
- el aseguramiento de un adecuado suministro de materiales de producción y la reducción de costos de manufactura de nuestros principales productos.

Búsqueda de oportunidades de inversión y alianzas estratégicas

Tenemos un sólido historial de crecimiento a través de inversiones y adquisiciones estratégicas. Buscamos inversiones y adquisiciones estratégicas selectivas como un medio para ampliar nuestras operaciones y presencia en mercados selectos, mejorar nuestra posición competitiva global y capitalizar sinergias operativas potenciales. Nuestra historia en materia de adquisiciones de empresas se describe más arriba (ver “Historia y desarrollo de Tenaris – Tenaris”). Asimismo, en 2017 inauguramos una nueva planta de tubos sin costura (*greenfield*) en Bay City, Texas. Las nuevas instalaciones incluyen un laminador con tecnología de punta, con una capacidad de producción anual de 600,000 toneladas, así como también, líneas de acabado y tratamiento térmico y centro de logística. De un costo presupuestado de aproximadamente USD 1,800 millones, al 31 de diciembre de 2017 se habían invertido aproximadamente USD 1,700 millones.

Expansión de nuestra gama de productos

Hemos desarrollado una amplia gama de productos de alto valor, adecuados para la mayor parte de las operaciones de nuestros clientes, utilizando nuestra red de instalaciones especializadas en investigación y pruebas e invirtiendo en nuestras instalaciones de producción. En la medida en que nuestros clientes buscan expandir sus operaciones, intentamos suministrarles productos de alto valor que reducen costos y les permiten operar con seguridad en ambientes exigentes, incluso para operaciones *offshore* y no convencionales complejas.

Mejora de nuestra oferta de servicios técnicos y de administración de tubos - Rig Direct® y extensión de su alcance global.

Seguimos mejorando nuestra oferta de servicios técnicos y de administración de tubos, la cual ahora denominamos Rig Direct® y extendiendo su alcance global. Durante muchos años hemos prestado estos servicios, proporcionando asesoramiento técnico y asistencia en la selección de materiales y su uso en el campo, administrando los inventarios de los clientes y abasteciendo de manera directa los tubos a sus pozos mediante contratos justo a tiempo, o JAT en mercados como México y Argentina. Ahora en respuesta a los cambios en las condiciones de mercado y al mayor foco de nuestros clientes en la reducción de costos y en la mejora de la eficiencia en sus operaciones hemos extendido el alcance de nuestros servicios Rig Direct® a través de América del Norte y en otros mercados alrededor del mundo (por ejemplo Mar del Norte, Rumania y Tailandia). Mediante la prestación de servicios Rig Direct®, nos encaminamos a posibilitar que nuestros clientes optimicen sus operaciones, reduzcan costos y se concentren en su negocio principal. También se busca con ello diferenciarlos de nuestros competidores y fortalecer aún más nuestra relación con los clientes en todo el mundo a través de acuerdos de largo plazo.

Aseguramiento de insumos para nuestras operaciones de manufactura

Buscamos asegurar nuestras fuentes existentes de insumos de materia prima y energía y lograr acceso a nuevas fuentes de insumos de bajo costo que puedan ayudarnos a mantener o reducir el costo de manufactura de nuestros principales productos en el largo plazo. Por ejemplo, en febrero de 2014 celebramos un acuerdo con nuestras afiliadas Ternium y Tecpetrol International S.A. (una subsidiaria controlada totalmente por San Faustin S.A., el accionista controlante de ambas Tenaris y Ternium) para construir una central eléctrica de ciclo combinado alimentada a gas natural en México a fin de que abastezca las respectivas instalaciones industriales de Tenaris y Ternium en México. La nueva central eléctrica fue puesta en pleno funcionamiento durante 2016. Para más información sobre la nueva central eléctrica, ver la nota 12 c) “Inversiones en compañías no consolidadas – Techgen, S.A. de C.V.” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual. Para más información sobre los compromisos de la Sociedad bajo la nueva central eléctrica, ver Artículo 5.E. “Revisión operativa y financiera y prospectos – Compromisos fuera de balance”.

Nuestras ventajas competitivas

Consideramos que nuestras principales ventajas competitivas incluyen:

- nuestra capacidad global de producción, comercialización y distribución, que nos permite ofrecer una completa gama de productos, con opciones de suministro flexibles, respaldadas por la capacidad de servicio local en importantes regiones productoras de petróleo y gas, y regiones industriales alrededor del mundo;
- nuestra habilidad para desarrollar, diseñar y fabricar productos tecnológicamente avanzados;
- nuestra base de clientes sólida y diversificada, relaciones de muchos años con importantes empresas petroleras y de gas en todo el mundo, así como una participación de mercado fuerte y estable en los países donde tenemos nuestras plantas operativas;
- proximidad a nuestros clientes;
- nuestros recursos humanos en todo el mundo, con sus diversos conocimientos y destrezas;
- nuestras operaciones de bajo costo, principalmente en plantas con tecnología de punta ubicadas estratégicamente y con fácil acceso a materia prima, energía y mano de obra, y con más de 60 años de experiencia operativa, y
- nuestra sólida posición financiera.

Segmentos del negocio

Tenaris posee un segmento de negocios principal, Tubos, el cual es a su vez el segmento operativo reportable.

El segmento de Tubos incluye la producción y venta de tubos de acero sin costura y con costura y servicios relacionados principalmente para la industria de petróleo y gas, particularmente productos OCTG utilizados en actividades de perforación y ciertas otras aplicaciones industriales con un proceso productivo que consiste en la transformación de acero en productos tubulares. Las actividades de negocio incluidas en este segmento dependen principalmente de la industria mundial de petróleo y gas, dado que esta industria es el mayor consumidor de productos de acero tubulares, particularmente productos OCTG utilizados en actividades de perforación. La demanda de productos de acero tubulares de la industria de petróleo y gas ha sido históricamente volátil y depende principalmente del número de pozos de petróleo y gas natural que estén siendo perforados, completados o reparados y la profundidad y condiciones de perforación de estos pozos. Las ventas son realizadas principalmente a los clientes finales, y las exportaciones se realizan mediante una red de distribución global gerenciada centralmente, mientras que las ventas locales se realizan a través de subsidiarias locales. Los gastos generales y administrativos corporativos fueron imputados al segmento de Tubos.

El segmento Otros incluye toda otra actividad de negocios y segmentos operativos que no requieren ser reportados separadamente, incluyendo la producción y venta de varillas de bombeo, equipos industriales, tubos de producción bobinados, conductos de utilidad para edificios, energía y materias primas que excedan los requerimientos internos.

Para más información sobre nuestros segmentos de negocios, ver “II. Políticas contables C. Información por segmentos” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Nuestros productos

Nuestros principales productos terminados son tubos de acero sin costura y con costura de revestimiento y de perforación y producción, tubos de conducción, así como otros tipos de tubos mecánicos y estructurales de acero para diferentes usos. También se hace referencia frecuentemente a los tubos de revestimiento y de perforación y producción como productos OCTG. Fabricamos nuestros tubos de acero en una amplia gama de especificaciones, que varían en diámetro, longitud, espesor, acabados, grados de acero, revestimiento, roscados y cuplas. Para las operaciones más complejas, incluyendo las aplicaciones de alta presión y alta temperatura, generalmente se especifican tubos de acero sin costura y, para algunas aplicaciones estándar, también se pueden utilizar tubos de acero con costura.

Tubos de revestimiento. Los tubos de acero de revestimiento se utilizan para sostener las paredes de los pozos petroleros y de gas durante y después de la perforación.

Tubos de producción. Los tubos de acero de perforación y producción se utilizan para extraer petróleo crudo y gas natural después de que se ha concluido la perforación.

Tubos de conducción. Los tubos de acero de conducción se utilizan para transportar petróleo crudo y gas natural de los pozos a las refinerías, tanques de almacenamiento y centros de carga y distribución.

Tubos mecánicos y estructurales. Los tubos mecánicos y estructurales se utilizan para diversas aplicaciones industriales generales, incluyendo el transporte de otras formas de gas y líquidos sometidos a alta presión.

Tubos estirados en frío. El proceso de estirado en frío permite producir tubos con el diámetro y espesor necesarios para utilizarlos en calderas, recalentadores, condensadores e intercambiadores de calor, así como en la producción de automóviles y otras aplicaciones industriales.

Juntas especiales y cuplas. Las juntas especiales y las cuplas son conexiones diseñadas específicamente para unir tubos de revestimiento y de producción para uso en ambientes de alta temperatura o alta presión. Suministramos una parte importante de nuestros tubos de revestimiento y de producción con juntas especiales y cuplas. Contamos con una amplia gama de conexiones *premium* y luego de la integración del negocio de conexiones *premium* de Hydril, comercializamos nuestras conexiones *premium* bajo la marca TenarisHydril. Además, tenemos una licencia para fabricar y vender la gama de conexiones *premium* Atlas Bradford fuera de los Estados Unidos.

Tubos de producción bobinados. Los tubos de producción bobinados se utilizan para perforación petrolera y de gas, reparaciones de pozos y ductos submarinos.

Otros productos. También producimos varillas de bombeo utilizadas en actividades de extracción de petróleo y equipo industrial de diversas especificaciones y para diversas aplicaciones, incluyendo equipo de almacenamiento líquido y gaseoso. Asimismo, vendemos la materia prima que excede nuestros requerimientos internos.

Procesos de producción e instalaciones

Operamos instalaciones de producción de relativo bajo costo, lo que creemos es el resultado de:

- plantas con tecnología de punta ubicadas estratégicamente;
- acceso favorable a materias primas de alta calidad, energía y mano de obra a costos competitivos;
- más de 60 años de operación, lo cual se traduce en un sólido conocimiento de la industria;
- constante intercambio de estándares y mejores prácticas entre las diferentes plantas;
- mayor especialización de cada una de nuestras instalaciones en gamas específicas de productos, y
- uso extenso de sistemas computarizados en nuestros procesos de producción.

Nuestras instalaciones de producción de tubos sin costura están ubicadas en América del Norte y Sur, Europa y Asia y las de producción de tubos con costura están ubicadas en América del Norte y Sur. Además, contamos con instalaciones de accesorios tubulares tales como varillas de bombeo, en Argentina, Brasil, México, Rumania y los Estados Unidos. Producimos cuplas en Argentina, China, Colombia, Indonesia, México y Rumania, y conexiones para tubos en México. Además de nuestras instalaciones de roscado y acabado de tubos en nuestras plantas integradas de producción de tubos, también contamos con plantas roscadoras de tubos de acero fabricados conforme a las especificaciones del American Petroleum Institute, o API, y juntas especiales en los Estados Unidos, Canadá, China, Dinamarca, Ecuador, Kazajistán, Indonesia, Nigeria, el Reino Unido y Arabia Saudita.

La siguiente tabla muestra nuestra capacidad total de producción instalada de tubos de acero sin y con costura y barras de acero, a las fechas indicadas, así como los volúmenes de producción reales durante los períodos indicados. Las cifras de capacidad anual real se basan en nuestras estimaciones sobre capacidad de producción anual efectiva, conforme a las condiciones actuales.

	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
<i>Miles de toneladas</i>			
Barras de acero			
Capacidad efectiva (anual) ⁽¹⁾	3,835	3,835	3,835
Producción real	2,793	2,010	1,875
Tubos – sin costura			
Capacidad efectiva (anual) ⁽¹⁾	3,680	3,680	3,820
Producción real	2,347	1,735	1,780
Tubos – con costura			
Capacidad efectiva (anual) ⁽¹⁾	2,620	2,620	2,620
Producción real	544	305	633

⁽¹⁾ La capacidad de producción efectiva anual se calcula con base en los estándares de productividad en las líneas de producción, la asignación teórica de la mezcla de productos, el número máximo de turnos de trabajo posibles, así como el flujo continuo de entregas al proceso de producción.

En diciembre de 2017, inauguramos una nueva planta de tubos sin costura (*greenfield*) en Bay City, Texas. Las nuevas instalaciones incluyen un laminador con tecnología de punta, así como también, líneas de acabado y tratamiento térmico y centro de logística. La planta de Bay City incorporará una capacidad de producción de tubos sin costura de aproximadamente 600,000 toneladas por año.

Instalaciones de producción - Tubos

América del Norte

En América del Norte poseemos una planta de producción de tubos sin costura totalmente integrada, una planta de roscado y una planta de conexiones para tubos en México, una planta de tubos sin costura, tres plantas de producción de tubos con costura, y tres plantas de roscado en los Estados Unidos y un laminador de tubos sin costura, una planta de producción de tubos con costura y una planta de roscado en Canadá.

México

En México, nuestra planta de producción de tubos sin costura totalmente integrada está ubicada cerca de las principales operaciones de exploración y perforación de Petróleos Mexicanos S.A. de C.V., o Pemex, aproximadamente a 13 kilómetros del puerto de Veracruz, en el Golfo de México. Ubicada en un predio de 650 hectáreas, la planta incluye dos fábricas de tubos de acero sin costura de alta tecnología y cuenta con una capacidad de producción anual instalada de aproximadamente 1,230,000 toneladas de tubos de acero sin costura (con un rango de diámetro exterior de 2 a 20 pulgadas) y 1,150,000 toneladas de barras de acero. La planta está comunicada por dos carreteras y una línea de ferrocarril, y se encuentra cerca del puerto de Veracruz, lo que permite reducir costos de transporte y facilita el envío a los mercados de exportación.

Las instalaciones de Veracruz comprenden:

- una acería, que incluye horno de arco eléctrico, equipo de refinación, desgasificador al vacío, máquina de colada continua de cinco salidas y plataforma de enfriamiento;
- un laminador continuo, que incluye horno giratorio, equipo de perforación directa, laminador con mandril retenido, laminador acabador y plataforma de enfriamiento;
- laminador con tecnología PQF de terminación de calidad superior (2³/₈ a 7 pulgadas), que incluye horno giratorio, equipo de perforación directa, laminador con mandril retenido, laminador acabador y plataforma de enfriamiento;
- un laminador peregrino de tubos, que incluye horno giratorio, equipo de perforación directa, un horno de recalentado, un laminador acabador y plataforma de enfriamiento;
- seis líneas de acabado, que incluyen líneas de tratamiento térmico, recaladoras y un equipo de roscado e inspección;
- una planta de estirado en frío, y
- un centro de producción de componentes automotrices.

Las unidades operativas más importantes en las instalaciones de Veracruz, con su capacidad de producción efectiva anual correspondiente (en miles de toneladas por año, con excepción de la planta de componentes automotrices, que se proporciona en millones de partes) al 31 de diciembre de 2017, son los siguientes:

	Capacidad de producción efectiva anual (miles de toneladas) ⁽¹⁾
Acería.....	1,150
Producción de tubos	
Laminador continuo.....	700
Laminador PQF.....	450
Laminador peregrino.....	80
Planta de estirado en frío.....	35
Planta de componentes automotrices.....	30

⁽¹⁾ La capacidad de producción efectiva anual se calcula con base en los estándares de productividad en las líneas de producción, la asignación teórica de la mezcla de productos, el número máximo de turnos de trabajo posibles, así como el flujo continuo de entregas al proceso de producción.

En Veracruz, contamos con una planta de roscado ubicada cerca de nuestra planta de producción de tubos sin costura totalmente integrada, la cual produce conexiones *premium* y accesorios.

Además de las instalaciones de Veracruz, operamos una fábrica que adquirimos cerca de Monterrey, en el estado de Nuevo León, México, para la producción de conexiones soldables. Esta planta tiene una capacidad de producción anual de aproximadamente 15,000 toneladas.

Estados Unidos

En los Estados Unidos contamos las siguientes instalaciones de producción:

Hickman, Arkansas: Estas instalaciones, que constituyen nuestra principal planta de producción de tubos con costura en EE.UU. ubicada en un predio de 78 hectáreas, procesan láminas en rollo de acero para producir OCTG y tubos de conducción con soldadura por resistencia eléctrica (ERW), con un rango de diámetro exterior de 2¾ a 16 pulgadas y una capacidad de producción anual de aproximadamente 900,000 toneladas. Las instalaciones incluyen:

- una planta compuesta por dos laminadores que fabrican productos bajo normas API de 2¾ a 5½ pulgadas con tres líneas de acabado y tres líneas de tratamiento térmico;
- una planta compuesta por dos laminadores que fabrican productos bajo normas API de 4½ a 16 pulgadas con dos líneas de acabado; y
- una planta de revestimiento de tubos de hasta 16 pulgadas.

Conroe, Texas: Planta ubicada en un predio de 47 hectáreas que procesa láminas en rollo de acero para producir productos OCTG ERW con un rango de diámetro exterior de 4½ a 8¾ pulgadas y una capacidad de producción anual de aproximadamente 250,000 toneladas. La planta posee un laminador, una línea de tratamiento térmico y una línea de acabado. A partir de abril de 2015 Tenaris suspendió temporalmente las operaciones en este laminador debido a los niveles récord de importaciones de productos OCTG de Corea del Sur en condiciones desleales y la fuerte caída del precio del petróleo que generó una reducción en la actividad de perforación.

Counce, Tennessee: Planta ubicada en un predio de 54 hectáreas que procesa láminas en rollo de acero para producir tubos de conducción con un rango de diámetro exterior de 4½ a 8¾ pulgadas y una capacidad de producción anual de aproximadamente 90,000 toneladas. La planta posee un laminador y una línea de acabado con capacidad para producir tubos de conducción. Actualmente, por razones de eficiencia, la planta no está operando y estos productos son fabricados por nuestra planta en Hickman.

Houston, Texas: En el área de Houston poseemos la planta de producción de cuplas Texas Arai. Las operaciones en Texas Arai fueron suspendidas en marzo de 2016 debido al bajo precio del petróleo, la reducción continua de la actividad de los equipos de perforación y el alto nivel de inventarios principalmente derivado de las importaciones de productos OCTG de Corea del Sur en condiciones desleales. Esta planta permanece inactiva a la fecha de presentación de este informe anual y algunos de sus equipos fueron desmontados y trasladados a otras plantas.

Además, contamos con las siguientes instalaciones de roscado dedicadas principalmente al acabado de tubos con conexiones *premium*:

- *McCarty:* una planta de roscado en Houston, Texas, que comprende dos edificios principales de producción en un área de aproximadamente 20 hectáreas;
- *Westwego:* una planta de roscado ubicada en Louisiana. En junio de 2015, suspendimos las operaciones en la planta de Westwego, principalmente debido a la disminución de la actividad de perforación como resultado del bajo precio del petróleo; y
- *Bakersfield:* una planta de roscado en California, utilizada principalmente como taller de reparaciones.

Adicionalmente, nuestro nuevo laminador de tubos sin costura (*greenfield*) de 1.2 millones de pies cuadrados en Bay City, Texas, fue inaugurado en diciembre de 2017. Las nuevas instalaciones son el resultado de una inversión de USD 1,800 millones e incluyen un laminador equipado con tecnología de punta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 600,000 toneladas, líneas de acabado y tratamiento térmico y un centro de logística.

El laminador de Tenaris en Bay City está ubicado estratégicamente cerca de formaciones de *shale* clave y reafirma el compromiso de la Sociedad con el mercado estadounidense y la producción local. El laminador de Bay City es una pieza clave de infraestructura que da impulso a la estrategia de la Sociedad orientada a los servicios denominada Rig Direct®. El modelo de entrega directa al cliente sincroniza las operaciones de perforación de los clientes con la producción de tubos, entregando productos y servicios en el momento y forma requeridos. En la actualidad, aproximadamente dos tercios de los clientes del sector de petróleo y gas de Tenaris en los Estados Unidos están usando Rig Direct®.

Canadá

En Canadá contamos con una planta de tubos de acero sin costura ubicada en Sault Ste. Marie, cerca de la desembocadura del Lago Superior, en la provincia de Ontario. La planta incluye un laminador continuo de mandril retenido, un laminador reductor e instalaciones de tratamiento térmico y acabado que producen tubos sin costura con un rango de diámetro exterior de 3½ a 9¾ pulgadas. La capacidad de producción efectiva anual de la planta es de aproximadamente 300,000 toneladas. Utilizamos barras de acero producidas por Rio Tinto Fer et Titane, Inc., fabricante canadiense de bióxido de titanio y hierro de alta pureza, y por nuestras plantas integradas en Rumania, Italia, México y Argentina. Debido a que la industria comenzó a recuperarse y se redujeron los niveles de inventarios, reanudamos la producción en esta planta en noviembre de 2016.

Asimismo, poseemos una planta de producción de tubos de acero con costura ubicada en Calgary, Alberta, que procesa láminas en rollo de acero para producir OCTG y tubos de conducción ERW con un rango de diámetro exterior de 2¾ a 12¾ pulgadas. La planta incluye una máquina ranuradora, tres líneas de soldadura y cuatro líneas de roscado. La capacidad de producción efectiva anual de esta planta es de aproximadamente 400,000 toneladas. Hemos reanudado las operaciones en esta planta en la segunda mitad de 2017, luego de dos años de interrupción en las operaciones como resultado de los altos niveles de importaciones de productos OCTG y tubos de conducción en condiciones desleales y la fuerte caída del precio del petróleo que generó una reducción en la actividad de perforación.

Además poseemos una planta de roscado en Nisku, Alberta, cerca del centro del área de perforación de Canadá occidental. La planta cuenta con once tornos a control numérico por computadora, o CNC, dedicados a conexiones *premium* y accesorios, incluyendo los servicios de reparación relacionados.

América del Sur

En América del Sur poseemos una planta totalmente integrada de tubos sin costura en Argentina. Además, tenemos instalaciones de producción de tubos con costura en Argentina, Brasil y Colombia.

Argentina

Nuestra instalación de manufactura principal en América del Sur es una planta totalmente integrada, ubicada estratégicamente a orillas del río Paraná, cerca de la ciudad de Campana, aproximadamente a 80 kilómetros de la ciudad de Buenos Aires, Argentina. Está construida en una superficie de más de 300 hectáreas e incluye una planta de tubos de

acero sin costura de la más alta tecnología, con una capacidad de producción efectiva anual de aproximadamente 900,000 toneladas de tubos de acero sin costura (con un rango de diámetro exterior de 1¼ a 10¾ pulgadas) y 1,300,000 toneladas de barras de acero.

La planta de Campana comprende:

- una planta de producción de reducción de hierro directo (DRI);
- una acería con dos líneas de producción, cada una de las cuales incluye un horno de arco eléctrico, equipo de refinación, máquina de colada continua de cuatro salidas y una plataforma de enfriamiento;
- dos laminadores continuos de mandril, cada uno de los cuales incluye un horno giratorio, equipo de perforación directo y una plataforma de enfriamiento, y uno de ellos también posee un laminador reductor;
- siete líneas de acabado, que incluyen líneas de tratamiento térmico, recaladoras, roscadoras, equipo de inspección e instalaciones para detallado del tubo;
- una planta de estirado en frío, y
- un puerto en el río Paraná para el suministro de materias primas y el envío de productos terminados.

En Argentina poseemos una moderna planta de generación de energía mediante turbina de gas, ubicada en San Nicolás, aproximadamente a 150 kilómetros de Campana. La capacidad de esta planta generadora de 160 megavatios y la energía proporcionada por la planta termoeléctrica de menor capacidad ubicada dentro de la planta de Campana son suficientes para abastecer las necesidades de energía eléctrica de dicha planta.

Las principales unidades operativas en las instalaciones de Campana, con su capacidad de producción efectiva anual (en miles de toneladas por año) al 31 de diciembre de 2017, son las siguientes:

	Capacidad de producción efectiva anual (miles de toneladas) ⁽¹⁾
DRI	960
Acería	
Colada Continua I	530
Colada Continua II	770
Producción de tubos	
Laminador continuo de mandril retenido I	330
Laminador continuo de mandril retenido II	570
Planta de estirado en frío	20

⁽¹⁾ La capacidad de producción efectiva anual se calcula con base en los estándares de productividad en las líneas de producción, la asignación teórica de la mezcla de productos, el número máximo de turnos de trabajo posibles, así como el flujo continuo de entregas al proceso de producción.

Además de nuestra principal planta integrada de tubos sin costura, contamos con dos plantas productoras de tubos con costura en Argentina. Una de ellas está ubicada en Valentín Alsina, justo al sur de la ciudad de Buenos Aires. La planta, abierta originalmente en 1948, incluye laminadores ERW y de soldadura por arco sumergido, o SAW (*submerged arc welding*), con una línea en espiral y procesa láminas en rollo y planchas de acero para fabricar tubos de acero con costura con un rango de diámetro exterior de 4½ a 80 pulgadas, que se utilizan para transportar fluidos a baja, mediana y alta presión, así como para fines mecánicos y estructurales. La planta cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 350,000 toneladas. La otra planta de tubos con costura está ubicada en Villa Constitución, en la Provincia de Santa Fe. La planta cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 80,000 toneladas de tubos con costura con un rango de diámetro exterior de 1 a 8 pulgadas.

Brasil

En Brasil, contamos con la planta productora de tubos con costura de Confab, ubicada en Pindamonhangaba, a 160 kilómetros de la ciudad de San Pablo, que incluye un laminador ERW y un laminador SAW con una línea en espiral y una línea longitudinal. La planta, inaugurada originalmente en 1974, procesa láminas en rollo y planchas de acero para fabricar tubos de acero con costura con un rango de diámetro exterior de 4½ a 100 pulgadas para aplicaciones diversas, incluyendo productos OCTG y tubos de conducción para aplicaciones de las industrias de petróleo, petroquímica y gas. La planta también suministra tubos con recubrimiento anticorrosivo fabricado con polietileno o polipropileno estirado, epoxia con litigante por fusión interna y externa, y pintura para recubrimiento interno de tubos. La planta cuenta con una

capacidad de producción anual de aproximadamente 500,000 toneladas. Además de nuestra planta productora de tubos con costura, en septiembre de 2014 adquirimos el 50% remanente de Socotherm Brasil S.A. (actualmente conocida como Tenaris Coating do Brasil S.A., o Socotherm), una compañía de servicios de revestimiento de tubos en la cual ya poseíamos una participación de 50% y que nos ha prestado servicios de revestimiento de tubos a lo largo de los años. La planta de revestimiento de tubos, ubicada junto a la planta productora de tubos con costura de Confab en Pindamonhangaba, era administrada anteriormente a través de una asociación entre Tenaris y una filial de ShawCor.

Colombia

En Colombia contamos con la planta de producción de tubos de Tenaris Tubocaribe Ltda., o Tubocaribe, ubicada en Cartagena, en un predio de 60 hectáreas, que incluye una planta de acabado de tubos sin costura equipada con tecnología de punta. La capacidad de acabado total anual estimada es de aproximadamente 250,000 toneladas, con una capacidad de producción ERW anual estimada de aproximadamente 140,000 toneladas. La planta produce productos OCTG y tubos de conducción con un rango de diámetro exterior de 2½ a 9½ pulgadas, y cuenta con dos laminadores ERW, una línea de tratamiento térmico y tres líneas de roscado, incluyendo capacidad de producción de conexiones *premium*. Las líneas de inspección y los laboratorios de prueba de materiales completan las instalaciones de producción. La planta de revestimiento multicapa de 2 a 42 pulgadas de diámetro complementa nuestras instalaciones de producción de tubos de conducción.

Adicionalmente, contamos con una fábrica de cuplas con cincuenta y cuatro tornos, diez máquinas cortadoras y dos líneas de fosfatado. Las líneas de inspección y de acabado completan estas instalaciones. La fábrica posee una capacidad de producción anual estimada de 2.3 millones de piezas, incluyendo roscas API y *premium*.

Ecuador

En Ecuador poseemos un pequeño centro de servicios de roscado y acabado en Machachi. Luego de que Tenaris suspendiera temporalmente las operaciones en este centro de servicios en 2015 debido a la fuerte caída del precio del petróleo y la consiguiente reducción en la actividad de perforación, se reanudaron las operaciones en diciembre de 2017.

Europa

En Europa poseemos varias plantas de fabricación de tubos sin costura en Italia y una en Rumania además de plantas de roscado de conexiones *premium* en Dinamarca y el Reino Unido.

Italia

Nuestra planta principal en Europa consta de una planta integrada ubicada en la población de Dalmine, en el área industrial de Bérgamo, aproximadamente a 40 kilómetros de Milán, en el norte de Italia. Construida en una superficie de 150 hectáreas, la planta incluye una fábrica de tubos sin costura de alta tecnología y cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 650,000 toneladas de tubos de acero sin costura y 935,000 toneladas de barras de acero.

La planta de Dalmine consta de:

- una acería, que incluye un horno de arco eléctrico, dos hornos de afinación, un desgasificador al vacío y dos máquinas de colada continua con sus respectivas plataformas de enfriamiento;
- un laminador de mandril flotante continuo, cuyas operaciones han sido suspendidas;
- un laminador de mandril retenido con dos líneas de acabado de alta productividad en línea incluyendo un tratamiento térmico; y
- un mandril de expansión giratorio con una línea de acabado incluyendo un tratamiento térmico.

Las unidades operativas más importantes en la planta de Dalmine, con su correspondiente capacidad de producción efectiva anual (en miles de toneladas por año) al 31 de diciembre de 2017, son las siguientes:

	Capacidad de producción efectiva anual (miles de toneladas) ⁽¹⁾
Acería	935
Producción de tubos	
Mandril retenido, diámetro mediano (además de un mandril de expansión giratorio de diámetro largo).....	650

⁽¹⁾ La capacidad de producción efectiva anual se calcula con base en los estándares de productividad en las líneas de producción, la asignación teórica de la mezcla de productos, el número máximo de turnos de trabajo posibles, así como el flujo continuo de entregas al proceso de producción.

La planta de Dalmine fabrica tubos de acero sin costura con un rango de diámetro exterior de 21 a 711 mm (0.75 a 28.00 pulgadas), principalmente a partir de carbono, aceros de baja aleación y alta aleación para diversas aplicaciones. La planta de Dalmine también fabrica barras de acero para su procesamiento en otras instalaciones en Italia.

En conjunto, nuestras plantas en Italia cuentan con una capacidad de producción anual efectiva de aproximadamente 780,000 toneladas de tubos de acero sin costura. Además de la planta principal mencionada, incluyen:

- la planta de Costa Volpino, que abarca una extensión de aproximadamente 31 hectáreas y comprende un laminador de estirado en frío y una planta de componentes automotrices que produce tubos de acero al carbono estirados en frío, de baja y alta aleación con un rango de diámetro exterior de 12 a 380 mm (0.47 a 15 pulgadas), principalmente para empresas automotrices, mecánicas y de maquinaria en Europa. La planta de Costa Volpino cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 80,000 toneladas;
- la planta de Arcore, construida sobre una superficie aproximada de 26 hectáreas, que consta de un laminador Diescher con líneas de acabado adjuntas. La producción se concentra en tubos mecánicos de alto espesor con un rango de diámetro exterior de 48 a 219 mm (1.89 a 8.62 pulgadas). La planta de Arcore cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 150,000 toneladas, y

Además de estas plantas, operamos una planta en Sabbio, que fabrica cilindros de gas, con una capacidad de producción anual de aproximadamente 14,000 toneladas ó 270,000 piezas, y una planta de cilindros y recipientes de gran tamaño dentro de las instalaciones de Dalmine que ha sido renovada recientemente y cuenta con una capacidad de producción de aproximadamente 5,000 piezas por año.

Con el propósito de reducir el costo de energía eléctrica en nuestras operaciones en Dalmine, construimos allí una central de cogeneración, alimentada con gas, cuya capacidad es de 120 megavatios. Nuestras operaciones en Dalmine consumen la mayor parte de la energía generada en la central, diseñada para tener la suficiente capacidad y así satisfacer las necesidades de energía eléctrica de estas operaciones en horas pico. El exceso de energía se vende a terceros y el vapor se vende para utilizarlo para calefacción en el distrito.

Rumania

Poseemos una planta productora de tubos de acero sin costura en Rumania, localizada en la ciudad de Zalau, cerca de la frontera con Hungría, a 480 kilómetros de Bucarest. La planta de Silcotub incluye un laminador continuo de mandril y tiene una capacidad de producción anual de aproximadamente 210,000 toneladas de tubos de acero sin costura, de las cuales 25,000 toneladas corresponden a tubos estirados en frío. La planta produce tubos de acero sin costura al carbón y aleados con un rango de diámetro exterior de 8 a 146 mm (0.314 a 5.74 pulgadas). También poseemos una acería en el sur de Rumania, con una capacidad anual de producción de acero de 450,000 toneladas. Luego de las inversiones para convertir esta capacidad en producción de barras de acero para fabricar tubos de acero sin costura, esta acería ha sido integrada a nuestras operaciones en Rumania y Europa y abastece barras de acero a la planta Silcotub y a otros laminadores de nuestro sistema industrial. Las instalaciones combinadas de Rumania constan de:

- una acería, que incluye un horno de arco eléctrico, un horno de afinación y una máquina de colada continua;
- un laminador continuo de mandril;
- cuatro líneas de acabado, incluyendo líneas de tratamiento térmico, máquina recaladora, tubos de conducción, así como equipos de roscado, acabado e inspección;
- una fábrica de cuplas;
- una planta de estirado en frío con área de acabado; y
- maquinaria de producción de componentes automotrices e hidráulicos.

Reino Unido

En Aberdeen, Reino Unido, poseemos una planta de roscado de conexiones *premium* y un taller de reparaciones, que funciona como centro de atención de nuestros clientes que operan en la región del Mar del Norte. La planta posee una capacidad de producción anual de aproximadamente 24,000 piezas.

Dinamarca

En Esbjerg, Dinamarca, tenemos una planta de fabricación de accesorios para tubos de revestimiento y de producción y un taller de reparaciones, con un rango de producción de 2 ³/₈” a 18 ⁵/₈” y una capacidad de producción de 3,600 extremos por año.

Medio Oriente y África

Poseemos una planta de roscado para la producción de juntas especiales y accesorios en Arabia Saudita. La planta posee una capacidad de producción anual de 120,000 toneladas.

Asimismo, poseemos una planta de roscas *premium* en Kazajistán. La planta, que está equipada con tecnología de punta, cuenta con capacidad para producir 45,000 toneladas anuales de productos OCTG para roscado de tubos sin costura y conexiones *premium* herméticas al gas.

En Nigeria poseemos una planta dedicada a la producción de juntas especiales y cuplas en Onne. Esta planta comprende una instalación de roscado para conexiones API y *premium* con una capacidad de producción anual de aproximadamente 40,000 toneladas, instalaciones de inspección y un depósito. Además, en octubre de 2011, adquirimos 40% de las acciones de Pipe Coaters Nigeria Ltd, líder en la industria de revestimiento de tubos de Nigeria. También desde la localidad de Onne, Pipe Coaters Nigeria provee una amplia variedad de productos y servicios a la industria de petróleo y gas, incluyendo revestimientos internos, anticorrosivos, de concreto y aislamiento térmico para aplicaciones en aguas profundas.

Asia Pacífico

Nuestra planta productora de tubos sin costura en Asia, operada por NKK Tubes, está ubicada en Kawasaki, Japón, en el complejo acerero Keihin propiedad de JFE, compañía sucesora de NKK que resultó de la combinación de negocios de NKK con Kawasaki Steel Corporation (Kawasaki Steel). La planta incluye un laminador de mandril flotante, un laminador cerrado de mandril y plantas de tratamiento térmico y recaladoras y plantas de roscado que producen tubos sin costura con un rango de diámetro exterior de 1 a 17 pulgadas. La capacidad de producción anual efectiva de la planta es de aproximadamente 260,000 toneladas. La planta fue operada por NKK hasta que NKK Tubes la adquirió en 2000. JFE -que mantiene una participación de 49% en NKK Tubes por medio de su subsidiaria JFE Steel- suministra barras de acero y otros insumos y servicios esenciales. La planta de NKK Tubes produce una amplia gama de tubos de acero al carbono, de aleación y de acero inoxidable para el mercado local, así como productos de alto valor agregado para los mercados de exportación.

Poseemos una planta para la producción de juntas especiales y cuplas en Qingdao, en la costa este de China. La planta cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 40,000 toneladas de juntas especiales. Asimismo, en 2016 abrimos una planta de componentes para el procesamiento de tubos para uso en *airbags* de automóviles.

Asimismo, en Indonesia poseemos una planta de roscado de juntas especiales en el estado de Batam, que integramos a nuestras operaciones luego de la adquisición de Hydril. También poseemos una participación de 89.17% en SPIJ, una empresa indonesia de procesamiento de productos OCTG con instalaciones de tratamiento térmico, roscado de conexiones *premium*, una fábrica de cuplas y un laboratorio de pruebas de calidad, incluyendo una máquina de pruebas de ultrasonido, que posee una capacidad de procesamiento anual de aproximadamente 120,000 toneladas.

Instalaciones de producción - Otros

Contamos con instalaciones para la producción de varillas de bombeo en Villa Mercedes, San Luis, Argentina, en Moreira Cesar, San Pablo, Brasil, en Veracruz, México, en Campina, Rumania y en Conroe, Texas, Estados Unidos. Nuestra capacidad total anual de fabricación de varillas de bombeo es de aproximadamente 3.8 millones de unidades.

En Moreira Cesar, San Pablo, Brasil, también poseemos instalaciones para la fabricación de equipamiento industrial. En muchos casos, también prestamos el servicio de montaje de estos equipos en las instalaciones del cliente.

En Italia, poseemos la planta de Piombino, que abarca una superficie de aproximadamente 67 hectáreas y consta de una línea galvanizadora de inmersión en caliente e instalaciones de acabado. La producción se concentra en el acabado de tubos sin costura de diámetro pequeño para aplicaciones de plomería en el mercado nacional, tales como conducción de

agua potable de uso residencial y gas. La planta de Piombino cuenta con una capacidad de producción anual de aproximadamente 100,000 toneladas.

Asimismo, poseemos instalaciones especializadas en el área de Houston para la fabricación de tubos de producción bobinados y tubos umbilicales:

- Una planta de tubos de producción bobinados con un área de producción de aproximadamente 150,000 pies cuadrados en un predio de 4 hectáreas. La planta consiste en dos laminadores y operaciones de revestimiento con capacidad de producción de tubos de producción bobinados en diversos grados, tamaños y espesor de pared. Recientemente se ha instalado una nueva línea continua de tratamiento térmico.
- Una planta de tubos umbilicales con un área de producción de aproximadamente 85,000 pies cuadrados en un predio de 6 hectáreas. La planta posee capacidad de producción de tubos de acero inoxidable o acero al carbono en diversos grados, tamaños y espesor de pared.

Ventas y comercialización

Ingresos por ventas netos

Nuestros ingresos por ventas netos totales ascendieron a US\$ 5,289 millones en 2017, en comparación con US\$ 4,294 millones en 2016 y US\$ 6,903 millones en 2015. Para más información sobre nuestros ingresos por ventas netos, ver Artículo 5.A. “Revisión operativa y financiera y prospectos – Resultados de operación”.

La siguiente tabla muestra nuestros ingresos por ventas netos por segmento del negocio para los períodos indicados.

Millones de dólares americanos

	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de					
	2017		2016		2015	
Tubos	4,966	94%	4,015	94%	6,444	93%
Otros	323	6%	278	6%	459	7%
Total	5,289	100%	4,294	100%	6,903	100%

Tubos

La siguiente tabla indica los ingresos por ventas netos por región geográfica para nuestro segmento del negocio Tubos:

Millones de dólares americanos

	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de					
	2017		2016		2015	
Tubos						
América del Norte	2,362	48%	1,265	31%	2,538	39%
América del Sur	982	20%	1,032	26%	1,858	29%
Europa	497	10%	542	14%	695	11%
Medio Oriente y África	921	19%	1,041	26%	1,082	17%
Asia Pacífico	204	4%	136	3%	272	4%
Total Tubos	4,966	100%	4,015	100%	6,444	100%

América del Norte

Las ventas a clientes en América del Norte representaron 48% de nuestras ventas de productos y servicios tubulares en 2017, en comparación con 31% en 2016 y 39% en 2015.

Contamos con ventas e instalaciones de producción significativas en los Estados Unidos, Canadá y México, donde proporcionamos a los clientes una oferta integrada de productos y servicios con base en la capacidad de producción local, respaldada por nuestro sistema industrial global. En los últimos dos años extendimos nuestro modelo integrado de productos y servicios denominado Rig Direct® a lo largo de América del Norte, y en 2017 iniciamos las operaciones en nuestro nuevo laminador de tubos sin costura en Bay City, Texas, el cual está ubicado estratégicamente para atender las regiones de Eagle Ford y la cuenca de Permian. Mediante Rig Direct®, gestionamos la cadena de abastecimiento en su totalidad, desde la planta hasta los equipos de perforación, para clientes bajo contratos a largo plazo, integrando la producción de planta con los programas de perforación de los clientes, reduciendo los niveles globales de inventarios y simplificando los procesos operativos. Presentamos el modelo Rig Direct® a Pemex en México en 1994 y desde entonces les hemos suministrado tubos sobre una base justo a tiempo. A fines de 2017, prestamos servicios Rig Direct® a la mayoría de nuestros clientes de productos OCTG en los Estados Unidos y Canadá.

Las ventas a nuestros clientes del sector de petróleo y gas en los Estados Unidos y Canadá son altamente sensibles a los precios del petróleo y a los precios del gas natural en dicha región. En los últimos años, la perforación de campos de gas *shale* y depósitos compactos de petróleo, que fue posible gracias a la nueva tecnología en materia de perforación, transformó la actividad de perforación y producción de petróleo y gas en los Estados Unidos y Canadá. Luego de 25 años de producción en descenso, la producción de petróleo crudo en los Estados Unidos comenzó a aumentar en 2009 y creció en forma significativa, de 5.6 millones b/d en 2011 a 9.3 millones b/d en 2017. La producción de líquidos de gas natural, o LGN, también aumentó en forma significativa en los últimos años en América del Norte. Sin embargo, este rápido aumento de la producción contribuyó a un exceso de oferta en el mercado global de petróleo y al consiguiente colapso del precio del petróleo, ya que otros productores, en particular Arabia Saudita, no estuvieron dispuestos durante un tiempo a ajustar sus niveles de producción para equilibrar el mercado. La producción de gas natural también aumentó en los Estados Unidos durante cuatro de los últimos cinco años y, en 2017, Estados Unidos se convirtió por primera vez en un exportador neto de gas natural. En Canadá, ha habido una tendencia similar a la perforación de campos de gas *shale* y depósitos compactos de petróleo. Sin embargo, la caída de los precios del petróleo a partir de la segunda mitad de 2014 derivó en una reducción drástica de la actividad de perforación en América del Norte hasta la segunda mitad de 2016, momento en que la actividad comenzó a recuperarse en los Estados Unidos y Canadá a raíz de costos de producción marcadamente más bajos y una mejora en las perspectivas de los precios del petróleo luego de la decisión de la OPEP y otros productores de recortar los niveles de producción para facilitar el reequilibrio de la oferta y la demanda y reducir el exceso de inventarios. En 2017 la actividad de perforación y la producción de petróleo y gas se recuperaron en forma significativa en los Estados Unidos y Canadá.

La demanda y nuestras ventas de productos OCTG en los Estados Unidos y Canadá cayeron abruptamente en 2015 y 2016, a menos de un cuarto del alto nivel alcanzado en 2014, afectadas por los altos niveles de inventarios y por el derrumbe de la actividad de perforación. Sin embargo, en 2017, la demanda y las ventas se recuperaron en forma significativa a medida que se incrementó la actividad de perforación y los niveles de inventarios volvieron a niveles más normales.

Nuestras ventas en los Estados Unidos también se ven afectadas por el nivel de inversión de las compañías de petróleo y gas en exploración y producción en proyectos en plataformas marinas. La explosión en el pozo de Macondo en el Golfo de México y el posterior derrame de cantidades sustanciales de petróleo derivaron en una moratoria que suspendió la actividad de perforación. La moratoria impuesta a la actividad de perforación fue levantada en octubre de 2010, cuando se anunciaron nuevas reglamentaciones aplicables a las actividades de exploración y desarrollo en plataformas marinas. Desde ese momento, la actividad de perforación se recuperó, pero con la caída de los precios del petróleo, la actividad de perforación ha disminuido y se están postergando proyectos importantes.

La actividad de perforación de petróleo y gas en Canadá está sujeta a una fuerte estacionalidad; la estación de perforación pico en Canadá occidental coincide con los meses de invierno, cuando el suelo está congelado. Durante la primavera, con el deshielo, la actividad de perforación se ve seriamente restringida debido a la dificultad de mover el equipo en terreno fangoso.

En México, mantenemos desde hace varios años una relación mutuamente beneficiosa con Pemex, la empresa petrolera estatal mexicana y uno de los productores de petróleo crudo y condensados más grandes del mundo. En 1994, comenzamos a prestar servicios RIG Direct® a Pemex. A comienzos de 2018, renovamos nuestro contrato JAT con Pemex por un período adicional de cinco años.

A fines de 2013, México reformó su constitución para permitir una mayor inversión privada y extranjera en la industria energética. De acuerdo con las reformas, los inversores extranjeros y privados pueden participar en contratos y licencias de participación en las utilidades y reparto de la producción y Pemex ha sido transformada en una compañía productora estatal sin su anterior monopolio sobre la producción. Se ha desarrollado un nuevo marco regulatorio y se están adjudicando contratos con inversores extranjeros y privados en forma gradual.

Luego de la caída de los precios del petróleo, la actividad de perforación en México y la demanda de nuestros productos OCTG cayeron abruptamente debido a que la situación financiera de Pemex se ha deteriorado y el impacto de las inversiones derivadas del proceso de reforma energética en México aún no ha surtido efecto. La actividad de perforación en Pemex continúa en niveles históricamente bajos y no se prevé una recuperación antes de 2019.

América del Sur

Las ventas a clientes en América del Sur representaron 20% de nuestras ventas de productos y servicios tubulares en 2017, en comparación con 26% en 2016 y 29% en 2015.

Nuestro mercado más importante en América del Sur es Argentina. También registramos un volumen significativo de ventas en Brasil y Colombia.

Contamos con subsidiarias de fabricación en Argentina, Brasil y Colombia. Nuestra planta de fabricación de tubos sin costura en Venezuela fue nacionalizada en 2009.

Nuestras ventas en América del Sur son sensibles al precio internacional del petróleo, y a sus efectos en la actividad de perforación de los participantes en los sectores de petróleo y gas, así como a las condiciones económicas generales que prevalecen en estos países. Además, las ventas en Argentina, así como las ventas de exportación de nuestras plantas en Argentina, se ven afectadas por las acciones y políticas gubernamentales, tales como el gravamen a las exportaciones de petróleo y gas, medidas que afectan a los precios del gas en el mercado local, restricciones a las transferencias de divisas al extranjero, repatriación obligatoria de ingresos por concepto de exportación y otros aspectos que afectan el clima de inversión. Las ventas en Brasil también se ven afectadas por acciones y políticas gubernamentales y sus consecuencias, tales como las medidas relativas a la imposición de gravámenes y titularidad sobre actividades de producción de petróleo y gas y las operaciones de Petrobras.

Un componente principal de nuestra estrategia de comercialización en los mercados de América del Sur son los contratos de suministro de largo plazo y los servicios Rig Direct® con empresas petroleras y de gas, nacionales e internacionales que operan en dichos mercados.

En Argentina, tenemos una participación significativa en el mercado de productos OCTG. Mantenemos relaciones comerciales permanentes con YPF S.A., o YPF (la empresa petrolera estatal), y con otros operadores de los sectores petrolero y de gas. En 2013 reforzamos nuestra relación con YPF mediante una alianza comercial a largo plazo, que renovamos por un período adicional de cinco años a comienzos de 2018, en virtud de la cual prestamos servicios Rig Direct® con el objetivo de reducir los costos operativos de YPF, ya que pretende incrementar la producción mediante inversiones en las reservas de petróleo y gas *shale* de Argentina. A pesar de la caída de los precios internacionales del petróleo, la actividad de perforación se mantuvo durante la mayor parte de 2015 y 2016, antes de caer en forma significativa a fin de año cuando la perforación en la región sur del país se vio interrumpida. El cambio de gobierno en Argentina en diciembre de 2015 está generando cambios significativos en las políticas energéticas del país, incluyendo la normalización gradual de los precios internos de gas y electricidad. Las nuevas políticas están incentivando la inversión en la formación de *shale* Vaca Muerta, que es considerada una de las reservas no convencionales más prometedoras del mundo. En 2017, Tecpetrol anunció una inversión significativa para desarrollar el área gasífera Fortín de Piedra en Vaca Muerta.

En Brasil, mantenemos relaciones comerciales permanentes con Petrobras. Suministramos a Petrobras tubos de revestimiento (incluyendo conexiones *premium*) y tubos de conducción, la mayoría de los cuales se producen en nuestra planta brasileña de tubos con costura, tanto para aplicaciones en tierra como marítimas. Con el desarrollo del complejo brasileño en aguas profundas en el presal, nuestro mix de productos vendidos en Brasil evolucionó de un mix que incluía principalmente tubos de conducción para proyectos de ductos en tierra a otro que incluye *casing* conductor y de superficie de gran diámetro y tubos de conducción para uso en aplicaciones en aguas profundas. El consumo de productos OCTG en Brasil se estabilizó en 2017, luego de caer en los tres años anteriores, debido a que Petrobras ha reducido sus inversiones en respuesta a restricciones presupuestarias, concentrándose en el desarrollo de sus reservas más productivas en los yacimientos del presal e interrumpiendo otras inversiones. La demanda de tubos de conducción para proyectos de ductos ha descendido a niveles muy bajos y solamente se ha implementado un proyecto de envergadura en los últimos cuatro años. En respuesta a las medidas de apertura del mercado y el atractivo de las reservas en aguas profundas, las grandes empresas petroleras están buscando incrementar sus inversiones en Brasil y ello podría derivar en una mayor actividad en años futuros. Nuestras ventas en el mercado local se concentran actualmente en *casing* conductor y de superficie de gran diámetro con conectores para el presal y otros desarrollos *offshore*.

En Colombia, alcanzamos una posición de liderazgo en el mercado de productos OCTG desde 2006 luego de que adquirimos Tubocaribe, una planta de producción de tubos con costura ubicada en Cartagena. Si bien el mercado creció rápidamente cuando los precios del petróleo estaban altos debido a que el país alentó las inversiones en su industria de hidrocarburos y abrió su compañía petrolera nacional a la inversión privada, la actividad de perforación en Colombia se vio profundamente afectada por el colapso de los precios del petróleo y cayó a un nivel muy bajo en 2016. Sin embargo, la actividad se recuperó en 2017 en respuesta al aumento de los precios del petróleo. Nuestro principal cliente en Colombia es Ecopetrol S.A., al cual prestamos servicios Rig Direct® y con el cual renovamos un contrato a largo plazo a comienzos de 2018. Recientemente reforzamos nuestra posición industrial en Colombia mediante la inversión en la instalación de modernas plantas de tratamiento térmico, roscado de tubos y procesamiento que nos permite atender este mercado con mayor contenido industrial local y prestar servicios Rig Direct® más eficientes a nuestros clientes.

Hemos estado presentes en el mercado venezolano de productos OCTG por muchos años y mantenemos relaciones comerciales permanentes con PDVSA y con operadores de *joint venture* de empresas de los sectores petrolero y de gas. En los últimos tres años, nuestras ventas en Venezuela se han visto afectadas negativamente debido a que PDVSA demoró los pagos a proveedores. Ver Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con nuestro negocio. Condiciones económicas o políticas adversas en los países donde operamos o vendemos nuestros productos y servicios podrían reducir nuestras ventas o interrumpir nuestras operaciones de fabricación afectando, por

consiguiente, nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera”; y la nota 31 “Nacionalización de las subsidiarias venezolanas” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Europa

Las ventas a clientes en Europa representaron 10% de nuestras ventas de productos y servicios tubulares en 2017, en comparación con 14% en 2016 y 11% en 2015.

Italia es nuestro mercado más grande en Europa. El mercado de tubos de acero en Italia (como en gran parte de la Unión Europea) se ve afectado por las tendencias generales en la producción industrial, especialmente en las industrias mecánica y automotriz, así como por la inversión en plantas generadoras de energía, plantas petroquímicas y de refinación de petróleo. Las ventas a las industrias mecánica y automotriz y para proyectos HPI y de generación de energía en Italia y el resto de Europa durante los últimos tres años se vieron afectadas por menores precios, reflejo de mayores presiones competitivas, pero los volúmenes se mantuvieron relativamente estables.

En Europa también registramos ventas significativas al sector de petróleo y gas, el cual ha crecido en los últimos años con actividades de exploración en áreas nuevas, tales como las formaciones no convencionales de *shale* en Europa Oriental y la perforación *offshore* en el Mar Negro, el Mediterráneo Oriental y el Mar de Barents, junto con inversiones continuas en las áreas más tradicionales del Mar del Norte, Rumania, Turquía y Rusia. La demanda de estos mercados se ve afectada por los precios del petróleo y del gas en los mercados internacionales, y su consiguiente impacto en las actividades de perforación de petróleo y gas en esas áreas. Asimismo, las sanciones en los Estados Unidos y Europa están afectando la demanda de nuestros tubos *premium* en Rusia y el éxito limitado de la exploración en formaciones no convencionales de *shale* en Europa Oriental han llevado a los operadores internacionales a recortar sus inversiones en esta área.

Medio Oriente y África

Las ventas a clientes en Medio Oriente y África representaron 19% de nuestras ventas de productos y servicios tubulares en 2017, en comparación con 26% en 2016 y 17% en 2015.

Nuestras ventas en la región continúan siendo sensibles a los precios internacionales del petróleo y gas y a su efecto en las actividades de perforación, así como a las políticas de producción de la OPEP, muchos de cuyos miembros se encuentran en esta zona. En los últimos años, los países productores de petróleo y gas en Medio Oriente, liderados por Arabia Saudita, incrementaron sus inversiones a fin de desarrollar reservas de gas para abastecer el desarrollo industrial regional basado en gas, que afectaron positivamente el consumo de productos OCTG *premium*. Arabia Saudita, en particular, ha mostrado un fuerte crecimiento en la actividad de perforación de yacimientos de gas ácidos y a alta presión. Dichos países también han mantenido y, en algunos casos, incrementado sus inversiones para compensar la caída y agregar capacidad de producción de petróleo. En África, las compañías petroleras internacionales incrementaron las inversiones en exploración y producción en proyectos *offshore* en 2012 y 2013 pero comenzaron a posponer o reducir sus compromisos de inversión en 2014 debido al elevado costo del desarrollo de proyectos *offshore* y un menor índice de éxito en la actividad de exploración. A partir de 2015, luego del colapso del precio del petróleo, la actividad de exploración se redujo notablemente y se postergaron algunos proyectos de gran envergadura. El efecto en la demanda se vio agravado por los altos niveles de inventarios mantenidos en la región.

En los últimos años, los alzamientos afectaron la actividad de perforación en países como Siria, Libia y Yemen y, en el caso de Libia, la industria de petróleo y gas se vio realmente paralizada en 2011. Asimismo, en los últimos años las sanciones de los Estados Unidos y la Unión Europea afectaron la producción y las exportaciones en Irán.

Nuestras ventas en Medio Oriente y África podrían verse afectadas por acontecimientos políticos o de otro tipo en la región, tales como conflictos armados, ataques terroristas o descontento social, los cuales podrían tener un efecto material en las operaciones de las compañías de petróleo y gas que trabajan en dicha región. Nuestras ventas en la región también pueden verse afectadas por los niveles de inventarios mantenidos por las principales compañías nacionales de petróleo de la región y su efecto en los requerimientos de compras. Por ejemplo, luego de adquirir tubos en cantidades que excedían sus requerimientos de consumo en 2013 y la primera mitad de 2014, Saudi Aramco redujo sus compras en forma significativa en la segunda mitad de 2014 y durante 2015, a pesar de la mayor actividad de perforación, debido a que redujo sus niveles de inventarios. En 2016 y 2017, las compras estuvieron más acordes con los patrones de consumo.

En los últimos tres años, nuestras ventas en la región se vieron afectadas por la falta de actividades de exploración y desarrollo *offshore* en África y por el impacto de mayores presiones competitivas sobre los precios.

Adicionalmente, las políticas gubernamentales que promueven el contenido local en las compras de petróleo y gas en países tales como Arabia Saudita han incentivado la inversión en productores de tubos regionales, tales como Jubail Energy Services Company (JESCO) y una subsidiaria de ArcelorMittal. A medida que estos productores regionales

desarrollan su capacidad, van adquiriendo una proporción cada vez mayor de los tubos abastecidos a Saudi Aramco y dentro de la región.

Asia Pacífico

Las ventas a clientes en Asia Pacífico representaron 4% de nuestras ventas de productos y servicios tubulares en 2017, en comparación con 3% en 2016 y 4% en 2015.

Contamos con una presencia significativa en la región, con instalaciones de producción locales en Indonesia, China y Japón y, en los últimos años, hemos establecido centros de servicios en Australia y Tailandia.

Las ventas a Indonesia y otros mercados en Asia sudoriental y Oceanía se ven afectadas principalmente por el nivel de actividad de perforación petrolera y de gas, en particular de actividad de perforación *offshore*. El colapso del precio del petróleo afectó profundamente la actividad de perforación y nuestras ventas en la región, en la que la perforación es principalmente *offshore*. No obstante, en 2016 ganamos un contrato significativo a largo plazo para el suministro de tubos con servicios Rig Direct® en Tailandia, lo cual ha convertido a Tailandia en nuestro mercado más grande en la región.

En China, nuestras ventas están concentradas en productos OCTG *premium* utilizados en actividades de perforación de petróleo y gas. En los últimos años, China ha reducido significativamente sus importaciones de productos OCTG debido a que los productores locales compiten ferozmente en un mercado con exceso de oferta. No obstante, continuamos buscando nuevos mercados para aplicaciones muy especializadas y en 2016 abrimos una planta de componentes para el procesamiento de tubos para uso en *airbags* de automóviles.

En Japón, nuestra subsidiaria NKKTubes compete con otros productores nacionales. El mercado de tubos de acero en ese país es principalmente industrial y depende de factores generales que afectan la inversión nacional, incluyendo la actividad productiva.

Otros

Otros productos y servicios incluyen varillas de bombeo utilizadas en actividades de extracción de petróleo, tubos de producción bobinados utilizados en actividades de extracción de petróleo y gas, equipo industrial de diversas especificaciones y para diversas aplicaciones, incluyendo equipo de almacenamiento líquido y gaseoso, ventas de materia prima que excede nuestros requerimientos internos, y ventas de energía a terceros. En enero de 2017 vendimos nuestro negocio de tubos para *conduit* eléctricos en los Estados Unidos. Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 16% en 2017 en comparación con 2016, principalmente debido a mayores ventas de varillas de bombeo, tubos de producción bobinados y energía a terceros.

Competencia

El mercado global de tubos de acero es altamente competitivo. Los tubos de acero sin costura, ampliamente utilizados en la industria petrolera y de gas, en especial para aplicaciones de alta presión, alta resistencia y otras aplicaciones complejas, se fabrican en laminadores especializados utilizando barras circulares y lingotes de acero. Los tubos de acero con costura se fabrican en laminadores que procesan bobinas de acero y planchas de acero para convertirlas en tubos de acero. Las empresas que fabrican acero en bobinas y otros productos de acero pero que no operan laminadores especializados de tubos de acero sin costura, por lo general no son competidores en el mercado de tubos de acero sin costura, aunque frecuentemente producen tubos de acero con costura o venden bobinas de acero y planchas de acero que se utilizan para producir este tipo de tubos.

La producción de tubos de acero que cumplan con los estrictos requisitos de las más importantes empresas petroleras y de gas requiere el desarrollo de habilidades específicas y de importantes inversiones en plantas. En cambio, los tubos de acero para aplicaciones estándar pueden producirse en la mayoría de las fábricas de tubos sin costura del mundo y, en ocasiones, compiten con los tubos con costura para dichas aplicaciones, incluyendo aplicaciones OCTG. No obstante, los tubos con costura no son considerados generalmente un sustituto satisfactorio de los tubos sin costura en aplicaciones de alta presión o alta tensión.

Durante la década pasada, se han realizado inversiones sustanciales, especialmente en China, aunque también en otras regiones del mundo, a fin de incrementar la capacidad de producción de tubos de acero sin costura. La capacidad de producción de grados de productos más especializados también ha aumentado. Con la caída del precio del petróleo y la demanda de tubos para perforación de petróleo y gas entre 2014 y 2016, el exceso de capacidad de producción de tubos de acero y tubos de acero sin costura a nivel mundial se ha vuelto agudo, y actualmente se extiende más allá de los grados de acero estándar. En consecuencia, el ambiente competitivo se ha vuelto más intenso y prevemos que esto continuará por algún tiempo. La diferenciación competitiva efectiva será un factor clave para Tenaris.

Nuestros principales competidores en los mercados de tubos de acero a nivel mundial se describen a continuación:

- Vallourec, una compañía francesa, cuenta con plantas en Brasil, China, Alemania y los Estados Unidos. Vallourec tiene una fuerte presencia en el mercado europeo de tubos sin costura para uso industrial y una participación de mercado significativa en el mercado internacional; sus clientes se encuentran principalmente en Europa, Estados Unidos, Brasil, China, Medio Oriente y África. Vallourec es un importante competidor en el mercado internacional de OCTG, particularmente de juntas especiales de alto valor agregado, donde opera una asociación tecnológica para producir conexiones premium VAM® con Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation, o NSSMC. Antes del colapso de los precios del petróleo en el período de 2014 a 2016, Vallourec aumentó su capacidad de producción mediante la construcción de una nueva planta en Brasil junto con NSSMC, destinada principalmente a los mercados de exportación e inaugurada en 2011, y un segundo laminador de tubos sin costura en su planta existente en Youngstown, Ohio, la cual inició la producción comercial a fines de 2012. Además de la construcción de su nuevo laminador en Youngstown, Vallourec ha reforzado su posicionamiento en los Estados Unidos mediante la adquisición de tres empresas de productos tubulares de Grant Prideco: Atlas Bradford® Premium Threading & Services, TCA® y Tube-Alloy. Vallourec también reforzó su posición en Medio Oriente mediante la adquisición de instalaciones de tratamiento térmico y roscado en Arabia Saudita en 2011 y, en 2010, formalizó un contrato con un productor chino de tubos de acero sin costura, Tianda Oil Pipe Company, o Tianda, bajo el cual comenzó a distribuir productos de Tianda a mercados fuera de China. A principios de 2016, en respuesta a las pérdidas acumuladas, Vallourec anunció un aumento de capital de US\$ 1,000 millones, más de la mitad del cual fue aportado por un fondo del gobierno francés y NSSMC, cada uno de los cuales acordó incrementar su participación accionaria a 15%. Al mismo tiempo, se anunció un programa de reestructuración industrial mediante el cual Vallourec redujo su capacidad en Europa cerrando sus laminadores en Francia, combinó sus operaciones en Brasil con la nueva planta en propiedad con NSSMC, adquirió una participación mayoritaria en Tianda y compró la participación minoritaria remanente, y fortaleció su cooperación con NSSMC para el desarrollo y prueba de tecnología y conexiones *premium*.
- Los participantes japoneses NSSMC y JFE conjuntamente tienen una participación importante del mercado internacional, habiendo consolidado su posición en los mercados del Lejano y el Medio Oriente. Estos productores son reconocidos internacionalmente por suministrar tubos de alto grado de aleación. En los últimos años, NSSMC incrementó su capacidad de abastecer los mercados internacionales mediante la construcción con Vallourec de una nueva planta de tubos sin costura en Brasil, y reforzó aún más sus vínculos con Vallourec mediante la participación en el aumento de capital de Vallourec y la combinación de sus respectivas operaciones brasileñas.
- En los últimos años, TMK, una compañía rusa, lideró la consolidación de la industria de tubos de acero de Rusia, invirtió para modernizar y expandir su capacidad de producción en Rusia y se extendió internacionalmente mediante adquisiciones en Europa del Este y los Estados Unidos, donde adquirió una posición significativa en el mercado estadounidense a través de su adquisición de las operaciones tubulares de IPSCO que comprenden plantas de tubos sin costura y con costura y la familia Ultra de conexiones. En 2012, TMK inauguró un centro de investigación y desarrollo en Houston y, desde entonces, ha expandido su capacidad para producir conexiones *premium*. TMK también se expandió en Medio Oriente mediante la adquisición de una participación controlante en Gulf International Pipe Industry LLC, un productor de tubos con costura de Omán.
- Durante la década pasada, los productores chinos aumentaron sustancialmente su capacidad de producción e incrementaron en forma significativa sus exportaciones de tubos de acero en todo el mundo. Debido a las prácticas comerciales desleales, muchos países, incluyendo los Estados Unidos, la Unión Europea, Canadá, México y Colombia, impusieron restricciones *antidumping* sobre las importaciones provenientes de China en dichas regiones. El mayor productor chino de tubos de acero sin costura, TPCO, está construyendo actualmente una nueva planta de tubos sin costura en los Estados Unidos; se han construido instalaciones de tratamiento térmico y acabado de tubos y actualmente se están construyendo una acería y una planta de laminado en caliente en Corpus Christi, Texas. Si bien algunos productores de China compiten principalmente en el sector de *commodities* del mercado, algunos de estos productores, incluyendo TPCO, han estado mejorando sus instalaciones y procesos con la intención de ingresar al mercado de productos más especializados.
- El negocio de tubos y ductos en los Estados Unidos y Canadá experimentó un proceso de consolidación significativa hace varios años. Luego de las adquisiciones de Maverick y Hydril por parte de Tenaris, US Steel Corporation adquirió Lone Star Steel Technologies. En 2008 Evraz Group S.A. y TMK, dos compañías rusas, adquirieron la división tubular de IPSCO que posee plantas de tubos sin costura y con costura en los Estados Unidos y Canadá. Evraz conservó las operaciones de IPSCO en Canadá mientras que TMK adquirió las operaciones de IPSCO en los Estados Unidos, tal como se mencionó anteriormente. Sin embargo, más recientemente, muchos participantes nuevos han construido plantas de tubos en los Estados Unidos, o anunciado planes para construirlas. Estos incluyen, además de TPCO, a Boomerang LLC, una compañía formada por un ex ejecutivo de Maverick que inauguró una planta de tubos con costura en Liberty, Texas, en 2010, Benteler, un

productor de tubos sin costura europeo que construyó una nueva planta de tubos sin costura en Louisiana inaugurada en septiembre de 2015, y OCT Pipe, LLC, una empresa que construye un laminador de tubos sin costura con instalaciones de tratamiento térmico y roscado en Norfolk, Nebraska. Los productores de tubos norteamericanos están enfocados principalmente en abastecer a los mercados estadounidense y canadiense, donde poseen sus instalaciones de producción.

- Los productores de tubos con costura de Corea, que poseen un mercado interno limitado, han expandido su capacidad en los últimos años y se han focalizado en el mercado estadounidense de aplicaciones estándar. Han alcanzado una posición de mercado relevante, a pesar de la aplicación de tarifas *antidumping* por las prácticas comerciales desleales.
- Tubos Reunidos S.A. de España, Benteler A.G. de Alemania y Voest Alpine AG de Austria poseen una presencia significativa en el mercado europeo de tubos de acero sin costura para aplicaciones industriales; este último, a su vez, posee una presencia relevante en el mercado internacional de productos OCTG, y en 2016 Tubos Reunidos S.A. abrió una planta de roscado de productos OCTG focalizada en los mercados internacionales. En 2006 ArcelorMittal creó una división de tubos mediante varias adquisiciones y posee plantas en América del Norte, Europa del Este, Venezuela, Argelia y Sudáfrica y ha construido una planta de tubos sin costura en Arabia Saudita.
- En Medio Oriente, en particular en Arabia Saudita donde se han implementado políticas para incentivar la producción local para la industria de petróleo y gas, se han establecido una serie de laminadores de tubos, incluyendo la planta de tubos sin costura construida por Jubail Energy Services Company (JESCO), una compañía establecida con participación mayoritaria de una empresa de desarrollo industrial controlada por el gobierno, y una planta de tubos sin costura construida por ArcelorMittal. Estos participantes locales han fortalecido su capacidad y están absorbiendo una creciente participación de los tubos suministrados a Saudi Aramco y exportando a otros países de Medio Oriente y el resto del mundo.

Los productores de tubos de acero pueden mantener fuertes posiciones competitivas en los mercados en los que poseen instalaciones de producción de tubos debido a ventajas logísticas y de otro tipo que les permiten ofrecer servicios de valor agregado, y mantener una relación estrecha con clientes nacionales, particularmente de los sectores petrolero y de gas. Nuestras subsidiarias han establecido fuertes lazos con importantes consumidores de tubos de acero en sus mercados nacionales, fortalecidos por servicios Rig Direct®, como se mencionó anteriormente.

Programa de inversiones en activo fijo

En 2017 nuestra inversión en activo fijo, incluyendo las inversiones en nuestras plantas y en sistemas de información, ascendió a USD 558 millones, en comparación con USD 787 millones en 2016 y USD 1,132 millones en 2015. De estas inversiones en activo fijo, la inversión en nuestras plantas ascendió a USD 525 millones en 2017, comparada con USD 757 millones en 2016 y USD 1,066 millones en 2015.

En 2017, además de expandir nuestra capacidad en los Estados Unidos, nos focalizamos en mejorar nuestra capacidad en los procesos de acabado, principalmente en las instalaciones de tratamiento térmico y de roscado, incluyendo las líneas de productos *premium* y las inversiones en nuestros centros de I+D. Los principales aspectos de nuestro programa de inversiones en activos fijos en 2017 incluyeron:

- la construcción de nuestro nuevo laminador de tubos sin costura (*greenfield*) en Bay City, Texas, Estados Unidos, que fue inaugurado en diciembre de 2017;
- la finalización de la construcción de una nueva línea de roscado con tecnología de punta para productos *premium* y una nueva línea de tratamiento térmico en nuestra planta de Veracruz en México;
- la creación de centros de logística en Canadá (Grande Prairie) y Estados Unidos (Midland y Oklahoma City);
- el comienzo de la renovación y eliminación de cuellos de botella en la acería de Calarasi (Rumania);
- la renovación de nuestra capacidad de producción de tubos de conducción de alto espesor y revestimiento en nuestra planta Pindamonhangaba en Brasil (proyecto Zohr Project);
- el incremento de la capacidad de producción en nuestra fábrica de cuplas en Colombia; y
- el comienzo de la ampliación de la capacidad de tratamiento térmico en nuestra planta en Italia.

Se prevé que las inversiones en activo fijo en 2018 se ubiquen por debajo del nivel alcanzado en 2017, y se focalicen principalmente a mejorar la automatización de nuestros procesos industriales y la diferenciación de producto, incrementar la capacidad de los procesos de acabado a nivel local, mejorar la seguridad de la planta y minimizar el impacto ambiental.

Además de las inversiones en activo fijo en nuestras plantas, hemos invertido en sistemas de información para la integración de nuestras actividades de producción, comerciales y gerenciales. Con ello pretendemos promover la mayor integración de nuestras plantas y mejorar la capacidad de proporcionar servicios de valor agregado a nuestros clientes en todo el mundo. Las inversiones en sistemas de información ascendieron a USD 28 millones en 2017, en comparación con USD 29 millones en 2016 y USD 65 millones en 2015.

Materias primas y energía

La mayoría de nuestros tubos de acero sin costura se producen en operaciones siderúrgicas integradas para las que utilizamos horno de arco eléctrico, siendo las principales materias primas la chatarra de acero, DRI, briquetas de hierro reducidas en caliente, o HBI, arrabio y ferroaleaciones. En Argentina, producimos nuestro propio DRI en base a mineral de hierro, utilizando gas natural como reductor. Nuestras operaciones siderúrgicas integradas insumen una cantidad significativa de energía eléctrica, para lo cual generamos una porción importante de dicha energía en nuestras propias plantas. Nuestros tubos de acero con costura son fabricados en base a bobinas de acero y planchas de acero adquiridas. Si bien el peso de las diferentes materias primas siderúrgicas y acero varía entre las diferentes instalaciones de producción que forman nuestro sistema industrial en función de las especificaciones de los productos finales y de otros factores, en promedio, la chatarra de acero, el arrabio, HBI y DRI representan aproximadamente 20% de los costos de nuestros tubos de acero, mientras que el acero en forma de palanquilla o bobinas representa aproximadamente 15% y la energía directa aproximadamente 5%.

Los insumos de materia prima mencionados están sujetos a volatilidad de precios causada por circunstancias relativas al suministro, políticas y económicas, variables financieras y otros factores impredecibles. Para más información sobre volatilidad de precios ver Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con nuestra industria – Los aumentos en el costo de materia prima, energía eléctrica y otros costos, las limitaciones o interrupciones en el suministro de materia prima y energía y los descaldes de precios entre nuestra materia prima y nuestros productos podrían afectar nuestra rentabilidad”. Los costos de la materia prima siderúrgica y de las láminas en rollo y planchas de acero aumentaron en 2017 con altos niveles de volatilidad.

Chatarra de acero, arrabio y HBI

La chatarra de acero, el arrabio y el HBI para nuestras operaciones siderúrgicas se obtienen de fuentes nacionales, regionales e internacionales. En Argentina, producimos nuestro propio DRI y obtenemos la chatarra férrea a nivel nacional a través de una subsidiaria argentina controlada en su totalidad que recolecta y procesa chatarra férrea. En Italia, compramos arrabio y chatarra férrea a mercados locales y regionales. En México, importamos nuestros requerimientos de arrabio y HBI, y compramos chatarra férrea en mercados nacionales e internacionales. En Rumania, nos abastecemos de chatarra férrea del mercado local.

Los precios internacionales de chatarra de acero, arrabio y HBI pueden variar sustancialmente según las condiciones de la oferta y demanda en la industria siderúrgica internacional. Los costos globales de estos materiales aumentaron en 2017, luego de los aumentos constantes en los precios mundiales del acero. Como referencia, los precios de la chatarra triturada en la costa este de los EE.UU. publicados por CRU alcanzaron un promedio de \$218 por tonelada en 2016 y \$284 por tonelada en 2017, y ascendieron a más de \$330 por tonelada a comienzos de 2018.

Mineral de hierro

Consumimos mineral de hierro, en forma de pellas y mineral en trozos, para la producción de DRI en Argentina. Nuestro consumo anual de mineral de hierro en Argentina durante 2017 se ubicó en un valor cercano a 1,000,000 de toneladas, luego de una disminución significativa en el consumo en 2016 debido a la reducción de la producción de acero y al cierre temporario de la planta. El mineral de hierro es suministrado desde Brasil principalmente por *Vale S.A.* Los precios también mostraron una alta volatilidad durante 2017, especialmente en el primer semestre, cuando alcanzaron un nivel máximo superior a \$90 por tonelada y luego cayeron a aproximadamente \$55 por tonelada. Como referencia, los precios del mineral de hierro IODEX 62% Fe CFR norte de China, publicados por Platts, alcanzaron un promedio de \$58 por tonelada métrica en 2016 y \$71 por tonelada métrica en 2017.

Barras de acero redondas

Compramos barras de acero redondas y lingotes para uso en nuestras plantas de tubos de acero sin costura en Canadá, Japón y México.

En Japón, compramos estos materiales a JFE, nuestro socio en NKKTubes. Estas compras se realizan conforme a un contrato de suministro, y el precio de compra varía en relación con los cambios en el costo de producción. Como resultado de su ubicación dentro de un complejo de producción más grande operado por el proveedor, nuestras operaciones en Japón dependen sustancialmente de estos contratos para el suministro de materias primas y energía. JFE importa mineral de hierro, carbón y ferroaleaciones como materias primas principales para producir barras de acero en Keihin.

En Canadá, compramos algunos de estos materiales a Rio Tinto Fer et Titane, Inc., productor canadiense de dióxido de titanio y arrabio de alta pureza. También utilizamos barras de acero producidas en nuestras plantas integradas en Rumania, Italia, México y Argentina para satisfacer el resto de nuestros requerimientos de barras de acero redondas.

En México hemos adquirido barras de acero de las instalaciones de Ternium en México desde 2011 bajo un contrato a largo plazo que nos otorga durante un período de ocho años derechos de preferencia para la compra de hasta 250,000 toneladas de barras de acero redondas por año.

Bobinas y planchas de acero

Para la producción de tubos de acero con costura, compramos bobinas y planchas de acero principalmente a productores nacionales para procesarlos en tubos con costura. Contamos con operaciones de tubos con costura en Argentina, Brasil, Canadá, Colombia y los Estados Unidos.

Los precios de mercado de las láminas en rollo aumentaron en 2017. Como referencia, los precios de las bobinas de acero HRC Midwest USA Mill, publicados por CRU, alcanzaron un promedio de \$571 por tonelada en 2016 y \$680 por tonelada en 2017, y alcanzaron \$921 por tonelada en marzo de 2018.

Para nuestras operaciones de tubos con costura en los Estados Unidos, una porción significativa de nuestros requerimientos de láminas en rollo de acero son abastecidos por Nucor Steel, que es nuestro principal proveedor en los Estados Unidos. Nucor Steel posee una instalación de fabricación de láminas en rollo de acero en Hickman, Arkansas, cercanas a nuestra principal planta de tubos con costura en los Estados Unidos. Para asegurar el suministro de láminas en rollo de acero para nuestras plantas en los Estados Unidos, en enero de 2018 renovamos un acuerdo de compra a largo plazo con Nucor Steel que vencerá a fines de 2020.

En Canadá celebramos acuerdos a largo plazo con nuestros principales proveedores de acero para nuestras operaciones de tubos con costura, con precios establecidos por referencia a los niveles de mercado en dólares americanos (es decir, índice HRC de CRU). Entre nuestros proveedores se encuentra ArcelorMittal Dofasco, que posee instalaciones de producción de láminas en rollo de acero en Hamilton, Ontario. Adicionalmente, hacemos compras puntuales de acero a Essar Steel Algoma, que posee instalaciones de producción de láminas en rollo de acero en Sault Ste. Marie, Ontario.

Asimismo, compramos bobinas y planchas de acero para nuestras operaciones de tubos con costura en América del Sur (Colombia, Brasil y Argentina) principalmente a Usiminas y Gerdau en Brasil, a Ternium Argentina S.A., o Ternium Argentina, una subsidiaria de Ternium S.A. en Argentina, y a las plantas de Ternium en México. Además, en Brasil también nos abastecemos de planchas de acero y láminas en rollo de proveedores internacionales cuando las mismas no se producen localmente.

Energía

Consumimos una cantidad considerable de energía eléctrica en nuestras acerías eléctricas en Argentina, Italia, México y Rumania. En Argentina, poseemos una planta generadora de energía de 160 megavatios ubicada en San Nicolás, aproximadamente a 150 kilómetros de Campana, que junto con una planta generadora de energía termoeléctrica de menor capacidad ubicada en la planta de Campana, es suficiente para abastecer las necesidades de nuestra planta siderúrgica en Campana. En Dalmine, Italia, poseemos una planta generadora de energía eléctrica de 120 megavatios, que ha sido diseñada para contar con capacidad suficiente para satisfacer la mayor parte de los requerimientos de energía eléctrica de nuestras operaciones en horas pico; el exceso de energía se vende a terceros y el vapor se vende para utilizarlo para calefacción en el distrito. En México, nuestros requerimientos de energía eléctrica son abastecidos principalmente por Techgen, una central eléctrica de ciclo combinado alimentada a gas natural en la zona de Pesquería del Estado de Nuevo León, México, mientras que una pequeña porción de nuestros requerimientos de energía eléctrica son abastecidos por la Comisión Federal de Electricidad, un organismo del gobierno de México, y en Rumania, obtenemos electricidad del mercado local.

Consumimos un volumen considerable de gas natural en Argentina, sobre todo para generar DRI y operar las plantas hidroeléctrica y termoeléctrica. YPF y Metroenergía son nuestros principales proveedores de gas natural en Argentina. El resto de nuestros requerimientos de gas natural es abastecido por varias compañías, incluyendo Tecpetrol S.A. o

Tecpetrol, una subsidiaria de San Faustin, que nos abastece bajo condiciones de mercado y de conformidad con las reglamentaciones locales.

Celebramos acuerdos de transporte con Transportadora de Gas del Norte, S.A. (TGN), una sociedad en la que San Faustin posee una participación significativa aunque no controlante, correspondientes a una capacidad de 1,000,000 de metros cúbicos diarios hasta abril de 2027. Para cumplir con nuestras necesidades de transporte de gas natural que exceden los volúmenes contratados con TGN, también tenemos acuerdos con Gas Natural Ban, S.A., o Gasban, por una capacidad de transporte interrumpible máxima correspondiente a aproximadamente 970,000 metros cúbicos por día. Para la etapa final de transporte, hemos celebrado un contrato de suministro con Gasban que estará vigente hasta abril de 2019.

Además de la cantidad normal de gas consumida en nuestras plantas italianas, también consumimos una cantidad considerable de gas natural en relación con la operación de nuestra planta generadora de energía eléctrica en Italia. Nuestros requerimientos de gas natural en Italia son abastecidos por diversos proveedores.

Nuestros costos de energía eléctrica y gas natural varían de un país a otro. Si bien en los últimos años los costos de energía mostraron una tendencia al alza, en el período 2015-2017 dichos costos disminuyeron luego del colapso de los precios del petróleo. No obstante, los costos de la energía en Argentina no disminuyeron y durante los últimos años la demanda de electricidad aumentó sustancialmente, y ello derivó en falta de electricidad para abastecer a usuarios residenciales e industriales en períodos de alta demanda. De manera similar, el costo del gas natural para uso industrial en Argentina aumentó en forma significativa durante los últimos años, impulsado por una mayor demanda local, cambios en las políticas del gobierno y mayores precios del gas. La demanda de gas natural continúa siendo superior al suministro, por lo tanto el suministro de gas natural a los usuarios industriales ha sido restringido a menudo durante el invierno en Argentina. Ver Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con nuestra industria – Los aumentos en el costo de materia prima, energía eléctrica y otros costos, las limitaciones o interrupciones en el suministro de materia prima y energía y los descalces de precios entre nuestra materia prima y nuestros productos podrían afectar nuestra rentabilidad” y Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con nuestro negocio – Condiciones económicas o políticas adversas en los países donde operamos o vendemos nuestros productos y servicios podrían reducir nuestras ventas o interrumpir nuestras operaciones de fabricación afectando, por consiguiente, nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera”.

Ferroaleaciones

Para cada una de nuestras acerías coordinamos la compra de ferroaleaciones en todo el mundo. Los costos internacionales de las ferroaleaciones pueden variar en forma significativa, dentro de un período corto. Nuestros costos promedio de ferroaleaciones aumentaron en 2017 en comparación con 2016.

Normas de calidad de productos

Nuestros tubos de acero están fabricados de acuerdo con las especificaciones del API, la *American Society for Testing and Materials* (ASTM); la *International Standardization Organization* (ISO), y las *Japanese Industrial Standards* (JIS), entre otras normas. Los productos también deben satisfacer nuestras propias normas y los requerimientos especiales de nuestros clientes. Mantenemos un extenso programa de garantía y control de calidad para asegurar que nuestros productos continúen satisfaciendo nuestras normas y las normas de la industria, y sean competitivos en cuanto a calidad con respecto a los productos que ofrecen nuestros competidores.

Actualmente, mantenemos para todas nuestras plantas productoras de tubos la certificación de Sistema de Gestión de la Calidad ISO 9001:2008 otorgada por Lloyd's Register Quality Assurance y las licencias de productos otorgadas por API-EE.UU., requisitos para vender a las empresas petroleras y de gas más importantes, que cuentan con estrictas normas de calidad. Nuestro sistema de gestión de la calidad, basado en las especificaciones de ISO 9001 y API Q1 garantiza que los productos cumplen con los requerimientos del cliente, desde la adquisición de materia prima hasta la entrega del producto final y están diseñadas para asegurar la confiabilidad y mejora tanto del producto como de los procesos relacionados con las operaciones de fabricación.

Todas nuestras acerías involucradas en la fabricación de material para el mercado automotriz tienen la certificación de la norma ISO/TS 16949 otorgada por Lloyd's Register Quality Assurance.

Investigación y desarrollo

La investigación y desarrollo, o IyD, de nuevos productos y procesos para satisfacer los requerimientos cada vez más exigentes de nuestros clientes es un aspecto importante de nuestro negocio.

Las actividades de investigación y desarrollo se llevan a cabo principalmente en nuestras instalaciones de investigación especializada ubicadas en Campana en Argentina, en Veracruz en México, en Dalmine en Italia y en las instalaciones de prueba de productos de NKK Tubes en Japón. Focalizamos nuestros esfuerzos en contratar a algunas de las principales entidades de investigación industrial del mundo para resolver los problemas que plantean las complejidades de los proyectos de petróleo y gas utilizando aplicaciones innovadoras. Además, nuestro equipo de ventas técnicas global está compuesto por ingenieros experimentados que trabajan junto con nuestros clientes para identificar soluciones para cada ambiente de perforación de petróleo y gas específico.

Las actividades de I+D de productos que se llevan a cabo actualmente se centran en los mercados energéticos cada vez más exigentes e incluyen:

- juntas especiales propietarias, incluyendo tecnología Dopeless®;
- tubos de conducción, tramos de superficie de alto espesor y tecnología de soldadura para proyectos en aguas profundas;
- aceros propietarios;
- tubos y componentes para la industria automotriz y aplicaciones mecánicas;
- tubos para calderas;
- tubos con costura para la industria de petróleo y gas y otras aplicaciones;
- varillas de bombeo;
- tubos de producción bobinados; y
- revestimientos.

Además de la I+D enfocados en productos nuevos o mejorados, continuamente analizamos oportunidades para optimizar nuestros procesos de fabricación. Los proyectos recientes en esta área incluyen el modelado del proceso de laminado y acabado y el desarrollo de diferentes controles de procesos, con el propósito de mejorar la calidad de los productos y la productividad en nuestras instalaciones.

Buscamos proteger nuestra innovación utilizando patentes, secretos comerciales, marcas, y otros instrumentos de propiedad intelectual que nos permitan diferenciarnos de nuestros competidores.

Invertimos en I+D USD 64 millones en 2017, en comparación con USD 69 millones en 2016 y USD 89 millones en 2015.

Normativa ambiental

Estamos sujetos a una amplia gama de leyes locales, municipales y nacionales, reglamentos, requisitos de permisos y decretos, en relación con la protección de la salud humana y el medio ambiente incluyendo leyes y reglamentos relativos a materiales peligrosos y materiales radioactivos y protección ambiental que rigen las emisiones al aire, las descargas al agua y el manejo de residuos. En los últimos años, las leyes y los reglamentos que protegen el medio ambiente se han vuelto cada vez más complejos, severos y costosos para implementar. Los requisitos ambientales internacionales varían de una jurisdicción a otra.

El impacto final de cumplir con las leyes y reglamentos ambientales existentes no siempre se conoce claramente o se puede determinar debido a que los reglamentos establecidos por algunas de estas leyes aún no están vigentes o se encuentran en proceso de revisión. Los gastos necesarios para cumplir con dichas leyes y reglamentos, incluyendo los costos de remediación de emplazamientos u otros, o los costos incurridos por contingencias ambientales potenciales, podrían tener un efecto adverso significativo en nuestra situación financiera y rentabilidad. Si bien incurrimos y continuaremos incurriendo en gastos para cumplir con las leyes y reglamentos aplicables, siempre existe el riesgo de que se produzcan incidentes o accidentes ambientales que afecten negativamente nuestra reputación o nuestras operaciones.

El cumplimiento de las leyes y reglamentos ambientales aplicables es un factor importante en nuestras operaciones. No hemos estado sujetos a ninguna sanción significativa por ninguna violación material a la normativa ambiental en los últimos cinco años y no tenemos conocimiento de ningún juicio legal ni administrativo en nuestra contra con respecto a asuntos ambientales que pudieran afectar de manera importante nuestra situación financiera o resultados de operaciones.

Seguros

Contamos con seguros por daños patrimoniales, responsabilidad civil general y otro tipo de cobertura de seguros, en línea con las prácticas de la industria. Nuestra actual cobertura de responsabilidad civil incluye terceros, empleadores, filtración y contaminación repentina y accidental, y responsabilidad por el producto hasta un límite de USD 300 millones. Nuestro seguro de daños patrimoniales actual posee límites de compensación de hasta USD 250 millones por daños directos, dependiendo de las diferentes plantas; y una franquicia de USD 100 millones.

Presentación de información conforme al Artículo 13(r) de la Ley de Intercambio de Acciones (*Securities Exchange Act*)

Tenaris

La Ley de reducción de amenazas iraníes y de derechos humanos en Siria de 2012, o ITRA, creó un nuevo inciso (r) bajo el Artículo 13 de la Ley de Intercambio de Acciones de EE.UU. de 1934, con sus modificaciones, que exige que los emisores que presentan informes revelen información en caso de que el emisor o cualquiera de sus filiales realice algunas de las actividades enumeradas relacionadas con Irán, incluidas las actividades que involucren al Gobierno de Irán. Tenaris proporciona la siguiente información en virtud del Artículo 13(r).

Pagos pendientes de cobro:

- En enero de 2010, Tenaris Global Services S.A., o TGS, una subsidiaria de Tenaris, celebró un acuerdo con National Iranian Drilling Company, o NIDC, una sociedad controlada por el Gobierno de Irán, por un valor total de EUR 9.4 millones (aproximadamente USD 10.1 millones). TGS efectuó todas las entregas y cobró la mayor parte de sus cuentas por cobrar conforme al acuerdo con NIDC antes de 2012. En 2012, TGS cobró un total de EUR 0.8 millones (aproximadamente USD 0.8 millones) por los productos entregados a NIDC en años anteriores. Al 31 de diciembre de 2017, se encontraba pendiente de pago a TGS un saldo de EUR 0.2 millones (aproximadamente USD 0.2 millones). Tenaris prevé cobrar la totalidad o parte de dichos importes pendientes durante 2018. En abril de 2017 TGS cumplió con su obligación contractual de permitir que expertos de NIDC realizaran visitas técnicas a las plantas de ciertas afiliadas no estadounidenses de Tenaris, con costos a cargo de TGS, de acuerdo con las leyes y reglamentaciones estadounidenses e internacionales en materia de control de exportaciones y sanciones económicas.
- TGS también es una de las partes de un acuerdo celebrado en abril de 2011 con Global Procurement General Trading FZE, o Global FZE, una compañía constituida en los Emiratos Árabes Unidos, para el suministro de productos OCTG por un total de AED 16.5 millones (aproximadamente USD 4.5 millones). TGS fue informada por Global FZE que los usuarios finales de los productos entregados en virtud de este acuerdo son Oil Industries Engineering and Construction Group y Pars Oil and Gas Company, ambas empresas controladas por el Gobierno de Irán. En 2012, TGS entregó productos conforme al acuerdo con Global FZE por un valor total de AED 16.3 millones (aproximadamente USD 4.4 millones), y cobró un total de AED 15.4 millones (aproximadamente USD 4.2 millones). Todas las ventas de bienes y servicios a Irán en virtud del acuerdo con Global FZE han cesado. Al 31 de diciembre de 2017, aún se adeudaba a Tenaris un saldo de AED 0.9 millones (aproximadamente USD 0.2 millones). Tenaris prevé cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes durante 2018.

En 2017 Tenaris no registró ingresos por ventas ni ganancias relacionadas con las actividades descritas anteriormente.

Transacciones y actividades relacionadas efectuadas en 2017:

Luego de la eliminación parcial y suspensión de varias sanciones y restricciones internacionales contra Irán a mediados de enero de 2016 (en particular, la eliminación de la mayoría de las sanciones secundarias de los Estados Unidos contra dicho país conforme al Plan de Acción Integral Conjunto, o PAIC, celebrado por el P5+1 y la República Islámica de Irán), las afiliadas no estadounidenses de Tenaris consideraron oportunidades comerciales en Irán durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017 y participaron en ciertas transacciones o acuerdos que involucraban a Irán o a ciudadanos de dicho país (tal como se describe más específicamente a continuación). Tenaris tiene intención de continuar explorando oportunidades comerciales en Irán de conformidad con las leyes y reglamentaciones estadounidenses e internacionales aplicables en materia de control de exportaciones y sanciones económicas.

- En 2017, TGS participó en varias licitaciones convocadas por National Iranian Oil Company, o NIOC, y sus subsidiarias para el suministro de productos OCTG de revestimiento, producción, conducción y accesorios para proyectos de petróleo y gas en Irán. Asimismo, durante 2017 TGS y otras afiliadas no estadounidenses de Tenaris presentaron ofertas a NIOC y a otras compañías iraníes para el suministro de bienes y/o servicios. Salvo indicación en contrario a continuación, ninguna de dichas licitaciones u ofertas fueron aceptadas al 31 de diciembre de 2017. Tenaris tiene intención de continuar participando en dichas licitaciones y presentando ofertas a NIOC, sus

subsidiarias u otras compañías iraníes a través de TGS u otras de sus afiliadas no estadounidenses, de conformidad con las leyes aplicables.

- En octubre de 2016, TGS celebró un acuerdo para proveer asistencia en servicios técnicos de campo a Petropars Ltd, o Petropars, para su proyecto ubicado en el yacimiento de gas Salman en Irán, por un monto total de EUR 0.04 millones (aproximadamente USD 0.04 millones). TGS fue informada de que Petropars opera el proyecto Salman en virtud de un contrato de servicios con Iranian Offshore Oil Company, una subsidiaria de NIOC. Todos los servicios que Tenaris debía prestar a Petropars fueron finalizados en octubre de 2016. Al 31 de diciembre de 2017 se han cobrado EUR 0.03 millones (aproximadamente USD 0.04 millones). TGS prevé cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes durante 2018.
- En mayo de 2016, TGS recibió de Toos Payvand Co., una compañía con sede en Teherán, una orden de compra *spot* de tubos de acero al carbono para el proyecto Isfahan Refinery, por un valor total de EUR 3.5 millones (aproximadamente USD 3.7 millones). TGS entregó la mayoría de los productos solicitados en la orden de compra y cobró la mayoría de los importes correspondientes durante 2017. Al 31 de diciembre de 2017 una pequeña parte de los productos aún no había sido entregada y un saldo de EUR 0.06 millones (aproximadamente USD 0.07 millones) se encontraba pendiente de cobro. TGS prevé cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes y cumplir con sus obligaciones pendientes bajo la orden de compra mencionada durante 2018.
- En noviembre de 2017, Dalmine consiguió una orden de compra de Buhlmann RFS GmbH (un distribuidor ubicado en Alemania) para el suministro de tubos de conducción para uso en actividades *downstream* en Irán, en el proyecto Esfahan Oil Refinery (NIOC usuario final), por un valor total de EUR 0.6 millones (aproximadamente USD 0.7 millones). No se emitió ninguna factura durante 2017 y, por lo tanto, no se registraron ingresos por dicha orden al 31 de diciembre de 2017. Los materiales solicitados se encuentran en etapa de producción y se prevé que se entregarán en 2018. Dalmine prevé cumplir con sus obligaciones pendientes y cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes durante 2018.
- Durante 2017, Dalmine consiguió cuatro órdenes de compra de Commerciale Tubi Acciaio (un distribuidor ubicado en Italia) para el suministro de tubos de conducción para uso en actividades *downstream* en Irán, en el proyecto Kangan, por un valor total de EUR 0.9 millones (aproximadamente USD 1.1 millones). Al 31 de diciembre de 2017 una parte de estos pedidos fue entregada y se cobró el pago respectivo, quedando un saldo pendiente de cobro de EUR 0.5 millones (aproximadamente USD 0.6 millones) al 31 de diciembre de 2017. Los materiales no facturados durante 2017 se encuentran en etapa de producción y se prevé que se entregarán en 2018. Dalmine prevé cumplir con sus obligaciones pendientes y cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes durante 2018.
- En julio de 2017, TGS fue adjudicada una orden *spot* de Azar Ab Industries Co. para el suministro de tubos sin costura para la fabricación de una caldera industrial para Esfahan Refinery en Irán, por un valor total de aproximadamente EUR 1.2 millones (aproximadamente USD 1.4 millones), de los cuales EUR 0.2 millones (aproximadamente USD 0.2 millones) fueron cobrados el 31 de diciembre de 2017. TGS prevé continuar cumpliendo con sus obligaciones pendientes y cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes correspondientes a esta orden durante 2018.
- Durante 2017, Dalmine fue adjudicada algunas órdenes *spot* de Mapna International FZE para el suministro de tubos de acero al carbono y de baja aleación a Mapna Boiler and Equipment Engineering and Manufacturing Co., o Mapna, para la fabricación de calderas para centrales eléctricas convencionales en Irán por un valor total de aproximadamente EUR 2 millones (aproximadamente USD 2.4 millones), de los cuales EUR 0.3 millones (aproximadamente USD 0.4 millones) fueron cobrados al 31 de diciembre de 2017. Asimismo, durante 2017 ciertos empleados de Mapna visitaron las instalaciones de manufactura de Dalmine y Silcotub (ubicadas en Italia y Rumania, respectivamente) a fin de inspeccionar el material en proceso de producción para las órdenes mencionadas. Dalmine prevé continuar cumpliendo con sus obligaciones pendientes y cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes correspondientes a las órdenes mencionadas durante 2018.
- En diciembre de 2016, TGS celebró un acuerdo con “Fanavar Energy Part Co. (Part Technologist of Energy Company)”, o PTEC, una compañía de capitales privados iraní, para la distribución de tubos utilizados en actividades *downstream*, tales como refinerías, petroquímicas y procesamiento de gas. El 21 de diciembre de 2016, PTEC colocó una orden de compra por un valor total de EUR 2.2 millones (aproximadamente USD 2.3 millones), que fue despachada y cobrada durante 2017. Asimismo, en agosto de 2017, PTEC colocó otra orden de compra por un valor total de EUR 1.5 millones (aproximadamente USD 1.8 millones). TGS no realizó ningún despacho y no se registraron ingresos en relación con la orden de agosto de 2017 por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017. TGS prevé cumplir sus obligaciones pendientes y cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes correspondientes a la orden de agosto de 2017 durante 2018.

- Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017, TGS celebró varios acuerdos de confidencialidad a fin de compartir información con potenciales socios comerciales iraníes, algunos de los cuales eran compañías controladas por el gobierno de Irán, con el propósito de explorar oportunidades comerciales relativas al suministro de bienes y servicios a NIOC o sus subsidiarias. No se registraron ingresos atribuibles a estas actividades. TGS y otras subsidiarias no estadounidenses de Tenaris tienen intención de continuar explorando oportunidades comerciales con dichos potenciales socios comerciales iraníes en cumplimiento de la ley aplicable.
- En junio de 2017, TGS renovó su Contrato de Agencia (inicialmente celebrado en junio de 2016) con Industrials SGC Ltd., o SGC (una compañía con sede en el Reino Unido) por un período adicional de un año (que vence el 12 de junio de 2018). El objetivo de dicho contrato es promover y comercializar ciertos productos fabricados por afiliadas no estadounidenses de Tenaris en el territorio de Irán. Al 31 de diciembre de 2017, no se registraron ingresos o ganancias netas atribuibles al Contrato de Agencia. TGS tiene intención de continuar promoviendo y comercializando productos de Tenaris en Irán bajo el Contrato de Agencia con SGC.
- Durante 2017, ciertos empleados no estadounidenses de algunas afiliadas no estadounidenses de Tenaris visitaron Irán a fin de discutir oportunidades comerciales potenciales con entidades públicas y privadas iraníes. Asimismo, durante mayo de 2017, algunos de los empleados mencionados asistieron a exhibiciones comerciales en Irán. Las mismas incluyeron una exhibición comercial de la industria del petróleo y gas ("*Iran Oil Show*") organizada por NIOC. No se pagaron honorarios a NIOC o a otras empresas estatales iraníes en relación con dichas actividades, excepto por montos de rutina, tales como impuestos y tarifas relacionados con viajes. No se registraron ingresos atribuibles a estas actividades. Algunas de las afiliadas no estadounidenses de Tenaris prevén seguir visitando Irán a fin de continuar desarrollando oportunidades comerciales en el país, en cumplimiento de las leyes aplicables.

Los ingresos por ventas totales de Tenaris por el ejercicio 2017 con respecto a las transacciones mencionadas precedentemente ascendieron a aproximadamente USD 6.8 millones. La ganancia neta estimada derivada de dichas operaciones, luego de la asignación de costos internos e impuestos, ascendió a aproximadamente USD 2.6 millones.

Tenaris considera que sus actividades concernientes a Irán no violan ninguna ley estadounidense o extranjera, y que cuenta con los procedimientos diseñados para asegurar que dichas actividades cumplen con todas las leyes y reglamentaciones estadounidenses y extranjeras en materia de control de exportaciones y sanciones económicas.

Afiliadas de Tenaris

Conforme al Artículo 13(r) de la Ley de Intercambio de Acciones, Tenaris también debe informar si alguna de sus afiliadas ha llevado a cabo ciertas actividades y transacciones relacionadas con Irán. Tenova S.p.A., o Tenova, un proveedor italiano de equipamiento para la industria minera y siderúrgica, así como Techint – Compagnia Tecnica Internazionale S.p.A., o Techint CTI, un proveedor italiano de servicios de ingeniería, compras, construcción, operación y gestión principalmente para los sectores de petróleo y gas, refinería, petroquímico, de generación de energía, industrial y de infraestructura, son controladas indirectamente por San Faustin y, por lo tanto, son consideradas como "afiliadas" de Tenaris, tal como se define dicho término en la Regla 12b-2 de la Ley de Intercambio de Acciones.

En respuesta a nuestra indagación, Tenova nos informó que:

- Durante 2017, Tenova o sus subsidiarias suministraron equipo y prestaron servicios de ingeniería para las industrias siderúrgicas y de manejo de materia prima a compañías que Tenova considera que son subsidiarias de agencias de desarrollo del Gobierno de Irán. Tenova o sus subsidiarias también presentaron ofertas a contrapartes iraníes, ninguna de las cuales fueron aceptadas al 31 de diciembre de 2017. Asimismo, ciertos empleados de Tenova visitaron Irán en 2017 a fin de discutir posibles oportunidades comerciales con potenciales socios comerciales iraníes.
- Ninguna de las actividades realizadas está relacionada con las actividades descritas en los Artículos 5(a) o (b) de la Ley de Sanciones a Irán de 1996, o el Artículo 105A(b)(2) de la Ley Integral de Sanciones, Rendición de Cuentas y Desinversión contra Irán de 2010, ni ninguna de dichas actividades fue realizada en favor de personas cuyas propiedades e intereses en propiedades se encuentran bloqueados conforme a la Orden Ejecutiva 13224 (terroristas y sus redes de apoyo) o 13382 (proliferadores y partidarios de armas de destrucción masiva).
- Los contratos de Tenova relacionados con Irán, que fueron firmados antes de 2016, aún se encuentran en ejecución; cualquier contrato futuro entre Tenova o sus subsidiarias y clientes controlados por el Gobierno de Irán continuará suscribiéndose de conformidad con todas las leyes aplicables a Tenova o sus correspondientes subsidiarias.

Tenova nos ha informado que sus ingresos por ventas totales para 2017 con respecto a las transacciones descritas anteriormente ascendieron a USD 12.4 millones, en comparación con USD 14.7 millones en 2016. Tenova también

estimó que sus ganancia neta derivada de dichas transacciones, luego de la asignación de costos internos e impuestos, se ubicaron en un rango de USD 1.8 millones.

En respuesta a nuestra indagación, Techint CTI nos informó que:

- El 18 de diciembre de 2017, Techint CTI celebró un acuerdo para la prestación de servicios de asistencia técnica (por ej., estudios de factibilidad, selección de tecnología) con Ardabil Petrochemical Co. por un importe total estimado de EUR 0.25 millones (aproximadamente USD 0.3 millones). Al 31 de diciembre de 2017, ciertos servicios estaban pendientes de realización, ya que el contrato entró en vigencia recién en febrero de 2018 y aún no se ha efectuado el cobro del mismo. Techint CTI prevé cobrar la totalidad o parte de los montos pendientes durante 2018.
- Durante 2017 Techint CTI suscribió documentos complementarios adicionales (incluyendo acuerdos de confidencialidad, memorandos de acuerdo, cartas de intención) con el propósito, entre otros, de compartir información con el cliente iraní mencionado y con otros clientes. No se atribuyeron ingresos a estas actividades específicas más allá de las descritas en los puntos anteriores. Techint CTI tiene intención de continuar explorando las oportunidades comerciales con otros potenciales socios comerciales iraníes en cumplimiento de la ley aplicable.
- Asimismo, durante 2017 ciertos empleados no estadounidenses de Techint CTI visitaron Irán en relación con los acuerdos mencionados y a fin de analizar potenciales oportunidades comerciales con otras entidades públicas y privadas iraníes. No se abonaron honorarios en relación con tales actividades excepto importes de rutina correspondientes a impuestos y tarifas por viajes. No se atribuyeron ingresos a las actividades mencionadas. Techint CTI tiene la intención de continuar visitando Irán a fin de desarrollar nuevas oportunidades comerciales en el país, en cumplimiento de la ley aplicable.

Techint CTI nos informó que al 31 de diciembre de 2017 no registró ingresos por las actividades indicadas.

C. Estructura organizativa y subsidiarias

Llevamos a cabo todas nuestras operaciones a través de subsidiarias. La siguiente tabla detalla las subsidiarias operativas significativas de la Sociedad y su participación directa e indirecta en cada subsidiaria al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015.

Compañía	País de incorporación	Actividad principal	Porcentaje de participación		
			2017	2016	2015
ALGOMA TUBES INC.	Canadá	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
CONFAB INDUSTRIAL S.A.	Brasil	Manufactura de tubos de acero con costura y bienes de capital	100%	100%	100%
DALMINE S.p.A.	Italia	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	99%
EXIROS B.V.	Países Bajos	Compra de materia prima y otros productos o servicios	50%	50%	50%
HYDRIL COMPANY	EE.UU.	Manufactura y venta de conexiones <i>premium</i>	100%	100%	100%
MAVERICK TUBE CORPORATION	EE.UU.	Manufactura de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
METALMECÁNICA S.A.	Argentina	Manufactura de varillas de bombeo	100%	100%	100%
NKKTUBES	Japón	Manufactura de tubos de acero sin costura	51%	51%	51%
P.T. SEAMLESS PIPE INDONESIA JAYA	Indonesia	Manufactura de productos de acero sin costura	89%	77%	77%
PRUDENTIAL STEEL LTD	Canadá	Manufactura de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
S.C. SILCOTUB S.A.	Rumania	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
SIAT SOCIEDAD ANONIMA	Argentina	Manufactura de tubos de acero con costura y sin costura	100%	100%	100%
SIDERCA S.A.I.C.	Argentina	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS BAY CITY, INC.	EE.UU.	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS COILED TUBES LLC	EE.UU.	Manufactura de tubos de producción bobinados	100%	100%	100%
TENARIS CONNECTIONS B.V.	Países Bajos	Desarrollo, gestión y licenciamiento de propiedad intelectual	100%	100%	100%
TENARIS FINANCIAL SERVICES S.A.	Uruguay	Entidad financiera	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES S.A.	Uruguay	Empresa holding y ventas de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS TUBOCARIBE LTDA.	Colombia	Manufactura de tubos de acero con costura y sin costura	100%	100%	100%
TUBOS DE ACERO DE MÉXICO S.A.	México	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%

Otras inversiones

Ternium

Poseemos una participación significativa en Ternium, una compañía de Luxemburgo controlada por San Faustin cuyas acciones cotizan en la NYSE. Al 31 de diciembre de 2017, la Sociedad poseía 11.46% del capital accionario de Ternium (incluyendo sus acciones en cartera).

La Sociedad es parte de un acuerdo de accionistas con Techint Holdings S.àr.l., o Techint Holdings, una subsidiaria controlada en su totalidad por San Faustin, conforme al cual Techint Holdings tomará todas las acciones en su poder para hacer que uno de los consejeros del consejo de administración de Ternium sea designado por la Sociedad, y cualquiera de los consejeros designados por la Sociedad sean removidos únicamente mediante notificación por escrito por parte de la Sociedad. La Sociedad y Techint Holdings también acordaron que cualquier vacante en el consejo de administración de Ternium sea ocupada por nuevos consejeros designados ya sea por la Sociedad o Techint Holdings, según corresponda. El acuerdo de accionistas permanecerá en vigor en tanto cada una de las partes sea titular de al menos 5% de las acciones de Ternium o hasta tanto sea rescindido por la Sociedad o Techint Holdings conforme a sus cláusulas. Carlos Condorelli fue designado consejero de Ternium conforme a este acuerdo de accionistas.

Usiminas

El 16 de enero de 2012, Confab adquirió 5.0% de las acciones con derecho a voto y 2.5% del total del capital accionario de Usiminas, un productor líder brasileño de productos de acero plano de alta calidad utilizados en las industrias energética, automotriz y en otras industrias. La adquisición fue parte de una transacción mayor mediante la cual Confab y las subsidiarias de Ternium, Ternium Investments S.àr.l., Ternium Argentina S.A. y Prosid Investments S.A., o las entidades Ternium, formaron el Grupo T/T y se incorporaron al grupo de control existente de Usiminas mediante la adquisición de acciones ordinarias que representan el 27.7% de capital total con derecho a voto de Usiminas y el 13.8% del capital accionario de Usiminas. Adicionalmente, el Grupo T/T celebró un acuerdo de accionistas con el Grupo NSSMC (formado por Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation, o NSSMC, Mitsubishi Corporation do Brasil S.A. y Metal One Corporation) y Previdência Usiminas, un fondo de empleados de Usiminas, que rige los derechos de las partes dentro del grupo de control de Usiminas.

Luego de la suscripción en 2016 de 1.3 millones de acciones preferidas de Usiminas y 11.5 millones de acciones ordinarias de Usiminas por Confab, al 31 de diciembre de 2017, Confab poseía 36.5 millones de acciones ordinarias y 1.3 millones de acciones preferidas de Usiminas, las cuales representan 5.2% del capital total con derecho a voto de Usiminas y 3.1% del capital accionario total de Usiminas.

En 2014 surgió un conflicto entre el Grupo T/T y NSSMC con respecto al gobierno de Usiminas, incluyendo las reglas aplicables al nombramiento de altos directivos, la aplicación del acuerdo de accionistas en asuntos que involucran obligaciones fiduciarias, y en general con respecto a la estrategia comercial de Usiminas.

El 8 de febrero de 2018, Ternium Investments resolvió la disputa con NSSMC y el 10 de abril de 2018, las entidades del Grupo T/T (incluyendo Confab), el Grupo NSSMC y Previdência Usiminas celebraron un nuevo acuerdo de accionistas para Usiminas, enmendando y reformulando el previo acuerdo ya existente, o el Nuevo SHA. El grupo de control de Usiminas ahora posee, en conjunto, 483.6 millones de acciones ordinarias vinculadas al Nuevo SHA, representando aproximadamente el 68.6% del capital con derecho a voto de Usiminas, con el Grupo T/T con aproximadamente el 47.1% del total de acciones poseídas por el grupo de control (39.5% correspondiente a las entidades Ternium y el otro 7.6% correspondiente a Confab); el Grupo NSSMC con aproximadamente el 45.9% del total de acciones en poder del grupo de control; y Previdência Usiminas con el 7% restante de las acciones en poder del grupo de control.

El Nuevo SHA refleja las reglas de gobierno corporativo acordadas para Usiminas, que incluyen, entre otros, un mecanismo de alternancia para la nominación del CEO y el presidente del consejo de administración, además de un nuevo mecanismo para la nominación de otros miembros de la gerencia ejecutiva de Usiminas. El Nuevo SHA también incluye un mecanismo de salida consistente en un procedimiento de compra y venta, ejecutable en cualquier momento durante el término del Nuevo SHA y luego de transcurridos cuatro años y medio a partir de la próxima elección de la gerencia ejecutiva de Usiminas que tendrá lugar en mayo de 2018. Dicho mecanismo de salida se aplicará con respecto a las acciones en poder del Grupo NSSMC y el Grupo T/T y permitiría tanto a Ternium como a NSSMC adquirir todas o una porción mayoritaria de las acciones de Usiminas que posee la otra parte.

En relación con la ejecución del Nuevo SHA, las entidades de Ternium y Confab enmendaron y reafirmaron su acuerdo separado de accionistas que rige sus respectivos derechos y obligaciones como miembros del Grupo T/T para incluir disposiciones relacionadas con el mecanismo de salida y, en general, conformar dicho acuerdo separado de los accionistas a las demás disposiciones del Nuevo SHA.

Techgen

Techgen es una *joint venture*, controlada en un 48% por Ternium, 30% por Tecpetrol International S.A. y 22% por Tenaris. Techgen construyó una central termoeléctrica de ciclo combinado alimentada a gas natural en la zona de Pesquería del Estado de Nuevo León, México. La central entró en pleno funcionamiento en diciembre de 2016, produciendo y abasteciendo energía a las instalaciones mexicanas de Tenaris y Ternium.

D. Propiedades, planta y equipo

Para una descripción de nuestras propiedades, plantas y equipo, ver B. “– Descripción general del negocio – Procesos de producción e instalaciones” y “– Descripción general del negocio – Programa de inversiones en activo fijo”.

Artículo 4A. Comentarios del Staff sin resolver

Ninguno.

Artículo 5. Revisión operativa y financiera y prospectos

Los siguientes comentarios y análisis sobre nuestra situación financiera y los resultados de operaciones están basados, y deberán leerse conjuntamente, con nuestros estados contables consolidados y auditados y sus notas correspondientes que se incluyen en este informe anual. Los comentarios y análisis presentan nuestra situación financiera y resultados de operación sobre una base consolidada. Preparamos nuestros estados contables consolidados de conformidad con las NIIF, según fueron emitidas por la IASB y de acuerdo con las NIIF según fueron adoptadas por la Unión Europea.

Cierta información contenida en estos comentarios y análisis que se presentan en otras secciones de este informe anual, incluyendo información relativa a nuestros planes y estrategia comercial, incluye declaraciones a futuro que involucran riesgos e incertidumbre. Ver “Advertencia respecto a las declaraciones a futuro”. Al evaluar estos comentarios y análisis, se deberá tener en cuenta específicamente los diversos factores de riesgo identificados en “Principales riesgos e incertidumbres”, otros factores de riesgo identificados en otras secciones de este informe anual y otros factores que podrían hacer que nuestros resultados difieran considerablemente de los que se expresan en dichas declaraciones a futuro.

Visión general

Somos un fabricante y proveedor líder a nivel global de tubos de acero y servicios relacionados para la industria energética y para otras industrias.

Somos un fabricante y proveedor líder a nivel global de tubos de acero y servicios relacionados para la industria energética a nivel mundial y para otras aplicaciones industriales. Nuestros clientes incluyen a la mayoría de las principales compañías petroleras y de gas del mundo, así como compañías de ingeniería dedicadas a la construcción de instalaciones de energía, captación y procesamiento de petróleo y gas. Operamos una red mundial integrada de instalaciones de fabricación, investigación y acabado de tubos de acero y servicios relacionados con operaciones industriales en el continente americano, Europa, Asia y África, y tenemos presencia directa en la mayoría de los principales mercados de petróleo y gas.

Nuestra principal fuente de ingresos es la venta de productos y servicios a la industria petrolera y de gas, y el nivel de dichas ventas es sensible a los precios internacionales del petróleo y gas y su impacto en las actividades de perforación.

La demanda de nuestros productos y servicios de la industria global de petróleo y gas, en particular de tubos y servicios utilizados en operaciones de perforación, representa una mayoría sustancial del total de nuestras ventas. Por lo tanto, nuestras ventas dependen de la situación de la industria de petróleo y de gas, y de la intención de nuestros clientes de invertir capital en la exploración y desarrollo de petróleo y gas y en las actividades de procesamiento *downstream* asociadas. El nivel de estos gastos es sensible a los precios del petróleo y gas, y a la visión de dichos precios por parte de la industria de petróleo y gas en el futuro. Los precios del petróleo crudo cayeron de más de USD 100 por barril en junio de 2014 a menos de USD 30 por barril en febrero de 2016 antes de recuperarse a alrededor de USD 60 por barril a fines de 2017. Dicho aumento de precios se debió principalmente a un acuerdo entre países pertenecientes y algunos no pertenecientes a la OPEP para reducir la producción a fin de acelerar el reequilibrio de la oferta y la demanda y reducir el exceso de inventarios. Los precios del gas natural (Henry Hub) en América del Norte, que ascendieron a alrededor de USD 4 por millón de BTU en 2014, también cayeron por un corto lapso por debajo de USD 2 por millón de BTU a comienzos de 2016 previo recuperarse a niveles promedio de USD 3 por millón de BTU durante 2017.

En 2017, la actividad de perforación a nivel mundial, representada por el número de equipos de perforación en actividad

publicado por Baker Hughes, una compañía de GE, aumentó un 27% en comparación con el nivel registrado en 2016, y dicho aumento se concentró en América del Norte. En los Estados Unidos, el número de equipos de perforación en 2017 aumentó un 72%, con un promedio de 875 equipos de perforación en actividad. La actividad de perforación en los Estados Unidos aumentó significativamente en la primera mitad del año, antes de estabilizarse en más de 900 equipos en actividad en la segunda mitad, y desde ese momento comenzó a aumentar nuevamente a comienzos de 2018. En Canadá el número de equipos de perforación en 2017 aumentó un 62% en comparación con 2016, mientras que en el resto del mundo disminuyó un 1%.

Antes de la última desaceleración de los precios del petróleo, una creciente proporción del gasto en exploración y producción de las compañías petroleras y de gas se había destinado a operaciones de perforación en plataformas marinas, en aguas profundas y no convencionales en las que generalmente se especifican productos tubulares de alto valor, incluyendo grados de acero especiales y conexiones *premium*. No obstante, el éxito de los operadores de perforación de *shale*, con sus ciclos de inversión inherentemente cortos, en el proceso de adaptación a menores costos de petróleo y gas y mayor producción generó una desaceleración en el desarrollo de proyectos offshore complejos, con largos plazos de gestación de inversiones en un contexto de precios más bajos y más volátiles, afectando por consiguiente el nivel de diferenciación de producto.

Nuestro negocio es altamente competitivo.

El mercado global de tubos de acero es altamente competitivo, y los principales factores de competencia son el precio, la calidad, el servicio y la tecnología. Vendemos nuestros productos en un gran número de países y competimos principalmente contra productores europeos y japoneses en la mayoría de los mercados fuera de América del Norte. En los Estados Unidos y Canadá competimos contra una amplia variedad de productores nacionales y extranjeros. Durante la década pasada, se han realizado inversiones sustanciales, especialmente en China, aunque también en otras regiones del mundo, a fin de incrementar la capacidad de producción de tubos de acero sin costura. La capacidad de producción de grados de productos más especializados también ha aumentado. Con la caída del precio del petróleo y la demanda de tubos para perforación de petróleo y gas entre 2014 y 2016, el exceso de capacidad de producción de tubos de acero y tubos de acero sin costura a nivel mundial se ha vuelto agudo, y actualmente se extiende más allá de los grados de acero estándar. En consecuencia, el ambiente competitivo se ha vuelto más intenso y prevemos que esto continuará por algún tiempo. La diferenciación competitiva efectiva será un factor clave para Tenaris.

Además, existe un mayor riesgo de importaciones de tubos de acero en condiciones desleales en los mercados en los que producimos y vendemos nuestros productos. En septiembre de 2014, las autoridades de los Estados Unidos aplicaron tarifas *antidumping* a las importaciones de productos OCTG de varios países, incluida Corea del Sur. A pesar de las tarifas impuestas, las importaciones de Corea del Sur continúan en un nivel muy alto. En consecuencia, los productores locales de los Estados Unidos han solicitado sucesivas revisiones de las exportaciones de Corea del Sur, las cuales se encuentran en curso. Al mismo tiempo, los productores de Corea del Sur apelaron las tarifas impuestas. Del mismo modo, en Canadá, la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá (*Canada Border Services Agencies*, o *CBSA*) introdujo tarifas *antidumping* a las importaciones de productos OCTG de Corea del Sur y otros países en abril de 2015.

Además de las tarifas *antidumping*, se impuso una tarifa del 25% sobre los productos de acero importados de todos los países conforme a la Sección 232 de la Ley de Expansión Comercial de 1962. No obstante, el gobierno de los Estados Unidos anunció que las importaciones de Argentina, Australia, Brasil, Canadá, Corea del Sur, la Unión Europea y México estarán temporalmente exentas.

Nuestros costos de producción son sensibles a los precios de la materia prima siderúrgica y otros productos de acero.

Compramos cantidades importantes de materia prima siderúrgica, incluyendo chatarra férrea, hierro esponja, arrabio, mineral de hierro y ferroaleaciones, para producir tubos sin costura. Asimismo, compramos cantidades importantes de bobinas y planchas de acero para producir tubos con costura. Por lo tanto, nuestros costos de producción son sensibles a los precios de materia prima siderúrgica y ciertos productos de acero, lo cual refleja los factores de oferta y demanda en la industria siderúrgica global y en los países en los que poseemos plantas de producción.

Los costos de la materia prima siderúrgica y las bobinas y planchas de acero aumentaron durante 2017. Como referencia, los precios de las bobinas de acero HRC Midwest USA Mill, publicados por CRU, alcanzaron un promedio de USD 680 por tonelada en 2017 en comparación con USD 571 por tonelada en 2016.

Venta del negocio de conduit eléctricos en América del Norte a Nucor

El 19 de enero de 2017 concluimos la venta de nuestro negocio de tubos para conducción eléctrica en América del Norte, conocido como Republic Conduit, a Nucor Corporation por una contraprestación total de USD 328 millones, neta de gastos de transacción. La ganancia después de impuestos derivada de la venta ascendió a \$90 millones. El resultado de la

venta y los resultados relativos al negocio de conduit por los 19 días de enero de 2017 y los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y 2015 fueron clasificados como operación discontinua.

Resumen de resultados

En 2017 nuestros ingresos por ventas netos aumentaron en forma constante a lo largo del año, con un incremento de 23% en comparación con 2016 y un aumento de 52% en el cuarto trimestre en comparación con el mismo período de 2016. Si bien durante el año registramos un fuerte aumento en las ventas a clientes Rig Direct® en EE.UU., Canadá, Colombia, Tailandia y Arabia Saudita, se produjeron caídas significativas en las ventas de tubos de conducción en Brasil, despachos de productos OCTG a otras Compañías Petroleras Estatales en Medio Oriente y ventas para proyectos offshore en África subsahariana. EBITDA aumentó un 58% interanual ya que los márgenes se recuperaron debido a mayores volúmenes y una mejor absorción de los costos fijos. La ganancia del ejercicio atribuible a los accionistas de la Compañía aumentó significativamente a US\$545 millones, beneficiándose de una mayor ganancia operativa, un buen retorno sobre nuestra inversión en Ternium, un beneficio impositivo debido a la reducción de las tasas de impuesto en Argentina y los Estados Unidos, y una ganancia por la venta de nuestro negocio Republic Conduit al comienzo del ejercicio.

Nuestra posición neta de caja disminuyó durante el ejercicio a US\$680 millones al 31 de diciembre de 2017, en comparación con US\$1,400 millones al 31 de diciembre de 2016, debido a que finalizamos la construcción de nuestra planta en Bay City, aumentamos el capital de trabajo para respaldar nuestro crecimiento de las ventas y mantuvimos los pagos de dividendos.

Perspectivas

En los comienzos de este año 2018, la actividad de perforación de *shale* en los Estados Unidos y Canadá, que había disminuido levemente en el cuarto trimestre de 2017, ha vuelto a crecer. En el resto del mundo, más proyectos están avanzando y las condiciones en mercados como Medio Oriente y el Mar del Norte han mejorado, pero cualquier recuperación que se produzca en 2018 será gradual. En América Latina, la actividad de perforación en Colombia y en la formación de *shale* Vaca Muerta en Argentina ha repuntado. Sin embargo, en México, a pesar de los nuevos resultados positivos del programa de reforma energética, es improbable que se registre una recuperación significativa en la actividad. Luego del aumento de 40% en 2017, el crecimiento de la demanda global de productos OCTG será más modesto en 2018 y se concentrará en los principales mercados de EE.UU., China, Rusia y Medio Oriente.

Prevedemos que nuestras ventas en 2018 aumentarán en la mayoría de las regiones y líneas de productos en comparación con 2017, con un fuerte crecimiento interanual en cada trimestre. Los costos de la materia prima aumentaron en forma significativa en los últimos meses y prevemos que habrá un incremento compensatorio en los precios a medida que la demanda aumente gradualmente.

La decisión reciente del gobierno de los Estados Unidos de implementar los aranceles conforme a la Sección 232 a la tasa de 25% sobre las importaciones de acero podría generar un cambio estructural en nuestro mercado más dinámico. Sin embargo, en la medida que la misma esté destinada a reducir las importaciones, debería tener un efecto positivo para nosotros dada nuestra amplia capacidad local. Sin embargo, existe una incertidumbre considerable en torno al alcance e impacto futuro de estos aranceles.

Moneda funcional y de presentación

La moneda funcional y de presentación de la Sociedad es el dólar estadounidense. El dólar estadounidense es la moneda que mejor refleja la sustancia económica de los hechos subyacentes y las circunstancias relevantes a las operaciones globales de Tenaris.

Excepto por las subsidiarias brasileñas e italiana, cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, Tenaris ha determinado que la moneda funcional de sus otras subsidiarias sea el dólar estadounidense, basándose en las siguientes consideraciones principales:

- Las ventas se negocian, denominan y liquidan principalmente en dólares estadounidenses. Si el precio es determinado en monedas distintas del dólar estadounidense, el precio de venta considera la exposición a la fluctuación en el tipo de cambio frente al dólar estadounidense;
- Los precios de la materia prima e insumos críticos se determinan y liquidan en dólares estadounidenses;
- El entorno transaccional y operativo y el flujo de efectivo derivado de dichas operaciones tiene al dólar estadounidense como moneda de referencia;

- Nivel de integración significativo de las operaciones locales dentro de la red de distribución global internacional de Tenaris;
- Los activos y pasivos financieros netos se reciben y mantienen principalmente en dólares estadounidenses; y
- El tipo de cambio de ciertas monedas oficiales se ha visto afectado por largo tiempo por crisis económicas recurrentes y severas.

Estimaciones contables críticas

Los comentarios y análisis de nuestra situación financiera y resultados de operación se basan en nuestros estados contables consolidados y auditados que han sido elaborados de acuerdo con las NIIF.

La preparación de nuestros estados contables consolidados y auditados e información relacionada de conformidad con las NIIF requiere que realicemos estimaciones y suposiciones que podrían afectar a los montos reportados de activos y pasivos, la declaración de activos y pasivos contingentes y los montos reportados de ingresos y egresos. La administración evalúa sus estimaciones contables y suposiciones, incluyendo aquellas que se relacionan con la desvalorización de activos tangibles e intangibles de vida útil prolongada, vida útil de los activos, impuesto a las ganancias diferido, obsolescencia de inventarios, cuentas de cobro dudoso y contingencias por pérdidas, y hace las revisiones pertinentes. La administración basa sus estimaciones en la experiencia histórica y en otras suposiciones diversas que considera razonables dadas las circunstancias. Estas estimaciones forman la base para dar opiniones acerca del valor contable de activos y pasivos que no parecen provenir de otras fuentes. Aun cuando la administración considera que estas estimaciones y suposiciones son razonables, éstas se basan en la información disponible al momento de hacerlas. Los resultados reales podrían diferir significativamente de dichas estimaciones si las suposiciones o condiciones fueran diferentes.

Nuestras estimaciones contables más significativas son las más importantes para describir nuestra situación financiera y resultados de operación, las cuales nos exigen hacer juicios difíciles y subjetivos, frecuentemente debido a la necesidad de hacer estimaciones de asuntos inciertos por naturaleza. Nuestras estimaciones contables más significativas son las siguientes:

Contabilización de combinaciones de negocios

Para contabilizar nuestras combinaciones de negocios utilizamos el método de adquisición, que exige que los activos adquiridos y los pasivos asumidos se registren a su respectivo valor razonable a la fecha de adquisición. La determinación del valor razonable de los activos adquiridos, pasivos y pasivos contingentes asumidos y la determinación de las vidas útiles exigen que realicemos estimaciones y utilicemos técnicas de valuación, incluyendo el uso de tasadores independientes, cuando el valor razonable no se encuentre inmediatamente disponible. El exceso de la contraprestación transferida y el monto de cualquier participación no controlante en la adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables es registrado como valor llave. Si es menor al del valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados.

Desvalorización y recuperabilidad del valor llave y otros activos

Los activos de vida útil prolongada incluyendo los activos intangibles identificables son revisados por desvalorización al nivel más bajo para el que existen flujos de fondos separables e identificables (unidades generadoras de efectivo o UGE). La mayoría de las principales subsidiarias de Tenaris que constituyen una UGE tienen una sola planta de producción principal y, por lo tanto, cada una de esas subsidiarias representa el nivel más bajo de agrupamiento de activos que genera grandes ingresos independientes de efectivo.

Los activos sujetos a depreciación son evaluados por desvalorización cuando cambios en los eventos o en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo puede no ser recuperable. Los activos intangibles con vida útil indefinida, incluyendo el valor llave, están sujetos al menos a una revisión anual por posible desvalorización.

Para determinar la existencia o no de indicadores de que una UGE pueda ser desvalorizada, se analizan fuentes externas e internas de información. Los factores y circunstancias significativos específicamente considerados en el análisis usualmente incluyen la tasa de descuento utilizada por Tenaris para las proyecciones de caja y la condición económica del negocio en términos de factores competitivos y económicos, tales como el costo de la materia prima, los precios del petróleo y gas, los programas de inversión para los clientes de Tenaris y la evolución de los equipos de perforación.

Una pérdida por desvalorización es reconocida por el monto en que el valor de libros de un activo excede su valor recuperable. El valor recuperable es el mayor entre el valor en uso de los activos y el valor razonable menos los costos de venta. Cualquier pérdida por desvalorización se imputa para reducir el valor libros de la UGE en el siguiente orden:

- a) primero, para reducir el valor libros de cualquier valor llave asignado a la UGE; y
- b) después, a los demás activos de la unidad (o grupo de unidades) a pro rata en base al valor libros de cada activo de la unidad (o grupo de unidades), con miras a evitar reducir el valor en libros del activo por debajo del mayor entre el valor neto de realización, su valor en uso o cero.

El valor en uso de cada UGE es determinado sobre la base del valor presente de los flujos de fondos futuros netos que generaría dicha UGE. Tenaris utiliza proyecciones de flujos de caja por un período de 5 años con un valor final calculado basado en perpetuidad y tasas de descuento apropiadas.

A fin de calcular el valor razonable menos los costos de disposición Tenaris usa el valor estimado de los flujos futuros de fondos que un participante de mercado podría generar de la correspondiente UGE.

El juicio de la gerencia es requerido para estimar los flujos descontados de caja futuros. Los flujos de caja y los valores reales pueden variar significativamente de los flujos de caja futuros proyectados y los valores relacionados derivados usando técnicas de descuento.

Los activos no financieros distintos al valor llave que sufrieron una desvalorización son revisados para su posible reversión en cada período de reporte.

En 2015 registramos un cargo por deterioro del valor por USD 400 millones sobre el valor llave de nuestros activos de tubos con costura en los Estados Unidos, reflejo de la disminución de los precios del petróleo y su impacto en la actividad de perforación y las perspectivas de demanda de tubos con costura en los Estados Unidos. No registramos cargos por deterioro del valor en 2016 ni 2017.

Desvalorización de inversiones en compañías no consolidadas en 2015 - Usinas Siderúrgicas de Minas Gerais S.A. (Usiminas)

La Sociedad revisa la recuperabilidad de su inversión en Usiminas en forma periódica. Para determinar el valor recuperable, la Sociedad estima el valor en uso de la inversión calculando el valor presente de los flujos de fondos esperados o su valor razonable menos los costos de disposición.

En 2015, la Sociedad evaluó el valor recuperable de su inversión en Usiminas basado en el precio promedio de mercado de las acciones ordinarias de Usiminas a diciembre de 2015 y desvalorizó su inversión en USD29 millones.

El proceso de reestructuración financiera de Usiminas, que comenzó en abril de 2016 con un aumento de capital, se completó a fines de agosto de 2017. La finalización de este proceso junto con el aumento en el precio de la acción desde junio de 2016 y la mejora en las condiciones de negocio puede conducir a un aumento en el valor contable de la inversión en Usiminas en períodos futuros.

Ver la nota 12 “Inversiones en compañías no consolidadas – b) Usiminas S.A.” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual. Para más información sobre la inversión en Usiminas, ver Artículo 4. “Información sobre la Sociedad – C. Estructura organizativa y subsidiarias – Otras inversiones – Usiminas”.

Revaluación de las vidas útiles de propiedades, planta y equipos

Las propiedades, planta y equipo se valúan al costo histórico de adquisición o construcción directamente atribuible menos la depreciación acumulada y pérdidas por desvalorización, de existir. Las propiedades, planta y equipo adquiridos a través de adquisiciones registradas contablemente como combinaciones de empresas son valuados inicialmente al valor de mercado de los activos adquiridos. La depreciación del costo del activo (excluyendo los terrenos, que no se deprecian) hasta alcanzar su valor residual a lo largo de su vida útil estimada se calcula por el método de la línea recta. El método de depreciación se revisa en cada cierre de ejercicio. La estimación de las vidas útiles para la depreciación es especialmente difícil debido a que las vidas de servicio de los activos también se ven afectadas por el mantenimiento y los cambios tecnológicos y nuestra capacidad de adaptar la innovación tecnológica a la base de activos existentes. De acuerdo con la NIC 16, “Propiedades, Planta y Equipo”, el método de depreciación, el valor residual y la vida útil de un activo debe ser revisado al menos al cierre de cada ejercicio económico, y en caso de que las expectativas difieran de estimaciones previas, el cambio debe ser tratado como un cambio en una estimación contable. La estimación de las vidas útiles de los activos por parte de la administración realizada de acuerdo con la NIC 16 no afectó en forma significativa el cargo por

depreciación de 2017. No obstante, si las estimaciones de la administración resultan ser incorrectas, se puede exigir que el valor contable de la planta y equipo y sus vidas útiles se reduzca de los montos registrados en la actualidad. Dichas reducciones podrían afectar en forma significativa el valor de los activos y los resultados de operaciones.

Revaluación de las vidas útiles de las relaciones con los clientes

De acuerdo con la NIIF 3 “Combinaciones de negocios” y la NIC 38 “Activos intangibles”, Tenaris ha reconocido el valor de las relaciones con los clientes de forma separada del valor llave atribuible a la adquisición de los grupos de Maverick y Hydril. Las relaciones con los clientes adquiridas en una combinación de negocios se reconocen al valor razonable a la fecha de adquisición, poseen una vida útil finita y se contabilizan al costo menos la amortización acumulada. La amortización se calcula por el método lineal a lo largo de una vida esperada de aproximadamente 14 años para Maverick y 10 años para Hydril. En 2015, la Sociedad revisó la vida útil de la clientela de Prudential, relacionada a la adquisición de Maverick, y decidió reducir el período de amortización remanente de 5 a 2 años, finalizando en diciembre de 2017. A diciembre de 2017 el valor residual de la clientela de Maverick ascendía a USD 193 millones y la vida útil residual es de 3 años, mientras que la clientela de Hydril se encuentra totalmente amortizada.

Provisión por obsolescencia de suministros y repuestos, y baja rotación de inventarios

Calculamos la desvalorización de nuestros inventarios considerando la obsolescencia estimada o los inventarios no aptos para la venta equivalente a la diferencia entre el costo de los inventarios y el valor neto de realización tomando en consideración estimaciones sobre la demanda y las condiciones de mercado futuras. Si las condiciones de mercado reales son menos favorables que las proyectadas por la administración, probablemente se requerirá una desvalorización adicional.

Con relación a los productos terminados, constituimos una provisión para inventarios obsoletos o de baja rotación con base en el análisis de la gerencia de la antigüedad de los productos. Con este propósito, los lotes de productos terminados manufacturados por nosotros más de un año antes de la fecha de reporte se valúan a su valor recuperable estimado. Asimismo, constituimos una provisión para materiales y repuestos obsoletos o de baja rotación en base a un análisis realizado por la gerencia atendiendo a la intención de uso y a la consideración de la potencial obsolescencia debido a cambios tecnológicos, envejecimiento y patrones de consumo.

Históricamente, las pérdidas debidas a la obsolescencia y el descarte de inventario se han mantenido dentro de las expectativas y provisiones establecidas. No obstante, si las circunstancias cambiaran en forma significativa, por ejemplo, debido a modificaciones significativas relacionadas con la tecnología empleada en los laminadores, la administración estima que la recuperabilidad del valor de los inventarios obsoletos podría verse afectada significativamente. En este caso, tanto nuestros resultados de operación y la situación financiera, como el patrimonio neto, podrían verse considerablemente afectados de manera negativa.

Provisión para cuentas de cobro dudoso y reclamaciones de clientes

La administración realiza estimaciones sobre la cobrabilidad final de nuestras cuentas por cobrar. Registramos provisiones para cuentas de cobro dudoso por las pérdidas estimadas resultantes de la incapacidad de nuestros clientes de realizar los pagos requeridos. Si la situación financiera de nuestros clientes se deteriorara, generando un impacto negativo sobre su capacidad de efectuar pagos, probablemente se necesitarán provisiones adicionales.

Las cuentas por cobrar se analizan en forma periódica y cuando tomamos conocimiento de la incapacidad de un cliente de cumplir con sus compromisos financieros con nosotros, el valor de la cuenta por cobrar se reduce mediante un cargo a la provisión para cuentas de cobro dudoso. También reconocemos un cargo contra la provisión para cuentas de cobro dudoso cuando un cliente hace un reclamo relacionado con ventas y la administración considera que no tenemos posibilidades de cobrar el monto total en cuestión. Adicionalmente, nuestra provisión para cuentas de cobro dudoso se ajusta periódicamente, de acuerdo con el tiempo que ha transcurrido en las cuentas pendientes de pago. Con este propósito, las cuentas por cobrar que registran un retraso de más de 180 días, y que no están avaladas por algún crédito colateral, garantía, seguro o aval similar, son provisionadas.

Históricamente, las pérdidas derivadas de cuentas por cobrar incobrables han sido bajas y se han mantenido dentro de las provisiones establecidas. No obstante, si las circunstancias cambiaran significativamente, por ejemplo, debido a incumplimientos mayores que los esperados o a un inesperado cambio adverso significativo en la capacidad de un cliente importante para cumplir con su obligación financiera con nosotros, las estimaciones de la administración de la recuperación de los montos adeudados podría reducirse de manera importante. En este caso, tanto nuestros resultados de operaciones, la situación financiera, el patrimonio neto y los flujos de efectivo podrían verse afectados significativamente en forma adversa.

Impuesto a las ganancias diferido

El cargo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce aplicando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases imponibles de activos y pasivos y sus valores contables en los estados contables. Las principales diferencias temporarias surgen de los ajustes a valor razonable de activos adquiridos por combinaciones de negocios, del efecto de la conversión de monedas sobre los activos fijos amortizables y los inventarios, de la amortización de propiedades, plantas y equipo, la valuación de inventarios y las provisiones para los planes de retiro. Los activos por impuestos diferidos también se reconocen por quebrantos impositivos netos. Los activos y pasivos por impuestos diferidos son calculados a la tasa impositiva que se espera se le apliquen en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basado en las leyes fiscales vigentes o en curso de promulgación a la fecha presentación de los estados contables.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que se disponga de ingresos imponibles futuros contra los cuales se puedan utilizar las diferencias temporarias. Al cierre de cada período, Tenaris reevalúa los activos por impuestos diferidos no reconocidos. Tenaris reconoce un activo por impuesto diferido no reconocido previamente hasta el límite que se haya vuelto probable que ganancias futuras imponibles permitan recuperar los activos por impuestos diferidos.

Los pasivos y activos por impuestos diferidos no se reconocen por las diferencias temporarias entre el valor en libros y las bases imponibles de las inversiones en operaciones extranjeras donde la compañía puede controlar el momento de la reversión de las diferencias temporarias y es probable que las diferencias no se reverseen en el futuro cercano.

Contingencias

Estamos sujetos ocasionalmente a diversas demandas, litigios y otros procesos judiciales, incluyendo reclamos de clientes, en los que terceros buscan el pago por presuntos daños y perjuicios, reembolso por pérdidas o indemnización. Con la asistencia de asesores legales, la administración revisa periódicamente la situación de cada asunto importante y evalúa su posible exposición financiera. Nuestra potencial responsabilidad con respecto a dichos reclamos, demandas y otros litigios no puede estimarse con certeza.

Algunas de dichas demandas, litigios y otros procesos judiciales involucran asuntos muy complejos, y a menudo dichos asuntos están sujetos a incertidumbres significativas; por lo tanto, es difícil determinar la probabilidad de pérdida y la estimación de daños y perjuicios. Consecuentemente, en lo que respecta a una gran cantidad de demandas, litigios y otros procesos judiciales, Tenaris no puede efectuar una estimación confiable del efecto financiero previsto que derivará de la resolución final de los procedimientos. En tales casos, Tenaris no constituye una previsión por el potencial resultado de estos casos. Si se considera probable que se incurrirá en una pérdida derivada del reclamo o litigio y el monto puede estimarse con cierto grado de precisión, se reconoce una previsión. Los montos acumulados para dichas contingencias reflejan una estimación razonable sobre las pérdidas en que se incurrirá, con base en la información disponible para la administración a la fecha en que se preparan los estados contables, y tienen en cuenta las estrategias de litigio o para llegar a un acuerdo transaccional. En una cantidad limitada de casos, Tenaris ha podido realizar una estimación confiable de la pérdida prevista o rango de pérdida probable y ha constituido una previsión para dicha pérdida, pero considera que la publicación de tal información respecto de casos individuales podría perjudicar seriamente la posición de Tenaris en los procedimientos judiciales actuales o en cualquier procedimiento de resolución de conflictos. Por lo tanto, en estos casos, la Sociedad ha revelado información con respecto a la naturaleza de la contingencia, pero no ha revelado su estimación del rango de la pérdida potencial.

Estas estimaciones se preparan principalmente con asesoría legal y la administración considera que las provisiones totales registradas para potenciales pérdidas en los estados contables consolidados son adecuadas en base a la información actualmente disponible. No obstante, si las estimaciones de la administración resultaran ser incorrectas, las reservas actuales podrían ser inadecuadas y probablemente incurriríamos en un cargo a las ganancias que podría tener un efecto negativo en nuestros resultados de operaciones, la situación financiera, el patrimonio neto y los flujos de efectivo. A medida que se defina mejor el alcance de los pasivos, pueden producirse cambios en las estimaciones de costos futuros, lo que podría tener un efecto adverso significativo en nuestros resultados de operaciones, la situación financiera, el patrimonio neto y los flujos de efectivo.

A. Resultados de operación

Los siguientes comentarios y análisis de nuestra situación financiera y resultados de operación están basados en nuestros estados contables consolidados y auditados, incluidos en otra sección de este informe anual. En consecuencia, estos comentarios y análisis presentan nuestra situación financiera y resultados de operación sobre una base consolidada. Ver “Presentación de cierta información financiera y de otro tipo – Principios de contabilidad” y “II. Políticas Contables A. Bases de presentación” y “B. Bases de consolidación” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual. La siguiente discusión deberá leerse conjuntamente con los estados contables consolidados y auditados y sus notas correspondientes incluidos en este informe anual.

Miles de dólares americanos (excepto número de acciones y montos por acción)

	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Información financiera seleccionada del estado de resultados consolidado			
Operaciones continuas			
Ingresos por ventas netos.....	5,288,504	4,293,592	6,903,123
Costo de los productos vendidos	(3,685,057)	(3,165,684)	(4,747,760)
Ganancia bruta.....	1,603,447	1,127,908	2,155,363
Gastos de comercialización y administración	(1,270,016)	(1,196,929)	(1,593,597)
Otros ingresos (egresos) operativos, netos ⁽¹⁾	1,157	9,964	(395,971)
Ganancia (pérdida) operativa.....	334,588	(59,057)	165,795
Ingresos financieros	47,605	66,204	34,574
Costos financieros	(27,072)	(22,329)	(23,058)
Otros resultados financieros.....	(43,550)	(21,921)	3,076
Ganancia (pérdida) antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias.....	311,571	(37,103)	180,387
Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas ⁽²⁾	116,140	71,533	(39,558)
Resultado antes del impuesto a las ganancias.....	427,711	34,430	140,829
Impuesto a las ganancias.....	17,136	(17,102)	(234,384)
Ganancia (pérdida) del ejercicio por operaciones continuas⁽³⁾.....	444,847	17,328	(93,555)
Operaciones discontinuas			
Resultado de operaciones discontinuas	91,542	41,411	19,130
Ganancia (pérdida) del ejercicio⁽³⁾.....	536,389	58,739	(74,425)
Ganancia (pérdida) atribuible a ⁽³⁾ :			
Accionistas de la controlante	544,737	55,298	(80,162)
Participación no controlante	(8,348)	3,441	5,737
Ganancia (pérdida) del ejercicio⁽³⁾.....	536,389	58,739	(74,425)
Depreciación y amortización por operaciones continuas.....	(608,640)	(657,109)	(653,313)
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluida por operaciones continuas.....	0.38	0.01	(0.08)
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluida	0.46	0.05	(0.07)
Dividendos por acción ⁽⁴⁾	0.41	0.41	0.45

- (1) Otros ingresos (egresos) operativos netos en 2015 incluye un cargo por deterioro del valor de USD 400 millones sobre nuestras operaciones de tubos con costura en América del Norte.
- (2) La ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas incluye cargos por deterioro del valor sobre la inversión en Usiminas por USD 29 millones en 2015.
- (3) La Norma Internacional de Contabilidad N°1 (“NIC 1”) (modificada) requiere que la ganancia del año según se muestra en el estado de resultados no excluya la participación no controlante. No obstante, la ganancia por acción se sigue calculando con base en el ingreso atribuible exclusivamente a los accionistas de la controlante.
- (4) Los dividendos por acción corresponden a los dividendos propuestos o pagados por el ejercicio.

Miles de dólares americanos (excepto número de acciones)

	Al 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Información financiera seleccionada del estado de posición financiera consolidado			
Activo corriente	5,381,154	4,817,154	5,743,031
Propiedades, planta y equipo, neto	6,229,143	6,001,939	5,672,258
Otros activos no corrientes	2,787,921	3,032,765	3,471,685
Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta.....	-	151,417	-
Total activo	14,398,218	14,003,275	14,886,974
Pasivo corriente.....	2,070,899	1,713,036	1,754,775
Deudas bancarias y financieras no corrientes	34,645	31,542	223,221
Pasivo por impuestos diferidos.....	457,970	550,657	750,325
Otras deudas no corrientes.....	253,734	276,874	292,597
Pasivos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	-	18,094	-
Total pasivo.....	2,817,248	2,590,203	3,020,918
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la controlante.....	11,482,185	11,287,417	11,713,344
Participación no controlante	98,785	125,655	152,712
Patrimonio neto.....	11,580,970	11,413,072	11,866,056
Total pasivo y patrimonio neto.....	14,398,218	14,003,275	14,886,974
Capital accionario	1,180,537	1,180,537	1,180,537
Número de acciones en circulación.....	1,180,536,830	1,180,536,830	1,180,536,830

La tabla siguiente muestra nuestros costos de operación y otros costos y gastos, como porcentaje de los ingresos por ventas netos correspondientes a los períodos indicados.

<i>Porcentaje de ingresos por ventas netos</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Operaciones continuas			
Ingresos por ventas netos	100.0	100.0	100.0
Costo de los productos vendidos.....	(69.7)	(73.7)	(68.8)
Ganancia bruta	30.3	26.3	31.2
Gastos de comercialización y administración.....	(24.0)	(27.9)	(23.1)
Otros ingresos (egresos) operativos - netos	0.0	0.2	(5.7)
Ganancia (pérdida) operativa	6.3	(1.4)	2.4
Ingresos financieros.....	0.9	1.5	0.5
Costos financieros	(0.5)	(0.5)	(0.3)
Otros resultados financieros.....	(0.8)	(0.5)	0.0
Ganancia (pérdida) antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias	5.9	(0.9)	2.6
Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas.....	2.2	1.7	(0.6)
Resultado antes del impuesto a las ganancias	8.1	0.8	2.0
Impuesto a las ganancias	0.3	(0.4)	(3.4)
Ganancia (pérdida) del ejercicio por operaciones continuas	8.4	0.4	(1.4)
Operaciones discontinuas			
Resultado de operaciones discontinuas.....	1.7	1.0	0.3
Ganancia (pérdida) del ejercicio	10.1	1.4	(1.1)
Ganancia (pérdida) atribuible a:			
Accionistas de la controlante	10.3	1.3	(1.2)
Participación no controlante.....	(0.2)	0.1	0.1

Análisis comparativo de los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017 y 2016

La tabla siguiente muestra los ingresos por ventas netos por segmento de negocio para los períodos indicados a continuación:

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de				Aumento / (Disminución)
	2017		2016		
Tubos	4,966	94%	4,015	94%	24%
Otros	323	6%	278	6%	16%
Total	5,289	100%	4,294	100%	23%

Tubos

La tabla siguiente muestra nuestros volúmenes de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento del negocio de Tubos por los períodos indicados a continuación:

<i>Miles de toneladas</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		Aumento / (Disminución)
	2017	2016	
Sin costura	2,157	1,635	32%
Con costura	461	355	30%
Total	2,618	1,990	32%

La tabla siguiente muestra los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos para nuestro segmento del negocio de Tubos por los períodos indicados a continuación:

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		Aumento / (Disminución)
	2017	2016	
Ingresos por ventas netos			
- América del Norte	2,362	1,265	87%
- América del Sur	982	1,032	(5%)
- Europa	497	542	(8%)
- Medio Oriente y África	921	1,041	(11%)
- Asia Pacífico	204	136	50%
Total de ingresos por ventas netos	4,966	4,015	24%
Ganancia (pérdida) operativa ⁽¹⁾	292	(71)	510%
Ganancia (pérdida) operativa (% de ventas)	5.9%	(1.8%)	

⁽¹⁾ El resultado operativo de Tubos incluye cargos por indemnizaciones por despido por USD 67 millones en 2016.

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron 24% a US\$4,966 millones en 2017, en comparación con US\$4,015 millones en 2016, reflejo de un aumento de 32% en los volúmenes y una disminución de 6% en los precios de venta promedio. Las ventas aumentaron principalmente debido a un fuerte incremento de la demanda en los Estados Unidos y Canadá, parcialmente compensado por menores ventas en el resto del mundo excepto Asia Pacífico. En América del Norte, nuestras ventas aumentaron 87% debido a la recuperación de la perforación de *shales* en los Estados Unidos y Canadá. En el resto del mundo, la recuperación fue más difícil de lograr, excepto en Asia Pacífico debido a las mayores ventas de Rig Direct® en Tailandia.

La ganancia (pérdida) operativa derivada de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de US\$292 millones en 2017, en comparación con una pérdida de US\$71 millones en 2016. La recuperación del resultado operativo de Tubos refleja un mejor entorno operativo, en el cual un incremento de 32% en los despachos mejoró la utilización de la capacidad de producción y, por lo tanto, la absorción de costos fijos y una reducción en los cargos por indemnizaciones por despidos (US\$67 millones en 2016 vs US\$32 millones en 2017). Adicionalmente, nuestros gastos de comercialización y administración como porcentaje de ventas disminuyeron de 29.0% en 2016 a 24.8% en 2017.

Otros

La tabla siguiente muestra los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos para nuestro segmento del negocio Otros por los períodos indicados a continuación:

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		Aumento / (Disminución)
	2017	2016	
Ingresos por ventas netos	323	278	16%
Resultado operativo	43	12	254%
Resultado operativo (% de ventas)	13.2%	4.3%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 16% a US\$323 millones en 2017, en comparación con US\$278 millones en 2016, principalmente debido a mayores ventas de productos relacionados con la energía, tales como varillas de bombeo y tubos de producción bobinados y excedentes de materia prima y energía.

La ganancia operativa derivada de otros productos y servicios aumentó de US\$12 millones en 2016 a US\$43 millones en 2017, principalmente debido a una mayor rentabilidad de nuestro negocio de tubos de producción bobinados junto con mejores resultados de la venta de excedentes de materia prima y energía.

Los gastos de comercialización y administración aumentaron US\$73 millones (6%) en 2017, de US\$1,197 millones en 2016 a US\$1,270 millones en 2017. Sin embargo, los gastos de comercialización y administración disminuyeron como porcentaje de los ingresos por ventas netos a 24.0% en 2017 en comparación con 27.9% en 2016, principalmente debido al efecto de los costos fijos y semi-fijos sobre mayores ventas (p.ej., depreciación y amortización y costos laborales).

Los resultados financieros ascendieron a una pérdida de US\$23 millones en 2017, en comparación con una ganancia de US\$22 millones en 2016. La pérdida de 2017 se debe principalmente al cargo por US\$49 millones por conversión de

moneda extranjera correspondiente a la apreciación del euro sobre la deuda intercompañía denominada en euros (totalmente compensado en el patrimonio, en la reserva para ajustes por conversión monetaria), compensado por ingresos financieros netos de US\$21 millones.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de US\$116 millones en 2017, en comparación con US\$72 millones en 2016. Estos resultados derivaron principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX).

El impuesto a las ganancias del ejercicio arrojó un saldo positivo de US\$17 millones. En 2017 registramos una ganancia de US\$63 millones debido a la reducción de las tasas de impuesto a las ganancias en Argentina (ganancia de US\$46 millones), Estados Unidos (ganancia de US\$15 millones) y Colombia sobre pasivos por impuesto diferido netos. Asimismo, durante 2017 registramos un cargo por impuesto a las ganancias de US\$29 millones correspondiente a un acuerdo entre Dalmine, nuestra subsidiaria italiana, y las autoridades fiscales italianas relacionado con todos los reclamos por retenciones de impuestos sobre pagos de dividendos realizados en los años 2007 y 2008. Conforme a dicho acuerdo, Dalmine pagó a la administración fiscal italiana un monto total de EUR42.9 millones (aproximadamente US\$51 millones), neto de EUR3.2 millones (aproximadamente US\$4 millones) pagados anteriormente durante el proceso judicial.

La ganancia neta del ejercicio ascendió a US\$536 millones en 2017, incluyendo una ganancia de operaciones discontinuas de US\$92 millones, en comparación con una ganancia en 2016 de US\$59 millones, incluyendo una ganancia de operaciones discontinuas de US\$41 millones. La mejora de los resultados refleja un mejor entorno operativo, en el cual un incremento de 32% en los despachos mejoró la utilización de la capacidad de producción y, por lo tanto, la absorción de costos fijos, una reducción en los cargos por indemnizaciones por despido (US\$74 millones en 2016 vs US\$34 millones en 2017), un impuesto a las ganancias positivo de US\$17 millones, principalmente reflejo del efecto de las variaciones en las tasas de impuesto a las ganancias en Argentina y los Estados Unidos sobre posiciones de impuesto diferido, y mejores resultados de nuestra inversión en sociedades no consolidadas (principalmente Ternium) y una ganancia de US\$92 millones de operaciones discontinuas. El resultado neto de operaciones continuas ascendió a una ganancia de US\$445 millones en 2017, en comparación con una ganancia de US\$17 millones en 2016.

Análisis comparativo de los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y 2015

La tabla siguiente muestra los ingresos por ventas netos por segmento de negocio para los períodos indicados a continuación:

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de				Aumento / (Disminución)
	2016		2015		
Tubos	4,015	94%	6,444	93%	(38%)
Otros	278	6%	459	7%	(39%)
Total	4,294	100%	6,903	100%	(38%)

Tubos

La tabla siguiente muestra nuestros volúmenes de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento del negocio de Tubos por los períodos indicados a continuación:

<i>Miles de toneladas</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		Aumento / (Disminución)
	2016	2015	
Sin costura	1,635	2,028	(19%)
Con costura	355	605	(41%)
Total	1,990	2,633	(24%)

La tabla siguiente muestra los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos para nuestro segmento del negocio de Tubos por los períodos indicados a continuación:

Millones de dólares americanos

	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		Aumento / (Disminución)
	2016	2015	
Ingresos por ventas netos			
- América del Norte	1,265	2,538	(50%)
- América del Sur	1,032	1,858	(44%)
- Europa	542	695	(22%)
- Medio Oriente y África	1,041	1,082	(4%)
- Asia Pacífico	136	272	(50%)
Total de ingresos por ventas netos	4,015	6,444	(38%)
(Pérdida) ganancia operativa⁽¹⁾	(71)	138	(152%)
(Pérdida) ganancia operativa (% de ventas)	(1.8%)	2.1%	

⁽¹⁾ El resultado operativo de Tubos incluye cargos por indemnizaciones por despido por USD 67 millones en 2016 y USD 164 millones en 2015. Asimismo, el resultado operativo en 2015 incluye un cargo por deterioro del valor de USD 400 millones sobre nuestras operaciones con tubos con costura en los Estados Unidos.

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares disminuyeron 38% a USD 4,015 millones en 2016, en comparación con USD 6,444 millones en 2015, reflejo de una disminución de 24% en los volúmenes y una disminución de 18% en los precios de venta promedio. Las ventas se vieron afectadas negativamente por el ajuste en la actividad de perforación de petróleo y gas en respuesta al colapso de los precios del petróleo y gas, los ajustes de inventarios y la caída de los precios, junto con una disminución de los despachos de tubos de conducción para proyectos en América del Sur. En América del Norte nuestras ventas disminuyeron 50% debido a la desaceleración de la actividad, los ajustes de inventarios y los precios más bajos. En América del Sur las ventas disminuyeron 44% debido a la desaceleración de la actividad de perforación en Argentina y Colombia, la caída de los precios y la ausencia de despachos de tubos de conducción para proyectos en Argentina y Brasil luego de las ventas del primer trimestre. En Europa las ventas disminuyeron 22% debido a una menor actividad de perforación y a la caída de los precios, pero las ventas de productos industriales y a clientes de la industria de procesamiento de hidrocarburos y de generación de energía se mantuvieron en niveles similares a los de 2015. En Medio Oriente y África las ventas disminuyeron 4% ya que los despachos a clientes en Medio Oriente y las ventas de tubos de conducción *offshore* y servicios de revestimiento en África aumentaron significativamente, pero las ventas se vieron afectadas por la caída de los precios y una actividad de perforación *offshore* sustancialmente reducida y ajustes de inventarios en África. En Asia Pacífico, las ventas se vieron afectadas por una menor actividad de perforación en la región, principalmente en Indonesia, caída de precios y menores ventas de productos no OCTG.

La (pérdida) ganancia operativa derivada de productos y servicios tubulares ascendió a una pérdida de USD 71 millones, en comparación con una ganancia de USD 138 millones en 2015. La disminución del resultado operativo del segmento Tubos se debió a menores ventas y a una reducción del margen bruto de 32% en 2015 a 27% en 2016. Asimismo, nuestros gastos de comercialización y administración como porcentaje de ventas aumentaron de 24% en 2015 a 29% en 2016 debido al efecto negativo de los costos fijos y semi-fijos sobre menores ventas.

Otros

La tabla siguiente muestra los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos para nuestro segmento del negocio Otros por los períodos indicados a continuación:

Millones de dólares americanos	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		Aumento / (Disminución)
	2016	2015	
Ingresos por ventas netos	278	459	(39%)
Resultado operativo	12	28	(57%)
Resultado operativo (% de ventas)	4.3%	6.1%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios disminuyeron 39% a USD 278 millones en 2016, en comparación con USD 459 millones en 2015, debido a menores ventas de equipamiento industrial en Brasil y menores ventas de productos relacionados con la energía, tales como varillas de bombeo y tubos de producción bobinados.

El resultado operativo derivado de otros productos y servicios disminuyó 57% a USD 12 millones en 2016, de USD 28 millones en 2015, principalmente debido a un menor resultado operativo derivado de nuestro negocio de varillas de bombeo.

Los gastos de comercialización y administración disminuyeron USD 397 millones (25%) en 2016, de USD 1,594 millones en 2015 a USD 1,197 millones en 2016, principalmente debido a menores costos laborales y gastos de comercialización. Sin embargo, los gastos de comercialización y administración aumentaron como porcentaje de los ingresos por ventas netos a 27.9% en 2016, en comparación con 23.1% en 2015, principalmente debido al efecto de los costos fijos y semi-fijos sobre las menores ventas (por ej., depreciación y amortización y costos laborales).

Otros ingresos y egresos operativos derivaron en una ganancia de USD 10 millones en 2016, en comparación con una pérdida de USD 396 millones en 2015, principalmente debido a cargos por deterioro del valor de activos en nuestro segmento Tubos, relacionados con nuestras operaciones con tubos con costura en los Estados Unidos, por USD 400 millones en 2015.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD 22 millones en 2016, en comparación con una ganancia de USD 15 millones en 2015. El aumento se debió a mayores intereses ganados parcialmente compensados por otros resultados financieros negativos, principalmente resultados de contratos derivados de moneda extranjera.

La ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas generó una ganancia de USD 72 millones en 2016, en comparación con una pérdida de USD 40 millones en 2015. Durante 2015 registramos un cargo por deterioro del valor de USD 29 millones sobre nuestra inversión directa en Usiminas. Aparte del resultado por deterioro del valor en 2015, estos resultados derivaron principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX).

La ganancia neta del ejercicio ascendió a USD 59 millones en 2016, incluyendo una ganancia de operaciones discontinuas de USD 41 millones, en comparación con una pérdida de USD 74 millones en 2015, incluyendo una ganancia de operaciones discontinuas de USD 19 millones. El resultado neto de operaciones continuas fue una ganancia de USD 17 millones en 2016, en comparación con una pérdida de USD 94 millones en 2015. La pérdida en 2015 incluyó un cargo por deterioro del valor de USD 400 millones. Los resultados en 2016 y 2015 reflejan principalmente un ambiente operativo difícil, afectado por una reducción de la actividad de perforación y la demanda de productos OCTG, que derivó en menores despachos y precios, ineficiencias asociadas con una baja utilización de la capacidad de producción y cargos de indemnizaciones por despido para ajustar la fuerza laboral a las condiciones vigentes en el mercado.

La ganancia atribuible a las participaciones no controlantes ascendió a USD 3 millones en 2016, en comparación con USD 6 millones en 2015. Estos resultados son principalmente atribuibles a NKKTubes, nuestra subsidiaria japonesa.

B. Liquidez y fuentes de financiamiento

La tabla siguiente muestra cierta información relacionada con la generación de fondos y las variaciones en nuestra posición de efectivo y equivalentes de efectivo para cada uno de los últimos tres ejercicios:

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicios finalizados el 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Flujos de efectivo (aplicados a) originados en actividades operativas	(22)	864	2,215
Flujos de efectivo originados en (aplicados a) actividades de inversión	349	(98)	(1,774)
Flujos de efectivo aplicados a actividades de financiación	(401)	(653)	(535)
(Disminución) Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	(74)	113	(94)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio (excluyendo giros bancarios en descubierto)	399	286	416
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio	6	(0)	(37)
(Disminución) Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	(74)	113	(94)
Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del ejercicio (excluyendo giros bancarios en descubierto)	330	399	286
Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del ejercicio (excluyendo giros bancarios en descubierto)	330	399	286
Giros bancarios en descubierto	0	1	0
Otras inversiones corrientes	1,192	1,633	2,141
Inversiones de renta fija no corrientes mantenidas hasta el vencimiento	123	248	393
Deudas bancarias y financieras	(966)	(840)	(972)
Posición de efectivo neta al cierre del ejercicio	680	1,441	1,849

Nuestra estrategia de financiamiento tiene como objetivo mantener recursos financieros adecuados y acceso a fuentes adicionales de liquidez. En 2017 el flujo de efectivo aplicado a actividades operativas ascendió a USD 22 millones (incluyendo el aumento en el capital de trabajo de USD 855 millones), nuestras inversiones en activos fijos e intangibles ascendieron a USD 558 millones y pagamos dividendos por un total de USD 484 millones. Al cierre del ejercicio

registrábamos una posición neta de caja de USD 680 millones (incluyendo los USD 328 millones que cobramos por la venta de Republic Conduit), en comparación con USD 1,441 millones al inicio del ejercicio.

Consideramos que los fondos de las operaciones, la disponibilidad de activos financieros líquidos y nuestro acceso a créditos externos a través de los mercados financieros serán suficientes para satisfacer nuestras necesidades de capital de trabajo, financiar nuestro programa de inversiones de capital previsto, servir nuestra deuda en el futuro cercano y hacer frente a cambios en las condiciones del sector en el corto plazo.

Adoptamos un criterio conservador para el manejo de nuestra liquidez, que consiste principalmente en (i) efectivo y equivalentes de efectivo (efectivo en bancos, fondos de liquidez e inversiones con vencimiento de no más de tres meses desde la fecha de compra), y (ii) otras inversiones (títulos de renta fija, depósitos a plazo fijo e inversiones de fondos).

Al 31 de diciembre de 2017, los activos financieros líquidos totales (que comprenden efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones) representaron 11% del total de los activos en comparación con 16% a fines de 2016.

Tenemos principalmente inversiones en fondos de liquidez e inversiones en títulos a tasa variable o fija, emitidos por entidades calificadas como investment grade. Nuestro efectivo y equivalentes de efectivo están invertidos principalmente en dólares americanos en los principales centros financieros. Al 31 de diciembre de 2017, nuestros activos líquidos denominados en dólares americanos representaron 93% de los activos financieros líquidos totales en comparación con 95% a fines de 2016.

Análisis comparativo de los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017 y 2016

Actividades operativas

El flujo de efectivo aplicado a actividades operativas durante 2017 ascendió a USD 22 millones, comparado con un flujo de efectivo originado en actividades operativas de USD 864 millones en 2016. Esta disminución de 103% fue principalmente atribuible a un aumento en el capital de trabajo. Durante 2017, el aumento en el capital de trabajo ascendió a USD 855 millones, mientras que durante 2016 la reducción en el capital de trabajo ascendió a USD 348 millones. La principal variación anual se debió a un aumento de USD 804 millones en los inventarios durante 2017, en comparación con una reducción de USD 245 millones en los inventarios en 2016. Adicionalmente, durante 2017 los créditos por ventas aumentaron USD 259 millones y los deudores por ventas aumentaron USD 194 millones. Para más información sobre la apertura del estado de flujo de efectivo y variaciones en el capital de trabajo, ver la nota 27 “Apertura del Estado de Flujo de Efectivo” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Actividades de inversión

Los fondos netos originados en actividades de inversión ascendieron a USD 349 millones en 2017 (incluyendo los USD 328 millones cobrados por la venta de Republic Conduit), comparados con USD 98 millones aplicados en 2016. Las inversiones en activos fijos e intangibles disminuyeron a USD 558 millones, de USD 787 millones en 2016, principalmente relacionadas con la construcción del nuevo laminador de tubos sin costura (*greenfield*) en Bay City, Texas. Asimismo, redujimos nuestras inversiones financieras por USD 565 millones en 2017, en comparación con una disminución de USD 653 millones en 2016.

Actividades de financiación

Los fondos netos aplicados a actividades de financiación, incluyendo dividendos pagados, los fondos provenientes de préstamos y el pago de deudas bancarias y financieras y las adquisiciones de participaciones no controlantes, ascendieron a USD 401 millones en 2017, en comparación con USD 653 millones en 2016.

Los dividendos pagados durante 2017 ascendieron a USD 484 millones, mientras que en 2016 se pagaron USD 508 millones.

Durante 2017 registramos toma neta de deudas bancarias y financieras por USD 107 millones, mientras que en 2016 registramos pagos netos de deudas bancarias y financieras por USD 115 millones.

La relación total del pasivo – total del activo ascendió a 0.20 a 1 al 31 de diciembre de 2017 y a 0.18 a 1 al 31 de diciembre de 2016.

Análisis comparativo de los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y 2015

Actividades operativas

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante 2016 ascendió a USD 864 millones, comparado con USD 2.200 millones en 2015. Esta disminución de 61% fue principalmente atribuible a una menor reducción en el capital de trabajo. Durante 2016, la reducción en el capital de trabajo ascendió a USD 348 millones, mientras que durante 2015 ascendió a USD 1,400 millones. La principal variación anual se debió a una reducción de USD 245 millones en los inventarios durante 2016, en comparación con una reducción de USD 936 millones en los inventarios en 2015, reflejo de la disminución de la producción y los despachos. Adicionalmente, durante 2016 los créditos por ventas y los deudores por ventas disminuyeron USD 147 millones y USD 60 millones, respectivamente, parcialmente compensados por una disminución en otros pasivos de USD 79 millones y en anticipos de clientes por USD 95 millones. Para más información sobre la apertura del estado de flujo de efectivo y variaciones en el capital de trabajo, ver la nota 27 “Apertura del Estado de Flujo de Efectivo” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Actividades de inversión

Los fondos netos aplicados a actividades de inversión ascendieron a USD 98 millones en 2016, comparados con USD 1,800 millones en 2015. Las inversiones en activos fijos e intangibles disminuyeron a USD 787 millones, de USD 1,100 millones en 2015, principalmente relacionadas con la construcción del laminador de tubos sin costura totalmente nuevo (*greenfield*) en Bay City, Texas. Asimismo, redujimos nuestras inversiones financieras en USD 653 millones en 2016, en comparación con un aumento de USD 696 millones en 2015.

Actividades de financiación

Los fondos netos aplicados a actividades de financiación, incluyendo dividendos pagados, los fondos provenientes de préstamos y el pago de deudas bancarias y financieras y las adquisiciones de participaciones no controlantes, ascendieron a USD 653 millones en 2016, en comparación con USD 535 millones en 2015.

Los dividendos pagados durante 2016 ascendieron a USD 508 millones, mientras que en 2015 se pagaron USD 531 millones.

Durante 2016 registramos pagos netos de deudas bancarias y financieras por USD 115 millones, mientras que en 2015 no registramos fondos netos provenientes de préstamos o pagos de deudas bancarias y financieras significativos.

La relación total del pasivo – total del activo ascendió a 0.18 a 1 al 31 de diciembre de 2016 y a 0.20 a 1 al 31 de diciembre de 2015.

Principales fuentes de financiamiento

Durante 2017, financiamos nuestras operaciones con flujos de efectivo derivados de nuestras operaciones, financiamiento bancario, ingresos por la venta de activos y activos financieros líquidos disponibles. Se utilizaron créditos bancarios a corto plazo según fueron necesarios durante el año.

Deudas financieras

Durante 2017, las deudas bancarias y financieras aumentaron USD 126 millones, a USD 966 millones al 31 de diciembre de 2017, de USD 840 millones al 31 de diciembre de 2016.

Las deudas bancarias y financieras consisten principalmente en préstamos bancarios. Al 31 de diciembre de 2017, las deudas bancarias y financieras denominadas en dólares más las deudas bancarias y financieras denominadas en otras monedas y convertidas a dólares representaban 93% del total de las deudas bancarias y financieras.

Para más información sobre nuestras deudas financieras, ver la nota 19 “Deudas bancarias y financieras” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

La tabla siguiente muestra la composición de nuestras deudas financieras al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015:

<i>Millones de dólares americanos</i>	2017	2016	2015
Préstamos bancarios	966	839	971
Giros bancarios en descubierto	0	1	0
Deuda por arrendamientos financiero	0	0	1
Total de deudas bancarias y financieras	966	840	972

Nuestras tasas de interés promedio ponderadas antes de impuesto (considerando la contabilidad de coberturas) ascendieron a 3.73% al 31 de diciembre de 2017 y a 1.97% al 31 de diciembre de 2016.

Los plazos para el vencimiento de nuestras deudas financieras son los siguientes:

<i>Millones de dólares</i>	1 año o menos	1 - 2 años	2 - 3 años	3 - 4 años	4 - 5 años	Más de 5 años	Total
Al 31 de diciembre de 2017							
Deudas bancarias y financieras	931	5	4	5	20	-	966
Intereses a devengar	15	1	1	1	0	-	18
Total	946	6	6	6	20	-	984

Nuestra relación de deudas bancarias y financieras corrientes respecto del total de deudas bancarias y financieras se mantuvo en 0.96 a 1 al 31 de diciembre de 2017 y 2016. Nuestros activos financieros líquidos excedieron el total de deudas bancarias y financieras, contábamos con una posición neta de caja (efectivo y equivalente de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija no corrientes mantenidas hasta el vencimiento menos deuda financiera total) de USD 680 millones al 31 de diciembre de 2017, en comparación con USD 1,441 millones al 31 de diciembre de 2016.

Para información sobre nuestros instrumentos financieros derivados, ver Artículo 11. “Declaración cuantitativa y cualitativa sobre riesgos de mercado – Contabilización de instrumentos financieros derivados y operaciones de cobertura” y la nota 24 “Instrumentos financieros derivados” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Para información acerca de en qué medida nuestras deudas bancarias y financieras son a tasa fija, ver Artículo 11. “Declaración cuantitativa y cualitativa sobre riesgos de mercado”.

Deudas bancarias y financieras significativas

Nuestras deudas bancarias y financieras más significativas al 31 de diciembre de 2017 eran las siguientes:

<i>Millones de dólares americanos</i>	Fecha de desembolso	Prestatario	Tipo	Principal y pendiente	Vencimiento final
	2017	Tamsa	Préstamos bancarios	404	2018
	2017	Siderca	Préstamos bancarios	311	2018
	Dic-17	TuboCaribe	Préstamo bancarios	150	Dic-18

Al 31 de diciembre de 2017, Tenaris cumplía con todos sus compromisos, es decir, ratio de apalancamiento.

C. Investigación y desarrollo, patentes y licencias, etcétera

Ver Artículo 4.B. “Información sobre la Sociedad – Descripción general del negocio – Investigación y desarrollo”.

D. Información sobre tendencias

Principales factores que afectan los precios del petróleo y gas y la demanda de tubos de acero de la industria global de petróleo y gas

Las ventas a la industria petrolera y de gas en todo el mundo representan un elevado porcentaje de nuestros ingresos por ventas totales, y la demanda de tubos de acero por parte de la industria global de petróleo y gas es un factor significativo

que afecta el nivel general de los volúmenes y precios de nuestros productos. La presión hacia la baja de los precios de petróleo y gas por lo general da como resultado menor actividad de perforación de petróleo y gas e inversión en la industria de petróleo y gas y, en consecuencia, menor demanda de nuestros tubos de acero y, en algunas circunstancias, la presión hacia el alza puede significar una mayor demanda de nuestros clientes del sector de petróleo y gas.

Si bien los precios del petróleo son similares en la mayoría de las regiones del mundo debido a que el petróleo es un *commodity* totalmente comercializable, los precios del gas están influenciados por factores regionales. En América del Norte, donde la producción de gas está ampliamente desarrollada y existe un extenso sistema de gasoducto regional, estos factores incluyen la capacidad de almacenamiento de gas disponible y patrones climáticos estacionales, especialmente las temperaturas invernales en los Estados Unidos. Los precios del gas natural licuado, o GNL, han sido establecidos tradicionalmente en relación con los precios internacionales del petróleo, en particular en los mercados de GNL más grandes de Asia. Sin embargo, a medida que el mercado de GNL se vuelve más global y los Estados Unidos se vuelven una fuente relevante de GNL, los precios de GNL están comenzando a establecerse también en relación con los precios vigentes en los centros de distribución de gas regionales.

El precio internacional del petróleo depende de diversos factores. Por el lado de la oferta, los principales países productores y compañías más importantes frecuentemente han colaborado para equilibrar la oferta (y, por consiguiente, el precio) del petróleo en los mercados internacionales. Un elemento decisivo en esta colaboración ha sido la OPEP. Muchos de nuestros clientes son sociedades propiedad del estado de países miembros de esta organización. Otro factor que ha afectado el precio internacional del petróleo son las condiciones políticas y socioeconómicas de países productores como Libia, Nigeria y Venezuela, así como la persistencia de conflictos geopolíticos y armados en la región de Medio Oriente, donde se encuentra una proporción significativa de las reservas de petróleo conocidas en el mundo. Por el lado de la demanda, las condiciones económicas y el nivel de inventarios de petróleo en los principales países industriales del mundo, y recientemente en China, que constituyen los mayores consumidores de petróleo, también han jugado un papel significativo en los precios del petróleo.

Un factor más reciente que afecta los precios del petróleo y gas ha sido la capacidad de los productores de los Estados Unidos y Canadá de incrementar rápidamente la producción de petróleo de sus formaciones compactas y gas *shale* en respuesta a los cambios en las condiciones de mercado. La producción de petróleo de formaciones compactas en los Estados Unidos ha crecido en los últimos años y representa cerca de 10% de la producción global de líquidos, y la producción de formaciones de gas *shale* está convirtiendo a los Estados Unidos en un exportador neto de gas natural y en un participante importante del mercado de GNL.

Luego de tres años de precios de petróleo relativamente estables en torno a los USD 100 por barril, los precios comenzaron a descender a mediados de 2014, una vez que la OPEP confirmó en su reunión de noviembre de 2014 que no reduciría la producción para equilibrar la demanda. Los precios alcanzaron niveles inferiores a USD 30 por barril en enero de 2016 y desde entonces se han recuperado hasta alcanzar USD 60 por barril una vez que la OPEP y otros productores acordaron recortar los niveles de producción para acelerar el proceso de reequilibrio del mercado. Luego de varios años de exceso de oferta global de petróleo sobre la demanda global, los inventarios disminuyeron en la segunda mitad de 2017. El colapso de los precios del petróleo llevó a que los operadores de petróleo y gas redujeran sustancialmente sus inversiones en exploración y producción hasta un nivel que actualmente se ubica en 60% del promedio del período 2012-14 y ello, a su vez, derivó en una severa contracción de la demanda y presión sobre los precios de tubos de acero utilizados en la perforación de petróleo y gas y en operaciones asociadas. Sin embargo, durante 2017, los operadores de petróleo y gas en América del Norte, que habían tenido gran éxito en reducir los costos de producción en sus formaciones de *shale*, incrementaron las inversiones en respuesta a condiciones de mercado más favorables.

A partir del desarrollo de la prolífica formación de gas shale Marcellus, los precios del gas en América del Norte permanecieron en niveles bajos en comparación con décadas anteriores. Durante los últimos tres años, los precios fluctuaron en el rango de \$2.00-3.50 por millón de BTU, significativamente por debajo de los precios en muchas otras regiones que son grandes consumidoras de gas. Durante varios años, el aumento de la producción, principalmente de depósitos de gas *shale* productivos, superó el aumento de la demanda, reduciendo la necesidad de importar, hasta el punto de que, en 2017, los Estados Unidos se convirtieron en un exportador neto de gas natural. Los bajos precios incentivaron la inversión en instalaciones industriales alimentadas a gas e instalaciones exportadoras de GNL y se está produciendo un cambio de carbón a gas para la generación de energía eléctrica, especialmente con la adopción de las nuevas reglamentaciones que podrían obligar al retiro de las antiguas unidades generadoras a base de carbón.

Luego de varios años de gran actividad, la actividad de perforación en los Estados Unidos y Canadá cayó notablemente durante 2015 y primer semestre de 2016, antes de comenzar un fuerte proceso de recuperación que se estancó durante el segundo semestre de 2017. La cantidad de equipos de perforación se desplomó a menos de un cuarto de su anterior nivel debido a que los operadores recortaron las inversiones durante dos años consecutivos ya que sus flujos de efectivo cayeron con los bajos precios del petróleo y gas. Al mismo tiempo, redujeron los costos de perforación a través de mayores eficiencias, concentrando la actividad de perforación en las formaciones más productivas y negociaron menores

costos de suministro y servicio. A pesar de los precios más bajos, los niveles de producción actualmente son más altos que antes de la caída de los precios del petróleo, pero la cantidad de equipos en operación se encuentra a la mitad de los niveles alcanzados en 2014, reflejo de las fuertes mejoras en la productividad alcanzadas por la industria de perforación de petróleo y gas de los Estados Unidos. En el resto del mundo, la actividad de perforación comenzó a disminuir en la segunda mitad de 2014 y continuó descendiendo durante 2015, 2016 y 2017. Si bien la actividad de perforación en Medio Oriente se mantuvo relativamente estable, la perforación en América Latina y la perforación *offshore* disminuyó en forma significativa.

Antes de la última desaceleración de los precios del petróleo, una creciente proporción del gasto en exploración y producción de las compañías petroleras y de gas había sido destinada a operaciones de perforación en plataformas marinas, en aguas profundas y no convencionales en las que generalmente se especifican productos tubulares de alto valor, incluyendo grados de acero especiales y conexiones *premium*. No obstante, el éxito de los operadores de perforación de *shale*, con sus ciclos de inversión inherentemente cortos, en el proceso de adaptación a menores costos de petróleo y gas y mayor producción generó una desaceleración en el desarrollo de nuevos proyectos offshore complejos, con largos plazos de gestación de inversiones en un contexto de precios más bajos y más volátiles, afectando por consiguiente el nivel de diferenciación de productos.

Asimismo, la creciente competitividad en materia de costos y el uso de fuentes alternativas de energía renovable podrían limitar el crecimiento de la demanda de petróleo y gas y ejercer presión a la baja en los precios del petróleo y gas en el largo plazo. Esta tendencia podría acelerarse si se implementan a nivel mundial impuestos al carbono o instrumentos de asignación de precios al carbono que generen precios altos para las emisiones de carbono.

Los cuadros siguientes presentan el número promedio anual de equipos de perforación activos para el petróleo y gas en Estados Unidos, Canadá, Internacional (todo el mundo, con excepción de Estados Unidos y Canadá, y excluyendo Irán, Sudán, China continental, Rusia y Siria) y Mundial, tal como lo publica Baker Hughes, una compañía de GE, para los años indicados, así como el porcentaje de incremento o reducción con relación al año anterior. Baker Hughes, una compañía líder de servicios petroleros, ha publicado el número de equipos en operación cada mes desde 1975, como indicador general de actividad en los sectores de petróleo y gas.

Equipos de perforación

	2017	2016	2015	2014	2013
Internacional (*)	948	955	1,167	1,337	1,296
Canadá	207	128	193	380	355
Estados Unidos	875	510	977	1,862	1,761
Mundial	2,029	1,593	2,337	3,578	3,412

(*) El número de equipos de perforación en actividad a nivel internacional excluye a Siria (discontinuado en febrero de 2013) e incluye a Irak a partir de 2013.

Porcentaje de aumento (disminución) con relación al año anterior

	2017	2016	2015	2014
Internacional (*)	(1%)	(18%)	(13%)	3%
Canadá	62%	(34%)	(49%)	7%
Estados Unidos	72%	(48%)	(48%)	6%
Mundial	27%	(32%)	(35%)	5%

(*) El número de equipos de perforación en actividad a nivel internacional excluye a Siria (discontinuado en febrero de 2013) e incluye a Irak a partir de 2013.

E. Compromisos fuera de balance

Al 31 de diciembre de 2017, la Sociedad informó los siguientes compromisos financieros, que consistían en garantías relacionadas con su participación en la compañía no consolidada Techgen:

- Una garantía corporativa cubriendo el 22% de las obligaciones de Techgen bajo un acuerdo de préstamo sindicado. Los fondos del préstamo sindicado, que ascendieron a USD 800 millones, fueron utilizados por Techgen para la construcción de la central. Al 31 de diciembre de 2017, el saldo pendiente del préstamo ascendía a USD 720 millones y, como resultado, el monto garantizado por la Sociedad ascendía a aproximadamente USD

158 millones. Las principales restricciones bajo la garantía corporativa incluyen el compromiso de la Sociedad de mantener su participación en Techgen o el derecho a adquirir al menos el 22% de la energía firme de Techgen, y el cumplimiento del ratio de apalancamiento financiero máximo permitido. La Sociedad cumple con dichos compromisos.

- Una garantía corporativa cubriendo el 22% del saldo pendiente de los acuerdos de capacidad de transporte de gas natural celebrados por Techgen con Kinder Morgan Gas Natural de Mexico S. de R.L. de C.V., y Kinder Morgan Texas Pipeline LLC por una capacidad de compra de 150,000 millones BTU /gas por día a partir del 1 de agosto de 2016 y finalizando el 31 de julio de 2036. Al 31 de diciembre de 2017 nuestra exposición bajo la garantía en relación con estos acuerdos ascendía a USD 58.2 millones.

Asimismo, tenemos varios compromisos fuera de balance, como se describe en la nota 25 “Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades – (ii) Compromisos y otras órdenes de compra” a los estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

F. Obligaciones contractuales

La tabla siguiente resume nuestras obligaciones contractuales al 31 de diciembre de 2017, y el efecto que se espera que dichas obligaciones tengan en nuestra liquidez y flujo de efectivo en períodos futuros:

Al 31 de diciembre de 2017	1 año o menos	1 - 2 años	2 - 3 años	3 - 4 años	4 - 5 años	Más de 5 años	Total
Deudas bancarias y financieras	931	5	4	5	20	-	966
Intereses a devengar (*)	15	1	1	1	0	-	18
Compromisos de compra	174	37	38	12	12	65	337
Total de obligaciones y compromisos contractuales	1,120	44	44	18	32	65	1,321

(*) Incluye el efecto de la contabilidad de coberturas.

Los compromisos de compra al 31 de diciembre de 2017, expuestos en la tabla anterior, consisten en compromisos de compra de acero al carbono para el proyecto del yacimiento de gas Zohr por un monto de USD 137 millones; un contrato para el servicio de transporte de gas natural en Argentina por un monto total de USD 78 millones, un contrato para el servicio de suministro de oxígeno y nitrógeno por un monto de USD 44 millones y contratos para el suministro de electrodos de grafito por un monto de USD 78 millones.

Asimismo, una compañía de Tenaris celebró un contrato de 25 años (vigente desde el 1 de diciembre de 2016 hasta el 1 de diciembre de 2041) con Techgen, por el suministro de 197 MW (que representa 22% de la capacidad de Techgen). Los pagos mensuales se determinan sobre la base de los cargos de capacidad, los costos de operación, los cargos de energía de respaldo y los cargos de transmisión. A partir del séptimo año del contrato (siempre que los préstamos bancarios existentes de Techgen, o aquellos que los reemplacen, hayan sido pagados en su totalidad), la compañía de Tenaris tiene derecho a suspender o rescindir anticipadamente el contrato si la tasa pagadera según el acuerdo fuera más alta que la tasa cobrada por la Comisión Federal de Electricidad (CFE) o sus sucesores. La compañía de Tenaris puede instruir a Techgen para que venda a cualquier afiliada, a CFE o a cualquier otro tercero, la totalidad o parte de la energía contratada no utilizada en virtud del acuerdo y la compañía de Tenaris se beneficiará de los ingresos de dicha venta.

Para más información sobre nuestros compromisos de compra al 31 de diciembre de 2017, ver la nota 25 “Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades – (ii) Compromisos” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

G. Acontecimientos recientes

Propuesta de dividendo anual

El 21 de febrero de 2018, el consejo de administración de la Sociedad propuso, para aprobación de la asamblea general ordinaria a celebrarse el 2 de mayo de 2018 el pago de un dividendo anual de USD 0.41 por acción (USD 0.82 por ADS), o aproximadamente USD 484 millones, que incluye el dividendo anticipado de USD 0.13 por acción (USD 0.26 por ADS), o aproximadamente USD 153 millones, pagado en noviembre de 2017. En caso de que el dividendo anual sea aprobado por los accionistas, el 23 de mayo de 2018 se pagará un dividendo de USD 0.28 por acción (USD 0.56 por

ADS), o aproximadamente USD 331 millones, con fecha a circular sin derecho al pago de dividendo (*ex-dividend date*) fijada para el 21 de mayo de 2018 y fecha de registro fijada para el 22 de mayo de 2018.

Artículo 6. Consejeros, directivos y empleados

A. Consejeros y grupo directivo

Consejo de administración

La administración de la Sociedad está representada por un consejo de administración que posee los más amplios poderes para actuar en representación de la Sociedad y llevar a cabo o autorizar todos los actos y transacciones relativos a la administración y enajenación que se encuentren dentro de su objeto social y que no estén específicamente reservados por el estatuto o por la ley aplicable a la asamblea general de accionistas. Los estatutos de la Sociedad estipulan que el consejo de administración debe constar de por lo menos tres y hasta quince consejeros; sin embargo, en tanto las acciones de la Sociedad estén listadas en al menos un mercado regulado, el número mínimo de consejeros debe ser cinco. El consejo de administración actual de la Sociedad está compuesto por diez consejeros.

El consejo de administración debe reunirse tan frecuentemente como lo requieran los intereses de la Sociedad y por lo menos cuatro veces por año. La mayoría de los miembros del consejo en ejercicio de sus funciones que estén presentes o representados en la asamblea del consejo de administración constituyen un quórum, y las resoluciones pueden ser adoptadas por el voto de una mayoría de consejeros presentes o representados. En caso de empate, el presidente tiene derecho a emitir el voto decisivo.

Los consejeros son electos en la asamblea general ordinaria anual de accionistas para prestar sus servicios por períodos renovables de un año, según lo decida la asamblea general de accionistas. La asamblea general de accionistas también determina el número de consejeros que constituirá el consejo y su remuneración. La asamblea general de accionistas puede desvincular a todos o a cualquier consejero en cualquier momento, con o sin causa, mediante mayoría simple de votos, independientemente de la cantidad de acciones representadas en la asamblea.

De acuerdo con los estatutos de la Sociedad, el consejo de administración está autorizado hasta 2020 a aumentar el capital accionario, en forma total o parcial, de vez en cuando, mediante la emisión de acciones dentro de los límites del capital accionario autorizado, a cambio de compensación en efectivo, compensación en especie a un precio o, si las acciones son emitidas mediante la incorporación de reservas, por un monto que no deberá ser inferior al valor nominal y puede incluir una prima de acciones según lo decida el consejo de administración. Sin embargo, conforme a los estatutos de la Sociedad, los accionistas existentes de la Sociedad tendrán derecho de preferencia para suscribir cualquier nueva acción emitida en virtud de la autorización otorgada al consejo de administración, excepto en los siguientes casos (en los cuales no será aplicable ningún derecho de suscripción preferente):

- cualquier emisión de acciones (incluyendo, entre otras, la emisión directa de acciones o al momento de ejercicio de opciones, derechos convertibles en acciones o instrumentos similares convertibles o intercambiables por acciones) a cambio de contraprestación que no sea en efectivo;
- cualquier emisión de acciones (incluyendo emisiones de acciones gratuitas o sujetas a descuento) por un monto de hasta 1,5% del capital accionario de la Sociedad, a consejeros, ejecutivos, agentes, empleados de la Sociedad, sus subsidiarias directas o indirectas o sus afiliadas (o, conjuntamente, los Beneficiarios), incluyendo, entre otras, la emisión directa de acciones o al momento de ejercicio de opciones, derechos convertibles en acciones o instrumentos similares convertibles o intercambiables por acciones), emitidas como compensación o incentivo para los Beneficiarios o en relación con los mismos (las cuales el consejo de administración estará autorizado a emitir conforme a los términos y condiciones que considere apropiados).

La siguiente tabla detalla los nombres de los actuales consejeros de la Sociedad, su cargo respectivo en el consejo, la función principal que desempeñan, los años como consejeros y edad.

Nombre	Cargo	Función principal	Años como consejero	Edad al 31 de diciembre de 2017
Sr. Roberto Bonatti ⁽¹⁾	Consejero Propietario	Presidente de San Faustin	15	68
Sr. Carlos Condorelli	Consejero Propietario	Consejero de Tenaris y Ternium	11	66
Sr. Roberto Monti	Consejero Propietario	Miembro del Consejo de Administración de YPF S.A.	13	78
Sr. Gianfelice Mario Rocca ⁽¹⁾	Consejero Propietario	Presidente del Consejo de Administración de San Faustin	15	69
Sr. Paolo Rocca ⁽¹⁾	Consejero Propietario	Presidente del Consejo de Administración y CEO de Tenaris	16	65
Sr. Jaime Serra Puche	Consejero Propietario	Presidente de S.A.I. Consultores	15	66
Sr. Yves Speeckaert	Consejero Propietario	Consejero de Tenaris	1	57
Sr. Alberto Valsecchi	Consejero Propietario	Consejero de Tenaris	10	73
Sr. Amadeo Vázquez y Vázquez	Consejero Propietario	Consejero de Tenaris	15	75
Sr. Guillermo Vogel	Consejero Propietario	Vicepresidente de Tamsa	15	67

⁽¹⁾ Paolo Rocca y Gianfelice Rocca son hermanos, y Roberto Bonatti es primo hermano de Paolo y Gianfelice.

Roberto Bonatti (hombre). El señor Bonatti es miembro del Consejo de Administración de la Sociedad. Él es nieto de Agostino Rocca, fundador del grupo Techint, un grupo de empresas controladas por San Faustin. A lo largo de su carrera en el grupo Techint ha participado específicamente en los sectores de ingeniería, construcción y corporativo. Ingresó al grupo Techint en 1976, como ingeniero residente en Venezuela. En 1984, fue designado director de San Faustin y, desde 2001 ha sido su presidente. Asimismo, el señor Bonatti es el actual presidente de Sadma Uruguay S.A. También es miembro del Consejo de Administración de Ternium. El señor Bonatti es ciudadano italiano.

Carlos Condorelli (hombre). El señor Condorelli es miembro del Consejo de Administración y del comité de auditoría de la Sociedad. Se desempeñó como Director de Administración y Finanzas (CFO) de la Sociedad desde octubre de 2002 a septiembre de 2007. También es miembro del Consejo de Administración de Ternium. Comenzó su carrera en el grupo Techint en 1975 como analista en el departamento contable y administrativo de Siderar S.A.I.C, o Siderar. Se desempeñó en varias funciones en Tenaris, incluyendo el cargo de Director de Administración y Finanzas en algunas de las principales compañías del grupo Tenaris; también ocupó el cargo de presidente del Consejo de Administración de Empresa Distribuidora La Plata S.A., o Edelap, una empresa de servicios públicos de Argentina. El señor Condorelli es ciudadano argentino.

Roberto Monti (hombre). El señor Monti es miembro del Consejo de Administración y del comité de auditoría de la Sociedad. Él es miembro del Consejo de Administración de YPF S.A. Ocupó el cargo de vicepresidente de Exploración y Producción de Repsol YPF y fue presidente del Consejo de Administración y CEO de YPF. También fue presidente de Dowell, subsidiaria de Schlumberger, y presidente de la división Wire & Testing de Schlumberger para el hemisferio oriental de América Latina. El señor Monti es ciudadano argentino.

Gianfelice Mario Rocca (hombre). El señor Rocca es miembro del Consejo de Administración de la Sociedad. Él es nieto de Agostino Rocca. Es presidente del Consejo de Administración de San Faustin, consejero de Ternium, presidente de Humanitas Group y presidente del Consejo de Administración de Tenova S.p.A. Desde junio de 2013 hasta junio de 2017 fue Presidente de Assolombarda y desde mayo de 2004 hasta mayo de 2012 fue Vicepresidente de Educación de Confindustria. Además, en Italia, es miembro del Consejo de Administración de Allianz SpA, Brembo SpA, Buzzi Unicem SpA., Bocconi University, LUISS University, Museo Nazionale Scienza e Tecnologia Leonardo Da Vinci y miembro del Comité Asesor del Politecnico di Milano. A nivel internacional, es miembro del Comité Asesor de Allianz SE, el Comité Ejecutivo de Aspen Institute, el Comité Asesor de Harvard Business School, el Comité Ejecutivo Internacional de BIDMC's Cancer Center y miembro de la European Round Table of Industrialists (ERT). En junio de 2007, fue designado Cavaliere del Lavoro de la República Italiana y en marzo de 2009 recibió un título de Doctor Honoris Causa en ingeniería de gestión del Politecnico di Milano. Gianfelice Rocca se graduó con honores en física en la Universidad de Milán y obtuvo un PMD de Harvard Business School. El señor Rocca es ciudadano italiano.

Paolo Rocca (hombre). El señor Rocca es el presidente del Consejo de Administración y CEO de la Sociedad. Es nieto de Agostino Rocca. Asimismo es presidente del Consejo de Administración de Ternium, director y vicepresidente de San Faustin y director de Techint Financial Corporation. Es miembro del Comité Ejecutivo de la Asociación Mundial del Acero. El señor Rocca es ciudadano italiano.

Jaime Serra Puche (hombre). El señor Serra Puche es miembro del Consejo de Administración y el comité de auditoría de la Sociedad. Él es presidente de S.A.I. Consultores, una firma de consultoría mexicana, y miembro del Consejo de Administración de Mexico Fund, Grupo Vitro, Rotoplas y Alpek S.A. El señor Serra Puche ocupó los cargos de subsecretario de Ingresos, secretario de Comercio e Industria y secretario de Hacienda de México. Él tuvo a su cargo las negociaciones y la implementación del TLCAN. El señor Serra Puche es ciudadano mexicano.

Yves Speeckaert (hombre). El señor Speeckaert es miembro del Consejo de Administración de la Sociedad. Comenzó su carrera como consultor en administración de empresas. En el desempeño de sus funciones como director de KPMG Consulting en Londres y San Pablo, Brasil, dirigió varios proyectos de alto perfil en las industrias de telecomunicaciones, energía y agroindustria. Como director de finanzas estructuradas de Banca Intensa-Sanpaolo (Londres), trabajó con directivos de compañías de telecomunicaciones y proveedores en la estructuración de la financiación de nuevos operadores en España y Latinoamérica. Desde 2010 es director independiente con sede en Luxemburgo de fondos de inversión regulados (incluyendo fondos relacionados con Rothschild, UBS, KBL, entre otros) y es miembro del consejo de administración de varios holdings industriales. También es miembro del Luxembourg Institute of Administrators (ILA). El señor Speeckaert posee un MBA de la Universidad de California en Berkeley y es miembro contribuyente y activo de su asociación de ex alumnos. El señor Speeckaert es ciudadano belga.

Alberto Valsecchi (hombre). El señor Valsecchi es miembro del Consejo de Administración de la Sociedad. Se desempeñó como nuestro director general de operaciones desde febrero de 2004 hasta julio de 2007. Se unió al grupo Techint en 1968 y ha ocupado varios cargos dentro de Tenaris y otras compañías del grupo Techint. Se ha retirado de sus funciones ejecutivas. También es miembro del Consejo de Administración de San Faustin y presidente del Consejo de Administración de Dalmine, un cargo que asumió en mayo de 2008. El señor Valsecchi es ciudadano italiano.

Amadeo Vázquez y Vázquez (hombre). El señor Vázquez y Vázquez es miembro del Consejo de Administración y presidente del comité de auditoría de la Sociedad. Es director independiente suplente de Gas Natural BAN, S.A., de Grupo Gas Natural Fenosa. Es miembro del comité asesor de la Fundación de Investigaciones Económicas Latinoamericanas y miembro de Asociación Empresaria Argentina. Se desempeñó como CEO del Banco Río de la Plata S.A. hasta agosto de 1997, consejero independiente y presidente del comité de auditoría de BBVA Banco Francés S.A. hasta 2003, y presidente del Consejo de Administración de Telecom Argentina S.A. hasta abril de 2007. El señor Vázquez y Vázquez es ciudadano español y argentino.

Guillermo Vogel (hombre). El señor Vogel es miembro del Consejo de Administración de la Sociedad y ocupa el cargo de vicepresidente de finanzas. Él es vicepresidente de Tamsa, presidente de Grupo Collado y Exportaciones IM Promoción y fungió como presidente de Canacero hasta el 16 de Abril de 2018. El señor Vogel también es miembro del Consejo de Administración de Techint, S.A. de C.V., Corporación Alfa, Universidad Panamericana – IPADE, Rassini, Corporación Mexicana de Inversiones de Capital, Innovare, Grupo Assa y el *American Iron and Steel Institute*. Asimismo, es miembro de *The Trilateral Commission* y miembro de la junta directiva internacional de *The Manhattan School of Music*. El señor Vogel es de ciudadano mexicano.

En la próxima asamblea general anual de accionistas se propondrá que se incremente la cantidad de consejeros a once, que todos los consejeros actuales, excepto el Sr. Alberto Valsecchi, sean nuevamente designados y que el señor Germán Curá y la señora Mónica Tiuba sean designados como miembros del Consejo de Administración, cada uno de ellos para desempeñarse en sus funciones hasta la próxima asamblea general anual de accionistas que se reúna para decidir sobre las cuentas anuales 2018 de la Sociedad. A continuación se incluye la información biográfica del señor Curá y la señora Tiuba.

Germán Curá (hombre). El señor Curá se desempeña como presidente de nuestras operaciones en América del Norte, cargo que ocupa desde el año 2006. Trabajó por primera vez en Siderca en 1988. Anteriormente, prestó servicios como director de exportación de Siderca, director de exportaciones y director comercial de Tamsa, gerente de ventas y mercadotecnia de nuestra subsidiaria del Medio Oriente, presidente de Algoma Tubes, presidente y CEO de Maverick Tubulars y presidente y CEO de Hydril, director de la unidad de negocios global de Tenaris Oilfield Services y director comercial de Tenaris. Fue también miembro del consejo de administración de API y actualmente es miembro del consejo de administración de QRI llc. Es ingeniero naval egresado del Instituto Tecnológico de Buenos Aires y posee un MBA del Massachusetts Institute of Technology. El señor Curá es ciudadano estadounidense.

Mónica Tiuba (mujer). La señora Tiuba es abogada y contadora matriculada en Brasil, con más de 16 años de experiencia profesional en Brasil y Luxemburgo. Comenzó su carrera en la firma de abogados Barbosa, Mussnich & Aragão en Río de Janeiro, Brasil, donde ejerció la abogacía en las áreas de derecho corporativo, fusiones y adquisiciones (M&A) y litigios fiscales. Posee más de 10 años de experiencia laboral en EY y PwC, en las oficinas de Brasil y Luxemburgo, asesorando a clientes multinacionales y oficinas gestoras del patrimonio familiar (*family offices*) en relación con su estructuración internacional. También asesoró a sociedades de inversión de capital privado en operaciones de M&A. Trabajó para la firma global de servicios fiduciarios, Vistra, donde dirigió al equipo francés e ibero-latinoamericano y se desempeñó como miembro del consejo de administración de clientes de origen ibero-latinoamericano. La señora Tiuba

adquirió experiencia en bancos trabajando como asesora patrimonial internacional senior en Banque Edmond de Rothschild, en Luxemburgo. Cursó estudios de especialización en Legislación Impositiva de la UE en la Universidad Leiden y posee una maestría en leyes en tributación internacional de la Universidad de Economía de Viena. La señora Tiuba es ciudadana brasileña.

Los señores Condorelli, Monti, Serra Puche, Speeckaert y Vázquez y Vázquez califican como consejeros independientes a los fines de la *U.S. Securities Exchange Act Rule 10A-3(b)(1)*, y los señores Monti, Serra Puche, Speeckaert y Vázquez y Vázquez califican como consejeros independientes conforme a los estatutos de la Sociedad. En caso de ser designada por la próxima asamblea general anual de accionistas, la señora Tiuba también calificará como consejera independiente a los fines de la *U.S. Securities Exchange Act Rule 10A-3(b)(1)*.

A la fecha de emisión de este informe anual, los Consejeros de la Sociedad son del sexo hombre, lo que en términos porcentuales representa el cien por ciento (100%). En caso de ser designada por la próxima asamblea general anual de accionistas que se celebrará el día de 2 mayo de 2018, la señora Mónica Tiuba (sexo mujer) será también nombrada como Consejero Propietario de la Sociedad.

Tenaris adhiere a la diversidad en todas sus formas, con base en el entendimiento de que los puntos de vista y las perspectivas diversas contribuyen a la solución racional de los problemas y al logro efectivo de los objetivos. La diversidad basada en el origen étnico, género, religión, raza y nacionalidad es parte del ADN de Tenaris y constituye un aspecto de diferenciación importante de nuestra singularidad como empresa global. Tenaris, como organización global que construye su fuerza laboral con personas de culturas y orígenes diversos, valora la adaptabilidad cultural y geográfica en sus empleados.

El Código de Conducta de la Sociedad prohíbe la discriminación ilegal en la relación laboral y otorga a todas las personas el derecho a postularse para un puesto en Tenaris o para ser considerado para un nuevo cargo de acuerdo con los requerimientos de los puestos vacantes y los créditos de mérito, sin ninguna discriminación arbitraria. Todos los empleados, en todos los niveles, deberán colaborar para mantener un clima de respeto recíproco frente a diferencias personales.

Asimismo, la Política de Recursos Humanos de la Sociedad promueve la igualdad de oportunidades y establece que la contratación, promoción, transferencia y otras decisiones relativas al empleo serán adoptadas sin tener en cuenta la raza, el color, la religión, el género, la edad, la discapacidad, la nacionalidad, la situación de inmigración o la orientación sexual. La remuneración en Tenaris se basa estrictamente en las funciones y el desempeño personal de cada empleado, así como en sus competencias y comportamiento. Además, Tenaris realiza encuestas sobre diversidad entre sus empleados en forma periódica, a fin de obtener su opinión acerca de la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres al momento de obtener ascensos, y el compromiso de la gerencia frente a la diversidad y el respeto por el valor de las diferencias humanas, culturales y de estilo de vida. Por último, Tenaris ha organizado comités de diversidad locales en ciertas regiones, los cuales trabajan en objetivos regionales específicos sobre la diversidad.

Responsabilidad de los consejeros

Cada consejero está llamado a actuar en el interés de la Sociedad y de conformidad con las leyes y reglamentaciones aplicables y los estatutos de la Sociedad. Los consejeros también están obligados por el deber de diligencia para con la Sociedad.

Conforme a la ley de Luxemburgo del 10 de agosto de 1915 relativa a sociedades comerciales, con sus modificatorias, o la Ley de Sociedades de Luxemburgo, un consejero es responsable por daños causados por errores de administración, tales como actos ilícitos cometidos durante la ejecución de su mandato, y frente a la Sociedad, sus accionistas y terceros, en caso de que la Sociedad, sus accionistas o terceros sufran una pérdida debido a una violación de la Ley de Sociedades de Luxemburgo o los estatutos de la Sociedad.

Conforme a la ley de Luxemburgo, salvo que la decisión del consejo de administración esté relacionada con actividades ordinarias efectuadas en condiciones normales de mercado, cualquier consejero que posea intereses financieros directa o indirectamente en conflicto con los de la Sociedad en alguna operación que deba ser considerada por el consejo de administración deberá notificarlo al consejo de administración y solicitar que se haga constar su declaración en las actas de la asamblea. Dicho consejero no deberá participar en tales deliberaciones. En la siguiente asamblea general, antes de que se someta a votación cualquier otra resolución, se elaborará un informe especial sobre cualquier operación en la que cualquier consejero pueda haber tenido un interés en conflicto con los intereses de la Sociedad.

La Sociedad puede iniciar acciones en contra de consejeros por daños mediante una resolución de la asamblea general de accionistas aprobada por mayoría simple, independientemente del número de acciones representadas en la asamblea. Cualquier accionista puede proceder legalmente contra un consejero que malverse activos de la sociedad o cometa abuso de confianza que le ocasione pérdidas personales no relacionadas con las de la Sociedad.

También se pueden iniciar acciones contra los consejeros en nombre de la Sociedad por accionistas que, en la asamblea general que decidió la eximición de dichos consejeros o miembros, poseían acciones con derecho a voto en dicha asamblea que representaran al menos diez por ciento de los votos correspondientes a dichas acciones.

Constituye una práctica habitual en Luxemburgo que los accionistas eximan expresamente a los miembros del consejo de administración de cualquier responsabilidad derivada de o relacionada con el ejercicio de sus funciones al momento de aprobación de las cuentas anuales de la Sociedad en la asamblea general de accionistas. Sin embargo, dicha exoneración no eximirá a los consejeros de la responsabilidad por daños causados por actos de mala administración no revelados o violaciones no reveladas de la Ley de Sociedades de Luxemburgo o los estatutos de la Sociedad, ni eximirá a los consejeros de responsabilidad por cualquier pérdida personal de los accionistas que sea independiente y separada de las pérdidas sufridas por la Sociedad debido a una violación, ya sea revelada o no, de la Ley de Sociedades de Luxemburgo o de los estatutos de la Sociedad.

Audidores

Los estatutos de la Sociedad estipulan el nombramiento de una firma de auditoría independiente de conformidad con las leyes aplicables. La principal responsabilidad del auditor es auditar los estados contables anuales y los estados contables consolidados de la Sociedad y presentar un informe sobre dichos estados contables a la asamblea anual de accionistas. Conforme a las leyes aplicables, los auditores son elegidos entre los miembros del Instituto de Auditores Independientes de Luxemburgo (*Institut des réviseurs d'entreprises*). Los auditores son designados por los accionistas en base a la recomendación de nuestro Comité de Auditoría, mediante una resolución adoptada por mayoría simple, sin considerar el número de acciones representadas en la asamblea, para desempeñarse durante un año, por plazos renovables. Los auditores podrán ser removidos en cualquier momento por la asamblea de accionistas, con o sin causa. La ley de Luxemburgo no permite que los consejeros presten sus servicios de manera simultánea como auditores independientes. Como parte de sus funciones, los auditores dependen directamente del comité de auditoría.

El comité de auditoría es responsable entre otras cosas, de la supervisión de la independencia y el desempeño de los auditores independientes de la Sociedad. El comité de auditoría ha adoptado en su reglamento una política de pre-aprobación de servicios de auditoría y otros servicios permitidos que brinden los auditores independientes. Conforme a la política, el comité de auditoría es responsable del procedimiento de selección de los auditores independientes y considera y efectúa recomendaciones al consejo de administración, para ser sometidas a la aprobación de la asamblea general anual de accionistas con respecto a la designación, redesignación o remoción de los auditores independientes. Anualmente el comité de auditoría revisa junto con la gerencia y el auditor independiente el plan de auditoría, los servicios relacionados a la auditoría y otros servicios no relacionados con la auditoría, y aprueba los honorarios, *ad-referendum* de la asamblea general de accionistas. La asamblea general de accionistas regularmente aprueba dichos honorarios de auditoría y autoriza al comité de auditoría a aprobar cualquier aumento o reasignación de dichos honorarios de auditoría según sea necesario, apropiado o conveniente en las circunstancias. Ningún servicio que no sea aprobado por el comité de auditoría puede ser prestado por el auditor independiente.

Nuestros auditores independientes aprobados por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017, designados por la asamblea general de accionistas celebrada el 3 de mayo de 2017 en relación con nuestras cuentas anuales y estados contables consolidados, han sido PricewaterhouseCoopers Société coopérative, *Cabinet de révision agréé*, o PwC Luxemburgo. En la próxima asamblea general anual de accionistas, se propondrá que PwC Luxemburgo sea redesignado como auditor independiente aprobado por el ejercicio fiscal que finaliza el 31 de diciembre de 2018.

Grupo directivo

Nuestro actual grupo directivo a la fecha de emisión de este informe anual está formado por:

<u>Nombre</u>	<u>Cargo</u>	<u>Edad al 31 de 31 de diciembre de 2017</u>
Sr. Paolo Rocca	Presidente y CEO	65
Sr. Edgardo Carlos	Director Ejecutivo Financiero	51
Sr. Antonio Caprera	Director Ejecutivo Industrial	57
Sr. Gabriel Casanova	Director Ejecutivo de Cadena de Abastecimiento	59
Sr. Alejandro Lammertyn	Director Ejecutivo de Planeamiento y Coordinación Comercial	52
Sra. Paola Mazzoleni	Directora Ejecutiva de Recursos Humanos	41
Sr. Marcelo Ramos	Director Ejecutivo de Tecnología	54
Sr. Germán Curá ⁽¹⁾	Presidente, América del Norte	55
Sr. Sergio de la Maza	Presidente, América Central	61
Sr. Renato Catallini	Presidente, Brasil	51
Sr. Javier Martínez Alvarez	Presidente, Cono Sur	51
Sr. Gabriel Podskubka	Presidente, Hemisferio Oriental	44
Sr. Michele Della Briotta	Presidente, Europa	45

⁽¹⁾ A partir del 2 de mayo de 2018, Germán Curá cesará en sus funciones como presidente de nuestras operaciones en América del Norte y será propuesto a la asamblea de accionistas de Tenaris para ser designado miembro de su consejo de administración. Su puesto será disuelto y el señor Luca Zanotti continuará desempeñándose como presidente de nuestras operaciones en Estados Unidos y Guillermo Moreno continuará desempeñándose como presidente de nuestras operaciones canadienses.

Paolo Rocca (hombre). El señor Rocca es el presidente del Consejo de Administración y CEO de la Sociedad. Es nieto de Agostino Rocca. Asimismo es presidente del consejo de administración de Ternium, director y vicepresidente de San Faustin y director de Techint Financial Corporation. Es miembro del Comité Ejecutivo de la Asociación Mundial del Acero. El señor Rocca es ciudadano italiano.

Edgardo Carlos (hombre). El señor Carlos presta sus servicios actualmente como director ejecutivo financiero (CFO) y desde mayo de 2016 también asumió responsabilidad por la Tecnología de Información. Ingresó al Grupo Techint en 1987, en el área de contabilidad de Siderar. Tras desempeñarse como gerente financiero de Sidor, en Venezuela, se incorporó a Tenaris en 2001 como nuestro director financiero. En 2005 fue designado gerente de administración y finanzas para América del Norte y en 2007 fue designado director de administración y finanzas para América Central. En 2009 fue designado director de planificación económica y financiera, hasta que asumió su actual cargo. El señor Carlos es ciudadano argentino.

Antonio Caprera (hombre). El señor Caprera es actualmente nuestro director ejecutivo industrial, cargo que asumió en abril de 2017. Ingresó a la Sociedad en 1990. Desde 2000 a 2006 ocupó el cargo de director de calidad en TenarisDalmine, donde posteriormente asumió responsabilidades como director de producción hasta 2012. Desde ese año y hasta 2015 se desempeñó como director de producción de TenarisSiderca, luego de lo cual asumió responsabilidades como coordinador industrial global con base en México, hasta marzo de 2017. El señor Caprera es ciudadano italiano.

Gabriel Casanova (hombre). El señor Casanova es actualmente nuestro director ejecutivo de la cadena de abastecimiento y, como tal, es responsable de la ejecución de todas las entregas contractuales a los clientes. Luego de graduarse como ingeniero naval e ingeniero mecánico, ingresó al departamento de exportaciones de Siderca en 1987. En 1995, fue nombrado Representante en Jefe de Siderca en China y desde 1997 a 2009 se desempeñó en diversos cargos en el área comercial de Dalmine. En 2009, fue nombrado jefe de nuestra red de cadena de abastecimiento y en octubre de 2012 asumió su cargo actual. El señor Casanova es ciudadano argentino.

Alejandro Lammertyn (hombre). El señor Lammertyn es actualmente nuestro director ejecutivo de planeamiento y coordinación comercial, cargo que asumió en abril de 2013. Comenzó su carrera en Tenaris en 1990. Anteriormente se desempeñó como asistente del CEO en temas de mercadotecnia, organización y asignación de plantas, director de la cadena de abastecimiento, director comercial y director regional para el Hemisferio Oriental. El señor Lammertyn es ciudadano argentino.

Paola Mazzoleni (mujer). La señora Paola Mazzoleni actualmente se desempeña como nuestra directora ejecutiva de recursos humanos, cargo que asumió el 1 de enero de 2016. Luego de graduarse en Filosofía, comenzó su carrera en Dalmine en 2001 en el departamento de recursos humanos, a cargo de la búsqueda y selección de personal. Luego coordinó el Programa Global de Capacitación y fue jefa regional de TenarisUniversity en Italia. Fue designada directora

de recursos humanos en Rumania en 2008, en Italia en 2012 y en los Estados Unidos en 2014. Paola Mazzoleni es ciudadana italiana.

Marcelo Ramos (hombre). El señor Ramos se desempeña actualmente como nuestro director ejecutivo de tecnología y es responsable de la tecnología y la calidad. Anteriormente se desempeñó como director de calidad corporativo y director gerente de NKKTubes en nuestras operaciones en Japón. Se unió al grupo Techint en 1987 y ha ocupado varios cargos en Tenaris. Asumió su cargo actual en abril de 2010, cuando los departamentos de tecnología y calidad se combinaron. El señor Ramos es ciudadano argentino.

Germán Curá (hombre). El señor Curá se desempeña como presidente de nuestras operaciones en América del Norte, cargo que ocupa desde el año 2006. Trabajó por primera vez en Siderca en 1988. Anteriormente, prestó servicios como director de exportación de Siderca, director de exportaciones y director comercial de Tamsa, gerente de ventas y mercadotecnia de nuestra subsidiaria del Medio Oriente, presidente de Algoma Tubes, presidente y CEO de Maverick Tubulars y presidente y CEO de Hydril, director de la unidad de negocios global de Tenaris Oilfield Services y director comercial de Tenaris. Fue también miembro del consejo de administración de API y actualmente es miembro del consejo de administración de QRI llc. Es ingeniero naval egresado del Instituto Tecnológico de Buenos Aires y posee un MBA del Massachusetts Institute of Technology. El señor Curá es ciudadano estadounidense.

Guillermo Moreno (hombre). El señor Moreno es actualmente presidente de nuestras operaciones en Canadá. Ingresó a Siderca en 1987, y fue adquiriendo responsabilidades progresivamente en cargos en el área de finanzas y marketing hasta 1993. Desde 1993 hasta 1996 fue responsable de ventas en América Latina. En 1996 fue designado director de exportaciones de Tamsa, en 1999 director de la unidad de negocios Pipeline Services y luego, en 2004, asumió el cargo de director de la unidad de negocios Oilfield Services. Se desempeñó como director de planeamiento desde 2010 hasta 2012, cuando asumió su cargo actual. El señor Moreno es ciudadano argentino.

Luca Zanotti (hombre). El señor Zanotti es actualmente presidente de nuestras operaciones en los Estados Unidos. En 2002 se incorporó a Exiros, la compañía de compras del Grupo Techint como director de planeamiento y administración. Posteriormente fue ascendido al cargo de director de materias primas y en julio de 2007 se convirtió en el director de Exiros, cargo que mantuvo hasta 2010. Se desempeñó como gerente regional para Europa y Director de Dalmine S.p.A. desde 2011 hasta 2015, cuando asumió su cargo actual. Antes de incorporarse al Grupo Techint, fue director general en A.T. Kearney en Milán, donde trabajó desde 1998 hasta 2002, y anteriormente ocupó diversos cargos de desarrollo de negocios en Lejano Oriente para Lovato Electric. El señor Zanotti es ciudadano italiano.

Sergio de la Maza (hombre). El señor de la Maza es actualmente presidente de nuestras operaciones en América Central, así como director y vicepresidente ejecutivo de Tamsa. Anteriormente se desempeñó como nuestro director regional en México. Ingresó a Tamsa en 1980 y, de 1983 a 1988, trabajó en varias posiciones en Tamsa y Dalmine. Posteriormente fue nombrado gerente de la nueva fábrica de tubos de Tamsa y, más tarde, gerente de manufactura y director de calidad de Tamsa. Ocupó luego los puestos de director de manufactura de Siderca. En 2006 asumió su cargo actual. El señor de la Maza es ciudadano mexicano.

Renato Catallini (hombre). El señor Catallini es actualmente presidente de nuestras operaciones en Brasil, cargo que asumió en octubre de 2012 luego de haberse desempeñado como nuestro director de la cadena de abastecimiento desde agosto de 2007. Ingresó a Tenaris en 2001 en el área de administración de abastecimiento, como gerente general de Exiros Argentina. En julio de 2002 fue designado director de operaciones y posteriormente, en enero de 2005 fue director general de Exiros. Antes de ingresar a Tenaris, se desempeñó durante diez años en el sector de energía, trabajando para TGN, Nova Gas Internacional, TransCanada Pipelines y TotalFinaElf, entre otras empresas. El señor Catallini es ciudadano argentino e italiano.

Javier Martínez Alvarez (hombre). El señor Martínez Alvarez es actualmente presidente de nuestras operaciones en el Cono Sur, cargo que asumió en junio de 2010. Anteriormente se desempeñó como director regional para el área andina. Comenzó su carrera en el grupo Techint en 1990, ocupando diferentes puestos, incluyendo gerente de planeamiento en Siderar y director comercial en Ternium-Sidor. En 2006 se incorporó a Tenaris como director regional para Venezuela. El señor Martínez Alvarez es ciudadano argentino.

Gabriel Podskubka (hombre). El señor Podskubka es actualmente presidente de nuestras operaciones en el Hemisferio Oriental, con base en Dubai. Asumió su cargo actual en abril de 2013 luego de desempeñarse como jefe de nuestras operaciones en Europa Oriental durante cuatro años. Tras graduarse como ingeniero industrial, se incorporó al Grupo Techint en 1995, en el departamento de marketing de Siderca. Ocupó varios puestos en las áreas de marketing, comercial e industrial hasta su designación como director de ventas de petróleo y gas en los Estados Unidos en 2006. El señor Podskubka es ciudadano argentino.

Michele Della Briotta (hombre). El señor Della Briotta se desempeña actualmente como presidente de nuestras operaciones en Europa, cargo que asumió en julio de 2016. Ingresó a Tenaris en 1997 y trabajó en áreas tales como

planificación industrial, operaciones, cadena de abastecimiento y comercial en Italia, México, Argentina y Estados Unidos. Recientemente se desempeñó como director regional de Tenaris para Rumania. El señor Della Briotta es ciudadano italiano.

A la fecha de emisión de este informe anual, el grupo directivo de la Sociedad está compuesto por 13 miembros, de los cuales 12 miembros son del sexo hombre y 1 miembro es del sexo mujer, lo que en términos porcentuales representa 99.9231% y el 0.077%, respectivamente.

B. Remuneración

La remuneración de los miembros del consejo de administración de la Sociedad se determina en la asamblea general ordinaria anual de accionistas. Cada miembro del consejo de administración recibió como remuneración por tal posición por el ejercicio 2017 un monto de USD 115,000. El presidente del comité de auditoría recibió como remuneración adicional un monto de USD 65,000 mientras que los demás miembros del comité de auditoría recibieron un monto adicional de USD 55,000. Conforme a los estatutos de la Sociedad, los miembros del comité de auditoría no serán aptos para participar en ningún plan de compensación de incentivos para empleados de la Sociedad o de cualquiera de sus subsidiarias.

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la remuneración en efectivo de los consejeros y directivos fue de USD 45.8 millones, USD 38.6 millones y USD 28.8 millones, respectivamente. Estos montos incluyen los beneficios en efectivo pagados a ciertos directivos en relación con la adjudicación de planes de retiro preexistentes. Asimismo, los consejeros y directivos de la Sociedad recibieron 484,000, 500,000 y 540,000 unidades, por un monto total de USD 4.7 millones, USD 4.8 millones y USD 5.4 millones, respectivamente, en relación con el Programa de retención e incentivos a largo plazo para empleados descrito en la nota O (3) “Deudas sociales – Otros beneficios de largo plazo” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

No se ha celebrado ningún contrato de servicios entre ningún consejero y Tenaris que estipulen beneficios significativos al momento de finalización de la relación laboral.

C. Prácticas del consejo de administración

Ver A. “– Consejeros y Grupo directivo – Consejo de Administración”.

Comité de auditoría

Conforme a los estatutos de la Sociedad, complementados por el reglamento del comité de auditoría, en tanto nuestras acciones coticen en por lo menos un mercado regulado, la Sociedad debe tener un comité de auditoría formado por tres miembros, al menos dos de los cuales deben calificar como consejeros independientes conforme a los estatutos de la Sociedad.

Conforme a los estatutos de la Sociedad, un consejero independiente es aquel que:

- no tiene ni ha tenido un puesto ejecutivo en la Sociedad o en alguna de sus subsidiarias en los últimos cinco años;
- no es una persona que nos controle, directa o indirectamente, ni es miembro del consejo de administración de una sociedad que nos controle directa o indirectamente;
- no tiene (ni está afiliado a una sociedad o entidad que tenga) una relación de negocios importante con nosotros, nuestras subsidiarias o nuestro accionista mayoritario;
- no está ni ha estado afiliado con, ni empleado por un auditor que trabaje o haya trabajado con nosotros, nuestras subsidiarias o nuestro accionista mayoritario durante un plazo de cinco años; y
- no es cónyuge, padre, hermano o pariente hasta en tercer grado de cualquiera de las personas arriba mencionadas.

Sin embargo, en respuesta a los requerimientos de la Ley de Luxemburgo del 23 de julio de 2016 concernientes a la profesión de auditoría con respecto a la composición del comité de auditoría, o la Ley de Reforma de Auditoría, el consejo de administración de la Sociedad designó un miembro adicional para el comité con competencia en temas contables o de auditoría, quien se desempeñará en el comité hasta la asamblea general de accionistas a celebrarse el 2 de mayo de 2018. El consejo de administración ha convocado una asamblea general extraordinaria de accionistas a celebrarse el 2 de mayo de 2018, inmediatamente después de la asamblea general anual de accionistas, para decidir sobre la enmienda de los estatutos de la Sociedad, a fin de establecer que el comité de auditoría estará compuesto por al menos

tres miembros, la mayoría de los cuales se desempeñará como consejeros independientes, estableciéndose sin embargo que la composición y designación como miembro del comité de auditoría deberá cumplir con los requisitos aplicables y de cumplimiento obligatorio para los comités de auditoría de emisores tales como la Sociedad conforme a cualquier ley, norma o reglamentación aplicable a la Sociedad (incluyendo, entre otras, las leyes, normas y reglamentaciones vigentes de dicho mercado o mercados regulados).

Como resultado, el comité de auditoría del consejo de administración de la Sociedad está compuesto actualmente por cuatro miembros. Los señores Jaime Serra Puche, Amadeo Vázquez y Vázquez y Roberto Monti fueron designados como miembros del comité de auditoría el 3 de mayo de 2017, mientras que el señor Carlos Condorelli fue designado miembro de dicho comité el 1 de noviembre de 2017, en cumplimiento de los requisitos de la Ley de Reforma de Auditoría. Los señores Condorelli, Monti, Serra Puche y Vázquez y Vázquez son consejeros independientes a los fines de la *U.S. Securities Exchange Act Rule 10A-3(b)(1)*, y los señores Monti, Serra Puche y Vázquez y Vázquez se desempeñan en carácter de consejeros independientes conforme al estatuto de la Sociedad. Asimismo, el señor Condorelli tiene competencia para decidir sobre temas contables o de auditoría.

Conforme a los estatutos de la Sociedad el comité de auditoría debe reportar periódicamente al consejo de administración sobre sus actividades y sobre la adecuación de los sistemas de control interno sobre el reporte financiero una vez al año cuando los estados contables anuales son aprobados. El comité de auditoría opera conforme a un reglamento que ha sido enmendado y rectificado por el consejo de administración el 1 de noviembre de 2017 a fin de implementar los procedimientos necesarios para el cumplimiento de los deberes y las responsabilidades del comité conforme a la ley aplicable, incluyendo la Ley de Reforma de Auditoría. El comité de auditoría brinda asistencia al consejo de administración en sus funciones de supervisión, relativas a (i) la integridad de los estados contables de la Sociedad; (ii) la efectividad de los sistemas de control interno, gestión de riesgo y auditoría interna sobre la información financiera de la Sociedad; y (iii) la independencia y desempeño de los auditores externos de la Sociedad. El comité de auditoría también lleva a cabo otras tareas que le son encomendadas por el consejo de administración de la Sociedad o que se encuentra obligado a realizar conforme a las leyes y reglamentaciones aplicables.

Además, los estatutos de la Sociedad requieren que el comité de auditoría revise las “operaciones materiales”, tal como dicho término está definido en los estatutos de la Sociedad, en las que participe la Sociedad o sus subsidiarias con “partes relacionadas”, tal como se define dicho término en los estatutos de la Sociedad, para determinar si sus términos son congruentes con las condiciones de mercado y justas para la Sociedad y/o sus subsidiarias. En el caso de operaciones materiales realizadas por las subsidiarias de la Sociedad con partes relacionadas, el comité de auditoría de la Sociedad revisará aquellas operaciones en las que participen aquellas subsidiarias cuyos consejos de administración no tengan miembros independientes.

De acuerdo con los estatutos de la Sociedad, complementados por el reglamento del comité de auditoría, una operación material es:

- cualquier operación entre la Sociedad o sus subsidiarias y partes relacionadas (x) por un valor individual equivalente o mayor a USD 10 millones, o (y) con un valor individual menor a USD 10 millones, cuando el monto total reflejado en los estados contables de los cuatro trimestres fiscales de la Sociedad anteriores a la fecha de determinación de cualquier serie de transacciones por dicho menor valor que pueda ser considerado como parte de una transacción única o individual (sin incluir operaciones que fueron revisadas y aprobadas por el comité de auditoría de la Sociedad o su consejo de administración, según corresponda, o los miembros independientes del consejo de administración de cualquiera de sus subsidiarias) excede 1,5% de las ventas netas consolidadas de la Sociedad realizadas en el ejercicio anterior al cual se realiza la determinación;
- cualquier operación de reorganización corporativa (incluyendo fusión, escisión o transferencia masiva de una empresa) que afecte a la Sociedad para beneficio de, o que involucre a, una parte relacionada; y
- cualquier operación de reorganización corporativa (incluyendo fusión, escisión o transferencia masiva de una empresa) no revisada ni aprobada por los miembros independientes del consejo de administración de cualquiera de las subsidiarias directas o indirectas de la Sociedad que afecten a cualquiera de las subsidiarias directas o indirectas de la Sociedad para beneficio de, o que involucre a, una parte relacionada.

El comité de auditoría está facultado (al grado máximo que permite la legislación aplicable) para solicitar a la Sociedad y las subsidiarias pertinentes que presenten inmediatamente toda la información necesaria para que el comité de auditoría evalúe las operaciones materiales con partes relacionadas que se le exige que revise. Una operación material con partes relacionadas no se podrá llevar a cabo sin previa revisión del comité de auditoría de la Sociedad y la posterior aprobación del consejo de administración, a menos que: (i) las circunstancias de la operación propuesta justifiquen que debe realizarse antes del momento en que pueda ser realmente revisada por nuestro comité de auditoría de la Sociedad o aprobada por el consejo de administración, y (ii) la parte relacionada esté de acuerdo en dar marcha atrás a la operación si el consejo de administración de la Sociedad no la aprueba.

El comité de auditoría tiene autoridad para llevar a cabo cualquier investigación necesaria para cumplir con sus responsabilidades, y tiene acceso directo a los auditores externos de la Sociedad, así como a cualquier persona de la Sociedad y, sujeto a las leyes y reglamentaciones aplicables, a sus subsidiarias. Asimismo, el comité de auditoría puede contratar, con cargo a la Sociedad, asesores independientes y otros asesores internos o externos para revisar, investigar o asesorar de otro modo sobre cualquier asunto que el comité determine que es necesario para cumplir con sus objetivos y responsabilidades.

Adicionalmente, la Sociedad ha establecido un comité de riesgos críticos a nivel gerencial que asiste al consejo de administración, al comité de auditoría y al CEO de la Sociedad en la supervisión de los riesgos a los que está expuesta Tenaris y en el seguimiento y la revisión del marco y los procesos de gestión de riesgo, focalizándose en los riesgos considerados críticos. En el cumplimiento de sus funciones, el comité de riesgos críticos facilita la identificación y evaluación de los riesgos críticos (incluyendo riesgos relativos a la seguridad informática, el medio ambiente, la salud e higiene, la responsabilidad por los productos, la propiedad intelectual y los riesgos regulatorios), el desarrollo de acciones de mitigación y el seguimiento de los planes de acción. El comité de riesgos críticos informa periódicamente al consejo de administración, el comité de auditoría y el CEO acerca de sus actividades.

D. Empleados

La siguiente tabla muestra el número de empleados de Tenaris:

	Al 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Argentina	5,221	4,755	5,388
México	5,139	4,968	5,101
Italia	2,088	1,979	2,030
Estados Unidos	1,953	1,636	2,190
Rumania	1,870	1,631	1,624
Brasil	1,382	1,166	2,050
Colombia	1,003	750	636
Canadá	919	473	546
Indonesia	506	509	532
Japón	410	458	508
Otros países	1,114	1,074	1,136
	21,605	19,399	21,741
Empleados en operaciones discontinuas	-	(323)	(292)
Total empleados en operaciones continuas	21,605	19,076	21,449

Nuestra nómina aumentó un 11% durante 2017 debido a que ajustamos nuestras operaciones para hacer frente al aumento de la actividad de perforación y la demanda de tubos. Luego de dos años de disminución, nuestros costos laborales a nivel mundial relacionados con operaciones continuas aumentaron 14%.

Aproximadamente 65% de nuestros empleados pertenecen a sindicatos. Durante muchos años, hemos mantenido relaciones buenas o satisfactorias con nuestros empleados y sus sindicatos en cada uno de los países en los que poseemos instalaciones de producción, y no hemos tenido huelgas significativas ni otros conflictos laborales con impacto material en nuestras operaciones en los últimos cinco años. Sin embargo, en 2017 nuestras operaciones en México experimentaron algunos días de paros liderados por sindicatos debido a una controversia interna dentro del sindicato local; dicha controversia se encuentra en curso, y no podemos ofrecer ninguna seguridad de que no causará nuevas interrupciones en México. En algunos países en los cuales poseemos instalaciones de producción significativas (tales como Argentina y Brasil), las fluctuaciones significativas en los tipos de cambio, junto con las presiones inflacionarias, afectan nuestros costos, incrementan las exigencias de la mano de obra y podrían generar un mayor nivel de conflictos laborales en el futuro.

E. Titularidad de las acciones

Tenemos conocimiento de que el número total de acciones de la Sociedad (en forma de acciones ordinarias o ADS) en poder de nuestros consejeros y directivos a la fecha de este informe anual, era de 925,603, que representan 0.08% de nuestras acciones en circulación.

La tabla siguiente proporciona información relativa a la propiedad accionaria de nuestros consejeros y directivos:

Consejero o director ejecutivo	Número de acciones
Guillermo Vogel	850,446
Carlos Condorelli	67,211
Edgardo Carlos	4,000
Gabriel Podskubka	3,946
Total	925,603

Artículo 7. Accionistas mayoritarios y operaciones con partes relacionadas

A. Accionistas mayoritarios

La tabla siguiente muestra la propiedad de nuestras acciones por: (1) los principales accionistas de la Sociedad (personas físicas o jurídicas que notificaron a la Sociedad tenencias que exceden 5% del capital accionario de la Sociedad), accionistas públicos no afiliados, y (2) los consejeros y directivos de la Sociedad en conjunto. Los datos que se incluyen a continuación se basan en la información más reciente proporcionada a la Sociedad:

Identidad de persona o grupo	Número	Porcentaje
San Faustin ⁽¹⁾	713,605,187	60.45%
Consejeros o directivos en conjunto	925,603	0.08%
Público	466,006,040	39.47%
Total	1,180,536,830	100.00%

(1) San Faustin es titular de todas sus acciones en la Sociedad a través de su subsidiaria totalmente controlada Techint Holdings S.àr.l. La fundación privada bajo el derecho holandés (*Stichting*) Rocca & Partners Stichting Administratiekantoor Aandelen San Faustin, o RP STAK posee suficientes derechos de voto en San Faustin para controlar dicha entidad. Ninguna persona o grupo de personas ejerce control mayoritario en RP STAK.

Los derechos de voto de los principales accionistas de la Sociedad no difieren de los derechos de voto de otros accionistas. Ninguna de sus acciones en circulación posee derechos de control especiales. No existen restricciones sobre los derechos de voto, ni existen acuerdos, según el conocimiento de la Sociedad, entre sus accionistas que puedan generar restricciones a la transferencia de las acciones o al ejercicio de derechos de voto.

La Sociedad no tiene conocimiento de ningún acuerdo significativo u otros acuerdos en los cuales la Sociedad sea parte y que entren en vigor, se modifiquen o rescindan en el caso de cambio de control de la Sociedad. La Sociedad no tiene conocimiento de ningún acuerdo cuya operación pudiera resultar en un cambio de control de la Sociedad a una fecha posterior.

B. Operaciones con partes relacionadas

Tenaris participa en diversas operaciones con partes relacionadas, según se detallan a continuación. Las operaciones significativas con partes relacionadas se encuentran sujetas a la revisión del comité de auditoría del consejo de administración la Sociedad y los requerimientos de la ley de Luxemburgo. Para más detalles sobre el proceso de aprobación de operaciones con partes relacionadas, ver Artículo 6.C. “Consejeros, directivos y empleados – Prácticas del Consejo de Administración – Comité de Auditoría”.

Compra de productos de acero y materia prima

Dentro del giro ordinario del negocio, compramos barras de acero redondas, productos de acero plano y otras materias primas a Ternium o a sus subsidiarias. Estas compras se realizan en términos y condiciones similares a las ventas que hacen estas sociedades a terceros no relacionados. Estas transacciones incluyen:

- Compras de barras de acero redondas efectuadas bajo un contrato a largo plazo para uso en nuestras operaciones de tubos de acero sin costura en México, que ascendieron a \$120 millones en 2017, \$9 millones en 2016 y \$46 millones en 2015.
- Compras de productos de acero plano para uso en la producción de tubos con costura y accesorios, que ascendieron a \$43 millones en 2017, \$18 millones en 2016 y \$48 millones en 2015.

- Compras de componentes de metal para construcción para nuestro nuevo laminador en México, que ascendieron a \$1 millón en 2015.

Dentro del giro ordinario del negocio, compramos productos de acero plano para uso en nuestras operaciones de tubos de acero con costura a Usiminas. Dichas compras, que se realizan bajo términos y condiciones similares a los correspondientes a las ventas efectuadas por esta compañía a partes no relacionadas, ascendieron a \$43 millones en 2017, \$34 millones en 2016 y \$166 millones en 2015.

Venta de materia prima

Dentro del giro ordinario del negocio, vendemos materia prima y otros insumos de producción a Ternium o a sus subsidiarias. Estas ventas se realizan en términos y condiciones similares a las compras realizadas por estas sociedades a terceros no relacionados. Estas transacciones incluyen:

- Las ventas de chatarra férrea y otras materias primas que ascendieron a \$26 millones en 2017, \$14 millones en 2016 y \$19 millones en 2015.
- Ventas de vapor y servicios operativos de nuestra planta de generación eléctrica en San Nicolás, Argentina. Estas ventas ascendieron a \$11 millones en 2017, \$12 millones en 2016 y \$9 millones en 2015.

Suministro de energía eléctrica

Techgen es una central termoeléctrica ubicada en Mexico actualmente controlada en un 48% por Ternium, 30% por Tecpetrol y 22% por Tenaris. Techgen entró plenamente en funcionamiento el 1 de diciembre de 2016. Ternium y Tenaris actualmente contratan 78% y 22%, respectivamente, de la capacidad de potencia de Techgen. Las ventas a Tenaris ascendieron a \$29 millones en 2017 y \$4 millones en 2016.

Suministro de gas natural

Somos integrantes de contratos con Tecpetrol, TGN, Litoral Gas y Energy Consulting Services en relación con el suministro de gas natural a nuestras operaciones en Argentina. Tecpetrol, una sociedad controlada por San Faustin, se dedica a la exploración y producción de petróleo y gas, y tiene derechos sobre varios campos petroleros y de gas en Argentina y en otras partes de América. TGN opera dos importantes gasoductos en Argentina que conectan los principales depósitos de gas de Neuquén y Noroeste-Bolivia a los centros de consumo más grandes en Argentina, en tanto Litoral Gas distribuye gas en la provincia de Santa Fe y en el noreste de la provincia de Buenos Aires. Energy Consulting Services, empresa dedicada a la consultoría y gerenciamiento de energía, es uno de los principales comercializadores de gas natural en Argentina. San Faustin tiene una participación significativa, aunque no de control, en TGN, Litoral Gas y Energy Consulting Services.

Tecpetrol le suministra a Siderca los requerimientos de gas natural conforme a las condiciones de mercado y a las reglamentaciones locales. Las ventas de Tecpetrol a Tenaris ascendieron a \$7 millones en 2017 y \$3 millones en 2015.

TGN cobra a Siderca un precio por el transporte de gas natural que es equivalente sobre una base comparable a los precios pagados por otros usuarios industriales. El gobierno argentino regula el marco general conforme al cual TGN opera y fija los precios de sus servicios. Las ventas de TGN a Tenaris sumaron \$3 millones en 2017, \$2 millones en 2016 y \$1 millón en 2015.

Las ventas de Litoral Gas a Tenaris ascendieron a \$5 millones en 2017, \$3 millones en 2016 y \$2 millones en 2015.

Las ventas de Energy Consulting Services a Tenaris ascendieron a \$7 millones en 2017, \$5 millones en 2016 y \$7 millones en 2015.

Prestación de servicios de ingeniería y laborales

Contratamos de determinadas sociedades controladas por San Faustin servicios de ingeniería y mano de obra no especializada, tales como limpieza industrial, mantenimiento general, manejo de subproductos y servicios de construcción. Los honorarios acumulados por estos servicios significaron en su conjunto un monto de \$40 millones en 2017, \$45 millones en 2016 y \$72 millones en 2015.

Ventas de tubos de acero y varillas de bombeo

En el giro ordinario del negocio, vendemos tubos de acero, varillas de bombeo y servicios relacionados a otras sociedades controladas o bajo la influencia significativa de San Faustin. Estas ventas, principalmente a sociedades que se dedican a la construcción de gasoductos, así como a Tecpetrol y las empresas conjuntas en las que Tecpetrol participa, para sus operaciones de perforación de petróleo y gas, se hacen en términos y condiciones similares a las ventas a terceros no relacionados. Nuestras ventas de tubos de acero y varillas de bombeo, así como servicios de logística y otros relacionados con otras sociedades controladas o bajo la influencia significativa de San Faustin sumaron \$95 millones en 2017, \$34 millones en 2016 y \$85 millones en 2015.

Ventas de otros productos y servicios

Prestamos servicios de tecnología de información a sociedades controladas por San Faustin. Las ventas de estos servicios ascendieron a \$2 millones en 2017, \$2 millones en 2016 y \$3 millones en 2015.

Servicios administrativos, legales y otros servicios de soporte

Finma S.A., Arhsa S.A. y Techinst S.A., un grupo de empresas controlado por San Faustin en el cual poseemos una participación accionaria de 33% y otras afiliadas de San Faustin poseen la restante participación accionaria, provee servicios administrativos, legales y otros servicios de soporte a las afiliadas de San Faustin en Argentina, incluyendo a la Sociedad. Los honorarios devengados por estos servicios ascendieron a \$12 millones en 2017, \$11 millones en 2016 y \$14 millones en 2015.

Préstamos a partes relacionadas

Financiamos el proyecto Pesquería de Techgen principalmente mediante préstamos subordinados a Techgen, los cuales generaron ingresos por intereses a favor de Tenaris por un monto de \$4 millones en 2017, \$2 millones en 2016 y \$1 millón en 2015. El saldo pendiente de los préstamos a Techgen al 31 de diciembre de 2017 ascendió a \$93 millones.

Otras operaciones

Celebramos diversos contratos con Tenova (y subsidiarias), una sociedad controlada por San Faustin, para el suministro de hornos, repuestos, accesorios y servicios relacionados para nuestras plantas. Los insumos recibidos ascendieron a \$3 millones en 2017, \$11 millones en 2016 y \$24 millones en 2015.

Vendimos equipamiento industrial a compañías controladas por San Faustin por un monto de \$5 millones en 2015.

Compramos equipos de limpieza industrial a compañías controladas por San Faustin por un monto de \$3 millones en 2016.

Asimismo, dentro del giro ordinario del negocio, ocasionalmente realizamos otras operaciones y celebramos otros acuerdos con otras partes relacionadas, ninguno de los cuales se considera material.

C. Intereses de peritos y del comité

No aplicable.

Artículo 8. Información financiera

A. Estados consolidados y Otra información financiera

Ver estados contables consolidados y auditados anexos al presente informe anual.

Litigios

Tenaris está sujeta a varios reclamos, litigios y otros procedimientos legales, incluyendo reclamos de clientes, en los que terceras partes alegan tener derecho al pago de daños, reembolsos por pérdidas o indemnizaciones. La gerencia, con la asistencia de sus asesores legales, periódicamente revisa el estado de cada asunto significativo y establece la potencial exposición financiera.

Algunos de estos reclamos, litigios y otros procedimientos legales involucran temas de alta complejidad, y usualmente estos temas están sujetos a una incertidumbre sustancial y, por lo tanto, la probabilidad de pérdida y la estimación de los daños son difíciles de determinar. Consecuentemente, con respecto a una gran parte de estos reclamos, litigios y otros

procedimientos, Tenaris no puede hacer una estimación confiable del efecto financiero esperado que resultará de la resolución final del procedimiento. En esos casos, Tenaris no ha registrado una provisión para el posible resultado de estos casos.

Si una pérdida potencial derivada de un reclamo, litigio u otro procedimiento legal es considerado probable y el monto puede ser razonablemente estimado, se registra una provisión. Las provisiones por contingencias de pérdidas reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basada en la información disponible para la gerencia a la fecha de preparación de los estados contables y toma en consideración estrategias de litigio o para llegar a un acuerdo transaccional. En un número limitado de casos en curso, Tenaris pudo hacer una estimación confiable de la pérdida o rango de pérdida probable y ha registrado una provisión para tal pérdida, pero cree que la publicación de esta información caso por caso podría perjudicar seriamente la posición de Tenaris en los procedimientos legales en curso o en cualquier discusión relativa a la posible celebración de acuerdos transaccionales. En consecuencia, en estos casos, la Sociedad ha revelado información con respecto a la naturaleza de la contingencia, pero no ha revelado su estimación del rango de pérdida potencial.

La Sociedad considera que el monto agregado de las provisiones registradas para potenciales pérdidas en sus estados financieros consolidados (ver notas 22 “Previsiones no corrientes” y 23 “Previsiones corrientes” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual) son adecuadas basadas en la información disponible actualmente. Sin embargo, si las estimaciones de la gerencia fuesen incorrectas, las reservas corrientes podrían ser inadecuadas y Tenaris podría incurrir en un cargo a las ganancias que podría tener un efecto material adverso en los resultados de operaciones, condiciones financieras, patrimonio neto y flujos de efectivo de Tenaris.

Litigios significativos

Debajo se expone un resumen descriptivo sobre los procedimientos legales materiales, para el año finalizado el 31 de diciembre de 2017. Adicionalmente, Tenaris está sujeta a otros procedimientos legales, ninguno de los cuales es considerado material.

Determinación impositiva en Italia

Dalmine S.p.A., una subsidiaria italiana de Tenaris, recibió el 24 de diciembre de 2012 una determinación impositiva por parte de las autoridades fiscales italianas relacionada con retenciones de impuesto a las ganancias sobre pagos de dividendos realizados en 2007, que se alega fueron intencionalmente omitidas. La determinación, por un monto estimado en EUR298 millones (aproximadamente USD357 millones), comprendiendo capital, intereses y penalidades, fue apelada ante la autoridad impositiva de Milán de primera instancia. En febrero de 2014, el tribunal fiscal de primera instancia de Milán emitió su decisión sobre esta determinación impositiva, revirtiendo parcialmente la determinación y disminuyendo la cantidad reclamada a aproximadamente EUR9 millones (aproximadamente USD11 millones), incluyendo capital, intereses y penalidades. El 2 de octubre de 2014, las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia sobre esta determinación. El 12 de junio de 2015, el tribunal fiscal de segunda instancia aceptó los argumentos defensivos de Dalmine y rechazó la apelación de las autoridades fiscales italianas, por ende reversó completamente la determinación del 2007 reconociendo que el pago del dividendo estaba exento de retención de impuesto a las ganancias. Las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia ante la Corte Suprema.

El 24 de diciembre de 2013, Dalmine recibió una segunda determinación impositiva de las autoridades fiscales italianas, basada en los mismos argumentos que aquellos de la primera instancia, relacionadas con retenciones de impuesto a las ganancias sobre pagos de dividendos realizados en 2008- la última distribución de este tipo realizada por Dalmine que se alega fueron intencionalmente omitidos. Dalmine apeló la decisión ante el tribunal fiscal de primera instancia en Milán. El 27 de enero de 2016, el tribunal fiscal de primera instancia rechazó la apelación presentada por Dalmine. Este fallo de primera instancia, según el cual se requiere a Dalmine a pagar una cantidad de EUR226 millones (aproximadamente USD271 millones) incluyendo capital, intereses y penalidades, contradice los fallos del tribunal fiscal de primera y segunda instancia en relación con la determinación de 2007. Dalmine obtuvo la suspensión del pago interino que habría correspondido, basándose en la decisión de primera instancia, mediante la presentación ante las autoridades fiscales de una garantía bancaria por un monto de EUR175 millones (aproximadamente USD210 millones), y apeló la decisión de enero de 2016 ante el tribunal fiscal de segunda instancia.

El 21 de diciembre de 2017, Dalmine y las autoridades tributarias italianas celebraron un acuerdo transaccional con respecto a todas las retenciones de impuestos a las ganancias sobre los pagos de dividendos de 2007 y 2008. Según el acuerdo, Dalmine pagó a la administración tributaria italiana un monto total de EUR42.9 millones (aproximadamente USD51 millones), neto de EUR3.2 millones (aproximadamente USD4 millones) correspondiente al monto pagado previamente durante el litigio. Como resultado del acuerdo, Tenaris registró durante el año un cargo adicional a los resultados, en exceso de los montos ya provisionados, de aproximadamente USD29 millones.

Adicionalmente, las autoridades tributarias italianas notificaron formalmente a Dalmine que, de acuerdo con las leyes y regulaciones aplicables, cualquier distribución futura de dividendos de Dalmine, sea con cargo a ganancias pasadas o futuras, no quedará sujetas retenciones.

Demanda de CSN correspondiente a la adquisición de acciones de Usiminas en enero 2012

En 2013, Confab, una subsidiaria brasileña de la Sociedad, fue notificada de una demanda presentada en Brasil por la Companhia Siderúrgica Nacional (CSN) y varias entidades afiliadas a CSN en contra de Confab y las otras entidades que adquirieron participación en el grupo controlante de Usiminas en enero 2012.

La demanda de CSN alega que, bajo las leyes y reglas brasileñas aplicables, los adquirentes estaban obligados a lanzar una oferta de adquisición a los tenedores de acciones ordinarias de Usiminas por un precio por acción equivalente al 80% del precio por acción pagado en aquella adquisición, o BRL28.8, y buscan una resolución que obligue a los adquirentes a lanzar una oferta a dicho precio más intereses. De obtenerse esta la resolución, se requeriría una oferta por 182,609,851 acciones ordinarias de Usiminas no pertenecientes al grupo controlante de Usiminas; Confab tendría un 17.9% de las acciones en la oferta.

El 23 de septiembre de 2013, el tribunal de primera instancia desestimó la demanda de CSN y el 8 de febrero de 2017, la corte de apelaciones mantuvo el entendimiento del tribunal de primera instancia. El 6 de marzo de 2017, la CSN presentó una solicitud de aclaración contra la decisión de la Corte de Apelaciones de São Paulo, que fue rechazada el 19 de julio de 2017. El 18 de agosto de 2017, CSN presentó una apelación al Tribunal Superior de Justicia solicitando la revisión y anulación de la decisión emitida por el Tribunal Superior de Justicia de Apelaciones. El 5 de marzo de 2018, el tribunal de apelaciones dictaminó que la apelación de CSN no cumplía con los requisitos para la presentación ante el Tribunal Superior de Justicia y rechazó dicha apelación. CSN puede apelar contra dicha resolución hasta el 8 de mayo de 2018. Si CSN apela y se concede su apelación, el Tribunal Superior de Justicia también revisará la admisibilidad y, si se declara admisible, tomará una decisión final. El Tribunal Superior de Justicia se limita al análisis de presuntas violaciones a las leyes federales y no puede evaluar cuestiones de hecho.

Tenaris sigue considerando que todas las demandas de CSN son infundadas y sin méritos, de conformidad con varias opiniones de asesores legales brasileños, dos decisiones emitidas por el regulador brasileño de valores (CVM) en febrero de 2012 y diciembre 2016, y las decisiones del tribunal de primera y segunda instancia mencionadas anteriormente.

Litigio Accidente Veracel Celulose

El 21 de septiembre de 2007, un accidente ocurrió en las instalaciones de Veracel Celulose S.A., o Veracel, en relación con la ruptura de uno de los tanques usados en un sistema de evaporación fabricado por Confab. El accidente Veracel habría resultado en daños materiales a Veracel. Itaú Seguros S.A., o Itaú, la aseguradora de Veracel al momento del accidente Veracel, inició una demanda contra Confab para obtener el reembolso de los daños pagados a Veracel en relación al accidente Veracel. Veracel inició una segunda demanda contra Confab solicitando el reintegro del importe pagado como deducible del seguro con respecto al accidente Veracel y otras sumas no cubiertas por el seguro. Itaú y Veracel afirman que el accidente fue causado por fallos y defectos atribuibles al sistema de evaporación fabricado por Confab. Confab considera que el accidente Veracel fue causado por la incorrecta manipulación por parte del personal de Veracel de los equipos provistos por Confab, en contravención a las instrucciones dadas por Confab. Las dos demandas fueron consolidadas, y ahora están siendo consideradas por el Juzgado Civil 6to de São Caetano do Sul; sin embargo, cada demanda será resuelta a través de una resolución separada. Ambos procedimientos se encuentran actualmente en fase de prueba.

El 10 de marzo de 2016, un experto designado por el tribunal emitió su informe sobre ciertas cuestiones técnicas relacionadas con el accidente Veracel. Basándose en una opinión técnica recibida de un experto independiente, en agosto de 2016, Confab presentó sus objeciones al reporte del experto. En noviembre de 2017, el experto nombrado por el tribunal presentó un segundo informe en el que reafirmó su opinión y declaró que la opinión del experto designado por Confab era incorrecta. Las partes tienen plazo hasta el 21 de mayo de 2018 para presentar sus observaciones y / u opiniones sobre el segundo informe del experto. Aproximadamente el 54% de los montos reclamados por Itaú y Veracel es atribuible a supuesto lucro cesante, y el contrato entre Confab y Veracel estipula expresamente que Confab no será responsable por los daños que surjan lucro cesante. Al 31 de marzo de 2018, el monto estimado del reclamo de Itaú era de aproximadamente BRL83.7 millones (aproximadamente USD25.2 millones), y el monto estimado del reclamo de Veracel es aproximadamente de BRL53.1 millones (aproximadamente USD16.0 millones), ascendiendo a un importe total de BRL136.8 (USD41.2 millones). El resultado final de este reclamo depende en gran parte en la evaluación que haga el tribunal de los aspectos técnicos que surgen de la opinión del experto y las objeciones presentadas por Confab.

Investigación en curso

La Sociedad ha tomado conocimiento de que autoridades italianas y suizas están investigando si ciertos pagos fueron hechos desde cuentas de entidades presuntamente asociadas con afiliadas de la Sociedad a cuentas controladas por un individuo presuntamente asociado con Petróleo Brasileiro S.A. y si tales pagos fueron destinados a beneficiar a Confab. Estos pagos, de existir, podrían violar ciertas leyes aplicables, incluyendo la Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero de los Estados Unidos. La Sociedad había examinado previamente algunas de estas cuestiones en relación con una investigación de las autoridades brasileras relacionada con la “Operación Lava Jato” y el Comité de Auditoría del Consejo de Administración de la Sociedad ha contratado a un asesor externo para una revisión de los pagos alegados en las investigaciones referidas y asuntos relacionados con ellos. Además, la Sociedad ha notificado voluntariamente a la Comisión de Valores de los Estados Unidos y al Departamento de Justicia de los EEUU. La Sociedad tiene la intención de compartir los resultados de esta revisión con las autoridades pertinentes y de cooperar con las investigaciones que puedan llevar a cabo dichas autoridades. En este momento, la Sociedad no puede predecir el resultado de estas cuestiones o estimar el rango de potenciales pérdidas o extensión de riesgo, si los hay, a los negocios de la Sociedad que puedan resultar de la resolución de estos asuntos.

Multas de Petroamazonas

El 22 de enero de 2016, Petroamazonas, o PAM, una compañía petrolera estatal ecuatoriana, impuso multas a la subsidiaria uruguaya de la Sociedad, TGS, alegando una supuesta falla en el cumplimiento de las condiciones de entrega en relación a un contrato de suministro de tubería. A la fecha, las multas ascienden aproximadamente a USD22.5 millones. Tenaris considera, basándose en la opinión de asesores, que PAM no tiene sustento legal para imponer las multas y que TGS tiene una sólida defensa contra PAM. Sin embargo, en virtud de las predominantes circunstancias políticas en Ecuador, la Sociedad no puede predecir el resultado de un reclamo de una compañía estatal y no es posible estimar la cantidad o el alcance de las pérdidas en caso de una resolución desfavorable.

Reclamo del contratista por costos adicionales

Tenaris Bay City Inc., o Tenaris Bay City, una subsidiaria estadounidense de la Sociedad, ha recibido reclamos de un contratista por supuestos costos adicionales en la construcción de un proyecto ubicado en el área de Bay City por un monto total superior a USD 90 millones. El 30 de junio de 2017, el contratista presentó una demanda de arbitraje en relación con estos reclamos. Un panel arbitral ha sido seleccionado y una orden de programación emitida. Las partes ya han presentado declaraciones de reclamación y reconvencción, y las respuestas a dichas declaraciones de ambas partes vencen en abril y mayo de 2018, respectivamente. La audiencia final sobre este asunto está programada para febrero de 2019. En esta etapa, la Compañía no puede predecir el resultado del reclamo o el monto o rango de pérdida en caso de un resultado desfavorable.

Investigación sobre declaraciones cambiarias

Siderca, una subsidiaria argentina de la Sociedad, y algunos de sus directores, empleados, ex directores y empleados están sujetos a un proceso penal administrativo relacionado con la supuesta información inexacta incluida en 15 declaraciones de cambio de divisas relacionadas con el comercio de moneda extranjera entre agosto y octubre de 2008 en relación con las exportaciones de bienes por un monto total de USD268 millones. El caso ahora está bajo consideración de un tribunal penal. Si bien teóricamente este procedimiento puede dar lugar a la aplicación de multas por un monto de hasta diez veces el valor de las operaciones involucradas, Tenaris cree que tiene defensas meritorias y que es poco probable que la resolución final de este asunto resulte en una obligación material.

Reclamo por diferencias en los precios de suministro de gas

El 7 de julio de 2016, Siderca fue notificada de un reclamo iniciado por una empresa estatal argentina por un monto de USD25.4 millones, supuestamente debido a diferencias en el precio pagado por el gas suministrado a Siderca durante tres meses en 2013. Tenaris cree, basándose en la opinión de sus asesores legales, que tiene defensas meritorias contra una parte sustancial de este reclamo, aunque eventualmente Siderca podrá quedar obligada a pagar parte del monto reclamado.

Determinación impositiva en México

En agosto de 2017, Tamsa y Servicios Generales Tenaris Tamsa SA , o Segeta, dos subsidiarias mexicanas de la Sociedad, fueron informadas de que las autoridades tributarias mexicanas habían determinado que las deducciones fiscales asociadas a ciertas compras de chatarra realizadas por las empresas durante 2013 no cumplían con los requisitos aplicables y, en consecuencia, debían ser rechazadas. Tamsa y Segeta presentaron sus respectivas respuestas y demandas contra la determinación, y proporcionaron información adicional que evidencia el cumplimiento de los requisitos aplicables para las deducciones fiscales que están siendo cuestionadas. Al 31 de marzo de 2018, la exposición estimada bajo estos procedimientos, compuesta por capital, intereses y penalizaciones ascendía a MXN4,016 millones (aproximadamente USD219 millones). Aún no se ha emitido una decisión final sobre este asunto. Tenaris considera, basada en la opinión de

sus asesores legales, que es improbable que la resolución final de esta determinación tributaria resulte en una obligación material.

Política de dividendos

La Sociedad no posee, y no tiene planes de establecer, una política formal que rija el monto y el pago de dividendos u otras distribuciones. El monto y el pago de dichos dividendos debe determinarse por la votación mayoritaria en una asamblea general de accionistas, por lo general aunque no necesariamente, con base en la recomendación del consejo de administración de la Sociedad. El accionista mayoritario de la Sociedad cuenta con facultades discrecionales para determinar el monto y pago de los dividendos futuros. Todas las acciones de capital de la Sociedad califican con iguales derechos respecto al pago de dividendos.

La siguiente tabla muestra los dividendos aprobados por los accionistas de la Sociedad en los últimos cinco años:

Fecha de la Asamblea de Accionistas	Dividendo aprobado			Fecha de pago de dividendos	
	Monto (en millones de USD)	Por acción (USD)	Por ADS (USD)	Dividendo anticipado	Saldo de dividendos
2 de mayo de 2013	508	0.43	0.86	Noviembre de 2012	Mayo de 2013
7 de mayo de 2014	508	0.43	0.86	Noviembre de 2013	Mayo de 2014
6 de mayo de 2015	531	0.45	0.90	Noviembre de 2014	Mayo de 2015
4 de mayo de 2016	531	0.45	0.90	Noviembre de 2015	Mayo de 2016
3 de mayo de 2017	484	0.41	0.82	Noviembre de 2016	Mayo de 2017

El 21 de febrero de 2018, el consejo de administración de la Sociedad propuso, para aprobación de la asamblea general ordinaria a celebrarse el 2 de mayo de 2018 el pago de un dividendo anual de USD 0.41 por acción (USD 0.82 por ADS), o aproximadamente USD 484 millones, que incluye el dividendo anticipado de USD 0.13 por acción (USD 0.26 por ADS), o aproximadamente USD 153 millones, pagado en noviembre de 2017. En caso de que el dividendo anual sea aprobado por los accionistas, el 23 de mayo de 2018 se pagará un dividendo de USD 0.28 por acción (USD 0.56 por ADS), o aproximadamente USD 331 millones, con fecha a circular sin derecho al pago de dividendo (*ex-dividend date*) fijada para el 21 de mayo de 2018.

La Sociedad lleva a cabo —y continuará llevando a cabo— sus operaciones a través de sus subsidiarias y, por consiguiente, su principal fuente de efectivo para pagar dividendos, entre otras fuentes posibles, será los dividendos que reciba de sus subsidiarias. Ver Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con la estructura de la Sociedad – Como sociedad controlante, la capacidad de la Sociedad de pagar dividendos en efectivo depende de los resultados de operación y de la situación financiera de nuestras subsidiarias y podría verse restringida por limitaciones legales, contractuales o de otra índole”.

Los dividendos pueden ser legalmente declarados y pagados si las ganancias de la Sociedad y las reservas distribuibles son suficientes conforme a la ley de Luxemburgo. El consejo de administración tiene la facultad de distribuir dividendos anticipados conforme a dicha ley, pero el pago de dividendos debe ser aprobado de manera definitiva por la asamblea general de accionistas de la Sociedad.

Conforme a la ley de Luxemburgo, por lo menos 5% de las ganancias netas anuales de la Sociedad deben asignarse a la creación de una reserva legal, hasta que dicha reserva alcance un monto igual a 10% de nuestro capital accionario. Si posteriormente la reserva legal bajara a menos del límite de 10%, por lo menos 5% de las ganancias netas deberán asignarse nuevamente a la reserva. Al 31 de diciembre de 2017, ésta representaba 10% de su capital accionario. La reserva legal no está disponible para distribución.

B. Cambios significativos

Salvo que se declare lo contrario en este informe anual, no ha habido ningún cambio importante que no se haya declarado desde la fecha en que se elaboraron los estados contables consolidados anuales.

Artículo 9. Oferta y cotización

A. Detalles sobre la oferta y registro en bolsa

Las acciones cotizan en la Bolsa de Comercio de Buenos Aires y en la Bolsa Mexicana de Valores, y las ADS están inscritas en la Bolsa de Valores de Nueva York (NYSE) bajo el símbolo "TS". Las acciones también cotizan en la Bolsa de Valores de Italia bajo el símbolo "TEN". Las operaciones en la NYSE, la Bolsa de Comercio de Buenos Aires y la Bolsa Mexicana de Valores se iniciaron el 16 de diciembre de 2002, y en la Bolsa de Valores de Italia, el 17 de diciembre de 2002.

Al 31 de marzo de 2018, se registraba un total de 1,180,536,830 acciones en el registro de accionistas de la Sociedad. Al 31 de marzo de 2018, un total de 160,970,154 acciones estaban registradas a nombre del depositario para el programa de ADR de la Sociedad. En marzo de 2018, el precio de venta al cierre del mes de las ADS en la NYSE era de 34.67 dólares americanos, el precio de venta al cierre de las acciones en la Bolsa de Valores de Italia era de 13.95 euros, en la Bolsa de Comercio de Buenos Aires, de 337.90 pesos argentinos y en la Bolsa Mexicana de Valores era de 346.80 pesos mexicanos.

Bolsa de Valores de Nueva York

Al 31 de marzo de 2018, se registró un total de 80,485,077 ADS. Cada ADS representa dos acciones del capital social de la Sociedad. Para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016, Deutsche Bank Trust Company Americas actuó como agente depositario de la Sociedad para emitir ADS que representan acciones. Las fluctuaciones entre el euro y el dólar americano afectarán el equivalente en dólares del precio de las acciones en la Bolsa de Valores de Italia y de las ADS en la NYSE. Las fluctuaciones entre el peso argentino y el dólar americano afectarán el equivalente en dólares del precio de las acciones en la Bolsa de Comercio de Buenos Aires y del precio de las ADS en la NYSE. Las fluctuaciones entre el peso mexicano y el dólar americano afectarán el equivalente en dólares del precio de las acciones en la Bolsa Mexicana de Valores y el precio de las ADS en la NYSE.

En la tabla siguiente se registran los precios de transacción alto y bajo para las ADS, en los períodos señalados, según lo informado por la NYSE (Fuente: Bloomberg LP):

	Precio por ADS	
	Alto	Bajo
2013		
Año completo	49.44	38.78
2014		
Año completo	47.83	28.18
2015		
Año completo	32.30	22.85
2016		
Primer trimestre	24.76	19.29
Segundo trimestre	29.62	23.47
Tercer trimestre	29.89	25.46
Cuarto trimestre	35.91	27.50
Año completo	35.91	19.29
2017		
Primer trimestre	37.17	31.10
Segundo trimestre	34.83	29.72
Tercer trimestre	32.90	26.57
Cuarto trimestre	32.03	25.97
Año completo	37.17	25.97
Últimos seis meses		
Octubre 2017	28.26	25.97
Noviembre 2017	30.68	27.37
Diciembre 2017	32.03	29.23
Enero 2018	36.09	31.86
Febrero 2018	36.24	31.12
Marzo 2018	37.12	33.47

Bolsa de Valores de Italia

En la tabla siguiente se registran los precios de transacción alto y bajo (en euros por acción) de las acciones de la Sociedad cotizadas en la Bolsa de Valores de Italia en los períodos señalados. (Fuente: Bloomberg LP).

	Precio por acción	
	Alto	Bajo
2013		
Año completo	18.44	14.72
2014		
Año completo	18.18	11.36
2015		
Año completo	15.02	9.97
2016		
Primer trimestre	10.98	8.64
Segundo trimestre	13.10	10.33
Tercer trimestre	13.19	11.29
Cuarto trimestre	17.22	12.29
Año completo	17.22	8.64
2017		
Primer trimestre	17.25	14.56
Segundo trimestre	16.21	13.30
Tercer trimestre	14.30	11.07
Cuarto trimestre	13.41	11.07
Año completo	17.25	11.07
Últimos seis meses		
Octubre 2017	12.04	11.07
Noviembre 2017	13.16	11.83
Diciembre 2017	13.41	12.39
Enero 2018	14.54	13.16
Febrero 2018	14.58	12.72
Marzo 2018	15.12	13.62

La Bolsa de Valores de Italia, operada por Borsa Italiana, S.p.A., utiliza un sistema totalmente electrónico para realizar las operaciones de compraventa en tiempo real. Las acciones de primera clase se comercializan mediante el sistema de subasta y mercado continuo los días hábiles de 8:00 a.m. a 5:30 p.m.

Bolsa de Comercio de Buenos Aires

En la tabla siguiente se registran los precios de transacción alto y bajo (en pesos argentinos nominales por acción), de las acciones cotizadas en la Bolsa de Comercio de Buenos Aires en los períodos señalados. (Fuente: Bloomberg LP).

	Precio por acción	
	Alto	Bajo
2013		
Año completo	229.00	141.70
2014		
Año completo	346.10	160.50
2015		
Año completo	197.00	155.00
2016		
Primer trimestre	184.00	132.10
Segundo trimestre	218.00	171.50
Tercer trimestre	222.00	191.00
Cuarto trimestre	282.00	208.00
Año completo	282.00	132.10
2017		
Primer trimestre	295.00	239.00
Segundo trimestre	266.50	232.50
Tercer trimestre	282.50	230.85
Cuarto trimestre	297.55	228.25
Año completo	297.55	228.25
Últimos seis meses		
Octubre 2017	246.70	228.25
Noviembre 2017	269.25	241.75
Diciembre 2017	297.55	250.50
Enero 2018	356.60	295.00
Febrero 2018	366.55	312.00
Marzo 2018	376.90	335.60

El Mercado de Valores de Buenos Aires, que está afiliado a la Bolsa de Comercio de Buenos Aires, es el más grande de Argentina. La operación se lleva a cabo en forma electrónica o mediante subasta verbal abierta de las 11:00 a.m. a las 5:00 p.m. todos los días hábiles.

Si bien la Bolsa de Comercio de Buenos Aires es uno de los mercados de valores más grandes de América Latina en términos de capitalización de mercado, sigue siendo relativamente pequeña y carente de liquidez en comparación con los mercados mundiales más importantes y, por lo tanto, está sujeta a mayor volatilidad.

Bolsa Mexicana de Valores

En la tabla siguiente se registran los precios de transacción alto y bajo (en pesos mexicanos nominales por acción), de las acciones cotizadas en la Bolsa Mexicana de Valores en los períodos señalados. (Fuente: Bloomberg LP).

	Precio por acción	
	Alto	Bajo
2013		
Año completo	316.90	245.34
2014		
Año completo	310.29	208.52
2015		
Año completo	244.58	195.00
2016		
Primer trimestre	192.86	178.01
Segundo trimestre	265.10	192.86
Tercer trimestre	258.50	250.00
Cuarto trimestre	276.50	276.50
Año completo	276.50	178.01
2017		
Primer trimestre	391.00	326.78
Segundo trimestre	-	-
Tercer trimestre	259.00	249.64
Cuarto trimestre	301.14	246.95
Año completo	391.00	246.95
Últimos seis meses		
Octubre 2017	249.50	246.95
Noviembre 2017	-	-
Diciembre 2017	301.14	301.14
Enero 2018	334.20	317.52
Febrero 2018	319.70	303.90
Marzo 2018	346.80	338.80

La Bolsa Mexicana de Valores es el único mercado bursátil en México. Las actividades de la Bolsa Mexicana de Valores se llevan a cabo de manera electrónica en días hábiles entre las 8.30 a.m. y las 3.00 p.m.

Si bien la Bolsa Mexicana de Valores es uno de los mercados de valores más importantes de América latina en términos de capitalización de mercado, continúa siendo relativamente pequeña y carente de liquidez en comparación con los principales mercados mundiales y, por ende, está sujeta a una mayor volatilidad.

B. Plan de distribución

No aplicable.

C. Mercados

Ver A. “– Oferta y cotización – Detalles sobre la oferta y registro en bolsa”.

D. Accionistas vendedores

No aplicable.

E. Dilución

No aplicable.

F. Gastos de emisión

No aplicable.

Artículo 10. Información adicional

A. Capital accionario

No aplicable.

B. Memorándum y estatutos

General

El siguiente es un resumen de ciertos derechos que tienen los titulares de las acciones de la Sociedad. Estos derechos se describen en los estatutos de la Sociedad, o bien se estipulan en la ley de Luxemburgo, y pueden diferir de los que se proporcionan a los accionistas de sociedades mexicanas. Este resumen no es exhaustivo y no contiene toda la información que puede resultarle importante. Si desea una información más amplia a este respecto, puede leer los estatutos de la Sociedad, que se incluyen en un anexo a este informe anual.

La Sociedad es una *public limited liability company (société anonyme)* constituida conforme a las leyes de Luxemburgo, cuyo propósito, tal como se establece en el Artículo 2 de los estatutos, es tener una participación, en cualquier forma, en sociedades u otras entidades comerciales, para ejercer la administración, el manejo, control y desarrollo de las mismas. La Sociedad está registrada bajo el número B85 203 en el *Registre de Commerce et des Sociétés* de Luxemburgo.

El capital accionario autorizado de la Sociedad es fijado conforme a sus estatutos, con las modificaciones periódicas que aprueban los accionistas en una asamblea general extraordinaria de accionistas. La Sociedad posee un capital accionario autorizado de una sola clase de 2,500,000,000 acciones, con un valor nominal de 1.00 dólar por acción. Al 31 de diciembre de 2017, se habían emitido 1,180,536,830 acciones, las cuales han sido totalmente pagadas.

Los estatutos de la Sociedad autorizan al consejo de administración, o a cualquier delegado debidamente designado por el consejo de administración, a emitir acciones dentro de los límites del capital accionario autorizado, a cambio de contraprestación en efectivo, contraprestación en especie o mediante la incorporación de reservas, en el momento y sujeto a los términos y condiciones, incluyendo el precio de emisión, que determine según su criterio el consejo de administración o su(s) delegado(s). El plazo de validez de dicha autorización finalizará (a menos que sea renovado) el 5 de junio de 2020.

Los accionistas de la Sociedad han autorizado al consejo de administración a renunciar a, suprimir o limitar cualquier derecho de suscripción preferente de los accionistas establecido por ley en la medida que considere que dicha renuncia, supresión o limitación es conveniente para cualquier emisión o emisiones de acciones dentro del capital accionario autorizado; y ha renunciado a cualquier derecho de suscripción preferente establecido por ley y procedimientos relacionados. El plazo de validez de dicha autorización finalizará (a menos que sea renovado) el 5 de junio de 2020. Sin embargo, conforme a los estatutos de la Sociedad, los accionistas existentes de la Sociedad tendrán derecho de preferencia para suscribir cualquier nueva acción emitida en virtud de la autorización otorgada al consejo de administración, excepto en los siguientes casos (en los cuales no será aplicable ningún derecho de suscripción preferente):

- cualquier emisión de acciones (incluyendo, entre otras, la emisión directa de acciones o al momento de ejercicio de opciones, derechos convertibles en acciones o instrumentos similares convertibles o intercambiables por acciones) a cambio de contraprestación que no sea en efectivo; y
- cualquier emisión de acciones (incluyendo emisiones de acciones gratuitas o sujetas a descuento) por un monto equivalente a 1.5% del capital accionario de la Sociedad, a consejeros, ejecutivos, agentes o empleados de la Sociedad, sus subsidiarias directas o indirectas o sus afiliadas, incluyendo, entre otras, la emisión directa de acciones o al momento de ejercicio de opciones, derechos convertibles en acciones o instrumentos similares convertibles o intercambiables por acciones, emitidas como compensación o incentivo para cualquiera de dichas personas o en relación con las mismas (las cuales el consejo de administración estará autorizado a emitir conforme a los términos y condiciones que considere apropiados).

La enmienda de los estatutos de la Sociedad debe ser aprobada por los accionistas reunidos en una asamblea extraordinaria con el voto de una mayoría de dos tercios de las acciones representadas en la asamblea.

Dividendos

Conforme a las disposiciones de ley, todas las acciones (incluyendo las acciones que respaldan a las ADS) tienen derecho de participar por igual en los dividendos, según lo declare la asamblea general anual de accionistas con fondos legalmente disponibles para dicho propósito. Conforme a la ley de Luxemburgo, las reclamaciones de dividendos vencerán a favor de la Sociedad cinco años después de la fecha en que dichos dividendos sean declarados. Sin embargo, la Sociedad puede decidir pagar un dividendo declarado luego de dicho período. Los dividendos declarados y no pagados mantenidos por la Sociedad por cuenta de sus accionistas no devengan intereses.

La asamblea general de accionistas —a la que todo accionista tiene el derecho de asistir, ya sea personalmente o mediante el voto con carta poder— declara un dividendo u otra distribución de fondos legalmente disponibles para los mismos.

Conforme al artículo 21 de los estatutos de la Sociedad, el consejo de administración de la Sociedad tiene la facultad de distribuir dividendos anticipados de las ganancias, primas de acciones o cualquier otra reserva disponible, de acuerdo con las leyes aplicables, en particular de acuerdo con las condiciones establecidas en el artículo 461-3 de la Ley de Sociedades de Luxemburgo.

Según lo establecido por el artículo 21 de los estatutos de la Sociedad, los dividendos u otras distribuciones declaradas por la asamblea general, así como los dividendos anticipados u otras distribuciones declaradas por el consejo de administración, serán distribuidos en el momento y lugar determinado por el consejo de administración. La Sociedad efectuará el pago de cualesquiera y todos los dividendos y de cualquier otra distribución con respecto a las acciones registradas en nombre de cualquier sistema de liquidación de títulos u operador de dicho sistema o en nombre de cualquier institución financiera u otro depositario profesional de títulos o cualquier otro depositario, ya sea en efectivo, acciones u otros activos, únicamente a dicho titular registrado, o de otro modo de acuerdo con las instrucciones de dicho titular registrado, y según lo estipulado en el artículo 21 de los estatutos de la Sociedad, dicho pago eximirá a la Sociedad de cualesquiera y todas las obligaciones de efectuar dicho pago.

Conforme a la ley de Luxemburgo, por lo menos 5% de nuestras ganancias netas anuales deben asignarse a la creación de una reserva legal, hasta que dicha reserva alcance un monto igual a 10% de nuestro capital accionario. Si posteriormente la reserva legal bajara a menos del límite de 10%, por lo menos 5% de las ganancias netas (o el monto menor requerido para alcanzar el límite de 10%) deberán asignarse nuevamente a la reserva. Al 31 de diciembre de 2017, la reserva legal de la Sociedad representaba 10% de su capital accionario. La reserva legal no está disponible para distribución.

Derechos de voto; asambleas de accionistas; elección de consejeros

Cada acción confiere a su titular el derecho a un voto en las asambleas generales de accionistas de la Sociedad. No se permite la resolución del accionista mediante consentimiento por escrito, pero sí la votación a través de carta poder. Las convocatorias a las asambleas generales de accionistas se rigen por las disposiciones de la ley de Luxemburgo. Conforme a la ley aplicable de Luxemburgo, la Sociedad debe notificar la convocatoria a cualquier asamblea general de accionistas al menos treinta días antes de la fecha para la cual la asamblea sea convocada, mediante la publicación de la notificación de convocatoria correspondiente en el *Recueil Electronique des Sociétés et Associations* (boletín oficial electrónico de Luxemburgo) y en otro periódico de amplia circulación en Luxemburgo y la emisión de un comunicado de prensa que informe la convocatoria a la asamblea. En caso de que las acciones estén listadas en una bolsa de valores regulada del exterior, las notificaciones de asambleas generales de accionistas también deberán cumplir con los requerimientos (incluyendo los referidos a contenidos y publicación) y con los usos y costumbres de dicho mercado regulado.

Conforme a los estatutos de la Sociedad, en tanto las acciones u otros títulos de la Sociedad coticen en un mercado regulado de la Unión Europea (tal como lo hacen en la actualidad), y salvo disposición en contrario establecida por la ley aplicable, únicamente los accionistas que sean titulares de acciones a la medianoche, hora de Europa Central, del día que sea catorce días anterior a la fecha en la que se celebre una asamblea general de accionistas determinada podrán asistir y votar en dicha asamblea. El consejo de administración podrá determinar otras condiciones a ser cumplidas por los accionistas para participar en las asambleas generales de accionistas, ya sea personalmente o debidamente representados, incluyendo las referidas a los plazos máximos para la presentación de documentación de respaldo a o para la Sociedad.

No se requiere quórum en una asamblea general ordinaria, y las resoluciones pueden ser adoptadas por voto de una mayoría simple de las acciones válidamente emitido en la asamblea. Salvo disposición en contrario establecida por la ley aplicable, la asamblea general extraordinaria de accionistas no podrá deliberar válidamente sobre enmiendas propuestas a los estatutos de la Sociedad salvo que un quórum de por lo menos la mitad de las acciones se encuentre representado en la asamblea. Si no se alcanza el quórum en la primera asamblea extraordinaria de accionistas, se puede convocar una

segunda asamblea extraordinaria de acuerdo con los estatutos de la Sociedad y la ley aplicable, y dicha segunda asamblea general extraordinaria de accionistas deliberará válidamente cualquiera sea el número de acciones representadas. En ambos casos, la Ley de Sociedades de Luxemburgo y los estatutos de la Sociedad exigen que cualquier resolución de la asamblea general extraordinaria de accionistas referida a enmiendas a los estatutos de la Sociedad sea adoptada por el voto de una mayoría de dos tercios válidamente emitido. Si la resolución propuesta consiste en el cambio de nacionalidad de la Sociedad o en mayores compromisos para los accionistas, se requiere el consentimiento unánime de todos los accionistas. Los consejeros son elegidos en las asambleas generales ordinarias de accionistas.

No se permite el voto acumulativo. Los estatutos de la Sociedad no establecen períodos escalonados, y los consejeros son elegidos por un período máximo de un año pero pueden ser redesignados o removidos por la asamblea general de accionistas en cualquier momento, con o sin causa, mediante una resolución adoptada por el voto de la mayoría de las acciones válidamente votadas en la asamblea. En caso de producirse una vacante en el consejo de administración, los consejeros restantes podrán ocupar temporalmente dicha vacante con un consejero temporario designado por resolución adoptada mediante el voto afirmativo de una mayoría de los consejeros restantes, siempre y cuando se convoque a la próxima asamblea general de accionistas para ratificar dicha designación. El plazo durante el cual el consejero temporario ocupará la vacante concluirá al momento de finalización del mandato del consejero reemplazado.

La próxima asamblea general anual de accionistas de la Sociedad, que considerará entre otras cosas nuestros estados contables consolidados y las cuentas anuales incluidas en este informe, se celebrará en las oficinas registradas de la Sociedad en Luxemburgo el miércoles 2 de mayo de 2018, a las 9.30 a.m., hora de Luxemburgo. En la misma fecha, inmediatamente a continuación de la asamblea general anual de accionistas, se celebrará una asamblea general extraordinaria de accionistas a fin de decidir la incorporación de ciertas enmiendas a los estatutos de la Sociedad. Los estatutos actuales de la Sociedad establecen que las asambleas generales ordinarias anuales de accionistas deben celebrarse en Luxemburgo el primer miércoles de mayo de cada año a las 9.30 a.m., hora de Luxemburgo, y si dicho día es un feriado nacional o bancario en Luxemburgo, la asamblea se celebrará el siguiente día hábil. En la próxima asamblea general extraordinaria de accionistas de 2018 a celebrarse el 2 de mayo de 2018 (o cualquier aplazamiento de la misma), se propondrá que también se modifiquen los estatutos para reflejar que las asambleas generales anuales de accionistas se celebrarán en un plazo de seis meses desde el cierre del anterior ejercicio fiscal, en la fecha, lugar y hora indicados en la notificación de convocatoria.

Los derechos de los accionistas que asistan a las asambleas se rigen conforme a la ley de Luxemburgo del 24 de mayo de 2011 en lo relativo al ejercicio de ciertos derechos de los accionistas en las asambleas de compañías que cotizan sus acciones.

Los titulares de acciones depositadas en cuentas de valores fungibles poseen los mismos derechos y obligaciones que los titulares de acciones registradas en el registro de acciones de la Sociedad. Sin embargo, para poder participar y votar en las asambleas de accionistas de la Sociedad, los primeros deben presentar, antes de la asamblea correspondiente, evidencia que sea razonablemente satisfactoria para la Sociedad acerca del número de acciones que se poseen en la fecha de registro aplicable para dicha asamblea. Ver la sección denominada “Titulares de acciones: procedimientos para asistir y votar en una o ambas asambleas” en el informe de emisor extranjero (Reglas 13a-16 y 15d-16) y en el Formulario 6-K, presentado por la Sociedad el 2 de abril de 2018 (Legajo N° 0001171843-18-002474), incorporado por referencia al presente.

Los titulares de ADS solo poseen los derechos que se les otorga expresamente en el acuerdo de depósito. Ver Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con las acciones y ADS – Los titulares de ADS podrían verse impedidos de ejercer, o podrían tener dificultad para ejercer ciertos derechos reservados a los accionistas”. Los Titulares de nuestros ADR a la fecha de registro correspondiente de los titulares de ADR establecida para cualquier asamblea general de accionistas determinada están autorizados a impartir instrucciones al Depositario relativas al ejercicio de los derechos de voto con respecto a las acciones subyacentes a los ADR de dicho titular en dicha asamblea. Los titulares de ADR que mantengan posiciones no certificadas deben seguir las instrucciones de voto impartidas por su operador o banco custodio. Ver la sección “Titulares de ADR: procedimientos para votar en una o ambas asambleas” en el informe de emisor extranjero (Reglas 13a-16 y 15d-16) en el Formulario 6-K, presentado por la Sociedad el 2 de abril de 2018 (Legajo N° 0001171843-18-002474), incorporado por referencia al presente.

Acceso a los registros corporativos

La ley de Luxemburgo y los estatutos de la Sociedad en general no proveen acceso por parte de los accionistas a los registros de la Sociedad. Los accionistas pueden examinar los estados contables anuales y los informes de los auditores en nuestra oficina registrada durante un período de quince días previos a la asamblea general de accionistas.

Derechos de retiro

Siempre que los accionistas de la Sociedad aprueben:

- el desliste de las acciones de todas las bolsas de valores donde coticen las acciones en ese momento,
- una fusión en la cual la Sociedad no sea una entidad perdurable (a menos que las acciones u otros instrumentos de renta variable de dicha entidad coticen en las bolsas de valores de Nueva York o Londres),
- una venta, arrendamiento, canje u otra disposición en relación con todas o buena parte de los activos de la Sociedad,
- una reforma a nuestros estatutos que tenga el efecto de cambiar significativamente el objeto social de la Sociedad,
- la reubicación del domicilio social de la Sociedad fuera del Gran Ducado de Luxemburgo, o
- reformas a los estatutos de la Sociedad que limiten los derechos de los accionistas de la Sociedad;

los accionistas que disientan o estén ausentes tienen derecho a que sus acciones les sean recompradas por la Sociedad (i) al promedio del precio de mercado de las acciones durante los 90 días corridos previos a la asamblea de accionistas correspondiente o (ii) en caso de que las acciones no se intercambien en ninguna bolsa de valores, al monto que resulte de aplicar la proporción de la participación de la Sociedad que representan las acciones vendidas sobre su patrimonio neto a la fecha de la asamblea de accionistas que corresponda.

Los accionistas que disientan o estén ausentes deben presentar su reclamación en un lapso de un mes a partir de la fecha de la asamblea de accionistas y documentar sus acciones ante la Sociedad al momento de dicha asamblea. La Sociedad debe recomprar sus acciones (en la medida en que lo permitan las leyes y reglamentaciones aplicables y de conformidad con las mismas) en un período de seis meses a partir de la fecha de la asamblea de accionistas.

Si en la asamblea de accionistas se aprueba el desliste de una o más bolsas de valores (pero no de todas) en las que cotizan las acciones de la Sociedad, sólo los accionistas que disientan o estén ausentes y que sean propietarios de acciones a través de los participantes en el sistema de compensación local para ese mercado o mercados pueden ejercer este derecho de separación, siempre y cuando ellos:

- hayan sido propietarios de las acciones a la fecha en que la Sociedad anunció su intención de deslistar o a la fecha en que se publicó la primera convocatoria a la asamblea general de accionistas en la que se aprobó el desliste; y
- presenten su reclamación en un lapso de un mes a partir de la fecha de la asamblea general de accionistas y documenten sus acciones ante la Sociedad a la fecha en que ésta hizo el anuncio o se publique la primera convocatoria a la asamblea.

En caso de que algún accionista ejerza sus derechos de separación, las disposiciones correspondientes a la ley de Luxemburgo serán aplicables.

Los titulares de ADS podrían verse impedidos de ejercer, o podrían tener dificultades para ejercer ciertos derechos reservados a los accionistas, incluyendo el derecho de retiro. Ver Artículo 3.D. “Información clave – Factores de riesgo – Riesgos relacionados con las acciones y ADS – Los titulares de ADS podrían verse impedidos de ejercer, o podrían tener dificultad para ejercer ciertos derechos reservados a los accionistas”.

Distribución de activos en caso de liquidación

En caso de la liquidación o disolución de la Sociedad, los activos netos restantes, luego de que se calcule el pago de todas las deudas y gastos, serán pagados a los titulares de las acciones en proporción con sus respectivas tenencias.

Transferencia y forma

Los estatutos de la Sociedad no contienen disposiciones para fondos de rescate o de amortización ni imponen ninguna restricción a la transferencia de acciones. Las acciones se pueden emitir únicamente en forma nominativa.

La propiedad de acciones nominativas es documentada por la inscripción del nombre del accionista, el número de acciones detentadas por éste y el monto pagado por cada acción en el registro de acciones de la Sociedad. Además, las acciones de la Sociedad pueden detentarse a través de cuentas de valores fungibles con instituciones financieras u otros depositarios profesionales.

Las acciones detentadas a través de cuentas de valores fungibles deben transferirse de acuerdo con los procedimientos habituales con respecto a la transferencia de valores registrados en libros. Las acciones no detentadas a través de cuentas de valores fungibles pueden transferirse mediante una declaración de transferencia por escrito, firmada tanto por el cesionista como el cesionario, o su respectivo apoderado, e inscribirse en el registro de acciones de la Sociedad. La transferencia de acciones también puede hacerse conforme a lo dispuesto en el artículo 1690 del Código Civil de Luxemburgo. Como constancia de la transferencia de acciones nominativas, la Sociedad puede aceptar cualquier

correspondencia u otros documentos que prueben el acuerdo entre el cesionista y el cesionario en cuanto a la transferencia de acciones nominativas.

Recompra de acciones de la Sociedad

La Sociedad puede recomprar sus propias acciones en los casos y conforme a las condiciones establecidas por la Ley de Sociedades de Luxemburgo y, en el caso de adquisiciones de acciones o ADS efectuadas a través de una bolsa de valores en la cual se negocien acciones o ADS, conforme a cualquier ley y reglamento aplicable en dicho mercado. Ver Artículo 16.E. “Compra de instrumentos de renta variable por el emisor y compradores afiliados” para más información sobre la autorización otorgada el 6 de mayo de 2015 por la asamblea general anual de accionistas a la Sociedad o sus subsidiarias para recomprar acciones de la Sociedad, incluyendo acciones representadas por ADS.

Limitación a la titularidad de acciones

Conforme a la ley de Luxemburgo o los estatutos no existen limitaciones sobre los derechos de los accionistas de la Sociedad no residentes o extranjeros de ser titulares o de votar sus acciones.

Cambio de control

Ninguno de nuestros títulos en circulación posee derechos de control especiales. Los estatutos de la Sociedad no contienen disposición alguna que pudiese resultar en un retraso, diferimiento o situación que impida un cambio de control de la Sociedad, y que funcionaría únicamente en caso de una fusión, adquisición o reestructuración corporativa de la Sociedad o de cualquiera de sus subsidiarias. La Sociedad no tiene conocimiento de ningún acuerdo significativo u otros acuerdos en los cuales la Sociedad sea parte y entren en vigor, se modifiquen o rescindan en el caso de cambio de control de la Sociedad. No existen acuerdos entre la Sociedad y los miembros de su consejo de administración o empleados que estipulen el pago de remuneración en caso de renuncia o despido sin causa, o si cesa su empleo luego de un cambio de control de la Sociedad.

No existen derechos relacionados con las acciones además de los mencionados anteriormente.

Presentación de información relativa a la titularidad

Los estatutos de la Sociedad no contienen ninguna disposición que exija la presentación de información relativa a la titularidad de acciones. Sin embargo, conforme a la Ley de Transparencia de Luxemburgo, los inversores en títulos de la Sociedad deben notificar a la Sociedad y a la comisión de valores de Luxemburgo en forma periódica si la proporción de derechos de voto mantenidos o controlados por dicho inversor alcanza, excede o se encuentra por debajo de los siguientes umbrales: 5%, 10%, 15%, 20%, 25%, 33.33%, 50% y 66.66%. La falta de notificación a la Sociedad y a la comisión de valores de Luxemburgo de que se haya alcanzado o excedido dichos umbrales puede derivar en la suspensión de los derechos de voto de las acciones que exceden el umbral que se debería haber notificado.

C. Contratos materiales

Para un resumen de cualquier contrato material en el que participemos fuera del curso ordinario del negocio en los últimos dos años, Ver Artículo 4.B. “Información sobre la Sociedad – Descripción general del negocio”.

D. Controles de cambio

Muchos de los países que son mercados importantes para nosotros o en los cuales poseemos activos significativos tienen antecedentes de intervención gubernamental significativa en los mercados de divisas, tipos de cambio volátiles y controles monetarios impuestos por el gobierno. Algunos de dichos países son Argentina, Brasil, Indonesia, México, Nigeria y Rumania.

Para información adicional sobre los factores que afectan nuestro negocio, ver el Artículo 3.D “Condiciones económicas o políticas adversas en los países donde operamos o vendemos nuestros productos y servicios podrían reducir nuestras ventas o interrumpir nuestras operaciones de fabricación afectando, por consiguiente, nuestros ingresos, rentabilidad y situación financiera”.

E. Impuestos

El análisis siguiente de las consecuencias significativas a los fines del impuesto federal a las ganancias de Luxemburgo y los Estados Unidos derivadas de una inversión en nuestras ADS se basa en las leyes e interpretaciones de las mismas en vigencia a la fecha de este informe anual, las que están sujetas a cambios. Este análisis no considera todas las posibles

consecuencias impositivas relativas a la inversión en nuestras ADS, tales como las consecuencias impositivas conforme a las leyes de impuestos estatales y locales de los Estados Unidos.

Gran Ducado de Luxemburgo

La presente sección describe las consecuencias impositivas significativas en Luxemburgo derivadas de la propiedad o enajenación de acciones o ADS.

La misma no pretende ser ni debe ser interpretada como asesoramiento legal o impositivo. Por lo tanto, deberá consultar a su asesor impositivo con respecto a las consecuencias impositivas locales o en el exterior, incluyendo las consecuencias impositivas en Luxemburgo derivadas de la propiedad o enajenación de acciones o ADS en sus circunstancias específicas.

*Según se describe en este documento, una “persona física de Luxemburgo” significa un sujeto residente en Luxemburgo que se encuentra alcanzado por el impuesto a las ganancias personal (*impôt sur le revenu*) sobre su renta mundial de fuente luxemburguesa o extranjera, y un “titular corporativo de Luxemburgo” significa una sociedad (es decir una “*collectivité*” sujeta a plena tributación conforme a la definición contenida en el Artículo 159 de la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo) residente en Luxemburgo sujeta al impuesto a las ganancias corporativo de Luxemburgo (*impôt sur le revenu des collectivités*) y al impuesto comercial municipal de Luxemburgo (*impôt commercial communal*) sobre su renta mundial de fuente luxemburguesa o extranjera. A los fines de este resumen, se hace referencia en forma conjunta a las personas físicas de Luxemburgo y a los titulares corporativos de Luxemburgo como “Titulares de Luxemburgo”. “Titular no residente en Luxemburgo” significa cualquier inversor en acciones o ADS de la Sociedad que no sea un Titular de Luxemburgo.*

Reorganización corporativa

Tenaris S.A. fue constituida como una *société anonyme holding* de Luxemburgo bajo el régimen de sociedades holding 1929 de Luxemburgo. Hasta la terminación de dicho régimen el 31 de diciembre de 2010, las compañías holding constituidas bajo el régimen de 1929 (incluyendo a la Sociedad) estaban exentas del impuesto a las ganancias corporativo de Luxemburgo y las retenciones impositivas en Luxemburgo sobre dividendos distribuidos a accionistas.

El 1 de enero de 2011, la Sociedad se convirtió en una *public limited liability company (société anonyme)* ordinaria y, con efecto a partir de dicha fecha, la Sociedad está sujeta a todos los impuestos aplicables en Luxemburgo (incluyendo, entre otros, el impuesto a las ganancias corporativo de Luxemburgo sobre su renta mundial), y sus distribuciones de dividendos estarán, en general, sujetas a retención impositiva en Luxemburgo. Sin embargo, los dividendos que la Sociedad reciba de subsidiarias en jurisdicciones con un elevado impuesto a las ganancias, según la definición en la ley de Luxemburgo, continuarán estando exentas del impuesto a las ganancias corporativo en Luxemburgo conforme a la exención sobre participaciones de Luxemburgo.

En vista de la inminente terminación del régimen 1929 de Luxemburgo para compañías holdings, en el cuarto trimestre de 2010, la Sociedad llevó a cabo una reorganización societaria en varias etapas que incluyó, entre otras transacciones, la contribución de la mayoría de los activos y pasivos de la Sociedad a una subsidiaria totalmente propia, nueva e incorporada como subsidiaria en Luxemburgo y la reestructuración de tenencias indirectas en ciertas subsidiarias. La primera etapa de la reorganización corporativa se completó en diciembre de 2010, y resultó en una revaluación no imponible del valor contable (bajo leyes de Luxemburgo) de los activos de la Sociedad, de acuerdo con las disposiciones legales aplicables. La segunda etapa de la reorganización fue completada en 2011.

Luego de la terminación de la primera etapa de la reorganización corporativa, y con su conversión en una sociedad anónima holding ordinaria de Luxemburgo, la Sociedad registró una reserva especial en su balance fiscal de acuerdo con la ley aplicable. Las distribuciones de dividendos en un futuro previsible serán imputadas a la reserva especial y consecuentemente no estarán sujetas a retenciones en Luxemburgo bajo las actuales leyes fiscales de Luxemburgo.

Régimen impositivo aplicable a las ganancias de capital realizadas

Titulares de Luxemburgo

Titulares individuales residentes en Luxemburgo

Las ganancias de capital realizadas por personas físicas residentes en Luxemburgo que no posean acciones o ADS como parte de una actividad comercial o industrial y que no posean más del 10% del capital accionario de la Sociedad estarán sujetas a impuesto (a una tasa progresiva) únicamente si su realización deriva de la venta de Acciones o ADS ocurrida dentro de los primeros seis meses posteriores a su adquisición. Una vez finalizado dicho período de seis meses, las

ganancias de capital no estarán sujetas a impuesto salvo que la persona física residente posea más de 10% del capital accionario de la Sociedad.

Si se poseen dichas Acciones o ADS como parte de una actividad comercial o industrial, las ganancias de capital serán gravadas del mismo modo que los ingresos derivados de dicha actividad empresarial.

Las ganancias de capital realizadas por personas físicas residentes en Luxemburgo que posean (individualmente o en forma conjunta con el cónyuge del residente e hijos menores) directa o indirectamente más del 10% del capital accionario de la Sociedad (o si las personas físicas residentes en Luxemburgo han recibido las acciones sin contraprestación alguna, dentro de los últimos 5 años y el accionista anterior tenía una participación de al menos 10% en el capital de la compañía en cualquier momento de esos 5 años) estarán sujetas a impuesto a una tasa progresiva.

Titulares corporativos residentes en Luxemburgo

Las ganancias de capital realizadas al momento de enajenación de Acciones o ADS por un titular corporativo residente sujeto a tributación plena estarán sujetas, en principio, al impuesto a las ganancias corporativo y al impuesto comercial municipal. La tasa de impuesto combinada aplicable (incluyendo un aporte al fondo de desempleo) para los titulares corporativos establecidos en la ciudad de Luxemburgo es de 27.08% para los ejercicios fiscales que finalizan en 2017. El titular corporativo residente en Luxemburgo podrá gozar de la exención establecida por el Artículo 1 del Decreto Gran Ducal del 21 de diciembre de 2001, y sus modificatorias, en combinación con el Artículo 166 de la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo sujeto al cumplimiento de las condiciones establecidas en dicho artículo.

Titulares no residentes en Luxemburgo

Titulares individuales no residentes en Luxemburgo

Las personas físicas que son titulares no residentes en Luxemburgo de acciones o ADS (y que no posean un establecimiento permanente, una representación permanente o un lugar fijo de negocios en Luxemburgo) solo estarán sujetas a tributación en Luxemburgo sobre los bienes de capital derivados de la enajenación de dichas acciones o ADS en la medida en que dichos titulares hayan sido propietarios (solo o conjuntamente con sus cónyuges, pareja de hecho e hijos menores), directa o indirectamente, de más del 10% del capital accionario de la Sociedad en cualquier momento durante los últimos cinco años anteriores a la enajenación y si (i) dicho titular no residente en Luxemburgo ha sido residente de Luxemburgo a los fines impositivos durante al menos 15 años y se ha convertido en no residente durante los últimos cinco años anteriores a la realización de la ganancia, sujeto a los tratados impositivos aplicables, o (ii) la enajenación de acciones o ADS se produce dentro de los seis meses posteriores a la adquisición (o con anterioridad a su adquisición real), sujeto no obstante a los tratados impositivos aplicables.

Titulares corporativos no residentes en Luxemburgo

Los titulares corporativos no residentes en Luxemburgo (es decir, una *collectivité* conforme a la definición contenida en el Artículo 159 de la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo) que posean un establecimiento permanente, una representación permanente o un lugar fijo de negocios en Luxemburgo al cual sean atribuibles las acciones o ADS estarán sujetos al impuesto a las ganancias corporativo de Luxemburgo y al impuesto comercial municipal de Luxemburgo sobre las ganancias realizadas como resultado de la enajenación de dichas acciones o ADS, tal como se indica anteriormente para los titulares corporativos residentes en Luxemburgo. Sin embargo, las ganancias de capital realizadas como resultado de la venta de acciones o ADS podrán gozar de la exención establecida por el Artículo 1 del Decreto Gran Ducal del 21 de diciembre de 2001, y sus modificatorias, en combinación con el Artículo 166 de la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo sujeto en cada caso al cumplimiento de las condiciones establecidas en los mismos.

Los titulares corporativos no residentes en Luxemburgo que no posean un establecimiento permanente en Luxemburgo al cual sean atribuibles las acciones o ADS estarán sujetos al impuesto a las ganancias corporativo sobre ganancias realizadas como resultado de la enajenación de dichas acciones o ADS bajo las mismas condiciones aplicables a los titulares individuales no residentes en Luxemburgo descriptas anteriormente.

Régimen impositivo aplicable a las distribuciones

Retención impositiva

Las distribuciones a titulares están en principio sujetas a retención impositiva a la tasa de 15% calculada sobre el monto bruto distribuido. La tasa de retención puede ser menor conforme a los tratados de doble imposición celebrados entre Luxemburgo y el país de residencia del titular correspondiente, sujeto al cumplimiento de las condiciones estipuladas en dichos tratados. No obstante, las distribuciones imputadas a los fines impositivos a la reserva especial (ver el párrafo precedente “Reorganización corporativa”) deberían estar fuera del alcance del impuesto a las retenciones en Luxemburgo conforme a la ley fiscal actual.

Sin embargo, según lo establecido por el Artículo 147 de la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo, la retención en Luxemburgo no será aplicable si la distribución se efectúa a:

- un titular corporativo residente en Luxemburgo (es decir, a una *collectivité* sujeta a tributación plena conforme a la definición contenida en el Artículo 159 de la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo),
- un emprendimiento de naturaleza colectiva residente en un Estado Miembro de la Unión Europea comprendido en el Artículo 2 de la Directiva del Consejo de la Unión Europea del 30 de noviembre de 2011 referido al régimen fiscal común aplicable a sociedades matrices y filiales de diferentes estados miembro (Directiva 2011/96/UE) y sus modificatorias, (sujeto a las normas contra las prácticas abusivas establecidas por la Directiva 2015/121/UE del Consejo e implementada por la ley de Luxemburgo),
- una sociedad anónima o cooperativa residente en Noruega, Islandia o Liechtenstein sujeta a un impuesto comparable al impuesto a las ganancias corporativo según lo establecido por la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo,
- una sociedad anónima residente en Suiza que esté sujeta al impuesto a las ganancias corporativo en Suiza sin gozar de ninguna exención,
- un emprendimiento de naturaleza colectiva sujeto a un impuesto comparable al impuesto a las ganancias corporativo según lo establecido por la Ley del Impuesto a las Ganancias de Luxemburgo y que sea residente en un país que haya celebrado un tratado de doble imposición con Luxemburgo, y
- un establecimiento permanente en Luxemburgo correspondiente a alguna de las categorías mencionadas, siempre que en cada fecha de pago el titular posea, o se comprometa a poseer directamente (o a través de un vehículo considerado como transparente a los fines impositivos desde la perspectiva de los impuestos de Luxemburgo), durante un período ininterrumpido de al menos doce meses, acciones o ADS que representen al menos 10% del capital accionario de la Sociedad o que hayan sido adquiridas a un precio de adquisición de al menos 1,200,000 euros.

Titulares de Luxemburgo

Con excepción de los titulares corporativos de Luxemburgo que gozan de la exención mencionada anteriormente, los titulares individuales de Luxemburgo y los titulares corporativos de Luxemburgo sujetos a los impuestos corporativos de Luxemburgo deberán incluir las distribuciones pagadas sobre las acciones o ADS en su base imponible y 50% del monto de dichos dividendos estará exento de impuesto. La exención impositiva aplicable dará derecho al titular de Luxemburgo correspondiente a un crédito impositivo, sujeto a ciertas condiciones.

Impuesto sobre el patrimonio

Titulares de Luxemburgo

No se gravará con el impuesto sobre el patrimonio de Luxemburgo a los Titulares de Luxemburgo con respecto a su tenencia de acciones o ADS, salvo que (i) el Titular de Luxemburgo sea una entidad legal sujeta al impuesto sobre el patrimonio de Luxemburgo; o (ii) las acciones o ADS sean atribuibles a una empresa o parte de una empresa que opere a través de un establecimiento permanente, un lugar fijo de negocios o una representación permanente en Luxemburgo.

El impuesto sobre el patrimonio se grava anualmente a la tasa de 0.5% sobre el patrimonio neto que no supere 500 millones de euros y a una tasa de 0.05% sobre el patrimonio neto que supere 500 millones de euros de las empresas residentes en Luxemburgo, según lo estipulado a los fines del impuesto sobre el patrimonio. Las ADS pueden estar exentas del impuesto sobre el patrimonio neto sujeto a las condiciones establecidas en el Párrafo 60 de la Ley del 16 de octubre de 1934 sobre la valuación de activos (*Bewertungsgesetz*), con sus modificatorias.

A partir del 1 de enero de 2016, se aplica un cargo mínimo por impuesto sobre patrimonio a todas las sociedades que posean su sede legal o administración central en Luxemburgo. Sujeto a ciertas condiciones, el monto del impuesto mínimo sobre el patrimonio puede variar.

Titulares no residentes en Luxemburgo

El impuesto sobre el patrimonio de Luxemburgo no será aplicable a los Titulares no residentes en Luxemburgo con respecto a las acciones o ADS detentadas salvo que las acciones o ADS sean atribuibles a una empresa o parte de una empresa que opere a través de un establecimiento permanente o una representación permanente en Luxemburgo.

Impuestos de sellos y gravámenes a las inscripciones

Los titulares de acciones o ADS no estarán sujetos gravámenes a las inscripciones o impuestos de sellos en Luxemburgo por la sola enajenación de acciones o ADS mediante venta o canje.

Impuesto sobre sucesiones y donaciones

No se gravará con el impuesto sobre sucesiones a la transferencia de acciones o ADS ante el fallecimiento de un titular de acciones o ADS en los casos en que el fallecido no hubiera sido residente de Luxemburgo a los fines del impuesto sobre sucesiones y no se gravará con el impuesto sobre donaciones a la donación de acciones o ADS si dicha donación no se efectúa ante un escribano público de Luxemburgo o no se registra por medio de un instrumento público inscripto en Luxemburgo.

En los casos en los que un titular de acciones o ADS sea residente de Luxemburgo a los fines impositivos al momento de su fallecimiento, las acciones o ADS se incluirán en su acervo hereditario sujeto a impuesto a los fines del impuesto sobre sucesiones.

Impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos

Esta sección describe las consecuencias significativas a los fines del impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos para los titulares estadounidenses (tal como se definen a continuación) derivadas de la propiedad de acciones o ADS. Será aplicable únicamente si usted mantiene sus acciones o ADS como activos de capital a los fines impositivos. Esta sección no será aplicable si usted es una clase especial de titular sujeto a reglas especiales, incluyendo:

- un operador de valores;
- una institución financiera;
- un operador de valores que elija el método contable de acomodación continua al mercado (*mark-to-market*) para la tenencia de sus valores;
- una entidad exenta del pago de impuestos;
- una persona que invierta a través de una entidad secundaria, incluyendo una sociedad colectiva;
- una sociedad de seguros de vida;
- una persona física sujeta al impuesto mínimo alternativo;
- un ex ciudadano o residente por un plazo prolongado en los Estados Unidos;
- una persona física que es propietaria efectiva o estimada de 10% o más del poder de voto combinado de nuestras acciones con derecho a voto o del valor total de nuestras acciones (incluyendo ADS);
- una persona física que sea titular de acciones o ADS como parte de una operación de cobertura o posición o conversión;
- una persona que adquiere o vende acciones o ADS como parte de una venta ficticia para fines impositivos, o
- una persona cuya moneda funcional no sea el dólar.

Esta sección está basada en la legislación fiscal de los Estados Unidos (*Internal Revenue Code*) de 1986, sus antecedentes legislativos, reglamentaciones existentes y propuestas, decisiones publicadas y sentencias judiciales, todos ellos actualmente en vigencia, así como en el Convenio entre el Gobierno del Gran Ducado de Luxemburgo y el Gobierno de los Estados Unidos de América para Evitar la Doble Imposición y Prevenir la Evasión Fiscal en Materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Capital (el “Tratado”). Estas leyes están sujetas a cambios, posiblemente sobre una base retroactiva. Además, la presente sección se basa parcialmente en el supuesto de que cada obligación en el acuerdo de depósito de ADS y cualquier acuerdo relacionado se realizarán conforme a sus términos.

Si una sociedad colectiva es propietaria de acciones o ADS, el tratamiento fiscal para el impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos de un socio generalmente depende del estatus de éste así como de las actividades de la sociedad. Los socios de una sociedad que sea titular de acciones o ADS deberán consultar a su asesor fiscal.

Usted es titular estadounidense si es propietario de nuestras acciones o ADS y es, a los fines del impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos:

- una persona física ciudadana o residente de los Estados Unidos;
- una sociedad estadounidense;
- un patrimonio cuyos ingresos están sujetos al impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos, independientemente de su origen, o
- un fideicomiso, siempre y cuando (i) un tribunal estadounidense pueda ejercer supervisión primaria sobre su administración, y una o más personas físicas estadounidenses estén facultadas para controlar todas las decisiones importantes del fideicomiso, o (ii) el fideicomiso tenga una opción válida conforme a las reglamentaciones aplicables del Tesoro de los EE.UU. para ser tratado como un sujeto estadounidense.

Deberá consultar a su asesor impositivo con respecto a las consecuencias del impuesto federal estatal y local de los Estados Unidos y otras consecuencias impositivas derivadas de la tenencia y enajenación de acciones o ADS en sus circunstancias específicas.

Este análisis se refiere únicamente al impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos.

En general, y tomando en cuenta lo anteriormente mencionado, para efectos del impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos, si usted es titular de ADR que evidencien ADS, usted será considerado titular de las acciones respaldadas por dichos ADR. El canje de acciones por ADR, y de ADR por acciones, por lo general no está sujeto al impuesto a las ganancias federal estadounidense.

Gravamen a los dividendos

Conforme a las leyes del impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos y a las reglas del Régimen de Compañía de Inversión Extranjera Pasiva (RCIEP), analizadas más adelante, si usted es un titular estadounidense, el ingreso bruto de cualquier distribución que paguemos de nuestras ganancias y ganancias actuales o acumuladas (determinadas para efectos del impuesto a las ganancias federal estadounidense), está sujeto al pago de impuestos a las ganancias federales en los Estados Unidos. Si usted es una persona física estadounidense titular de acciones, los dividendos que se le paguen que se consideren ingresos por dividendos, estarán sujetos a las tasas preferenciales aplicables a las ganancias de capital a largo plazo, siempre y cuando usted haya sido el titular de acciones o ADS por más de 60 días durante el período de 121 días que se inicia 60 días antes de la fecha del ex-dividendo y cumpla con otros requisitos relativos al período de titularidad. Los dividendos que paguemos con respecto a las acciones o ADS generalmente se consideran ingresos por dividendos pero no existe ninguna certeza en este sentido.

Generalmente deberá incluir en este monto bruto cualquier impuesto retenido en Luxemburgo del pago de dividendos, aunque usted no sea el beneficiario efectivo. El dividendo estará sujeto al pago de impuestos cuando usted lo reciba o, en el caso de ADS, cuando el depositario reciba el dividendo, ya sea de manera efectiva o estimada. El dividendo no tendrá derecho a la deducción por concepto de dividendos recibidos que generalmente se le otorga a las sociedades estadounidenses con relación a los dividendos recibidos de otras sociedades estadounidenses. El monto distribuido que exceda nuestras ganancias y ganancias actuales y acumuladas a los fines del impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos será considerado como un rendimiento de capital no gravable conforme a su base en las acciones o ADS y, posteriormente, como ganancia de capital. Sin embargo, no prevemos calcular ganancias y utilidades de conformidad con los principios del impuesto a las ganancias federal estadounidense. Por lo tanto, deberá prever que las distribuciones generalmente recibirán el tratamiento de dividendos (tal como se indica precedentemente).

El monto de cualquier dividendo pagado en moneda extranjera será equivalente al valor en dólares estadounidenses de la moneda extranjera recibida calculado por referencia al tipo de cambio vigente a la fecha en la que el dividendo sea susceptible de ser incluido en sus ingresos, independientemente de si la moneda extranjera es convertida a dólares estadounidenses. Generalmente, cualquier ganancia o pérdida derivada de fluctuaciones en el tipo de cambio desde la fecha en la que usted incluye el pago de dividendos en los resultados hasta la fecha en la que convierte el pago a dólares estadounidenses será tratada como ganancia o pérdida ordinaria y no serán aptas para gozar de la tasa impositiva especial aplicable a un ingreso por dividendos. La ganancia o pérdida será generalmente una ganancia o pérdida derivada de fuentes estadounidenses a los fines del límite de crédito fiscal extranjero.

Los dividendos se considerarán ganancia originada fuera de los Estados Unidos y, generalmente, serán “ingresos pasivos” a los fines del cómputo del crédito fiscal extranjero que le es atribuible.

Sujeto a ciertas limitaciones, el impuesto aplicable en Luxemburgo retenido conforme al Tratado y pagado a Luxemburgo será acreditable o deducible de su pasivo por impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos. Se aplicarán reglas especiales para determinar el límite de crédito fiscal extranjero con respecto a los dividendos sujetos a las tasas impositivas preferenciales. En la medida en que usted pueda acceder a la devolución del impuesto retenido conforme a la ley de Luxemburgo o a cualquier Tratado que resulte aplicable, el monto del impuesto retenido que sea reembolsable no podrá ser considerado como un crédito contra su pasivo por impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos.

En determinadas circunstancias, si usted ha sido titular de ADS por un lapso menor al período mínimo especificado durante el cual usted no está protegido contra el riesgo de pérdida, o está obligado a efectuar pagos relacionados con los dividendos, usted no podrá recibir un crédito fiscal del exterior por impuestos extranjeros impuestos sobre los dividendos que pagamos.

Las reglas que rigen el crédito fiscal extranjero son complejas. Debería consultar a sus asesores impositivos con respecto a la disponibilidad de crédito fiscal extranjero en sus circunstancias específicas.

Gravamen a las ganancias de capital

Conforme a las reglas del RCIEP analizadas más adelante, si usted es un titular estadounidense y vende o enajena sus acciones o ADS, deberá reconocer una ganancia o pérdida de capital para efectos del impuesto a las ganancias federal estadounidense por un monto igual a la diferencia entre el valor en dólares del monto realizado y su base gravable determinada en dólares en sus acciones o ADS. Las ganancias de capital de personas físicas estadounidenses estarán sujetas a tasas preferenciales en los casos en que la tenencia sea mantenida por un lapso mayor a un año. Generalmente, la ganancia o pérdida se considerará como un ingreso o pérdida originado dentro de los Estados Unidos para efectos de limitación de crédito fiscal extranjero.

Consideraciones adicionales referidas al impuesto a las ganancias federal de los Estados Unidos

Reglas del RCIEP. En base a los ingresos previstos y activos de la Sociedad, consideramos que las acciones o ADS no deberían ser tratadas como acciones de un RCIEP para efectos del impuesto a las ganancias federal estadounidense. Sin embargo, esta conclusión está basada en decisiones que se toman anualmente y que, por lo tanto, podrían estar sujetas a cambios. Si fuésemos tratados como un RCIEP, la ganancia obtenida por la venta u otra enajenación de sus acciones o ADS no sería tratada generalmente como una ganancia de capital. Adicionalmente, si usted es un titular estadounidense, salvo que usted tenga la posibilidad de optar y opte por la imposición anual sobre una base de acomodación continua al mercado (mark-to-market) con respecto a las acciones o ADS, al momento de la venta o enajenación de sus acciones o ADS, usted sería tratado como si hubiera obtenido dicha ganancia y ciertas “distribuciones excedentes” en forma proporcional durante el período de tenencia con respecto a las acciones o ADS y estaría sujeto a impuestos a la tasa más alta en vigencia para cada ejercicio al cual la ganancia fuera adjudicada, además de un cargo por intereses con respecto al impuesto atribuible a dicho ejercicio. Excepto en ciertos casos, sus acciones o ADS serán tratadas como acciones en un RCIEP si fuésemos un RCIEP en cualquier momento durante su período de tenencia en sus acciones o ADS. Los dividendos que usted recibe de nuestra parte no serán aptos para gozar de la tasa impositiva especial aplicable a un ingreso por dividendos si fuésemos un RCIEP (o si fuésemos tratados como un RCIEP con respecto a usted) en el ejercicio fiscal de distribución o en el ejercicio fiscal anterior, sino que serán gravados a las tasas aplicables a los ingresos ordinarios.

F. Dividendos y agentes de pagos

No aplicable.

G. Informe de los peritos

No aplicable.

H. Documentos en exhibición

La Sociedad debe presentar un informe anual y otros informes especiales y otra información ante la SEC. Usted puede leer y copiar cualquier documento presentado por la Sociedad en la sala de referencias públicas de la SEC, en 100 F Street, N.E., Room 1580, Washington, D.C. 20549. Favor de llamar a la SEC al 1-800-SEC-0330 para más información acerca de la sala de referencias públicas. La SEC también tiene un sitio web en la dirección <http://www.sec.gov>, donde puede encontrar los informes y otra información relacionada con los registrantes que hacen sus presentaciones en forma electrónica ante la SEC.

La Sociedad está sujeta a los requisitos de información de la Ley de Intercambio de Acciones (Exchange Act) de 1934, aplicada a emisores privados extranjeros. Dado que la Sociedad es un emisor privado extranjero, las reglas de la SEC no requieren que entreguemos declaraciones vía apoderado ni presentemos informes trimestrales. Además, el personal de la Sociedad con información privilegiada no está sujeto a las reglas de la SEC, que prohíben operaciones de fluctuación corta (*short-swing trading*). Preparamos informes trimestrales y anuales que contienen estados contables consolidados. Los estados contables consolidados anuales de la Sociedad son certificados por un despacho contable externo. La Sociedad presenta trimestralmente información financiera ante la SEC en la Forma 6-K de manera simultánea u oportuna después de la publicación de esa información en Luxemburgo o en cualquiera otra jurisdicción donde estén listados los valores de la Sociedad. Asimismo, la Sociedad presenta informes anuales en la Forma 20-F dentro del período requerido por la SEC, que es actualmente de cuatro meses a partir del cierre de nuestro ejercicio fiscal el 31 de diciembre. Estos informes trimestrales y anuales pueden ser revisados en la sala de referencias públicas de la SEC. Los informes y otra información presentada electrónicamente ante la SEC están disponibles también en el sitio web de la SEC.

Como emisor privado extranjero conforme a la Ley de Títulos Valores o *Securities Act* la Sociedad no está sujeta a las reglas establecidas por la Sección 14 de la Ley de Intercambio de Acciones o *Securities Exchange Act* de 1934 de los Estados Unidos ni a los requisitos de información de operaciones de fluctuación corta para personal con información privilegiada establecidos por la Sección 16 de la Ley de Intercambio de Acciones.

Para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017, el Depositario de la Sociedad para la emisión de ADS que representan acciones fue Deutsche Bank Trust Company Americas. Durante el período en que nuestras ADS continúan con el Depositario, la Sociedad proporcionará a éste lo siguiente:

- sus informes anuales; y
- copias de todas las convocatorias a las asambleas de accionistas y otros informes y comunicados generalmente a disposición de los accionistas de la Sociedad.

Conforme a lo estipulado en el contrato de depósito y en caso de ser requerido por escrito por la Sociedad, el Depositario se encargará de enviar por correo los informes, convocatorias y comunicados a todos los titulares registrados de las ADS, en forma similar a la utilizada para los titulares de acciones, o en la forma que la Sociedad comunique al Depositario conforme a las leyes o reglamentaciones aplicables o a los requerimientos establecidos por cualquier bolsa de valores a la que esté sujeta la Sociedad. Los informes y comunicaciones, incluido el material informativo que se envía a los accionistas relacionado con los poderes para representarlos (*proxy solicitation*), deberán ser presentados en idioma inglés en la medida que se exija que dichos materiales sean traducidos al inglés conforme a cualquier reglamentación de la SEC.

Cualquier titular de ADS registrado puede leer los informes, convocatorias y otras comunicaciones, incluido el material informativo que se envía a los accionistas relacionado con los poderes para representarlos, en la oficina del Depositario ubicada en 60 Wall Street, New York, New York 10005.

Asimismo, los informes, convocatorias y otras comunicaciones están a disposición de todos los accionistas y titulares de las ADS en el sitio web de la Sociedad en www.tenaris.com/investors.

Cuando se haga referencia en este informe anual a un contrato u otro documento, sírvase tener en cuenta que dicha referencia no es necesariamente completa y usted se deberá remitir a los anexos que forman parte de este informe anual para obtener una copia del contrato u otro documento. Usted puede revisar una copia del informe anual en idioma inglés en la sala de referencias públicas de la SEC en Washington, D.C.

I. Información sobre subsidiarias

No aplicable.

Artículo 11. Declaración cuantitativa y cualitativa sobre riesgos de mercado

La naturaleza multinacional de nuestras operaciones y base de clientes nos expone a diversos riesgos, incluyendo los efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera, en las tasas de interés y en el precio de productos básicos. Para reducir el impacto relacionado con dicha exposición, la administración evalúa los riesgos sobre una base consolidada para aprovechar el neteo natural de la exposición. Para las exposiciones residuales, podemos celebrar diversas operaciones con instrumentos derivados para reducir los potenciales efectos adversos sobre nuestro rendimiento financiero. Dichas operaciones con instrumentos derivados se llevan a cabo de acuerdo con políticas internas y prácticas de cobertura. No suscribimos instrumentos financieros derivados para compraventa ni para otros propósitos especulativos, aparte de inversiones no materiales en productos estructurados.

La siguiente información deberá leerse conjuntamente con la sección III. “Administración de riesgo financiero” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Estructura de deuda

En las tablas siguientes se presenta un desglose de nuestros instrumentos de deuda al 31 de diciembre de 2017 y 2016, incluyendo obligaciones a tasa fija y tasa variable, con detalle del vencimiento:

Al 31 de diciembre de 2017	Fecha de vencimiento prevista					En fecha posterior	Total ⁽¹⁾
	2018	2019	2020	2021	2022		
	(en millones de dólares americanos)						
Deuda no corriente							
Tasa fija	-	5	4	4	20	-	33
Tasa variable	-	0	0	1	0	-	2
Deuda corriente							
Tasa fija	913	-	-	-	-	-	913
Tasa variable	18	-	-	-	-	-	18
	931	5	4	5	20	-	966

Al 31 de diciembre de 2016	Fecha de vencimiento prevista					En fecha posterior	Total ⁽¹⁾
	2017	2018	2019	2020	2021		
	(en millones de dólares americanos)						
Deuda no corriente							
Tasa fija	-	1	4	3	3	19	30
Tasa variable	-	0	0	0	1	0	1
Deuda corriente							
Tasa fija	790	-	-	-	-	-	790
Tasa variable	18	-	-	-	-	-	18
	809	1	4	3	4	20	840

⁽¹⁾ Dado que la mayoría de los préstamos incorporan tasas fijas a corto plazo o tasas flotantes que se aproximan a las tasas de mercado y las tasas de interés se repactan cada tres a seis meses, el valor de mercado de los préstamos se aproxima a su valor contable y no se desglosa por separado.

Nuestras tasas de interés promedio ponderadas antes de impuesto (considerando la contabilidad de cobertura) ascendieron a 3.73% al 31 de diciembre de 2017 y a 1.97% al 31 de diciembre de 2016.

Nuestras deudas financieras (aparte de las deudas comerciales y los instrumentos financieros derivados) consisten principalmente en préstamos bancarios. Al 31 de diciembre de 2017, las deudas financieras denominadas en dólares más otras deudas denominadas en otras monedas y convertidas a dólares representaban 93% del total de las deudas financieras.

Para más información sobre nuestras deudas financieras, ver la nota 19 “Deudas bancarias y financieras” a nuestros estados contables consolidados y auditados incluidos en este informe anual.

Riesgo de tasa de interés

Los cambios en las tasas de interés de mercado representan cierto grado de riesgo al afectar el monto de los intereses que debemos pagar. Al 31 de diciembre de 2017, registrábamos una deuda a tasa de interés variable de USD 20 millones y una deuda a tasa de interés fija de USD 946 millones (USD 913 millones de la deuda a tasa fija son a corto plazo).

Riesgo de tipo de cambio

Fabricamos y vendemos nuestros productos en varios países del mundo y, en consecuencia, estamos expuestos a riesgo de tipos de cambio. Debido a que la moneda funcional de la Sociedad es el dólar estadounidense, el objetivo de nuestro programa de cobertura de tipo de cambio consiste principalmente en reducir el riesgo causado por las fluctuaciones en los tipos de cambio de otras monedas frente al dólar estadounidense.

La mayoría de nuestros ingresos se determinan o están influenciados por el dólar estadounidense. Asimismo, una porción relevante de nuestros costos corresponde a materia prima siderúrgica y bobinas y planchas de acero, los cuales también se determinan o están influenciados por el dólar estadounidense. Sin embargo, fuera de los Estados Unidos, una porción de nuestros gastos se incurre en moneda extranjera (como, por ejemplo, los costos laborales). Por lo tanto, cuando el dólar estadounidense se debilita en relación con las monedas extranjeras de los países en los que fabricamos nuestros productos, los gastos informados en dólares estadounidenses aumentan. Si el tipo de cambio promedio del dólar estadounidense se hubiese debilitado un 5% frente a las monedas de los países en los que incurrimos costos laborales, el resultado operativo habría disminuido aproximadamente USD 51 millones en 2017, en comparación con USD 45 millones en 2016.

Nuestra exposición consolidada a las fluctuaciones de moneda se analiza en forma periódica. Se llevan a cabo una serie de transacciones de cobertura para lograr una cobertura eficiente en ausencia de coberturas naturales u operativas. Prácticamente todas estas transacciones son contratos de tipo de cambio a término.

Debido a que ciertas subsidiarias utilizan monedas funcionales distintas del dólar, los resultados de las actividades de cobertura tal como se exponen en el estado de resultados conforme a las NIIF probablemente no reflejen completamente la determinación de la administración de sus necesidades de cobertura del riesgo de tipo de cambio. Asimismo, los saldos intercompañía entre nuestras subsidiarias pueden generar diferencias de cambio en la medida en que sus monedas funcionales sean diferentes.

El valor de nuestros activos y pasivos financieros está sujeto a cambios derivados de la variación en los tipos de cambio de la moneda extranjera. La siguiente tabla presenta un detalle de nuestros principales activos y pasivos financieros (incluyendo los contratos de derivados de moneda extranjera) que afectan nuestros resultados al 31 de diciembre de 2017.

Todos los montos en millones de dólares americanos

Exposición al riesgo cambiario	Moneda funcional	Posición larga / (corta)
Pesos argentinos	Dólares estadounidenses	(64)
Euros	Dólares estadounidenses	(366)

Las principales exposiciones relevantes al 31 de diciembre de 2017 fueron a deudas financieras, comerciales, sociales y fiscales denominadas en pesos argentinos de nuestras subsidiarias argentinas cuya moneda funcional es el dólar estadounidense, y pasivos intercompañía denominados en euros en ciertas subsidiarias cuya moneda funcional es el dólar estadounidense.

Contratos derivados de moneda extranjera

El valor de mercado neto de nuestros contratos derivados de moneda extranjera ascendió a un pasivo de USD 32 millones al 31 de diciembre de 2017 y de USD 40 millones al 31 de diciembre de 2016. Para más detalles sobre nuestros contratos derivados de moneda extranjera, ver la nota 24 “Instrumentos financieros derivados – Contratos derivados de moneda extranjera y operaciones de cobertura” a nuestros estados contables consolidados y auditados, incluidos en este informe anual.

Contabilización de instrumentos financieros derivados y operaciones de cobertura

Los instrumentos financieros derivados se clasifican como activos (o pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados. El valor razonable se calcula utilizando técnicas de precios estándar y, como regla general, contabilizamos el monto total relacionado con el cambio en su valor razonable bajo resultados financieros en el período actual.

Para la contabilidad de coberturas, designamos ciertos derivados que cubren riesgos asociados a los activos contabilizados, pasivos o transacciones de pronóstico altamente probable. Estos derivados son clasificados como coberturas de flujo de efectivo. La porción efectiva del valor de mercado de dichos instrumentos derivados se acumula en una cuenta de reserva en las cuentas de patrimonio. Los montos acumulados en las cuentas de patrimonio luego se registran en el estado de resultados en el mismo período en el que se registra la pérdida o ganancia regularizadora sobre

la partida cubierta. La ganancia o pérdida relacionada con la porción no efectiva se contabiliza inmediatamente en el estado de resultados. El valor de mercado de nuestros instrumentos financieros derivados (activos o pasivos) continúa reflejándose en el estado de posición financiera consolidado.

Al 31 de diciembre de 2017, la porción efectiva de las coberturas de flujo de efectivo designadas, incluida en otras reservas del patrimonio neto, ascendía a un débito de USD 0.2 millones.

Concentración de riesgo crediticio

No existe concentración de crédito significativa de los clientes. Ningún cliente considerado individualmente representó más del 10% de nuestros ingresos por ventas netos en 2017.

Nuestras políticas crediticias relativas a la venta de productos y servicios han sido diseñadas para identificar a los clientes con adecuados antecedentes crediticios, y para que podamos usar seguro de crédito, cartas de crédito y otros instrumentos para reducir el riesgo crediticio siempre que se lo considere necesario. Registramos provisiones para posibles pérdidas crediticias.

Riesgo de fluctuaciones en el precio de productos básicos

Utilizamos productos básicos y materia prima sujetos a volatilidad de precios causada por condiciones de suministro, variables políticas y económicas y otros factores impredecibles. En consecuencia, estamos expuestos a riesgos derivados de fluctuaciones en el precio de productos básicos y materias primas. A pesar de que fijamos los precios de dichas materias primas y productos básicos por períodos de corto plazo, que normalmente no exceden un año, en general no cubrimos este riesgo.

Artículo 12. Descripción de valores distintos de instrumentos de renta variable

A. Títulos de deuda

No aplicable.

B. Certificados de acciones y derechos preferentes de suscripción

No aplicable.

C. Otros títulos

No aplicable.

D. American Depositary Shares

De acuerdo con nuestro acuerdo de depósito, los titulares de ADS pueden estar obligados a pagar al Depositario, ya sea en forma directa o indirecta, honorarios o cargos por los montos máximos indicados a continuación:

- Un honorario de \$5.00 (o menos) por cada 100 ADS (o porción de 100 ADS) para la emisión de ADS, incluyendo emisiones derivadas de la distribución de acciones o derechos u otra propiedad; y la cancelación de ADS a los fines de su retiro, incluso en el caso de finalización del acuerdo de depósito.
- Un honorario de \$0.02 (o menos) por ADS para cualquier distribución en efectivo a titulares registrados de ADS, excluyendo dividendos en efectivo.
- Cargos por impuestos y otros cargos gubernamentales a pagar por el Depositario o custodio sobre cualquier ADS o acción subyacente a un ADS (por ejemplo, impuestos a la transferencia de acciones, impuesto de sellos o retenciones impositivas).
- Honorarios de registro o transferencia de acciones en nuestro registro de acciones a o por el Depositario o su agente al momento de depositar o retirar acciones.
- Gastos del Depositario por transmisiones por cable, télex y fax (en los casos establecidos expresamente en el acuerdo de depósito); y conversión de moneda extranjera.

- Honorario equivalente al que resultaría aplicable si los títulos distribuidos a titulares de ADS hubieran sido acciones y las acciones hubieran sido depositadas para emisión de ADS para distribución de títulos distribuidos a titulares de títulos depositados que son distribuidos por el Depositario a titulares registrados de ADS.
- Cargos para cubrir los costos incurridos por el Depositario o sus agentes en el servicio de los títulos depositados, según sea necesario.

El Depositario cobra honorarios por la entrega y el rescate de ADS directamente a los inversores que depositan acciones o rescatan ADS a los fines de su retiro o a los intermediarios que actúan en su representación. El Depositario cobra honorarios por las distribuciones a los inversores mediante la deducción de los mismos de los montos distribuidos o mediante la venta de una porción de la propiedad distribible para pagar los honorarios. El Depositario puede cobrar un honorario anual por los servicios de depositario mediante la deducción de las distribuciones en efectivo o facturando directamente a los inversores o efectuando un cargo a las cuentas del sistema contable de los participantes que actúan en su nombre. El Depositario generalmente puede rehusarse a prestar servicios arancelados hasta que sus honorarios por dichos servicios hayan sido pagados.

Conforme al acuerdo de depósito con el Depositario, el Depositario no será responsable frente a los titulares de ADS, salvo que el Depositario acuerde cumplir con las obligaciones que se estipulan específicamente en dicho acuerdo sin incurrir en negligencia grave o conducta deshonestas.

Tal como se describe a continuación, con relación a la suscripción de la renovación de la carta de contratación con Deutsche Trust Company Americas, es posible que se introduzcan ciertas enmiendas al Acuerdo de Depósito de ADS, incluyendo enmiendas relativas a honorarios a pagar al Depositario de la Sociedad por titulares de ADS.

Honorarios a pagar por el Depositario a la Sociedad

Honorarios incurridos en 2017

Por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017, la Sociedad recibió US\$ 2.5 millones en concepto de honorarios de Deutsche Bank Trust Company Americas, como depositario de la Sociedad, en concepto de honorarios anuales continuos por cotización en bolsa de valores, costos estándar de mantenimiento de las ADS (que comprenden los gastos de franqueo y los sobres para el envío de informes financieros anuales y de períodos intermedios, la impresión y distribución de cheques, las presentaciones electrónicas de información sobre impuestos federales de los EE.UU., el envío de formularios de impuestos, papelería, correo, faxes y llamadas telefónicas), indicadores de desempeño aplicables relacionados con el programa de ADS, honorarios de colocación y tasas legales.

Honorarios a pagar en el futuro

La carta de contratación entre Deutsche Bank Trust Company Americas y la Sociedad que establecía, entre otros aspectos, el compromiso del Depositario con respecto al pago a la Sociedad conforme al Programa de ADR de la Sociedad venció el 30 de marzo de 2018 y, a la fecha de este informe anual, la Sociedad y Deutsche Bank Trust Company Americas están analizando los términos de un nuevo contrato a cinco años, incluyendo los honorarios bajo el Programa de ADR que el Depositario pagará a la Sociedad. Con respecto a la suscripción de la renovación de la carta de contratación con Deutsche Trust Company Americas, es posible que se introduzcan ciertas enmiendas al Acuerdo de Depósito de ADS, incluyendo enmiendas relativas a honorarios a pagar al Depositario de la Sociedad por titulares de ADS.

PARTE II

Artículo 13. Incumplimientos de pago, retraso y morosidad en el pago de dividendos

No aplicable.

Artículo 14. Modificaciones materiales a los derechos de titulares de los valores y uso de los productos

Ninguna.

Artículo 15. Controles y procedimientos

No aplicable.

Artículo 16.A. Experto financiero del Comité de Auditoría

El consejo de administración de la Sociedad ha decidido que ninguno de los miembros del comité de auditoría cumple con todas las características especificadas en el Artículo 16A del *Form 20-F* para un “experto financiero del comité de auditoría”. No obstante, la ley de Luxemburgo aplicable requiere que al menos uno de los miembros del comité de auditoría tenga competencia en temas contables o de auditoría, y el consejo de administración de la Sociedad ha determinado que el señor Carlos Condorelli posee las competencias requeridas en temas contables o de auditoría. Adicionalmente, el comité de auditoría tiene autoridad —ocasionalmente y cuando lo considere necesario— para contratar la asesoría de personas expertas que cumplan con todas las características de un “experto financiero del comité de auditoría”.

Artículo 16.B. Código de ética

Además del código de conducta general que incorpora pautas y normas de integridad y transparencia aplicables a todos nuestros consejeros, funcionarios y empleados, hemos adoptado un código de ética para los funcionarios financieros que se aplica a nuestro principal director ejecutivo, principal director de finanzas, principal director de contabilidad o controller o a las personas que desempeñen funciones similares con el objetivo de complementar el código de conducta de la Sociedad.

El texto de nuestro código de conducta y código de ética se encuentra en nuestro sitio web en <http://ir.tenaris.com/codeOfConduct.cfm>

Artículo 16.C. Principales honorarios y servicios contables

Honorarios pagados a nuestro auditor principal

Durante 2017 y 2016, PwC actuó como el principal auditor externo de la Sociedad. Los honorarios por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se detallan a continuación:

<i>Miles de dólares</i>	Para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre	
	2017	2016
Honorarios por auditoría	3,995	3,588
Honorarios relacionados con la auditoría	88	64
Honorarios por impuestos	23	14
Otros honorarios	30	3
Total	4,136	3,669

Honorarios por auditoría

Se pagaron honorarios por concepto de auditoría por servicios profesionales prestados por los auditores relacionados con la auditoría de los estados contables consolidados de la Sociedad y su control interno sobre la información financiera, los estados contables de publicación de la Sociedad y sus subsidiarias, y otros servicios de auditoría exigidos para presentaciones ante la Securities and Exchange Commission de EE.UU. u otros organismos reguladores.

Honorarios relacionados con la auditoría

Los honorarios relacionados con la auditoría contemplan servicios razonablemente relacionados con el desempeño de la auditoría o la revisión de los estados contables consolidados de la Sociedad y los estados contables de la Sociedad y sus subsidiarias y no se registran bajo el renglón de honorarios por auditoría arriba mencionado. Este renglón incluye honorarios por la certificación de la información financiera de la Sociedad y sus subsidiarias incluida en sus respectivos informes anuales, los cuales se presentan a sus respectivos reguladores.

Honorarios por impuestos

Se pagaron honorarios por servicios profesionales de cumplimiento fiscal.

Otros honorarios

Se pagaron honorarios por el soporte prestado para la elaboración de cursos de capacitación.

Política de aprobación previa y procedimiento de aprobación del comité de auditoría

El comité de auditoría es responsable, entre otras cosas, de supervisar a los auditores independientes de la Sociedad. El comité de auditoría ha adoptado en sus estatutos una política de aprobación previa de los servicios de auditoría y ajenos a la auditoría permitidos que proporcionan sus auditores independientes.

Conforme a esta política, el comité de auditoría hace sus recomendaciones a la asamblea de accionistas con relación a que se continúe contratando a los auditores independientes de la Sociedad o se dé por terminada la relación con ellos. Cada año, el comité de auditoría revisa, conjuntamente con la administración y el auditor independiente, el plan de auditoría, de servicios relacionados con la auditoría y otros servicios ajenos a la auditoría y aprueba los honorarios correspondientes *ad referendum* de la asamblea general de accionistas. La asamblea general de accionistas normalmente aprueba dichos honorarios de auditoría y autoriza al comité de auditoría a que apruebe cualquier aumento o reasignación de dichos honorarios de auditoría según sea necesario, apropiado o conveniente en las circunstancias. El comité de auditoría delega en su presidente la autoridad de considerar y aprobar, en representación del comité de auditoría, servicios adicionales ajenos a la auditoría que no se previeron al momento del contrato, lo cual deben informarse a los demás miembros del comité de auditoría en la siguiente reunión. El auditor independiente no puede realizar ningún servicio fuera del ámbito de actividades aprobadas por el comité de auditoría.

Durante 2017 o 2016, el comité de auditoría no aprobó honorarios relacionados con la excepción *de minimis* al requisito de aprobación previa contemplado en el párrafo (c)(7)(i)(C) de la Regla 2-01 del Reglamento S-X.

Artículo 16.D. Exenciones permitidas a los comités de auditoría para las normas de registro

No aplicable.

Artículo 16.E. Compra de instrumentos de renta variable por el emisor y compradores afiliados

En 2017 no se efectuaron compras de ninguna clase de instrumentos de renta variable nominativos de la Sociedad por parte de la Sociedad ni, a nuestro entender, de ningún “comprador afiliado” (tal como define este término la Regla 10b-18(a)(3) de acuerdo con la Ley de Intercambio de acciones o Securities Exchange Act de 1934).

El 6 de mayo de 2015, en la asamblea general de accionistas de la Sociedad, los accionistas de la Sociedad autorizaron a la Sociedad y las subsidiarias de la Sociedad a adquirir acciones en forma periódica, incluyendo acciones representadas por ADS bajo los siguientes términos y condiciones:

- Las compras, adquisiciones o recepciones de títulos pueden efectuarse en una o más transacciones según lo considere conveniente el Consejo de administración o el consejo de administración u otras autoridades aplicables de la entidad relevante, según corresponda.
- La cantidad máxima de títulos adquiridos conforme a esta autorización no deben exceder 10% de las acciones emitidas y en circulación de la Sociedad o, en caso de adquisiciones a través de una bolsa de valores en las cuales se negocien los títulos, dicho monto menor no debe ser excedido conforme a las leyes o reglamentaciones aplicables en dicho mercado. La cantidad de títulos adquiridos en bloque puede ascender al monto máximo permitido de compras.
- El precio de compra por acción a pagar en efectivo no debe exceder 125% (excluyendo los costos y gastos de transacción) ni ser inferior a 75% (excluyendo los costos y gastos de transacción), en cada caso correspondientes al promedio de los precios de cierre de los títulos de la Sociedad en la bolsa a través de la cual se adquieran los títulos de la Sociedad, durante los cinco días bursátiles en los cuales se registraron transacciones en los títulos en dicha bolsa anteriores (pero excluyendo) al día en el cual se compren los títulos de la Sociedad. Para las transacciones del mercado secundario o extrabursátiles, el precio de compra por ADR a pagar en efectivo no deberá exceder 125% (excluyendo los costos y gastos de transacción), ni deberá ser inferior a 75% (excluyendo los costos y gastos de

transacción) en cada caso correspondientes al promedio de los precios de cierre de las ADS en el New York Stock Exchange durante los cinco días bursátiles en los cuales se registraron transacciones con ADS en el New York Stock Exchange anteriores (pero excluyendo) al día en el cual se adquieran las ADS; y, en el caso de adquisiciones de títulos que no sean en forma de ADS, dichos precios de compra máximos y mínimos por título deberán ser iguales a los precios que hubiesen sido aplicables en caso de una compra de ADS de acuerdo con la fórmula indicada anteriormente dividida por la cantidad de acciones subyacentes representadas por una ADS al momento de la compra correspondiente. El cumplimiento de los requisitos de precios de compra máximos y mínimos en cualquiera o todas las adquisiciones realizadas conforme a esta autorización (incluyendo, sin limitaciones, las adquisiciones mediante el uso de instrumentos financieros derivados o estrategias de opciones) se determinará en y a la fecha en la cual se celebre la transacción relevante, independientemente de la fecha en la cual se deba pagar la transacción.

- Los precios de compra máximos y mínimos mencionados se ajustarán automáticamente en caso de cambio en el valor nominal de las acciones, aumento de capital mediante la capitalización de reservas, distribución de acciones bajo programas de compensación o programas similares, aumento de acciones en circulación o disminución de acciones en circulación, distribución de reservas u otros activos, rescate de capital y cualquier otra transacción que tenga un impacto en las acciones de la Sociedad, de modo de reflejar el impacto de dicha transacción en el valor de las acciones.
- La adquisición de los títulos puede no tener el efecto de reducir los activos netos de la Sociedad por debajo de la suma del capital accionario de la Sociedad más sus reservas no distribuibles.
- Únicamente las acciones totalmente integradas pueden ser adquiridas mediante esta autorización.
- Las adquisiciones de títulos pueden efectuarse con cualquier propósito, según lo permitido por las leyes y reglamentos aplicables incluyendo, sin limitaciones, la reducción del capital social de la Sociedad, la oferta de dichas acciones a terceros en el contexto de fusiones o adquisiciones corporativas de otras entidades o participaciones en otras entidades, para distribución a los consejeros de la Sociedad o de las subsidiarias de la Sociedad, sus funcionarios o empleados, o para cumplir con obligaciones derivadas de los instrumentos de deuda convertibles.
- Las adquisiciones de títulos pueden efectuarse por todos y cada uno de los medios permitidos por las leyes y reglamentos aplicables, incluyendo a través de bolsas de valores en las cuales se negocien los títulos de la Sociedad, a través de ofertas públicas a todos los accionistas de la Sociedad para la compra de títulos, a través del uso de instrumentos financieros derivados o estrategias de opciones, o en transacciones del mercado secundario o extrabursátil, o de cualquier otro modo.
- Las adquisiciones de títulos pueden efectuarse en cualquier momento, durante el plazo de la autorización, incluyendo períodos de ofertas públicas de adquisición, según lo permitido por las leyes y reglamentos aplicables.
- La autorización otorgada para adquirir títulos será válida por el período máximo establecido por las leyes aplicables Luxemburgo oportunamente vigentes (actualmente dicho período máximo es de 5 años).
- Las adquisiciones de títulos se efectuarán en el momento y bajo los términos y condiciones determinados por el consejo de administración o por el consejo de administración u otras autoridades aplicables de la entidad relevante, siempre que dicha compra cumpla con el Artículo 430-15 et.seq. de la Ley de Sociedades de Luxemburgo (o cualquier ley sucesora), en el caso de adquisiciones de títulos efectuadas a través de una bolsa de valores en la que se negocien los títulos de la Sociedad, con cualquier ley o reglamento aplicable en dicho mercado.

Sujeto a los términos y condiciones mencionados anteriormente, en el futuro podríamos iniciar la recompra de acciones o algún programa similar conforme al cual la Sociedad pudiera recomprar directa o indirectamente los títulos de la Sociedad. Adicionalmente, nosotros o nuestras subsidiarias podríamos celebrar transacciones que involucren la venta o compra de instrumentos derivados u otros instrumentos, ya sea liquidadas en efectivo o mediante la entrega física de los títulos, con retornos relacionados con los títulos de la Sociedad. La fecha y el monto de dichas operaciones de recompra amparadas por ese programa, o las ventas o compras de instrumentos derivados u otros instrumentos, dependerían de las condiciones del mercado así como de otras consideraciones regulatorias o relacionadas con la sociedad.

Artículo 16.F. Cambio de Contador público de la empresa que registra sus títulos

No aplicable.

Artículo 16.G. Gobierno corporativo

Las prácticas de gobierno corporativo de la Sociedad se rigen por la ley de Luxemburgo incluyendo, entre otras, la Ley de Sociedades de Luxemburgo, la ley del 11 de enero de 2008 que implementó la directiva sobre transparencia de la Unión Europea y la ley del 24 de mayo de 2011 que implementó la directiva de la Unión Europea sobre el ejercicio de ciertos derechos de los accionistas en las asambleas de compañías que cotizan sus acciones) y por los estatutos de la Sociedad. Como compañía constituida en Luxemburgo que cotiza en la Bolsa de Valores de Nueva York (NYSE), la Bolsa Mexicana de Valores, S.A. de C.V., la Bolsa de Comercio de Buenos Aires y la Borsa Italiana S.p.A. (Bolsa de Valores de Italia), la Sociedad está obligada a cumplir con algunas, pero no todas, las normas de gobierno corporativo exigidas a las empresas que cotizan en esos mercados. Sin embargo, la Sociedad considera que sus prácticas de gobierno corporativo satisfacen, en todos los aspectos significativos, las normas sobre gobierno corporativo impuestas generalmente a sociedades controladas por las bolsas en las que se negocian los títulos de la Sociedad.

Para obtener un resumen de las diferencias significativas entre las prácticas de gobierno corporativo de la Sociedad y las normas sobre gobierno corporativo impuestas a las sociedades controladas por las bolsas en las que se negocian nuestros títulos, sírvase visitar nuestra página web en <http://www.tenaris.com/investors>.

Artículo 16.H. Presentación de información relativa a la seguridad minera

No aplicable.

PARTE III

Artículo 17. Estados contables

Hemos respondido al Artículo 18 en vez de responder a este Artículo.

Artículo 18. Estados contables

Ver estados contables consolidados y auditados anexos al presente informe anual.

Artículo 19. Anexos

Certificación que hace referencia el Art.37 fracc. I apartado B. de las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado de valores.

Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir verdad que, en el ámbito de nuestras respectivas funciones, preparamos la información relativa a la emisora contenida en el presente reporte anual, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación. Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en este reporte anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

Tenaris, S.A.
30 Abril 2018.



Paolo Rocca

Chief Executive Officer



Edgardo Carlos

Chief Financial Officer



Cristian Mitrani

Director Jurídico



El suscrito manifiesta bajo protesta de decir verdad, que los estados financieros consolidados que contiene el presente reporte anual por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 fueron dictaminados con fecha 21 de febrero 2018 y 22 de febrero de 2017, de conformidad con las normas del Comité de Supervisión Contable de Compañías Públicas (Estados Unidos).

Asimismo, manifiesta que ha leído el presente reporte anual y basado en su lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tiene conocimiento de errores relevantes o inconsistencias significativas en la información que se incluye y cuya fuente provenga de los estados financieros consolidados dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información que haya sido omitida o falseada en este reporte anual, o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, el suscrito no fue contratado, y no realizó procedimientos adicionales con el objeto de expresar su opinión respecto de la demás información contenida en el reporte anual que no provenga de los estados financieros consolidados por él dictaminados.

PricewaterhouseCoopers, Société coopérative
Representado por

Luxemburgo, 30 de abril de 2018

Fabrice Goffin (*)

(*) Auditor externo y persona autorizada para representar a PricewaterhouseCoopers, Société Coopérative la cual es una firma de auditoría también legalmente autorizada en Luxemburgo.

INFORMACION FINANCIERA

TENARIS S.A.

ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

Por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015

29, Avenue de la Porte-Neuve – 3er piso.
L – 2227 Luxemburgo
R.C.S. Luxembourg: B 85 203



Informe de la firma de Contadores Públicos Independientes Registrada (*)

Al Directorio y los Accionistas de
Tenaris S.A.

Opiniones sobre los estados financieros consolidados y sobre el sistema de control interno sobre la información financiera

Hemos auditado el estado de posición financiera adjunto de Tenaris S.A. y sus subsidiarias (la "Compañía") al 31 de diciembre de 2017 y 2016, y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de evolución del patrimonio y de flujo de efectivo por cada uno de los tres años correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017, incluyendo las notas correspondientes (en su conjunto referidos como "estados financieros consolidados"). Hemos auditado también el sistema de control interno sobre la información financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2017, basado en los criterios establecidos en *Control Interno - Marco Integrado* (2013) emitido por la Comisión de las Organizaciones Patrocinantes de la Comisión Treadway ("COSO", por sus siglas en inglés).

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados mencionados anteriormente presentan razonablemente, en todos sus aspectos materiales, la situación patrimonial de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016, y los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por cada uno de los tres años correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017 en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad y en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera tal como fueran adoptadas por la Unión Europea. También en nuestra opinión, la Compañía mantuvo, en todos sus aspectos significativos, un sistema de control interno sobre la información financiera efectivo al 31 de diciembre de 2017, basado en los criterios establecidos en *Control Interno - Marco Integrado* (2013) emitido por COSO.

Fundamento de las opiniones

La gerencia de la Compañía es responsable por estos estados financieros consolidados, por el mantenimiento de un sistema de control interno sobre la información financiera eficaz, y por la evaluación de la eficacia del sistema de control interno sobre la información financiera, incluida en el reporte anual de la gerencia sobre el sistema de control interno sobre la información financiera que se adjunta en el Artículo 15. Nuestra responsabilidad es la de expresar opiniones sobre los estados financieros consolidados de la Compañía y sobre el sistema de control interno sobre la información financiera de la Compañía basadas en nuestras auditorías. Somos una firma de contadores públicos registrada ante el Comité de Supervisión Contable de Compañías Públicas (Estados Unidos) (PCAOB, por sus siglas en inglés) y debemos ser independientes de la Compañía de acuerdo con las leyes federales de títulos valores de los Estados Unidos así como también con normas y regulaciones aplicables de la *Securities and Exchange Commission* y del PCAOB.

Hemos efectuado nuestras auditorías de acuerdo con normas del PCAOB. Estas normas requieren que planifiquemos y realicemos las auditorías para obtener un grado razonable de seguridad de que los estados financieros consolidados se encuentran libres de errores materiales, debido a error o fraude, y de que se mantuvo un sistema de control interno sobre la información financiera efectivo en todos sus aspectos significativos.

*PricewaterhouseCoopers, Société coopérative, 2 rue Gerhard Mercator, B.P. 1443, L-1014 Luxembourg
T : +352 494848 1, F : +352 494848 2900, www.pwc.lu*

*Cabinet de révision agréé. Expert-comptable (autorisation gouvernementale n°10028256)
R.C.S. Luxembourg B 65 477 - TVA LU25482518*



Nuestras auditorías sobre los estados financieros consolidados incluyeron la realización de procedimientos para evaluar los riesgos de error material sobre los estados financieros consolidados, ya sea debido a error o fraude, y la realización de procedimientos que dan respuesta a esos riesgos. Tales procedimientos incluyeron el examen, sobre bases selectivas, de las evidencias que respaldan los importes y revelaciones incluidos en los estados financieros consolidados. Nuestras auditorías también incluyeron la evaluación de las normas contables aplicadas y de las estimaciones significativas realizadas por la gerencia, así como una evaluación de la presentación de los estados financieros consolidados en su conjunto. Nuestra auditoría sobre el sistema de control interno sobre la información financiera incluyó obtener un entendimiento del sistema de control interno sobre la información financiera, evaluar el riesgo de que exista una debilidad material, y probar y evaluar el diseño y la eficacia operativa del control interno basado en el riesgo evaluado. Nuestras auditorías también incluyeron procedimientos adicionales que hemos considerado necesarios de acuerdo con las circunstancias. Consideramos que nuestras auditorías proporcionan una base razonable para fundamentar nuestras opiniones.

Definición y limitaciones del sistema de control interno sobre información financiera

El sistema de control interno sobre la información financiera de una compañía es un proceso diseñado para proveer una seguridad razonable sobre la confiabilidad de la información financiera y la preparación de estados financieros para uso externo de acuerdo con principios contables generalmente aceptados. El sistema de control interno sobre la información financiera de una compañía incluye aquellas políticas y procedimientos que (i) pertenecen al mantenimiento de registros que, con un detalle razonable, reflejan de forma precisa y razonable las transacciones y disposiciones de los activos de la compañía; (ii) proveen una seguridad razonable de que las transacciones son registradas de forma necesaria para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con principios contables generalmente aceptados, y que los recibos y gastos de la compañía son realizados solamente con las autorizaciones de la gerencia y los directores de la compañía; y (iii) proveen una seguridad razonable relacionada con la prevención u oportuna detección de la adquisición, uso o disposición no autorizada de los activos de la compañía que puedan tener un impacto material sobre los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el sistema de control interno sobre la información financiera podría no prevenir o detectar errores. Adicionalmente, las proyecciones sobre la evaluación de la eficacia de ejercicios futuros están sujetas al riesgo de que los controles puedan resultar inadecuados debido a cambios en las condiciones, o que el grado de cumplimiento con las políticas y procedimientos pueda deteriorarse.

PricewaterhouseCoopers, Société coopérative
Representado por

Luxemburgo, 30 de abril de 2018

Fabrice Goffin

Somos los auditores de la Compañía desde 2011

(*) Traducción libre del documento original publicado en inglés

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

	Notas	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
		2017	2016	2015
Operaciones continuas				
Ingresos por ventas netos	1	5,288,504	4,293,592	6,903,123
Costo de ventas	2	(3,685,057)	(3,165,684)	(4,747,760)
Ganancia bruta		1,603,447	1,127,908	2,155,363
Gastos de comercialización y administración	3	(1,270,016)	(1,196,929)	(1,593,597)
Otros ingresos operativos	5	10,516	21,127	14,603
Otros egresos operativos	5	(9,359)	(11,163)	(410,574)
Resultado operativo		334,588	(59,057)	165,795
Ingresos financieros	6	47,605	66,204	34,574
Costos financieros	6	(27,072)	(22,329)	(23,058)
Otros resultados financieros	6	(43,550)	(21,921)	3,076
Ganancia (pérdida) antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias		311,571	(37,103)	180,387
Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas	7	116,140	71,533	(39,558)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias		427,711	34,430	140,829
Impuesto a las ganancias	8	17,136	(17,102)	(234,384)
Ganancia (pérdida) del ejercicio de operaciones continuas		444,847	17,328	(93,555)
Operaciones discontinuas				
Resultado de operaciones discontinuas	28	91,542	41,411	19,130
Ganancia (pérdida) del ejercicio		536,389	58,739	(74,425)
Atribuible a:				
Accionistas de la Compañía		544,737	55,298	(80,162)
Participación no controlante		(8,348)	3,441	5,737
		536,389	58,739	(74,425)
Ganancia por acción atribuible a los accionistas de la Compañía durante el ejercicio:				
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)		1,180,537	1,180,537	1,180,537
Operaciones continuas				
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (USD por acción)		0.38	0.01	(0.08)
Ganancia (pérdida) básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)		0.77	0.02	(0.17)
Operaciones continuas y discontinuas				
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (USD por acción)		0.46	0.05	(0.07)
Ganancia (pérdida) básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)		0.92	0.09	(0.14)

(*) Cada ADS equivale a dos acciones.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Ganancia (pérdida) del ejercicio	536,389	58,739	(74,425)
Items que pueden ser reclasificados posteriormente a resultados:			
Efecto de conversión monetaria	151,762	37,187	(256,260)
Cambios en los valores razonables de los derivados mantenidos como flujos de cobertura	4,502	(7,525)	10,699
Cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros mantenidos para la venta	-	-	2,486
Impuesto a las ganancias relativo a componentes de otras ganancias integrales	23	(23)	(284)
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas:			
- Efecto de conversión monetaria	(9,548)	3,473	(92,914)
- Cambios en los valores razonables de los derivados mantenidos como flujos de cobertura y otros	512	421	(3,790)
	147,251	33,533	(340,063)
Items que no pueden ser reclasificados posteriormente a resultados:			
Remediones de obligaciones post empleo	(8,635)	(230)	14,181
Impuesto a las ganancias relativo a items que no pueden ser reclasificados	1,338	(1,760)	(4,242)
Remediones de obligaciones post empleo de compañías no consolidadas	(376)	(5,475)	(449)
	(7,673)	(7,465)	9,490
Otras ganancias (pérdidas) integrales del ejercicio netas de impuesto	139,578	26,068	(330,573)
Total de resultados integrales del ejercicio	675,967	84,807	(404,998)
Atribuible a:			
Accionistas de la Compañía	683,531	81,702	(410,187)
Participación no controlante	(7,564)	3,105	5,189
	675,967	84,807	(404,998)
Total del resultado integral del ejercicio atribuible a los Accionistas de la Compañía derivado de			
Operaciones continuas	591,989	40,291	(429,317)
Operaciones discontinuas	91,542	41,411	19,130
	683,531	81,702	(410,187)

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE POSICION FINANCIERA CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)	Notas	Al 31 de diciembre de 2017	Al 31 de diciembre de 2016
ACTIVO			
Activo no corriente			
Propiedades, planta y equipo, netos	10	6,229,143	6,001,939
Activos intangibles, netos	11	1,660,859	1,862,827
Inversiones en compañías no consolidadas	12	640,294	557,031
Activos disponibles para la venta	31	21,572	21,572
Otras inversiones	18	128,335	249,719
Activo por impuesto diferido	20	153,532	144,613
Otros créditos, netos	13	183,329	197,003
		9,017,064	9,034,704
Activo corriente			
Inventarios, netos	14	2,368,304	1,563,889
Otros créditos y anticipos, netos	15	143,929	124,715
Créditos fiscales	16	132,334	140,986
Créditos por ventas, netos	17	1,214,060	954,685
Otras inversiones	18	1,192,306	1,633,142
Efectivo y equivalentes de efectivo	18	330,221	399,737
Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	28	-	151,417
Total del Activo		14,398,218	14,003,275
PATRIMONIO			
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía		11,482,185	11,287,417
Participación no controlante		98,785	125,655
Total del Patrimonio		11,580,970	11,413,072
PASIVO			
Pasivo no corriente			
Deudas bancarias y financieras	19	34,645	31,542
Pasivo por impuesto diferido	20	457,970	550,657
Otras deudas	21 (i)	217,296	213,617
Previsiones	22	36,438	63,257
		746,349	859,073
Pasivo corriente			
Deudas bancarias y financieras	19	931,214	808,694
Deudas fiscales	16	102,405	101,197
Otras deudas	21 (ii)	197,504	183,887
Previsiones	23 (ii)	32,330	22,756
Anticipos de clientes		56,707	39,668
Deudas comerciales		750,739	556,834
Pasivos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	28	-	18,094
Total del Pasivo		2,817,248	2,590,203
Total del Patrimonio y del Pasivo		14,398,218	14,003,275

Contingencias, compromisos y restricciones en la distribución de dividendos se exponen en la Nota 25.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados (3)			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2016	1,180,537	118,054	609,733	(965,955)	(313,088)	10,658,136	11,287,417	125,655	11,413,072
Ganancia (pérdida) del ejercicio	-	-	-	-	-	544,737	544,737	(8,348)	536,389
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	151,080	-	-	151,080	682	151,762
Remediciones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	(7,423)	-	(7,423)	126	(7,297)
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	4,549	-	4,549	(24)	4,525
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(9,548)	136	-	(9,412)	-	(9,412)
Otras ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	141,532	(2,738)	-	138,794	784	139,578
Total ganancias (pérdidas) integrales del ejercicio	-	-	-	141,532	(2,738)	544,737	683,531	(7,564)	675,967
Adquisición y otros cambios de participación no controlante	-	-	-	-	(4,743)	-	(4,743)	4,694	(49)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(484,020)	(484,020)	(24,000)	(508,020)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	1,180,537	118,054	609,733	(824,423)	(320,569)	10,718,853	11,482,185	98,785	11,580,970

(1) La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. Al 31 de diciembre de 2017, existían 1,180,536,830 acciones emitidas. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(2) Otras reservas incluyen principalmente el resultado de operaciones con participación no controlante que no resultan en una pérdida de control, las remediciones de obligaciones post empleo y los cambios en el valor de flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta.

(3) La Reserva Distribuible y los Resultados Acumulados calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo se exponen en Nota 25.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO (Cont.)

(Valores expresados en miles de USD)

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2015	1,180,537	118,054	609,733	(1,006,767)	(298,682)	11,110,469	11,713,344	152,712	11,866,056
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	55,298	55,298	3,441	58,739
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	37,339	-	-	37,339	(152)	37,187
Remediones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	(1,781)	-	(1,781)	(209)	(1,990)
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	(7,573)	-	(7,573)	25	(7,548)
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	3,473	(5,054)	-	(1,581)	-	(1,581)
Otras ganancias (pérdidas) integrales del ejercicio	-	-	-	40,812	(14,408)	-	26,404	(336)	26,068
Total ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	40,812	(14,408)	55,298	81,702	3,105	84,807
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	2	-	2	(1,073)	(1,071)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(507,631)	(507,631)	(29,089)	(536,720)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	1,180,537	118,054	609,733	(965,955)	(313,088)	10,658,136	11,287,417	125,655	11,413,072
	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2014	1,180,537	118,054	609,733	(658,284)	(317,799)	11,721,873	12,654,114	152,200	12,806,314
(Pérdida) ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	(80,162)	(80,162)	5,737	(74,425)
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	(255,569)	-	-	(255,569)	(691)	(256,260)
Remediones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	10,213	-	10,213	(274)	9,939
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	12,484	-	12,484	417	12,901
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(92,914)	(4,239)	-	(97,153)	-	(97,153)
Otras (pérdidas) integrales del ejercicio	-	-	-	(348,483)	18,458	-	(330,025)	(548)	(330,573)
Total (pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(348,483)	18,458	(80,162)	(410,187)	5,189	(404,998)
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	659	-	659	(1,727)	(1,068)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(531,242)	(531,242)	(2,950)	(534,192)
Saldos al 31 de Diciembre de 2015	1,180,537	118,054	609,733	(1,006,767)	(298,682)	11,110,469	11,713,344	152,712	11,866,056

(1) La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, existían 1,180,536,830 acciones emitidas. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(2) Otras reservas incluyen principalmente el resultado de operaciones con participación no controlante que no resultan en una pérdida de control, las remediones de obligaciones post empleo y los cambios en el valor de flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Notas	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
		2017	2016	2015
Flujos de efectivo de actividades operativas				
Ganancia (pérdida) del ejercicio		536,389	58,739	(74,425)
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	10 & 11	608,640	662,412	658,778
Cargo por desvalorización	5	-	-	400,314
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	27(ii)	(193,989)	(128,079)	(91,080)
(Ganancia) pérdida de inversiones en compañías no consolidadas	7	(116,140)	(71,533)	39,558
Intereses devengados netos de pagos	27(iii)	11,550	(2,567)	26,622
Variaciones en provisiones		(17,245)	15,597	(20,678)
Ingreso por la venta del grupo Conduit	28	(89,694)	-	-
Variaciones en el capital de trabajo	27(i)	(855,282)	348,199	1,373,985
Efecto de conversión monetaria y otros		93,746	(19,203)	(98,070)
Flujos netos de efectivo (aplicados a) originados en actividades operativas		(22,025)	863,565	2,215,004
Flujos de efectivo de actividades de inversión				
Inversiones de capital	10 & 11	(558,236)	(786,873)	(1,131,519)
Cambios en anticipo a proveedores de propiedad, planta y equipo		7,077	50,989	49,461
Aumento por disposición del grupo Conduit	28	327,631	-	-
Inversión en compañías no consolidadas	12	-	(17,108)	(4,400)
Adquisición de subsidiarias	26	(10,418)	-	-
Inversiones en compañías valuadas al costo		(3,681)	-	-
Préstamos a compañías no consolidadas	12 c	(7,056)	(42,394)	(22,322)
Aumento por disposiciones de propiedad, planta y equipo y activos intangibles		5,443	23,609	10,090
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	12	22,971	20,674	20,674
Cambios en las inversiones financieras		565,387	652,755	(695,566)
Flujos netos de efectivo originados en (aplicados a) actividades de inversión		349,118	(98,348)	(1,773,582)
Flujos de efectivo de actividades de financiación				
Dividendos pagados	9	(484,020)	(507,631)	(531,242)
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias		(24,000)	(29,089)	(2,950)
Adquisiciones de participación no controlante		(49)	(1,071)	(1,068)
Tomas de deudas bancarias y financieras		1,196,781	1,180,727	2,064,218
Pagos de deudas bancarias y financieras		(1,090,129)	(1,295,560)	(2,063,992)
Flujos netos de efectivo aplicados en actividades de financiación		(401,417)	(652,624)	(535,034)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo		(74,324)	112,593	(93,612)
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo				
Al inicio del ejercicio		398,580	286,198	416,445
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio		5,834	(211)	(36,635)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo		(74,324)	112,593	(93,612)
Al 31 de diciembre de,	27(iv)	330,090	398,580	286,198
Al 31 de diciembre de,				
Efectivo y equivalentes de efectivo		2017	2016	2015
Efectivo y depósitos en bancos		330,221	399,900	286,547
Descubiertos bancarios	19	(131)	(1,320)	(349)
		330,090	398,580	286,198

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

INDICE DE LAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

I. INFORMACION GENERAL

II. POLITICAS CONTABLES (“PC”)

- A Bases de presentación
- B Bases de consolidación
- C Información por segmentos
- D Conversión de estados contables
- E Propiedades, planta y equipo
- F Activos intangibles
- G Desvalorizaciones de activos no financieros
- H Otras inversiones
- I Inventarios
- J Créditos por ventas y otros créditos
- K Efectivo y equivalentes de efectivo
- L Patrimonio Neto
- M Deudas bancarias y financieras
- N Impuesto a las ganancias- Corriente y Diferido
- O Deudas sociales
- P Provisiones
- Q Deudas Comerciales
- R Reconocimiento de ingresos
- S Costo de ventas y otros gastos de ventas
- T Ganancia por acción
- U Instrumentos financieros
- V Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

III. ADMINISTRACION DE RIESGO FINANCIERO

- A Factores de riesgo financiero
- B Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable
- C Estimación del valor razonable
- D Contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

IV. OTRAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

- 1 Información por segmentos
- 2 Costo de ventas
- 3 Gastos de comercialización y administración
- 4 Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de comercialización y administración)
- 5 Otros ingresos y egresos operativos
- 6 Resultados Financieros
- 7 Resultado de inversiones en compañías no consolidadas
- 8 Impuesto a las ganancias
- 9 Distribución de dividendos
- 10 Propiedades, planta y equipo, neto
- 11 Activos intangibles, netos
- 12 Inversiones en compañías no consolidadas
- 13 Otros créditos - no corrientes
- 14 Inventarios
- 15 Otros créditos y anticipos
- 16 Créditos y deudas fiscales corrientes
- 17 Créditos por ventas
- 18 Efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones
- 19 Deudas bancarias y financieras
- 20 Impuesto a las ganancias diferido
- 21 Otras deudas
- 22 Previsiones no corrientes
- 23 Previsiones corrientes
- 24 Instrumentos financieros derivados
- 25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades
- 26 Adquisición de subsidiarias
- 27 Apertura del Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
- 28 Activos netos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta
- 29 Operaciones con sociedades relacionadas
- 30 Principales subsidiarias
- 31 Nacionalización de subsidiarias venezolanas
- 32 Honorarios pagados por la Compañía a su principal contador
- 33 Hecho posterior

I. INFORMACION GENERAL

Tenaris S.A. (la “Compañía”), fue establecida como sociedad pública de responsabilidad limitada (*société anonyme*) bajo las leyes del Gran Ducado de Luxemburgo, el 17 de diciembre de 2001. La Compañía mantiene, directa o indirectamente, participación de control en varias subsidiarias dedicadas a la fabricación y distribución de tubos de acero. Las referencias en estos Estados Contables Consolidados a “Tenaris” se refieren a la Compañía y sus subsidiarias consolidadas. Una lista de las principales subsidiarias de la Compañía es incluida en la Nota 30 de los Estados Contables Consolidados de la Compañía.

Las acciones de la Compañía cotizan en la bolsa de Buenos Aires, la bolsa de Italia y la bolsa de Ciudad de México; las American Depositary Securities (“ADS”) de la Compañía cotizan en la Bolsa de Nueva York.

Estos Estados Contables Consolidados fueron aprobados para emisión por el Directorio de la Compañía el 21 de febrero de 2018.

II. POLITICAS CONTABLES

Las principales políticas contables utilizadas en la confección de estos Estados Contables Consolidados se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas de manera consistente en los ejercicios presentados, excepto menciones específicas.

A Bases de presentación

Los Estados Contables Consolidados de Tenaris han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“CNIC”) y de acuerdo con las NIIF adoptadas por la Unión Europea, bajo la convención del costo histórico, modificado por la revaluación de activos financieros disponibles para venta y activos y pasivos financieros (incluyendo instrumentos derivados) al valor razonable con variación reconocida en el estado de resultados y los activos de los planes a valor razonable. Los Estados Contables Consolidados se presentan, excepto menciones específicas, en miles de dólares estadounidenses (“USD”).

Cada vez que fuera necesario, ciertas reclasificaciones de importes comparativos han sido efectuadas con el objeto de uniformar la presentación con la del presente ejercicio.

Tras la venta del negocio de tubos de acero con costura para conducción eléctrica en América del Norte, conocido como Republic Conduit, los resultados del negocio mencionado se presentan como operaciones discontinuas de acuerdo con la NIIF 5 "Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas". En consecuencia, todos los importes relacionados con operaciones discontinuas dentro de cada partida del Estado de Resultados Consolidado se reclasifican en operaciones discontinuas. El Estado de Flujos de Efectivo Consolidado incluye los flujos de efectivo de las operaciones continuas y discontinuas, los flujos de efectivo de las operaciones discontinuas y las ganancias por acción se revelan por separado en la Nota 28, así como información adicional que detalla los activos netos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuas.

La elaboración de los Estados Contables Consolidados, en conformidad con las NIIF, requiere que la gerencia de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y asunciones que pueden afectar los importes registrados de los activos y pasivos, la exposición de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados contables y a las cifras de ingresos y gastos registrados correspondientes a los ejercicios informados. Los resultados finales podrían diferir respecto de estas estimaciones.

(1) *Nuevas normas y modificaciones aún no adoptadas y relevantes para Tenaris*

NIIF 9, “Instrumentos Financieros”

En julio de 2014, el CNIC emitió la NIIF 9, "Instrumentos financieros", que sustituye los lineamientos de la NIC 39. La NIIF 9 incluye nuevos requisitos de clasificación y medición de activos y pasivos financieros, así como un nuevo modelo de deterioro basado en pérdidas crediticias esperadas en lugar del modelo de deterioro de la pérdida incurrida en la NIC 39. También introduce nuevas reglas para la contabilidad de coberturas. La NIIF 9 debe aplicarse en los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2018.

A Bases de presentación (Cont.)

(1) *Nuevas normas y modificaciones aún no adoptadas y relevantes para Tenaris (Cont.)*

NIIF 9, "Instrumentos Financieros" (Cont.)

La Compañía aplicará las nuevas reglas retrospectivamente a partir del 1 de enero de 2018. Los comparativos para años anteriores no se reexpresarán.

La Compañía ha revisado sus activos y pasivos financieros y espera que las otras inversiones clasificadas como mantenidas hasta su vencimiento y llevados a costo amortizado calificarán para su clasificación a valor razonable a través de otras ganancias integrales. En consecuencia, Tenaris espera un aumento en la valuación de sus activos financieros de aproximadamente USD3 millones.

El nuevo modelo de desvalorización requiere el reconocimiento de provisiones por desvalorización basadas en las pérdidas crediticias esperadas más que en las pérdidas crediticias incurridas. Con base en las evaluaciones realizadas, Tenaris espera una disminución de USD6 millones en la previsión por créditos incobrables.

La Compañía no espera ningún impacto significativo relacionado con las nuevas reglas de contabilidad de cobertura.

NIIF 15, "Ingresos por contratos con clientes"

En mayo de 2014, el CNIC emitió la NIIF 15 "Ingresos por contratos con clientes", que establece los requisitos para la contabilización de los ingresos procedentes de contratos con clientes, y que se basa en el principio que los ingresos se reconocen cuando el control de un bien o servicio es transferido al cliente. La NIIF 15 debe ser aplicada para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018.

La Compañía ha evaluado los efectos de aplicar la nueva norma y las principales áreas afectadas van a ser la contabilización de las ventas de servicios de transporte, servicios sin cargo y derechos de devolución.

El impacto de la adopción a partir del 1 de enero de 2018 en el agregado de los ingresos, costos de ventas y gastos de ventas se espera sea una disminución neta de USD0.7 millones.

La Compañía tiene la intención de adoptar esta norma utilizando el enfoque retrospectivo modificado, lo que significa que el impacto acumulativo de la adopción se reconocerá en las ganancias acumuladas al 1 de enero de 2018 y que los comparativos no se reexpresarán.

NIIF 16, "Arrendamientos"

En enero de 2016, el CNIC emitió la NIIF 16, "Arrendamientos". El nuevo estándar dará lugar al reconocimiento de casi todos los arrendamientos reconocidos en el estado de posición financiera, ya que se elimina la distinción entre arrendamientos operativos y financieros. La NIIF 16 se debe aplicar en los períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2019.

La Gerencia de la Compañía está evaluando el impacto potencial que la aplicación de esta norma puede tener en la condición financiera o los resultados de las operaciones de la Compañía.

Estas normas fueron aprobadas por la U.E.

Otros pronunciamientos contables efectivos en el año 2017 no tienen un efecto significativo en la situación financiera ni en los resultados de las operaciones de la Compañía.

B Bases de consolidación

(1) Subsidiarias y transacciones con participaciones no controlantes

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las cuales Tenaris tiene el control. Tenaris controla una entidad cuando está expuesta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su relación con la entidad y tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias se consolidan totalmente desde la fecha en la que el control es ejercido por la Compañía y se dejan de consolidar desde la fecha que el control cesa.

El método de adquisición es usado por Tenaris para registrar adquisiciones de subsidiarias. El costo de una adquisición es determinado como el valor razonable de los activos transferidos, los instrumentos de capital emitidos y las deudas incurridas o asumidas a la fecha de la adquisición. Los costos directamente atribuibles a la adquisición impactan en resultados cuando se incurren. Los activos identificables adquiridos, las deudas y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son valuados inicialmente al valor razonable de la fecha de adquisición. Cualquier participación no controlante en la sociedad adquirida es medida a valor razonable o al valor proporcional sobre la participación de los activos netos adquiridos. El exceso de la consideración transferida y el monto de la participación no controlante en la adquirida sobre los activos netos identificables es registrado como valor llave. Si es menor al del valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia es directamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado.

La contraprestación contingente se clasifica como patrimonio o como pasivo financiero. Los montos clasificados como un pasivo financiero se vuelven a medir a su valor razonable y los cambios de valor razonable se reconocen en resultados.

Si la combinación de negocios se logra por etapas, el valor en libros de la fecha de adquisición de la participación de la adquirida en el patrimonio de la adquirida se vuelve a medir al valor razonable en la fecha de adquisición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de dicha nueva medición se reconoce en resultados.

Las transacciones con participaciones no controlantes que no resultan en la pérdida de control son registradas como transacciones con accionistas de la Compañía. Para compras de participaciones no controlantes, la diferencia entre el precio pagado y la proporción adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria son registrados en el patrimonio neto. Las ganancias o pérdidas por ventas a participaciones no controlantes también son registradas en el patrimonio neto.

Se han eliminado las operaciones, saldos y ganancias (pérdidas), materiales en la consolidación, no trascendidas a terceros y originadas en transacciones entre las sociedades subsidiarias de Tenaris. Sin embargo, siendo la moneda funcional de algunas subsidiarias su moneda local, se generan ganancias (pérdidas) derivadas de operaciones entre sociedades subsidiarias. Las mismas son incluidas en el Estado de Resultados Consolidado como *Otros resultados financieros*.

(2) Compañías no consolidadas

Compañías no consolidadas son todas las compañías en las que Tenaris ejerce influencia significativa, pero no el control, generalmente acompañando una tenencia entre el 20% y el 50% de los votos. Las inversiones en compañías no consolidadas (asociadas y negocios conjuntos) se contabilizan conforme al método del valor patrimonial proporcional e inicialmente son reconocidas al costo. La inversión en compañías no consolidadas de la Compañía incluye el valor llave identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por desvalorización acumulada.

Bajo el método de valor patrimonial proporcional, las inversiones se reconocen inicialmente al costo y se ajustan posteriormente para reconocer la participación de Tenaris en los resultados posteriores a la adquisición en resultado, y la participación de Tenaris en otras ganancias integrales de la participada en otras ganancias integrales. Los dividendos recibidos o por recibir de asociadas y negocios conjuntos se reconocen como una reducción en el valor en libros de la inversión.

Los resultados no trascendidos de operaciones entre Tenaris y sus compañías no consolidadas se eliminan por el porcentaje de la participación de Tenaris en dichas compañías no consolidadas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción provea evidencia de indicadores de desvalorización de los activos transferidos. Los Estados Contables de las compañías no consolidadas han sido ajustados, de ser necesario para asegurar su consistencia con NIIF.

B Bases de consolidación (Cont.)

(2) *Compañías no consolidadas (Cont.)*

La participación de la Compañía en los resultados de las compañías no consolidadas es reconocida en el Estado de Resultados Consolidado como *Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas*. Los cambios en las reservas de las compañías no consolidadas son reconocidos en el Estado de Evolución del Patrimonio Neto Consolidado en *Otras Reservas* al porcentaje de participación.

Al 31 de diciembre de 2017, Tenaris posee el 11.46% de las acciones ordinarias de Ternium S.A. (“Ternium”). Los siguientes factores y circunstancias evidencian que Tenaris posee influencia significativa (conforme a lo definido en la NIC 28, “Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos”) sobre Ternium, y consecuentemente la inversión de la Compañía en Ternium se registró de acuerdo al método de valor patrimonial proporcional:

- Tanto la Compañía como Ternium se encuentran bajo control común indirecto de San Faustín S.A.;
- Cuatro de los ocho miembros del directorio de Ternium (incluyendo al presidente de Ternium) son también miembros del Directorio de la Compañía.;
- En el marco del acuerdo de accionistas por y entre la Compañía y Techint Holdings S.àr.l. una subsidiaria totalmente controlada por San Faustín S.A. y el principal accionista de Ternium, con fecha 9 de enero de 2006, Techint Holdings está obligada a tomar acciones dentro de sus atribuciones para a) que uno de los miembros del Directorio de Ternium sea designado por la Compañía y b) cualquier director designado por la Compañía sea sólo removido del Directorio de Ternium, de acuerdo con instrucciones previas por escrito de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2017, Tenaris posee a través de su subsidiaria brasilera Confab Industrial S.A. (“Confab”) 5.2% de las acciones con derecho a voto y 3.08% del capital accionario total de Usiminas Siderúrgicas de Minas Gerais S.A. (“Usiminas”).

La adquisición de las acciones de Usiminas fue parte de una transacción más larga realizada el 16 de enero de 2012, por la cual Ternium, algunas de sus subsidiarias y Confab se unieron al grupo controlante de Usiminas a través de la adquisición de acciones ordinarias que representan el 27.7% del capital de voto total y el 13.8% del capital accionario de Usiminas. Los derechos de Ternium y sus subsidiarias y Confab dentro del grupo Ternium - Tenaris son gobernados bajo un acuerdo de accionistas por separado. Dichas circunstancias evidencian que Tenaris posee influencia significativa sobre Usiminas, consecuentemente, registra la inversión de acuerdo al método de valor patrimonial proporcional (conforme a lo definido en la NIC 28).

En abril y mayo de 2016, la subsidiaria de Tenaris Confab, suscribió, en total, 1.3 millones de acciones preferidas (BRL1.28 por acción) por un importe total de BRL1.6 millones (aproximadamente USD0.5 millones) y 11.5 millones de acciones ordinarias (BRL5.00 por acción) por un importe total de BRL57.5 millones (aproximadamente USD16.6 millones). Las acciones preferidas y ordinarias fueron emitidas el 3 de junio de 2016 y el 19 de julio de 2016, respectivamente. Consecuentemente al 31 de diciembre de 2017, Tenaris posee 36.5 millones de acciones ordinarias y 1.3 millones de acciones preferidas de Usiminas.

Las inversiones en Ternium y Usiminas se registraron conforme al método del valor patrimonial proporcional, no reconociendo ningún valor llave o activo intangible adicional. Tenaris revisa las inversiones en compañías no consolidadas por desvalorización siempre que eventos o cambios en las circunstancias indiquen que los valores contabilizados en libros puedan no ser recuperables, tal como un significativo o prolongado declive en el valor razonable por debajo del valor en libros. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, Tenaris no ha reconocido ningún cargo por desvalorización por su inversión en Ternium, mientras que en 2015 un cargo por desvalorización fue reconocido en la inversión de Tenaris en Usiminas. Ver Nota 7 y Nota 12.

C Información por segmentos

La Compañía se encuentra organizada en un segmento principal de negocios, Tubos, el cual es a su vez el segmento operativo reportable.

El segmento Tubos incluye la producción y venta de productos de acero sin costura y con costura, y los servicios relacionados principalmente para la industria del petróleo y el gas, particularmente “oil country tubular goods (OCTG)” utilizados en las operaciones de perforación, y para otras aplicaciones industriales con procesos productivos consistentes en la transformación de acero en productos tubulares. Las actividades de negocio incluidas en este segmento dependen principalmente de la industria mundial del petróleo y el gas, dado que esta industria es un consumidor principal de productos de acero tubulares, particularmente “OCTG” utilizado en las actividades de perforación. La demanda de productos de acero tubulares de la industria del petróleo y el gas ha sido históricamente volátil y depende en forma primaria del número de pozos de petróleo y gas siendo perforados, completados y reabajados, y de la profundidad y condiciones de perforación de estos pozos. Las ventas son realizadas generalmente a usuarios finales, con exportaciones realizadas a través de una red de distribución global administrada centralmente, y las ventas al mercado local son realizadas a través de subsidiarias locales. Los gastos generales y administrativos corporativos fueron asignados al segmento Tubos.

Otros productos que no requieren ser informados de forma separada, incluyendo la producción y venta de varillas de bombeo, equipamiento industrial, bobinas, conductos de utilidad para edificios, energía y materias primas que excedan los requerimientos internos.

El “Chief Operating Decision Maker” (“CEO”) de Tenaris, mantiene reuniones mensuales con los gerentes “Senior”, en las que se revisa el desempeño operativo y financiero, incluyendo información financiera que difiere de las NIIF principalmente como sigue:

- El uso de la metodología de costos directos para calcular los inventarios, mientras que bajo NIIF se realiza a costo total, incluyendo la absorción de costos indirectos de producción y depreciación;
- El uso de costos basados en costos estimados definidos previamente en forma interna, mientras que bajo NIIF se calcula a costo histórico;
- Otras diferencias temporales, si hubiera.

Tenaris presenta su información geográfica en cinco áreas: América del Norte, América del Sur, Europa, Medio Oriente y África, y Asia Pacífico. Con el fin de reportar la información geográfica, la asignación de los ingresos por ventas netos a la información geográfica se basa en la ubicación del cliente; la asignación de los activos, inversiones en activos fijos e intangibles y sus correspondientes depreciaciones y amortizaciones se basa en la ubicación geográfica de los activos.

D Conversión de estados contables

(1) Moneda funcional y de presentación

La NIC 21 (revisada) “Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera” define la moneda funcional como la moneda del contexto económico primario en el cual opera una entidad.

La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el dólar estadounidense. El dólar estadounidense es la moneda que mejor refleja la sustancia económica de los hechos subyacentes y las circunstancias relevantes a las operaciones globales de Tenaris.

Excepto por las subsidiarias brasileras e italianas, cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, Tenaris determinó que la moneda funcional de sus otras subsidiarias es el dólar estadounidense basado en las siguientes consideraciones:

- Las ventas son principalmente negociadas, denominadas y liquidadas en dólares estadounidenses. Si están en otra moneda distinta del dólar estadounidense, el precio de venta puede considerar las fluctuaciones del tipo de cambio con respecto al dólar estadounidense;

D Conversión de estados contables (Cont.)

(1) *Moneda funcional y de presentación (Cont.)*

- Los precios de las materias primas críticas son fijados y liquidados en dólares estadounidenses;
- Las transacciones, el ambiente económico y los flujos de fondos de estas operaciones tienen el dólar estadounidense como moneda de referencia;
- El nivel significativo de integración de las operaciones locales en el sistema internacional de la red de distribución de Tenaris;
- Sus activos y pasivos financieros netos se obtienen y mantienen principalmente en dólares estadounidenses;
- El tipo de cambio de ciertas monedas legales ha sido afectado por recurrentes y severas crisis económicas.

(2) *Operaciones en monedas distintas de la moneda funcional*

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de la transacción o valuación cuando los ítems son remediados.

Al cierre de cada período: (i) los ítems monetarios denominados en monedas distintas de la moneda funcional son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre; (ii) los ítems no monetarios que son medidos en términos de costo histórico en una moneda distinta de la moneda funcional son convertidos utilizando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de las transacciones; y (iii) los ítems no monetarios que son medidos a valor razonable en una moneda distinta a la moneda funcional son convertidos usando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha en la que el valor razonable fue determinado.

Las diferencias de cambio resultantes de la cancelación de estas transacciones y de la conversión al tipo de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en monedas distintas a la moneda funcional son reconocidos como ganancias y pérdidas por diferencias de cambio e incluidas en *Otros resultados financieros* en el Estado de Resultados Consolidado, excepto cuando se difieren en el patrimonio por calificar como operaciones de cobertura de flujos de caja o inversiones calificables.

(3) *Conversión de información financiera en monedas distintas de la moneda funcional*

Los resultados de las operaciones de las subsidiarias cuya moneda funcional es distinta del dólar estadounidense son convertidos a dólares estadounidenses al tipo de cambio promedio de cada trimestre del año. Las posiciones financieras son convertidas al tipo de cambio de cierre del ejercicio. Las diferencias de conversión son reconocidas en un componente separado del Patrimonio Neto como efecto de conversión monetaria. En el caso de venta o baja de alguna de esas subsidiarias, las diferencias de conversión acumuladas deberán ser reconocidas como resultado en el momento de la venta.

Los ajustes al valor llave y al valor razonable que surgen de la adquisición de una operación en el extranjero se tratan como activos y pasivos de la operación en el extranjero y se traducen a la tasa de cierre.

E Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo se registran al costo histórico de adquisición o de construcción menos la depreciación acumulada y las pérdidas por desvalorización. El costo histórico incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición de los ítems. Las propiedades, planta y equipo adquiridos mediante combinaciones de negocios han sido valuadas inicialmente al valor de mercado de los activos adquiridos.

Las reparaciones mayores y mejoras son activadas como propiedades, planta y equipo únicamente cuando los beneficios económicos probables asociados al bien en cuestión beneficien al grupo y las inversiones mejoren las condiciones del activo más allá de las originalmente establecidas. El valor residual de la parte reemplazada es dado de baja. Los gastos de mantenimiento en los bienes de producción se incluyen como costo de producción en el ejercicio en que se incurrían.

El costo también puede incluir transferencias de capital de cualquier ganancia o pérdida en coberturas de flujo de efectivo calificadas de compras de propiedad, planta y equipo en moneda extranjera.

Los costos de préstamos que son atribuibles a la adquisición o construcción de ciertos bienes de capital son capitalizados como parte de costo de estos activos, de acuerdo a la NIC 23 (R) "Costos por préstamos". Los activos para los cuales los costos de préstamos son capitalizados son aquellos que requieren de un tiempo sustancial antes de estar listos para su uso.

El método de depreciación es revisado a cada cierre de ejercicio. La depreciación se calcula utilizando el método de la línea recta para depreciar el costo de cada activo hasta su valor residual durante su vida útil estimada, como sigue:

Terrenos	Sin depreciación
Edificios y mejoras	30-50 años
Planta y equipo de producción	10-40 años
Vehículos, muebles y accesorios, y otros equipos	4-10 años

El valor residual de los activos y las vidas útiles de las plantas y equipos de producción significativos son revisados, y ajustados, si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio. El importe en libros de un activo se reduce de inmediato hasta su importe recuperable si el importe en libros del activo es superior a su importe recuperable estimado.

La reestimación de las vidas útiles de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 16 "Propiedades, Planta y Equipo", no afectó significativamente el cargo por depreciación del 2017, 2016 y 2015.

Tenaris deprecia cada parte significativa que compone una unidad de propiedad, planta y equipo para sus distintas unidades productivas que (i) puede ser identificada como un componente independiente con un costo significativo en relación al valor total de la unidad, y (ii) tiene una vida útil operativa que difiere de otra parte significativa de la misma unidad de propiedad, planta y equipo.

Durante 2017, la Compañía decidió redefinir las subcategorías dentro de los elementos de propiedad, planta y equipo, a fin de reflejar mejor la naturaleza y el uso previsto de los activos. Las cifras comparativas se reclasificaron siguiendo las nuevas subcategorías.

Las ganancias y pérdidas por ventas o bajas son determinadas comparando el valor recibido con el valor registrado del activo y se reconocen en *Otros ingresos operativos* u *Otros egresos operativos* en el Estado de Resultados Consolidado.

F Activos intangibles

(1) Valor llave

El valor llave representa el exceso del costo de adquisición por sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos como parte de una combinación de negocios, determinado principalmente por una valuación independiente. El valor llave es analizado anualmente para desvalorización y registrado al costo menos las pérdidas por desvalorización acumuladas. Las pérdidas por desvalorización del valor llave no son reversadas. El valor llave está incluido en el Estado de Posición Financiera Consolidado en *Activos intangibles, netos*.

A los fines del análisis de recuperabilidad, el valor llave es asignado a una subsidiaria o grupo de subsidiarias, que se espera se beneficien con la combinación de negocios que ha generado el valor llave sobre el que se realiza el análisis de recuperabilidad.

F Activos intangibles (Cont.)

(2) *Proyectos de sistemas de información*

Los costos relacionados con el mantenimiento de software de computación se registran generalmente como gastos a medida que se incurren. Sin embargo, los costos directamente relacionados con el desarrollo, adquisición e implementación de los sistemas de información se registran como activos intangibles si es probable que su beneficio económico supere un año y cumplir con los criterios de reconocimiento de la NIC 38.

Los desarrollos de software de computación registrados como activos se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles, generalmente en un plazo que no supera los 3 años. Los cargos por amortización se imputan principalmente en la línea *Gastos de comercialización y administración* en el Estado de Resultados Consolidado.

La revisión de la vida útil de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 38 “Activos Intangibles”, no afectó de forma material el cargo por amortización para los años 2017, 2016 y 2015.

(3) *Licencias, patentes, marcas y tecnologías*

Las licencias, patentes, marcas y tecnologías adquiridas en una combinación de negocios son inicialmente reconocidas al valor razonable a la fecha de adquisición. Las licencias, patentes, tecnologías y aquellas marcas que tienen una vida útil definida son registradas al costo menos la amortización acumulada. La amortización es calculada usando el método de línea recta para alocar el costo sobre sus vidas útiles estimadas y no exceden un período de 10 años. Los cargos por amortización en su mayoría están clasificados como *Gastos de comercialización y administración* en el Estado de Resultados Consolidado.

El saldo de las marcas adquiridas que tienen una vida útil indefinida de acuerdo a una valuación externa asciende a USD86.7 millones al 31 de diciembre de 2017 y 2016, incluidos en la UGE Hydril. Los principales factores considerados en la determinación de las vidas útiles indefinidas, incluyen los años en que han estado en servicio y su reconocimiento entre los clientes en la industria.

La revisión de la vida útil de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 38, no afectó de forma material el cargo por amortización para los años 2017, 2016 y 2015.

(4) *Investigación y desarrollo*

Los gastos de investigación así como los de desarrollo que no cumplen con los criterios para ser capitalizados se contabilizan en *Costo de Ventas* dentro del Estado de Resultados Consolidado a medida que se incurren. Los gastos de investigación y desarrollo incluidos en *Costo de Ventas* por los ejercicios 2017, 2016 y 2015 totalizaron USD63.7 millones, USD68.6 millones y USD89.0 millones, respectivamente.

(5) *Cientela*

De acuerdo con la NIIF 3 “Combinaciones de negocios” y la NIC 38, Tenaris ha reconocido el valor de la Clientela separadamente del valor llave generado por la adquisición de los grupos Maverick y Hydril.

La Clientela adquirida en una combinación de negocios es reconocida al valor razonable a la fecha de adquisición, tiene una vida útil definida y es contabilizada al costo menos la amortización acumulada. La amortización es calculada utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de aproximadamente 14 años para Maverick y 10 años para Hydril.

En el 2015, la Compañía revisó la vida útil de la clientela de Prudential, relacionada a la adquisición de Maverick, y ha decidido reducir el período de amortización remanente de 5 a 2 años, terminando en diciembre 2017.

A diciembre de 2017 el valor residual de la clientela de Maverick ascendía a USD193 millones y la vida útil residual es de 3 años, mientras que la vida útil residual de Hydril está completamente amortizada.

G Desvalorizaciones de activos no financieros

Los activos de vida útil prolongada incluyendo los activos intangibles identificables son revisados por desvalorización al nivel más bajo para el que existen flujos de fondos separables e identificables (unidades generadoras de efectivo o UGE). La mayoría de las subsidiarias de la Compañía que constituyen una UGE tienen una sola planta de producción principal y, por lo tanto, cada una de esas subsidiarias representa el nivel más bajo de agrupamiento de activos que genera grandes flujos independientes de efectivo.

Los activos sujetos a depreciación son evaluados por desvalorización cuando cambios en los eventos o en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo puede no ser recuperable. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas, incluyendo el valor llave, están sujetos, al menos anualmente, a una revisión por posible desvalorización.

Para determinar la existencia o no de indicadores que una UGE pueda ser desvalorizada, fuentes externas e internas de información son analizadas. Los factores y circunstancias materiales específicamente consideradas en el análisis usualmente incluyen la tasa de descuento utilizada por Tenaris para las proyecciones de caja y la condición económica del negocio en términos de factores competitivos y económicos, tales como el costo de la materia prima, los precios del petróleo y gas, los programas de inversión para los clientes de Tenaris y la evolución de los equipos de perforación.

Una pérdida por desvalorización es reconocida por el monto en el que el valor libros de un activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable es el mayor entre el valor en uso de los activos y el valor razonable menos los costos de disposición. Cualquier pérdida por desvalorización se aloca para reducir el valor libros de la UGE en el siguiente orden:

- (a) primero, para reducir el valor libros de cualquier valor llave asignado a la UGE; y
- (b) después, a los demás activos de la unidad (o grupo de unidades) a prorrata en base al valor libros de cada activo de la unidad (o grupo de unidades), considerando no reducir el valor en libros del activo por debajo del mayor entre el valor neto de realización menos costo de disposición, su valor en uso o cero.

El valor en uso de cada UGE es determinado sobre la base del valor presente de los flujos de fondos futuros netos que hubiera sido generado por dicha UGE. Tenaris utiliza proyecciones de flujos de caja por un período de cinco años con un valor final calculado basado en perpetuidad y tasas de descuento apropiadas.

Para propósitos de calcular el valor razonable menos los costos de disposición, Tenaris usa el valor estimado de los flujos futuros de fondos que un participante de mercado podría generar de la correspondiente UGE.

El juicio de la gerencia es requerido para estimar los flujos descontados de caja futuros. Los flujos de caja y los valores reales pueden variar significativamente de los flujos de caja proyectados y los valores futuros relacionados derivados usando técnicas de descuento.

Los activos no financieros distintos al valor llave que sufrieron una desvalorización son revisados para su posible reversión a cada período de reporte.

H Otras inversiones

Otras inversiones consisten principalmente en inversiones en instrumentos de deuda financiera y depósitos a plazo con vencimiento original mayor a tres meses a la fecha de adquisición.

Ciertos activos financieros no derivados que la Compañía tiene tanto la habilidad como la intención de mantener hasta el vencimiento fueron categorizados como activos financieros mantenidos hasta el vencimiento. Son registrados a costo amortizado y los resultados reconocidos dentro de *Resultados Financieros* en el Estado de Resultados Consolidado utilizando el método de interés efectivo. Los instrumentos mantenidos hasta el vencimiento con vencimiento superior a los 12 meses posterior a la fecha del balance contable son incluidos dentro de los activos no corrientes.

Todas las otras inversiones en instrumentos financieros y depósitos a corto plazo son categorizados como activos financieros a “valor de mercado con cambios en resultados”, ya que dichas inversiones son ambas (i) mantenidas para negociar y (ii) designadas como tales sobre su reconocimiento inicial, debido a que son administradas y sus rendimientos son evaluados a valor razonable. Los resultados de estas inversiones son reconocidos en *Resultados Financieros* en el Estado de Resultados Consolidado.

H OTRAS INVERSIONES (Cont.)

Las compras y ventas de inversiones financieras se contabilizan en la fecha de la liquidación.

El valor de mercado de las inversiones con cotización está generalmente basado en precios de oferta corrientes. Si una inversión financiera no tuviera mercado activo o si los valores negociables no tuvieran cotización, la Compañía estima el valor razonable utilizando técnicas de valuación estándar (ver Sección III Administración de Riesgo Financiero).

I INVENTARIOS

Los inventarios se encuentran valuados al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de productos terminados y productos en proceso está compuesto de materias primas, mano de obra directa, e insumos, fletes, otros costos directos y costos fijos de producción relacionados. Se excluye el costo de los préstamos. La asignación de los costos fijos de producción se basa en el nivel normal de capacidad de producción. El costo de insumos y de materia prima se basa principalmente en el método PEPS mientras que el costo de bienes en proceso y bienes terminados se basa principalmente en los costos de producción históricos específicos para cada orden de producción. Tenaris estima el valor neto de realización del inventario agrupando, de ser posible, ítems similares o relacionados. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso habitual de los negocios, menos cualquier costo estimado de terminación de los productos y gastos de venta. El material de terceros en tránsito al cierre del ejercicio es valuado basado en el costo facturado por el proveedor.

Tenaris establece una previsión para productos obsoletos o de baja rotación relativa a productos terminados, productos en proceso, materiales y repuestos. En el caso de la previsión por baja rotación u obsolescencia de productos terminados, dicha previsión es establecida en función de un análisis de anticuación de los productos realizado por parte de la gerencia. En relación a la previsión por obsolescencia y baja rotación de los materiales y repuestos, la misma es calculada por la gerencia a partir del análisis de la intención de uso y la consideración de la potencial obsolescencia debido a cambios tecnológicos, patrones de envejecimiento y consumo.

J CRÉDITOS POR VENTAS Y OTROS CRÉDITOS

Los créditos por ventas y otros créditos son reconocidos inicialmente al valor razonable, generalmente el monto de la factura original. Tenaris analiza sus cuentas a cobrar por ventas en forma periódica y cuando tiene indicios de ciertas dificultades de pago por la contraparte o de incapacidad para cumplir sus obligaciones, reconoce una previsión por créditos incobrables. Además, las cuentas por cobrar vencidas por más de 180 días y que no están cubiertas por una garantía de crédito colateral, seguro o garantía similar, son provisionadas.

K EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalente de efectivo está compuesto por efectivo en bancos, fondos líquidos de inversión y valores negociables de corto plazo con un vencimiento menor a tres meses desde la fecha de compra y que son rápidamente convertibles en efectivo. Los activos registrados en efectivo y equivalentes de efectivo se registran a su valor razonable o al costo histórico que se aproxima a su valor razonable de mercado.

En el Estado de Posición Financiera Consolidado, los giros bancarios en descubierto son incluidos en *Deudas bancarias y financieras* en el pasivo corriente.

A los fines del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, el efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los giros en descubierto.

L Patrimonio Neto

(1) Componentes del Patrimonio Neto

El Estado de Evolución del Patrimonio Neto Consolidado incluye:

- El valor del capital accionario, la reserva legal, la prima de emisión y las otras reservas distribuibles calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo;
- El efecto de conversión monetaria, otras reservas, los resultados acumulados y el interés no controlante calculados de acuerdo con las NIIF.

(2) Capital Accionario

La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. El total de las acciones ordinarias emitidas y en circulación al 31 de Diciembre del 2017, 2016 y 2015 es de 1,180,536,830 con un valor nominal de USD1.00 por acción y con derecho a un voto por acción. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(3) Dividendos distribuidos por la Compañía a los accionistas

Los dividendos distribuidos son registrados en los estados contables de la Compañía cuando los accionistas de la Compañía tienen el derecho a recibir el pago o cuando los dividendos interinos son aprobados por el Directorio de la Compañía de acuerdo con el estatuto de la Compañía.

La Compañía puede pagar dividendos en la medida que existan resultados acumulados distribuibles calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo (ver Nota 25 (iii)).

M Deudas bancarias y financieras

Las deudas bancarias y financieras se reconocen inicialmente al valor razonable neto de los costos incurridos de la transacción y subsecuentemente medidas al costo amortizado. Cualquier diferencia entre los ingresos (neto de los costos de transacción) y el monto del reembolso se reconoce en resultados en el período de los préstamos usando el método de interés efectivo.

N Impuesto a las ganancias - Corriente y Diferido

El gasto o crédito por impuesto a la ganancia del período es el impuesto pagadero sobre el ingreso tributable del período actual basado en la tasa del impuesto a la renta aplicable para cada jurisdicción ajustada por cambios en activos y pasivos por impuestos diferidos atribuibles a diferencias temporarias y pérdidas fiscales no utilizadas. El impuesto es reconocido en el Estado de Resultados Consolidado, excepto para ítems reconocidos en el Estado de Resultados Integrales Consolidado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas vigentes o en curso de promulgación a la fecha de cierre del ejercicio en los países en los que operan las subsidiarias de la Compañía y generan ganancia imponible. La gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones juradas de impuestos con relación a las situaciones en las cuales la legislación impositiva está sujeta a alguna interpretación y establece provisiones cuando es apropiado.

N Impuesto a las ganancias - Corriente y Diferido (Cont.)

El cargo por impuesto a las ganancias diferido es reconocido aplicando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias, entre las bases imponibles de activos y pasivos y sus valores contables en los estados contables. Las principales diferencias temporarias surgen de los ajustes a valor razonable de activos adquiridos por combinaciones de negocios, del efecto de la conversión de monedas sobre los activos fijos depreciables y los inventarios, de la depreciación de propiedades, plantas y equipo, la valuación de inventarios y provisiones para los planes de retiro. Los activos diferidos son también reconocidos por quebrantos impositivos. Los activos y pasivos diferidos son medidos a la tasa impositiva que se espera se le apliquen en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basado en las alícuotas y legislaciones vigentes o en curso de promulgación a la fecha de cierre del ejercicio.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que se disponga de ingresos imponibles futuros contra los cuales se puedan utilizar las diferencias temporarias. Al cierre de cada período, Tenaris reevalúa los activos diferidos no reconocidos. Tenaris reconoce un activo diferido no reconocido previamente hasta el límite que se haya vuelto probable que ganancias futuras imponibles permitan recuperar los activos diferidos.

Los pasivos y activos por impuestos diferidos no se reconocen por las diferencias temporarias entre el valor en libros y las bases tributarias de las inversiones en operaciones extranjeras donde la compañía puede controlar el momento de la reversión de las diferencias temporarias y es probable que las diferencias no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos por impuestos actuales y cuando los saldos de impuestos diferidos se relacionan con la misma autoridad tributaria. Los activos y pasivos por impuestos corrientes se compensan cuando la entidad tiene el derecho legalmente exigible de compensar y tiene la intención de liquidar sobre una base neta, o realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

O Deudas sociales

(1) Obligaciones a corto plazo

Los pasivos por sueldos y salarios se reconocen con respecto a los servicios de los empleados hasta el final del período sobre el que se informa y se miden por los importes que se espera pagar cuando se liquiden los pasivos. Los pasivos se presentan como obligaciones actuales de beneficios a los empleados en el balance general.

(2) Planes de beneficio por retiro

La Compañía ha definido planes de beneficio definidos y planes de contribuciones. Los planes de beneficios definidos por retiro determinan un monto de fondo de pensión que el empleado recibirá a su retiro, generalmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, años de servicio y remuneración.

El pasivo reconocido en el estado de posición financiera con respecto a planes de beneficio definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definida al cierre del período menos el valor razonable de los activos del plan, si hubiera. La obligación por planes de beneficios definidos es calculada anualmente (a fin de año) por consultores independientes, usando el método de la unidad de crédito proyectada. El valor presente de las obligaciones por planes de beneficio definidos se determina descontando el flujo de fondos futuro estimado usando tasas de interés de bonos corporativos de alta calidad denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen plazos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensión correspondiente.

Las ganancias y pérdidas de remediación resultantes de ajustes por experiencia y cambios en las premisas actuariales son debitados o acreditados en el patrimonio neto en *Otros resultados integrales* en el período en el que se originan. El costo de los servicios pasados se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados.

Para los planes de beneficios definidos, se calcula un ingreso/egreso de interés neto sobre la base del superávit o déficit resultante de la diferencia entre la obligación por el beneficio definido menos los activos del plan valuados a valor razonable. Para los planes de contribuciones definidos, la Compañía paga contribuciones a planes de contribución asegurados administrados privada o públicamente en bases obligatorias contractuales o voluntarias. La Compañía no tiene más obligaciones de pago una vez que las contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones se reconocen como gastos de beneficios a los empleados cuando vencen. Las contribuciones pagadas por adelantado son reconocidas como un activo hasta tanto exista un reintegro de efectivo o una reducción en los pagos futuros.

O Deudas sociales (Cont.)

(2) *Planes de beneficio por retiro (Cont.)*

Tenaris auspicia otros planes definidos de beneficios por retiro “fondeados” y “no fondeados” en ciertas subsidiarias. Los más significativos son:

- Plan no fondeado de beneficios definido por retiro para ciertos ejecutivos. El plan es diseñado para proveer ciertos beneficios a dichos ejecutivos (adicionales a aquellos definidos por las distintas leyes laborales aplicables) en caso de terminación del vínculo laboral debido a ciertos eventos específicos, incluyendo el retiro. Este plan no fondeado provee beneficios basados en los años de servicio y su remuneración promedio final. Al 31 de diciembre de 2017, el pasivo pendiente por este plan asciende a USD46.8 millones.
- Indemnización por rescisión de servicios: el costo por esta obligación se reconoce en el Estado de Resultados Consolidado a lo largo de la vida de servicio esperada de los empleados. Esta provisión está principalmente relacionada con la deuda devengada por los empleados de una subsidiaria italiana de Tenaris. A partir del 1 de enero de 2007, como consecuencia de un cambio en la legislación italiana, los empleados tienen el derecho de hacer contribuciones a fondos externos, por lo tanto la subsidiaria italiana de Tenaris paga cada año la contribución devengada, no teniendo más obligaciones a su cargo. Como consecuencia, la estructura del plan cambió de un plan de beneficios definidos a uno de contribuciones definidas a partir de esa fecha, pero sólo limitado a las contribuciones del 2007 en adelante. Al 31 de diciembre de 2017, el pasivo pendiente por este plan asciende a USD19.3 millones.
- Plan de retiro fondeado en Canadá para empleados asalariados y jornalizados contratados con anterioridad a cierta fecha basado en los años de servicio y, en el caso de empleados asalariados, el promedio final de remuneración. El activo del plan consiste primariamente de inversiones en acciones y fondos líquidos. Ambos planes fueron reemplazados por planes de contribuciones definidas. Con vigencia junio 2016 el plan salarial se fijó para los propósitos de los servicios acreditados así como también de la determinación del promedio final de pago. Al 31 de diciembre de 2017, el pasivo pendiente por este plan asciende a USD16.7 millones.
- Plan de retiro fondeado en Estados Unidos en beneficio de algunos empleados contratados con anterioridad a cierta fecha y fijo para los propósitos de los servicios acreditados así como también de la determinación del promedio final de pago para el cálculo del beneficio por retiro. El activo del plan consiste primariamente de inversiones en acciones y fondos líquidos. Adicionalmente, está presente un plan de vida y salud posterior a la jubilación que ofrece beneficios médicos y de seguros de vida limitados a los jubilados, contratados antes de una fecha determinada. Al 31 de diciembre de 2017, el pasivo pendiente por este plan asciende a USD12.3 millones.

(3) *Otros beneficios de largo plazo*

Durante 2007, Tenaris lanzó un programa de incentivos de retención (el “Programa”) aplicable a ciertos funcionarios y empleados de alto rango de la Compañía, que recibirán un número de Unidades a lo largo de la duración del Programa. El valor de cada una de estas Unidades esta basado en el Patrimonio Neto de Tenaris (excluyendo la Participación no controlante). Adicionalmente, los beneficiarios del Programa, tienen derecho a recibir un importe en efectivo basado en (i) el importe de los pagos de dividendos realizados por Tenaris a sus accionistas y (ii) el número de Unidades que posee cada beneficiario del Programa. Las Unidades se devengan a lo largo de un periodo de cuatro años y serán obligatoriamente reembolsadas por la Compañía diez años después del otorgamiento, con opción a un rescate anticipado a los siete años de la fecha de otorgamiento. Como el pago del beneficio está atado al valor libros de las acciones y no a su valor de mercado, Tenaris valuó este incentivo a largo plazo como un plan de beneficio a largo plazo de acuerdo con la clasificación de la NIC 19 “Beneficios a los empleados”.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la deuda remanente correspondiente al Programa asciende a USD79.2 millones y USD78.7 millones, respectivamente. El valor total de las unidades otorgadas (“*vested*” y “*unvested*”) a la fecha bajo este programa, considerando el número de unidades y el valor en libros por acción al 31 de diciembre de 2017 y 2016, es de USD94.8 millones y USD92.9 millones, respectivamente.

(4) *Beneficios por terminación*

Los beneficios por terminación se pagan cuando Tenaris rescinde el empleo antes de la fecha normal de retiro, o cuando un empleado acepta el despido voluntario a cambio de estos beneficios. Tenaris reconoce los beneficios de terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y (b) cuando los costos de una reestructuración que está dentro del alcance de la NIC 37 y conllevan el pago de beneficios por terminación. En el caso de una oferta para alentar el despido voluntario, los beneficios de terminación se miden en función del número de empleados que se espera que acepten la oferta.

O Deudas sociales (Cont.)

(5) *Otras obligaciones con los empleados*

Los derechos de los empleados a vacaciones anuales y otras licencias prolongadas se registran cuando se devengan.

Las compensaciones basadas en caso de desvinculación se cargan a resultados en el ejercicio en que se convierten en exigibles.

P Provisiones

Tenaris está sujeto a varios reclamos, juicios y otros procesos legales, incluyendo reclamos de clientes, en los cuales terceros alegan tener derecho al pago de daños, reembolsos por pérdidas o indemnizaciones. La potencial responsabilidad de Tenaris con respecto a tales reclamos, juicios y otros procesos legales, no puede ser estimada con certeza. La gerencia revisa periódicamente el estado de cada uno de los asuntos significativos y calcula la potencial exposición financiera. Si como resultado de eventos pasados, una pérdida potencial derivada de un reclamo o procedimiento legal, es considerada probable y el monto puede ser confiablemente estimado, una provisión es registrada. Las provisiones por pérdidas contingentes reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basadas en la información disponible por la gerencia a la fecha de la preparación de los Estados Contables, y considerando los litigios de Tenaris y las estrategias de litigio o para llegar a un acuerdo transaccional. Estas estimaciones son principalmente elaboradas con la asistencia de asesores legales. A medida que el alcance de las contingencias se torna más definido, podrían existir cambios en las estimaciones de los costos futuros, lo que puede tener un efecto material adverso en los resultados futuros de las operaciones, en las condiciones financieras y en los flujos de fondos.

Si Tenaris estima que, de ser reembolsado por una provisión registrada, como sería el caso de una pérdida o gasto cubierto bajo un contrato de seguro, y dicho reembolso es considerado prácticamente cierto, este reembolso esperado es reconocido como un crédito.

Esta nota debe ser leída conjuntamente con la Nota 25.

Q Deudas Comerciales y otras

Las deudas comerciales y otras son inicialmente reconocidas a su valor razonable, generalmente el monto nominal de la factura y subsecuentemente medidas al costo amortizado. Se presentan como pasivos corrientes a menos que el pago no venza dentro de los 12 meses posteriores al período reportado.

R Reconocimiento de ingresos

Las ventas comprenden el valor razonable de la consideración recibida o a recibir por la venta de bienes y servicios en el curso ordinario de las actividades de Tenaris. Las ventas son expuestas netas de impuestos al valor agregado, devoluciones, reembolsos, descuentos, y después de eliminar las ventas entre el grupo.

Los productos y servicios de Tenaris son vendidos en base a órdenes de compra, contratos o mediante cualquier otra evidencia persuasiva de un acuerdo con los clientes, incluyendo que el precio de venta sea conocido o determinable. Las ventas son reconocidas como ingreso en el momento de la entrega, cuando Tenaris no continúa su involucramiento gerencial ni retiene el control efectivo sobre los productos y cuando el cobro está razonablemente asegurado. La entrega está definida por la transferencia de los riesgos de los contratos de venta, la cual puede incluir el transporte hasta los depósitos ubicados en una de las subsidiarias de la Compañía. Para las transacciones del tipo “bill and hold”, la venta es reconocida sólo hasta el límite de (a) que sea altamente probable que la entrega se realice; (b) que los productos hayan sido identificados específicamente y estén listos para ser entregados; (c) que los contratos de venta específicamente determinen las instrucciones de entrega diferida; (d) los términos habituales de pago apliquen.

El porcentaje de ventas totales que se generaron por acuerdos del tipo “bill and hold” por productos ubicados en los almacenes de Tenaris que no han sido entregados a los clientes alcanzan a 3.3%, 2.8% y 3.0% al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. La Compañía no ha experimentado ningún reclamo material solicitando la cancelación de transacciones del tipo “bill and hold”.

R Reconocimiento de ingresos (Cont.)

Otros ingresos devengados por Tenaris se contabilizan sobre las siguientes bases:

- Contratos de construcción (principalmente aplicables a las subsidiarias brasileras de Tenaris y que ascienden a USD11 millones, el 0.21% de las ventas totales). El reconocimiento de ingresos de estos contratos siguen los lineamientos de la NIC 11 “Contratos de construcción”, es decir, cuando el resultado de un contrato de construcción puede ser estimado confiablemente y es probable que este contrato será rentable, el ingreso contractual es reconocido por el período del contrato en referencia a la etapa de terminación (medido en referencia a los costos contractuales incurridos al cierre del período de reporte como un porcentaje de los costos totales estimados para cada contrato).
- Ingresos por intereses: sobre la base de rendimientos efectivos.
- Ingresos por dividendos provenientes de inversiones en otras sociedades: cuando se establece el derecho de Tenaris a recibir el cobro.

S Costo de ventas y otros gastos de ventas

El costo de ventas y los otros gastos de ventas son reconocidos en el Estado de Resultados Consolidado de acuerdo con el criterio de lo devengado.

Las comisiones, fletes y otros gastos de venta incluyendo el costo de despacho y embarque se clasifican como *Gastos de comercialización y administración* en el Estado de Resultados Consolidado.

T Ganancia por acción

La ganancia por acción se calcula dividiendo la ganancia atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado diario de acciones ordinarias emitidas durante el año.

No hay acciones ordinarias con potencial dilutivo.

U Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros distintos a los derivados comprenden las inversiones en instrumentos de deuda y patrimonio neto, depósitos a plazo, créditos por ventas y otros créditos, efectivo y equivalentes de efectivo, deudas bancarias y financieras y deudas comerciales y otras deudas. Los instrumentos financieros de Tenaris distintos a los derivados son clasificados en las siguientes categorías:

- Activos financieros al valor razonable con impacto en el Estado de Resultados: comprende principalmente Otras inversiones corrientes, inversiones en ciertos certificados de deuda financiera y depósitos a plazo mantenidos para su negociación que expiran en menos de 90 días desde la fecha de medición (incluidas dentro de efectivo y equivalentes de efectivo).
- Préstamos y otros créditos: comprende efectivo y equivalentes de efectivo, créditos por ventas y otros créditos que son medidos al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés menos cualquier desvalorización.
- Activos disponibles para la venta: comprende los intereses de la Compañía en las compañías venezolanas (Ver Nota 31).
- Mantenedos hasta el vencimiento: comprende los activos financieros que la Compañía tiene tanto la habilidad como la intención de mantener hasta el vencimiento. Son medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.
- Otros pasivos financieros: comprende deudas bancarias y financieras, deudas comerciales y otras deudas medidas al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.

La clasificación depende de la naturaleza y el propósito que la Compañía establece al instrumento financiero.

Los activos y pasivos financieros son reconocidos y dados de baja a la fecha de liquidación.

La información acerca de la contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura se incluye en la Sección III, Administración de Riesgo Financiero.

V Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

Los activos no corrientes (o grupos discontinuados) se clasifican como mantenidos para la venta si su importe en libros se recuperará principalmente a través de una transacción de venta en lugar de mediante el uso continuo y una venta se considera altamente probable. Se miden al menor entre su valor en libros y el valor razonable menos los costos de venta, excepto para activos tales como activos por impuestos diferidos, activos que surgen de beneficios para empleados y activos financieros que se contabilizan a su valor razonable.

Se reconoce un cargo por desvalorización por cualquier amortización inicial o posterior del activo (o grupo discontinuado) a su valor razonable menos los costos de venta. Se reconoce una ganancia por cualquier aumento posterior en el valor razonable menos los costos de venta de un activo (o grupo discontinuado), pero que no excede cualquier cargo por desvalorización acumulado previamente reconocido.

Los activos no corrientes (incluidos los que forman parte de un grupo discontinuado) no se deprecian ni amortizan mientras se clasifican como mantenidos para la venta. Los intereses y otros gastos atribuibles a los pasivos de un grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta continúan siendo reconocidos.

Los activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta y los activos de un grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta se presentan por separado de los otros activos en el balance general. Los pasivos de un grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta se presentan por separado de otros pasivos en el balance general.

Una operación discontinuada es un componente de la entidad que ha sido eliminada o clasificada como disponible para la venta y que representa una línea de negocios separada o área geográfica de operaciones, es parte de un plan único coordinado para disponer de dicha línea de negocio o área de operaciones, o es una subsidiaria adquirida exclusivamente con miras a la reventa. Los resultados de las operaciones discontinuadas se presentan por separado en el Estado de Resultados Consolidado. Ver Nota 28

III. ADMINISTRACION DE RIESGO FINANCIERO

La naturaleza multinacional de las operaciones y de la base de clientes de Tenaris expone a la Compañía a una variedad de riesgos, principalmente relacionados con riesgos de mercado (incluyendo los efectos de las variaciones de los tipos de cambios y tasas de interés) y riesgos crediticios y del mercado de capitales. Para manejar la volatilidad relacionada con estas exposiciones la gerencia evalúa cada moneda extranjera sobre una base consolidada para tomar ventajas de exposiciones de neteo lógicas. La Compañía o sus subsidiarias pueden llevar a cabo transacciones variadas con instrumentos financieros derivados con el objeto de administrar potenciales impactos adversos sobre la performance financiera de Tenaris. Dichas transacciones se ejecutan de conformidad con políticas internas y prácticas de cobertura.

A. Factores de Riesgo Financiero

(i) *Administración de riesgo de capital*

Tenaris busca mantener un bajo nivel de endeudamiento sobre el total del patrimonio neto considerando la industria y los mercados en los que opera. El índice al cierre anual de deuda / patrimonio neto total (donde “deuda” comprende los préstamos financieros y el “total de patrimonio neto” es la suma de los préstamos financieros y patrimonio neto) es de 0.08 al 31 de diciembre de 2017 y 0.07 al 31 de diciembre de 2016. La Compañía no tiene que cumplir con requerimientos regulatorios de mantenimiento de capital.

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(ii) *Riesgos asociados con tipos de cambio*

Tenaris produce y vende sus productos en varios países alrededor del mundo y consecuentemente está expuesto al riesgo en la fluctuación de los tipos de cambio. Dado que la moneda funcional de la Compañía es el dólar, el objetivo del programa de coberturas de tipos de cambio de Tenaris es principalmente reducir el riesgo asociado con fluctuaciones cambiarias de otras monedas contra el dólar.

La exposición de Tenaris a las fluctuaciones del tipo de cambio se revisa periódicamente sobre bases consolidadas. Una serie de operaciones con derivados se realizan a fin de lograr una eficiente cobertura en ausencia de coberturas naturales u operativas. La mayor parte de estas operaciones de cobertura son con contratos de tipo de cambio “forward” (ver Nota 24 Instrumentos financieros derivados).

Tenaris no mantiene instrumentos financieros derivados con fines de intercambio u otros fines especulativos, otros que inversiones no materiales en productos estructurados.

En el caso de subsidiarias que tienen monedas funcionales distintas al dólar estadounidense, los resultados de las actividades de cobertura, informadas en conformidad con las NIIF, pueden no reflejar la evaluación de la gerencia de su programa de cobertura al riesgo de tipo de cambio. Los saldos entre compañías subsidiarias de Tenaris pueden generar ganancias (pérdidas) financieras en la medida que las monedas funcionales difieran.

El valor de los activos y pasivos financieros de Tenaris está sujeto a cambios que se derivan de la variación de los tipos de cambio de las monedas extranjeras. La siguiente tabla provee un detalle de los principales activos y pasivos (incluyendo los contratos derivados de moneda extranjera) con impacto en los resultados de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

Posiciones largo / (corto) en miles de USD Moneda expuesta / Moneda funcional	Al 31 de diciembre,	
	2017	2016
Peso argentino / Dólar estadounidense	(64,482)	(60,204)
Euro / Dólar estadounidense	(365,926)	(406,814)
Dólar estadounidense / Real brasilero	(183)	125,880

Las principales exposiciones corresponden a:

- Peso argentino / Dólar estadounidense

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 consistían principalmente en deudas comerciales, deudas sociales y deudas fiscales, denominadas en Pesos argentinos, en ciertas subsidiarias argentinas cuya moneda funcional es el Dólar estadounidense. Un cambio de 1% en el tipo de cambio ARS/USD podría generar una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD0.6 millones al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

- Euro / Dólar estadounidense

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 consistían principalmente en deudas entre compañías denominadas en Euros, en ciertas subsidiarias cuya moneda funcional es el Dólar estadounidense. Un cambio de 1% en el tipo de cambio EUR/USD podría generar una ganancia / pérdida antes de impuestos de hasta USD3.7 millones y USD4.1 millones, al 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente, que sería parcialmente compensada por cambios en el resultado por conversión incluido en la posición patrimonial neta de Tenaris.

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(ii) *Riesgos asociados con tipos de cambio (Cont.)*

- Dólar estadounidense / Real brasilero

Al 31 de diciembre de 2016 consistían principalmente en Efectivo y equivalentes de efectivo y Otras Inversiones denominadas en Dólares estadounidenses en subsidiarias cuya moneda funcional es el Real brasilero. Un cambio de 1% en el tipo de cambio BRL/USD podría generar una ganancia/ pérdida antes de impuestos de hasta USD1.3 millones, al 31 de diciembre de 2016 (incluyendo una ganancia / pérdida de USD0.5 millones en 2016 debido a contratos derivados tomados para preservar el valor en dólares estadounidenses de los créditos por ventas y efectivo denominados en Reales brasileros), que sería parcialmente compensada en gran medida con los cambios en el resultado por conversión incluido en la posición patrimonial neta de Tenaris.

Considerando los saldos mantenidos al 31 de diciembre de 2017 en activos y pasivos financieros expuestos a las fluctuaciones en los tipos de cambio, Tenaris estima que el impacto de un movimiento simultáneo en los niveles de los tipos de cambio de moneda extranjera relativos al Dólar estadounidense de un 1% apreciación / depreciación, generaría una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD5.3 millones (incluyendo una pérdida / ganancia de USD6.7 millones debido a contratos derivados de moneda extranjera), que sería parcialmente compensada con cambios en la posición patrimonial neta de Tenaris de USD3.4 millones. Para los saldos mantenidos al 31 de diciembre de 2016, un movimiento simultáneo en los niveles de los tipos de cambio de moneda extranjera relativos al Dólar estadounidense de un 1% favorable / desfavorable, hubiera generado una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD6.6 millones (incluyendo una pérdida / ganancia de USD4.0 millones debido a contratos derivados de moneda extranjera), que sería parcialmente compensada con cambios en la posición patrimonial neta de Tenaris de USD4.2 millones.

(iii) *Riesgos asociados con tasas de interés*

Tenaris está sujeto a riesgos asociados con tasas de interés en su portafolio de inversión y su deuda. La Compañía utiliza un mix de tasa de deuda fija y variable en combinación con la estrategia en su portafolio de inversiones. Periódicamente, la Compañía puede celebrar contratos financieros derivados de tipo de cambio y/o swaps de tasa de interés para mitigar la exposición a los cambios en las tasas de interés.

La siguiente tabla resume las proporciones de deuda a interés variable y fijo a cada uno de los cierres de ejercicio:

	Al 31 de diciembre de,			
	2017		2016	
	Montos en miles de USD	%	Montos en miles de USD	%
Tasa fija (*)	946,215	98%	820,600	98%
Tasa variable	19,644	2%	19,636	2%
Total	965,859		840,236	

(*) De los USD946 millones de préstamos a tasa fija USD913 millones son de corto plazo.

La Compañía estima que, si las tasas de interés del mercado aplicables a los préstamos de Tenaris hubieran sido 100 puntos básicos más altos, entonces la pérdida adicional antes de impuestos hubiera sido USD8.0 millones en 2017 y USD8.8 millones en 2016.

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(iv) Riesgo crediticio

El riesgo crediticio se origina en caja y equivalentes de efectivo, depósitos con bancos e instituciones financieras, así como exposiciones crediticias con clientes, incluyendo otros créditos remanentes y transacciones comprometidas. La Compañía monitorea activamente la confiabilidad crediticia de sus instrumentos de tesorería y las contrapartes referidas a derivados y seguros a fin de minimizar el riesgo crediticio.

No existe una importante concentración de riesgo crediticio de los clientes. Ningún cliente individual comprende más del 10% de las ventas netas de Tenaris en 2017, 2016 y 2015.

Las políticas crediticias de Tenaris relacionadas a la venta de productos y servicios están diseñadas para identificar clientes con historiales crediticios aceptables, y para permitir a Tenaris solicitar seguros para cubrir riesgos crediticios, cartas de crédito y otros instrumentos diseñados para minimizar los riesgos crediticios cuando fuera necesario. Tenaris mantiene provisiones para pérdidas potenciales por créditos (Ver Sección II J).

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los créditos por ventas ascienden a USD1,214.1 millones y USD954.7 millones respectivamente. Los créditos por ventas tienen garantías bajo seguros de créditos por USD190.7 millones y USD222.1 millones, cartas de créditos y otras garantías bancarias por USD42.2 millones y USD117.8 millones, y otras garantías por USD14.1 millones y USD15.6 millones, al 31 de diciembre de 2017 y 2016 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los créditos por ventas vencidos ascendían a USD230.9 millones y USD249.0 millones respectivamente. De estos montos, USD27.3 millones y USD83.1 millones son créditos por ventas garantizados mientras que USD78.4 millones y USD85.7 millones, están incluidos en la previsión para deudores incobrables. La previsión para créditos por ventas y las garantías existentes son suficientes para cubrir los créditos por ventas de dudosa cobranza.

(v) Riesgo de la contraparte

Tenaris tiene lineamientos para inversiones con parámetros específicos que limitan el riesgo de emisores de títulos negociables. Las contrapartes referidas a derivados y transacciones en efectivo están limitadas a instituciones financieras de alta calidad crediticia, normalmente "Investment grade".

Aproximadamente el 71% de los activos financieros líquidos de Tenaris corresponden a instrumentos "Investment Grade-rated" al 31 de diciembre de 2017, en comparación con aproximadamente del 82% al 31 de diciembre de 2016.

(vi) Riesgo de liquidez

La estrategia financiera de Tenaris busca mantener recursos financieros adecuados y accesos a liquidez adicional. Durante 2017, Tenaris ha contado con flujos de caja derivados de operaciones así como también con financiamiento bancario adicional para financiar sus transacciones.

La gerencia mantiene suficiente efectivo y títulos negociables para financiar niveles de operaciones normales y cree que Tenaris tiene acceso apropiado al mercado para necesidades de capital de trabajo de corto plazo.

Los activos financieros líquidos en su conjunto (incluyendo efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones) eran 11% del total de los activos al cierre de 2017 comparados con el 16% al cierre de 2016.

Tenaris tiene una estrategia conservadora en el manejo de su liquidez, que consiste en i) efectivo y equivalentes de efectivo (efectivo en banco, fondos líquidos e inversiones con vencimientos de no más de tres meses desde el día de la compra) ii) Otras Inversiones (valores de renta fija, depósitos a plazo e inversiones de fondos).

Tenaris mantiene principalmente inversiones en "money market" y títulos con rendimiento fijo o variable de emisores "investment grade". Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 Tenaris no tiene exposición directa sobre los instrumentos financieros emitidos por contrapartes europeas soberanas.

Tenaris mantiene sus inversiones principalmente en Dólares estadounidenses. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los activos líquidos denominados en Dólares estadounidenses representan alrededor del 93% y 95% del total de los activos financieros líquidos respectivamente.

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(vii) *Riesgo de precio de productos y materias primas*

En el curso normal de sus operaciones, Tenaris compra productos y materias primas que están sujetas a la volatilidad de los precios causada por las condiciones de suministro, las variables políticas y económicas y otros factores. Como consecuencia, Tenaris está expuesta al riesgo de las fluctuaciones en los precios de esos productos y materias primas. Tenaris fija los precios de las materias primas y productos de este tipo en el corto plazo, típicamente no de más de un año, Tenaris, en general, no cubre este riesgo.

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable

Las políticas contables para instrumentos financieros han sido aplicadas a clasificar como préstamos y cuentas por cobrar, activos mantenidos hasta el vencimiento, activos disponibles para la venta, o activos financieros al valor razonable con cambios en resultados. Para los instrumentos financieros medidos en el estado de posición financiera al valor razonable, la NIIF 13 requiere que la medición a valores razonables sea desagregada en las siguientes jerarquías:

Nivel 1- Precios de referencia (sin ajustar) en mercados activos para activos y pasivos idénticos.

Nivel 2- Informaciones diferentes a precios de referencia incluidos en el Nivel 1 que son observables para los activos y pasivos, bien sea directamente (o sea, como precios) o indirectamente (o sea, derivado de precios).

Nivel 3- Informaciones para los activos y pasivos que no se basan en datos de mercados observables (o sea, información no observable).

Las siguientes tablas presentan los instrumentos financieros por categoría y nivel al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

31 de diciembre, 2017	Valor en libros	Categorías de medición				A valor razonable		
		Préstamos y cuentas por cobrar	Mantenidos hasta el vencimiento	Disponible para la venta	Valor razonable con cambios en resultados	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
Activos								
<i>Efectivo y equivalentes de efectivo</i>	330,221	150,948	-	-	179,273	179,273	-	-
Efectivo y depósitos en bancos	150,948	150,948	-	-	-	-	-	-
Fondos líquidos	66,033	-	-	-	66,033	66,033	-	-
Inversiones a corto plazo	113,240	-	-	-	113,240	113,240	-	-
<i>Otras inversiones - corrientes</i>	1,192,306	-	220,838	-	971,468	459,476	511,992	-
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupón cero, papeles comerciales)	437,406	-	-	-	437,406	9,943	427,463	-
Certificados de Depósitos	297,788	-	-	-	297,788	-	297,788	-
Papeles Comerciales	9,943	-	-	-	9,943	9,943	-	-
Otras notas	129,675	-	-	-	129,675	-	129,675	-
Bonos y otros de renta fija	754,800	-	220,838	-	533,962	449,533	84,429	-
Títulos públicos de EE.UU.	130,477	-	-	-	130,477	130,477	-	-
Títulos públicos no estadounidenses	161,063	-	36,283	-	124,780	124,780	-	-
Títulos privados	378,831	-	184,555	-	194,276	194,276	-	-
Notas estructuradas	68,044	-	-	-	68,044	-	68,044	-
Hipotecas y valores respaldados por activos	16,385	-	-	-	16,385	-	16,385	-
Otros	100	-	-	-	100	-	100	-
<i>Otras inversiones - No corrientes</i>	128,335	-	123,498	-	4,837	-	-	4,837
Bonos y otros de renta fija	123,498	-	123,498	-	-	-	-	-
Otras inversiones	4,837	-	-	-	4,837	-	-	4,837
<i>Créditos por ventas</i>	1,214,060	1,214,060	-	-	-	-	-	-
<i>Otros créditos C y NC</i>	327,258	176,716	-	-	8,230	-	8,230	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	8,230	-	-	-	8,230	-	8,230	-
Otros créditos	176,716	176,716	-	-	-	-	-	-
Otros créditos (no financieros)	142,314	-	-	-	-	-	-	-
<i>Activos disponibles para la venta (*)</i>	21,572	-	-	21,572	-	-	-	21,572
Total		1,541,724	344,336	21,572	1,163,808	638,749	520,222	26,409
Pasivos								
<i>Préstamos C y NC</i>	965,859	965,859	-	-	-	-	-	-
<i>Deudas comerciales</i>	750,739	750,739	-	-	-	-	-	-
<i>Otras deudas</i>	197,504	-	-	-	39,799	-	39,799	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	39,799	-	-	-	39,799	-	39,799	-
Otras deudas (no financieras)	157,705	-	-	-	-	-	-	-
Total		1,716,598	-	-	39,799	-	39,799	-

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable (Cont.)

31 de diciembre, 2016	Valor en libros	Categorías de medición				A valor razonable		
		Préstamos y cuentas por cobrar	Mantenidos hasta el vencimiento	Disponible para la venta	Valor razonable con cambios en resultados	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
Activos								
<i>Efectivo y equivalentes de efectivo</i>	399,737	92,730	-	-	307,007	307,007	-	-
Efectivo y depósitos en bancos	92,730	92,730	-	-	-	-	-	-
Fondos líquidos	215,807	-	-	-	215,807	215,807	-	-
Inversiones a corto plazo	91,200	-	-	-	91,200	91,200	-	-
<i>Otras inversiones - corrientes</i>	1,633,142	-	246,031	-	1,387,111	607,866	779,245	-
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupón cero, papeles comerciales)	782,029	-	-	-	782,029	76,260	705,769	-
Cuentas soberanas no estadounidenses	41,370	-	-	-	41,370	41,370	-	-
Certificados de Depósitos	525,068	-	-	-	525,068	-	525,068	-
Papeles Comerciales	34,890	-	-	-	34,890	34,890	-	-
Otras notas	180,701	-	-	-	180,701	-	180,701	-
Bonos y otros de renta fija	841,638	-	246,031	-	595,607	522,131	73,476	-
Títulos públicos de EE.UU.	216,732	-	-	-	216,732	216,732	-	-
Títulos públicos no estadounidenses	88,805	-	32,644	-	56,161	56,161	-	-
Títulos privados	462,625	-	213,387	-	249,238	249,238	-	-
Hipotecas y valores respaldados por activos	73,476	-	-	-	73,476	-	73,476	-
Inversiones en fondos	9,475	-	-	-	9,475	9,475	-	-
<i>Otras inversiones - No corrientes</i>	249,719	-	248,049	-	1,670	-	-	1,670
Bonos y otros de renta fija	248,049	-	248,049	-	-	-	-	-
Otras inversiones	1,670	-	-	-	1,670	-	-	1,670
<i>Créditos por ventas</i>	954,685	954,685	-	-	-	-	-	-
<i>Otros créditos C y NC</i>	321,718	176,990	-	-	2,759	-	2,759	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	2,759	-	-	-	2,759	-	2,759	-
Otros créditos	176,990	176,990	-	-	-	-	-	-
Otros créditos (no financieros)	141,969	-	-	-	-	-	-	-
<i>Activos disponibles para la venta (*)</i>	21,572	-	-	21,572	-	-	-	21,572
Total		1,224,405	494,080	21,572	1,698,547	914,873	782,004	23,242
Pasivos								
<i>Préstamos C y NC</i>	840,236	840,236	-	-	-	-	-	-
<i>Deudas comerciales</i>	556,834	556,834	-	-	-	-	-	-
<i>Otras deudas</i>	183,887	-	-	-	42,635	-	42,635	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	42,635	-	-	-	42,635	-	42,635	-
Otras deudas (no financieras)	141,252	-	-	-	-	-	-	-
Total		1,397,070	-	-	42,635	-	42,635	-

(*) Para detalles adicionales relativos a los activos disponibles para la venta, ver Nota 31.

No hubo transferencias entre Niveles durante el periodo.

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable (Cont.)

El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos se basa en precios de referencia a la fecha de reporte. Un mercado es considerado activo si los precios de referencia están listos y disponibles regularmente de una bolsa de valores, distribuidor, agente, grupo industrial, servicio de precios o agencias de regulación y esos precios representan transacciones reales, ocurrentes en forma regular y en condiciones de igualdad. El precio de referencia en el mercado utilizado para los activos financieros mantenidos por Tenaris es el precio corriente de oferta. Estos instrumentos están incluidos en el Nivel 1 y comprenden principalmente certificados de deuda corporativa y deuda soberana.

El valor razonable de los instrumentos financieros que no son negociados en un mercado activo (como algunos certificados de deuda, certificados de depósito con fecha de vencimiento original mayor a tres meses, forward e instrumentos derivados de tasa de interés) se determina usando técnicas de valuación, que maximizan el uso de la información de mercado cuando esté disponible y dependen lo mínimo posible de estimaciones específicas de la entidad. Si toda la información significativa requerida para valorar un instrumento es observable, el instrumento es incluido en el Nivel 2. Tenaris valúa sus activos y pasivos incluidos en este nivel utilizando precios de oferta, curvas de tasa de interés, cotizaciones de agente, tipos de cambio corrientes, tasas de forwards y volatilidades obtenidas que surgen de participantes en el mercado a la fecha de valuación.

Si una o más de las informaciones significativas no estuvieran basadas en información de mercado observable, los instrumentos se incluyen en el Nivel 3. Tenaris valúa sus activos y pasivos incluidos en este nivel utilizando información de mercado observable y el juicio de la gerencia que reflejan la mejor estimación de la Compañía en cómo los participantes del mercado valorarían el activo o pasivo a la fecha de medición. Los montos principales incluidos en este nivel corresponden a los activos disponibles para la venta relacionados con la participación que mantiene Tenaris en las compañías venezolanas que se encuentran en proceso de nacionalización (Ver Nota 31).

La siguiente tabla presenta los cambios en activos y pasivos del Nivel 3:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de	
	2017	2016
	Activos / Pasivos	
Al inicio del ejercicio	23,242	23,234
Adquisición	3,681	-
Disminución por bajas	(564)	-
Efecto de conversión monetaria y otros	50	8
Al cierre del ejercicio	26,409	23,242

C. Estimación del valor razonable

Los activos y pasivos financieros clasificados al valor razonable con impacto en resultados son medidos bajo el marco establecido por los lineamientos contables del CNIC para mediciones de valores razonables y exposiciones.

El valor razonable de las inversiones que cotizan se basa generalmente en precios corrientes de ofertas. Si el mercado para un activo financiero no es activo o no hay mercado disponible, los valores razonables son establecidos usando técnicas de valuación estándar.

Algunas de las inversiones de Tenaris son designadas como mantenidas hasta el vencimiento a costo amortizado. Tenaris estima que el valor razonable de estos activos financieros es el 100.9% y 100.8% de su monto registrado incluyendo los intereses devengados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 respectivamente.

El valor razonable de todos los derivados remanentes es determinado utilizando modelos de precios específicos que incluyen las fuentes que son observables en el mercado o pueden ser derivados de o corroborados por datos observables. El valor razonable de los contratos forward de moneda extranjera se calcula como el valor presente neto de los flujos de fondo futuros estimados en cada moneda, basados en curvas de rendimientos observables, convertidos a Dólares estadounidenses al tipo de cambio puntual de la fecha de valuación.

C. Estimación del valor razonable (Cont.)

Las deudas bancarias y financieras comprenden principalmente deuda a tasa de interés fija y variable con una porción a corto plazo donde los intereses ya han sido fijados. Son clasificadas bajo préstamos y cuentas por cobrar y medidas a su costo amortizado. Tenaris estima que el valor razonable de sus principales pasivos financieros es aproximadamente 99.4% de su valor contable incluyendo intereses devengados en 2017, comparados con 99.7% en 2016. Los valores razonables fueron calculados utilizando técnicas de valuación estándar para instrumentos de tasa flotante y tasas de mercado comparables para descontar los flujos de fondos.

D. Contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos en el estado de posición financiera al valor razonable con cambios en resultado en la fecha en la que se pacta el derivado y son posteriormente revalorizados al valor razonable. Para calcular el valor razonable de cada instrumento son utilizadas herramientas específicas, las cuales son analizadas mensualmente para verificar su consistencia. Para todas las operaciones de fijación de precio se utilizan índices de mercado. Estos incluyen tipos de cambio, tasas de depósito y otras tasas de descuento mitigando la naturaleza de cada riesgo subyacente.

Como regla general, Tenaris reconoce el monto total relacionado al cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados en *Resultados Financieros*, en el Estado de Resultados Consolidado.

Tenaris designa ciertos instrumentos derivados como cobertura de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o a una transacción proyectada altamente probable. Estas transacciones (principalmente contratos derivados “forward” sobre transacciones proyectadas altamente probables y “swaps” de tasa de interés) son clasificadas como de cobertura de flujo de fondos. La porción efectiva del valor razonable de los instrumentos derivados que son designados y califican como de cobertura de flujo de fondos es reconocida en el patrimonio neto. Los valores acumulados en el patrimonio neto son reconocidos en el Estado de Resultados en el período en que el ítem cubierto afecta a las ganancias o pérdidas. La ganancia o pérdida relativa a la porción no efectiva es reconocida en el Estado de Resultados inmediatamente. El valor razonable de los instrumentos financieros derivados (activos o pasivos) de Tenaris sigue reflejado en el estado de posición financiera. El valor razonable total de un instrumento de cobertura derivado es clasificado como activo o pasivo corriente o no corriente de acuerdo con su fecha de vencimiento.

Para las transacciones designadas y calificadas para contabilidad de cobertura, Tenaris documenta, al momento de la designación, la relación entre el instrumento de cobertura y los ítems cubiertos así como el objetivo de administración de los riesgos y la estrategia de operación para transacciones de cobertura. Tenaris también documenta en forma constante su evaluación acerca de si los derivados usados para operaciones de cobertura son altamente efectivos en compensar los cambios en los valores razonables o flujos de fondos sobre los ítems cubiertos. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la porción efectiva de los flujos de fondos que está incluida en *Otras Reservas* en el Patrimonio Neto designados para contabilidad de cobertura asciende a USD0.2 millones débito y USD4.7 millones crédito respectivamente (ver Nota 24 Instrumentos financieros derivados).

Los valores razonables de varios de los instrumentos derivados utilizados con propósitos de cobertura son expuestos en la Nota 24. Los movimientos en la reserva de cobertura incluida en *Otras Reservas* en el patrimonio neto son también mostrados en la Nota 24.

IV. OTRAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

(En las notas, todos los valores están expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

1 Información por segmentos

Como se menciona en la sección II. PC - C, la información por segmentos se expone de la siguiente manera:

Segmentos operativos reportables

(Valores expresados en millones de USD)

	Tubos	Otros	Operaciones continuas	Operaciones discontinuas
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017				
NIIF - Ingreso por ventas netos	4,966	323	5,289	12
Visión de la Gerencia - Resultado operativo	115	48	163	3
Diferencia en costo de ventas	164	1	165	(1)
<i>Costo directo y otros</i>	115	-	115	(1)
<i>Absorción</i>	49	1	50	-
Diferencias en cargo por depreciaciones y amortizaciones	(3)	-	(3)	-
Diferencias en gastos de comercialización y administración	14	(6)	8	-
Diferencias en otros resultados operativos (gastos), netos	2	-	2	-
NIIF - Resultado operativo	292	43	335	2
Ingresos (gastos) financieros netos			(23)	-
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			312	2
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas			116	-
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	-	-	428	2
<i>Inversiones de capital</i>	550	8	558	-
<i>Depreciaciones y amortizaciones</i>	594	15	609	-
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016				
NIIF - Ingreso por ventas netos	4,015	278	4,294	235
Visión de la Gerencia - Resultado operativo	19	19	38	62
Diferencia en costo de ventas	(108)	(8)	(116)	4
<i>Costo directo y otros</i>	(114)	(8)	(122)	4
<i>Absorción</i>	6	-	6	-
Diferencias en cargo por depreciaciones y amortizaciones	28	-	28	-
Diferencias en gastos de comercialización y administración	(5)	1	(4)	-
Diferencias en otros resultados operativos (gastos), netos	(5)	-	(5)	-
NIIF - Resultado (pérdida) operativo	(71)	12	(59)	66
Ingresos (gastos) financieros netos			22	-
(Pérdida) ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			(37)	66
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas			71	-
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	-	-	34	66
<i>Inversiones de capital</i>	752	33	785	2
<i>Depreciaciones y amortizaciones</i>	643	14	657	5
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015				
NIIF - Ingreso por ventas netos	6,444	459	6,903	198
Visión de la Gerencia - Resultado operativo	686	27	713	39
Diferencia en costo de ventas	(225)	-	(225)	(9)
<i>Costo directo y otros</i>	(184)	-	(184)	(9)
<i>Absorción</i>	(41)	-	(41)	-
Diferencias en cargo por depreciaciones y amortizaciones	(319)	1	(318)	-
Diferencias en gastos de comercialización y administración	(4)	-	(4)	-
Diferencias en otros resultados operativos (gastos), netos	-	-	-	-
NIIF - Resultado operativo	138	28	166	30
Ingresos (gastos) financieros netos			15	-
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			181	30
Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas			(40)	-
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	-	-	141	30
<i>Inversiones de capital</i>	1,089	41	1,130	1
<i>Depreciaciones y amortizaciones</i>	638	15	653	5

Las operaciones entre segmentos, que fueron eliminadas en el proceso de consolidación, principalmente relacionadas con la venta de chatarra, energía, excedente de materia prima y otros del segmento Otros al segmento de Tubos por USD53, USD47 y USD57 millones en 2017, 2016 y 2015 respectivamente.

Además de los montos conciliados anteriormente, las principales diferencias en la utilidad neta surgen del impacto de las monedas funcionales sobre el resultado financiero, el impuesto diferido, como así también del resultado de la inversión en compañías no consolidadas y los cambios en la valuación de los inventarios de acuerdo con la estimación del costo internamente definida.

1 Información por segmentos (Cont.)

Información geográfica

(Valores expresados en miles de USD)	América del Norte	América del Sur	Europa	Medio Oriente y África	Asia Pacífico	No asignados (*)	Total operaciones continuas	Total operaciones discontinuas
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017								
Ingresos por ventas netos	2,451,357	1,142,142	545,777	937,439	211,789	-	5,288,504	11,899
Total de activos	7,925,520	2,975,599	2,002,658	391,029	441,546	661,866	14,398,218	-
Créditos por ventas	582,204	234,877	214,944	135,524	46,511	-	1,214,060	-
Propiedades, planta y equipo, netos	3,914,229	1,190,145	878,788	102,481	143,500	-	6,229,143	-
Inversiones de capital	430,143	58,949	57,285	7,562	4,153	-	558,092	145
Depreciaciones y amortizaciones	354,091	126,273	93,900	12,094	22,282	-	608,640	-
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016								
Ingresos por ventas netos	1,320,297	1,210,527	565,173	1,055,994	141,601	-	4,293,592	234,911
Total de activos	7,467,842	2,803,848	1,925,784	593,649	482,132	578,603	13,851,858	151,417
Créditos por ventas	229,390	204,746	161,291	308,919	50,339	-	954,685	33,620
Propiedades, planta y equipo, netos	3,652,032	1,237,391	847,318	106,941	158,257	-	6,001,939	41,470
Inversiones de capital	646,545	59,780	35,270	24,166	19,201	-	784,962	1,911
Depreciaciones y amortizaciones	381,811	128,458	113,875	11,053	21,912	-	657,109	5,303
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015								
Ingresos por ventas netos	2,668,724	2,132,221	728,815	1,096,688	276,675	-	6,903,123	197,630
Total de activos	8,625,806	2,931,297	1,877,429	429,317	423,479	512,217	14,799,545	87,429
Créditos por ventas	339,499	396,834	181,084	137,278	52,494	-	1,107,189	27,940
Propiedades, planta y equipo, netos	3,207,661	1,269,995	907,466	86,181	155,299	-	5,626,602	45,656
Inversiones de capital	822,396	168,140	82,344	36,867	20,566	-	1,130,313	1,206
Depreciaciones y amortizaciones	385,189	125,754	112,742	9,912	19,716	-	653,313	5,465

No hay ingresos por clientes externos atribuibles al país de incorporación de la Compañía (Luxemburgo). Para propósitos de información geográfica, “América del Norte” comprende Canadá, México y Estados Unidos (31.8%); “América del Sur” comprende principalmente Argentina (14.0%), Brasil y Colombia; “Europa” comprende principalmente Italia y Rumania; “Medio Oriente y África” comprende principalmente Kazakstán, Emiratos Árabes Unidos, Nigeria y Arabia Saudita y; “Asia Pacífico” comprende principalmente a China, Japón y Tailandia.

(*) Incluye inversiones en compañías no consolidadas y Activos disponibles para la venta por USD21.6 millones en 2017, 2016 y 2015 (ver Nota 12 y 31).

2 Costo de ventas

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Inventarios al inicio del ejercicio	1,563,889	1,843,467	2,779,869
Más: Cargos del período			
Consumo de materia prima, energía, materiales y otros	2,794,503	1,528,532	1,934,209
Honorarios y servicios	244,035	199,210	298,470
Costos laborales	778,408	658,975	947,997
Depreciación de propiedades, planta y equipo	383,490	376,965	377,596
Amortización de activos intangibles	18,621	27,244	24,100
Gastos de mantenimiento	183,370	122,553	184,053
Previsión por obsolescencia	(12,917)	32,765	68,669
Impuestos	18,542	16,693	21,523
Otros	88,823	89,575	92,059
	4,496,875	3,052,512	3,948,676
Menos: Inventarios al cierre del ejercicio (*)	(2,368,304)	(1,593,708)	(1,843,467)
De operaciones discontinuas	(7,403)	(136,587)	(137,318)
	3,685,057	3,165,684	4,747,760

(*) Los inventarios al 31 de diciembre de 2016 incluyen USD29.8 millones relacionados a operaciones discontinuas.

3 Gastos de comercialización y administración

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Honorarios y servicios	132,301	123,653	158,541
Costos laborales	443,338	441,355	579,360
Depreciación de propiedades, planta y equipo	17,979	16,965	18,543
Amortización de activos intangibles	188,550	241,238	238,539
Comisiones, fletes y otros gastos de ventas	339,759	243,401	351,657
Previsión para contingencias	17,664	30,841	19,672
Previsión por créditos incobrables	(5,421)	(12,573)	36,788
Impuestos	56,826	67,724	129,018
Otros	81,061	76,563	92,157
	1,272,057	1,229,167	1,624,275
De operaciones discontinuas	(2,041)	(32,238)	(30,678)
	1,270,016	1,196,929	1,593,597

4 Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de comercialización y administración)

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Sueldos, jornales y cargas sociales	1,144,341	988,794	1,327,968
Indemnizaciones por despido	34,497	73,741	176,950
Planes de contribución definidos	12,401	10,758	13,286
Beneficios por retiro – plan de beneficios definidos	15,066	10,563	14,813
Programa de retención e incentivo a largo plazo de empleados	15,441	16,474	(5,660)
	1,221,746	1,100,330	1,527,357
De operaciones discontinuas	(853)	(28,306)	(24,665)
	1,220,893	1,072,024	1,502,692

Al cierre de ejercicio, la cantidad de empleados fue de 21,605 en 2017, 19,399 en 2016 y 21,741 en 2015.

La siguiente tabla muestra la distribución geográfica de los empleados:

País	2017	2016	2015
Argentina	5,221	4,755	5,388
México	5,139	4,968	5,101
Brasil	1,382	1,166	2,050
EEUU	1,953	1,636	2,190
Italia	2,088	1,979	2,030
Rumania	1,870	1,631	1,624
Canadá	919	473	546
Indonesia	506	509	532
Colombia	1,003	750	636
Japón	410	458	508
Otros	1,114	1,074	1,136
	21,605	19,399	21,741
De operaciones discontinuas	-	(323)	(292)
	21,605	19,076	21,449

5 Otros ingresos y egresos operativos

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Otros ingresos operativos			
Ingresos netos por otras ventas	4,395	16,275	7,480
Rentas netas	4,325	4,852	6,462
Otros	1,796	-	661
	10,516	21,127	14,603
Otros egresos operativos			
Donaciones a entidades sin fines de lucro	9,158	9,534	9,052
Previsión para juicios y contingencias	-	10	1
Resultado por baja de activos fijos y materiales chatarreados	118	57	94
Cargo por desvalorización	-	-	400,314
Previsión para otros créditos incobrables	84	432	1,114
Otros	-	1,378	-
	9,360	11,411	410,575
De operaciones discontinuas	(1)	(248)	(1)
	9,359	11,163	410,574

5 Otros ingresos y egresos operativos (Cont.)

Cargos por desvalorización

Tenaris conduce regularmente evaluaciones sobre el valor en libros de sus activos. El valor de uso fue utilizado para determinar el importe recuperable. El valor de uso es calculado descontando los flujos de efectivo estimados durante un período de cinco años sobre la base de proyecciones aprobadas por la gerencia. Para los años subsecuentes más allá del período de cinco años, un valor final es calculado en base a perpetuidad, considerando una tasa de crecimiento nominal del 2%.

La principal fuente de ingresos de Tenaris es la venta de productos y servicios a la industria del petróleo y gas y el nivel de dichas ventas es sensible a los precios internacionales del petróleo y del gas y su impacto en la actividad de perforación.

Para los fines de la evaluación de las premisas clave, Tenaris utiliza fuentes externas de información y juicio de la gerencia sobre la base de la experiencia pasada.

Las principales premisas clave utilizadas para estimar el valor de utilización económica son tasas de descuento, la tasa de crecimiento y los factores competitivos y económicos aplicados para determinar las proyecciones de flujo de efectivo de Tenaris, como los precios del petróleo y el gas, el número promedio de plataformas de perforación de petróleo y gas activas (conteo de plataformas), programas de inversión de capital de los clientes de Tenaris y costo de las materias primas.

La Gerencia ha determinado el valor de cada una de las premisas clave de la siguiente manera:

- Tasa de descuento: se basan en el costo promedio ponderado de capital aplicable (WACC), el cual es considerado un buen indicador del costo del capital, teniendo en cuenta la industria, el país y el tamaño del negocio. Para cada UGE con activos asignados, se determinó una WACC específica teniendo en cuenta la industria, el país y el tamaño del negocio. En 2017, las tasas de descuento utilizadas estuvieron en un rango entre el 9.4% y el 11.2%.
- Tasa de crecimiento: considera el crecimiento promedio de largo plazo para la industria del petróleo y gas, la mayor demanda para compensar el agotamiento de los yacimientos existentes y la expectativa de participación en el mercado de la Compañía.
- Precios del petróleo y el gas y la inversión de capital de los clientes: en base a los informes de los analistas de la industria y las expectativas de la gerencia sobre el desarrollo del mercado, respectivamente.
- Conteo de plataformas: en base a lo publicado por Baker Hughes y las expectativas de la gerencia.
- Costos de las materias primas: en base a los informes de los analistas de la industria y las expectativas de la gerencia.

Los principales factores que podrían resultar en pérdidas por deterioro adicionales en períodos futuros serían un aumento en la tasa de descuento o una disminución en la tasa de crecimiento utilizada en las proyecciones de flujo de efectivo de la Compañía, un mayor deterioro del negocio, factores competitivos y económicos, como una disminución en los precios del petróleo y gas y la evolución del nivel de perforación.

Al 31 de diciembre de 2017, para aquellas UGE con valor llave, un cambio razonablemente posible en los supuestos clave no causaría que el monto en libros exceda el monto recuperable.

En 2015, como resultado del deterioro de las condiciones del negocio, la Compañía reconoció una pérdida por desvalorización de los activos relacionada con los tubos con costura de USD400.3 millones. No se registró ningún cargo por desvalorización en 2016 o 2017.

6 Resultados financieros

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Intereses ganados	51,525	60,405	39,516
Resultado neto en activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	(3,920)	5,799	(4,942)
Ingresos financieros	47,605	66,204	34,574
Costos financieros	(27,072)	(22,329)	(23,058)
Resultado neto por diferencia de cambio (*)	(48,955)	(2,146)	(13,301)
Resultado por contratos derivados de diferencia de cambio (**)	(8,996)	(31,310)	30,468
Otros	14,392	11,447	(14,473)
Otros resultados financieros	(43,559)	(22,009)	2,694
Resultados financieros netos	(23,026)	21,866	14,210
De operaciones discontinuas	9	88	382
	(23,017)	21,954	14,592

Durante el 2015 Tenaris ha dado de baja todos sus instrumentos financieros de renta fija, categorizados como disponibles para la venta.

(*) En 2017 y 2016 incluye el impacto negativo de la apreciación del euro frente al dólar estadounidense en pasivos entre compañías denominados en euros en subsidiarias con moneda funcional en dólares estadounidenses, compensado en gran medida por un aumento en la reserva de ajuste por conversión de una filial italiana.

(**) En 2016 incluye el impacto negativo de la apreciación real brasileño frente al dólar estadounidense en los instrumentos de cobertura y de efectivo y efectivo equivalente y otras inversiones denominadas en dólares estadounidenses en subsidiarias cuya moneda funcional es el real brasileño, parcialmente compensado por un aumento en la reserva de ajuste por conversión de divisas de las subsidiarias brasileñas.

7 Resultado de inversiones en compañías no consolidadas

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
De compañías no consolidadas	116,140	71,533	(10,674)
Cargo por desvalorización en compañías no consolidadas (ver Nota 12)	-	-	(28,884)
	116,140	71,533	(39,558)

8 Impuesto a las ganancias

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Impuesto corriente	184,016	174,410	164,562
Impuesto diferido	(100,432)	(132,969)	79,943
	83,584	41,441	244,505
De operaciones discontinuas	(100,720)	(24,339)	(10,121)
	(17,136)	17,102	234,384

8 Impuesto a las ganancias (Cont.)

El impuesto sobre el resultado antes de impuesto de Tenaris difiere del monto teórico que se obtendría utilizando la alícuota impositiva vigente en cada país, como se expone a continuación:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
(Valores expresados en miles de USD)			
Resultado antes del impuesto a las ganancias	427,711	34,430	140,829
Impuesto calculado con la tasa de cada país (*)	6,456	(91,628)	(71,588)
Ganancias exentas / Gastos no deducibles, neto (*)	40,298	51,062	149,632
Cambios en las tasas impositivas	(62,968)	4,720	6,436
Efecto por conversión monetaria de la base impositiva (**)	(922)	105,758	151,615
Devengamiento/ Utilización de quebrantos impositivos no reconocidos anteriormente (***)	-	(52,810)	(1,711)
Cargo por Impuesto	(17,136)	17,102	234,384

(*) Incluye el efecto del cargo por desvalorización por aproximadamente USD400.3 millones en 2015.

(**) Tenaris, aplica el método del pasivo, para reconocer el impuesto a las ganancias diferido sobre las diferencias temporarias entre la base impositiva de los activos y sus valores en los estados contables. Por la aplicación de este método, Tenaris reconoce ganancias y pérdidas por impuesto a las ganancias diferido debido al efecto de la variación en el valor de la base imponible en subsidiarias (principalmente México, Argentina y Colombia) que tienen moneda funcional diferente a la moneda local. Estas ganancias y pérdidas son requeridas por las NIIF a pesar que la mayor / menor base impositiva de los activos no resultará en una deducción / obligación para fines fiscales en ejercicios futuros.

(***) Incluye una ganancia por impuesto diferido de aproximadamente USD45 millones registrado en el último trimestre de 2016 relacionado con una pérdida de capital. El importe fue trasladado en línea con el reglamento vigente de los EE.UU. y compensó las ganancias de capital del 2017.

Cambios en las tasas impositivas: el 29 de diciembre de 2017 Argentina promulgó modificaciones a varias leyes tributarias, incluyendo entre otras una reducción en la tasa del impuesto a las ganancias corporativa del 35% al 30% para los años fiscales desde el 1 de enero de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y al 25% en el futuro. El impacto registrado en el cargo por impuesto a las ganancias de la Compañía del año fue una ganancia de aproximadamente USD46 millones por impuestos diferidos.

El 22 de diciembre de 2017, EE. UU. promulgó cambios significativos en la legislación fiscal de EE. UU. La reforma es compleja y considera cambios significativos en el sistema tributario de los ingresos corporativos de los EE. UU. al reducir, entre otros, la tasa del impuesto a las ganancias corporativo federal del 35% al 21%. La Compañía ha hecho una estimación razonable de los impactos financieros de la reforma. Sin embargo, dados sus significativos cambios y complejidades, y considerando que se obtendrá información más precisa sobre el impacto y las modalidades de su aplicación en periodos de presentación de informes posteriores, podrían ser necesarios ciertos ajustes de medición.

El impacto registrado en el cargo por impuesto a las ganancias de la Compañía del año fue una ganancia de aproximadamente USD15.2 millones por impuestos diferidos.

El cargo por impuestos del año se ha visto afectado por un cargo extraordinario relacionado con el acuerdo de liquidación con las autoridades fiscales italianas (ver Nota 25).

9 Distribución de dividendos

El 1 de noviembre de 2017, el Directorio de la Compañía aprobó el pago de un dividendo interino de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS), o aproximadamente USD153 millones, pagado el 22 de noviembre de 2017, con fecha a circular sin derecho al pago del dividendo (“ex dividend date”) el 20 de noviembre de 2017.

El 3 de mayo de 2017, los accionistas aprobaron un dividendo anual por un monto de USD0.41 por acción (USD0.82 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo interino pagado el 23 de noviembre de 2016 por un monto de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS). El balance de USD0.28 por acción (USD0.56 por ADS), fueron pagos el 24 de Mayo de 2017. En total, el dividendo interino pagado en noviembre 2016 y el balance pagado en mayo 2017 ascendió a aproximadamente USD484.0 millones.

9 Distribución de dividendos (Cont.)

El 4 de mayo de 2016, los accionistas aprobaron un dividendo anual por un monto de USD0.45 por acción (USD0.90 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo interino pagado el 25 de noviembre de 2015 por un monto de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS). El balance de USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fueron pagos el 25 de Mayo de 2016. En total, el dividendo interino pagado en noviembre 2015 y el balance pagado en mayo 2016 ascendió a aproximadamente USD531.2 millones.

El 6 de mayo de 2015, la asamblea de accionistas de la Compañía aprobó un dividendo anual de USD0.45 por acción (USD0.90 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo anticipado previamente pagado el 27 de noviembre de 2014, por un monto de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS). El remanente, que asciende a USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fue pagado el 20 de Mayo de 2015. En conjunto, el dividendo anticipado pagado en noviembre de 2014 y el remanente pagado en mayo de 2015 ascendió aproximadamente a USD531.2 millones.

10 Propiedades, planta y equipo, neto

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017	Terrenos y edificios civiles	Edificios industriales, plantas y equipos de producción	Rodados, muebles e instalaciones	Obras en curso	Repuestos y equipos	Total
Costo						
Valores al inicio del ejercicio	599,710	10,034,500	346,486	1,492,572	25,404	12,498,672
Diferencias por conversión	5,493	178,598	5,518	284	331	190,224
Altas	63	7,423	1,252	497,423	18,490	524,651
Bajas / Consumos	(1,293)	(3,966)	(7,319)	(94)	(1,812)	(14,484)
Altas por combinación de negocios (*)	2,187	5,654	2,444	-	-	10,285
Transferencias / Reclasificaciones	105,901	1,732,376	22,161	(1,823,106)	-	37,332
Valores al cierre del ejercicio	712,061	11,954,585	370,542	167,079	42,413	13,246,680
Depreciación y cargo por desvalorización						
Acumulada al inicio del ejercicio	89,274	6,125,552	281,907	-	-	6,496,733
Diferencias por conversión	1,204	114,675	4,959	-	-	120,838
Depreciación del ejercicio	9,406	368,850	23,213	-	-	401,469
Transferencias / Reclasificaciones	1,699	7,575	(405)	-	-	8,869
Bajas / Consumos	(386)	(3,781)	(6,205)	-	-	(10,372)
Acumulada al cierre del ejercicio	101,197	6,612,871	303,469	-	-	7,017,537
Al 31 de diciembre de 2017	610,864	5,341,714	67,073	167,079	42,413	6,229,143

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016	Terrenos y edificios civiles	Edificios industriales, plantas y equipos de producción	Rodados, muebles e instalaciones	Obras en curso	Repuestos y equipos	Total
Costo						
Valores al inicio del ejercicio	609,190	9,683,181	340,835	1,219,369	18,330	11,870,905
Diferencias por conversión	2,601	6,737	2,445	2,644	53	14,480
Altas	639	1,384	784	750,038	4,650	757,495
Bajas / Consumos	(2,296)	(26,073)	(10,751)	(4,850)	(2,494)	(46,464)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(34,849)	(61,380)	(1,103)	(1,407)	(177)	(98,916)
Transferencias / Reclasificaciones	24,425	430,651	14,276	(473,222)	5,042	1,172
Valores al cierre del ejercicio	599,710	10,034,500	346,486	1,492,572	25,404	12,498,672
Depreciación y cargo por desvalorización						
Acumulada al inicio del ejercicio	88,270	5,844,657	265,487	-	231	6,198,645
Diferencias por conversión	508	(3,318)	1,831	-	(20)	(999)
Depreciación del ejercicio	9,621	359,516	24,260	-	533	393,930
Transferencias / Reclasificaciones	(160)	(3,328)	-	-	(744)	(4,232)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(8,552)	(47,928)	(966)	-	-	(57,446)
Bajas / Consumos	(413)	(24,047)	(8,705)	-	-	(33,165)
Acumulada al cierre del ejercicio	89,274	6,125,552	281,907	-	-	6,496,733
Al 31 de diciembre de 2016	510,436	3,908,948	64,579	1,492,572	25,404	6,001,939

Las Propiedades, planta y equipo incluyen intereses capitalizados por un valor residual al 31 de diciembre de 2017 y 2016 de USD39.5 millones y USD25.4 millones, respectivamente. Las tasas promedio para la capitalización de intereses aplicadas fueron 1.97% durante 2017 y 1.28% durante 2016.

(*) Relacionado a la adquisición de Garrett LLC, ver Nota 26.

11 Activos intangibles, netos

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017	Proyectos de sistemas de información	Licencias, patentes y marcas (*)	Valor llave	Clientela	Total
Costo					
Valores al inicio del ejercicio	554,330	461,619	2,090,257	2,058,946	5,165,152
Diferencias por conversión	6,265	483	(184)	(87)	6,477
Altas	28,335	5,105	-	-	33,440
Transferencias / Reclasificaciones	(28,371)	(92)	-	-	(28,463)
Altas por combinación de negocios (**)	133	-	-	-	133
Bajas	-	(1,152)	-	-	(1,152)
Valores al cierre del ejercicio	560,692	465,963	2,090,073	2,058,859	5,175,587
Amortización					
Acumulada al inicio del ejercicio	408,373	362,292	797,592	1,734,068	3,302,325
Diferencias por conversión	5,232	-	-	-	5,232
Amortización del ejercicio	65,249	10,546	-	131,376	207,171
Transferencias / Reclasificaciones	92	(92)	-	-	-
Acumulada al cierre del ejercicio	478,946	372,746	797,592	1,865,444	3,514,728
Al 31 de diciembre de 2017	81,746	93,217	1,292,481	193,415	1,660,859

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016	Proyectos de sistemas de información	Licencias, patentes y marcas (*)	Valor llave	Clientela	Total
Costo					
Valores al inicio del ejercicio	524,869	494,662	2,170,709	2,059,946	5,250,186
Diferencias por conversión	2,264	(29)	4,671	-	6,906
Altas	28,730	648	-	-	29,378
Transferencias / Reclasificaciones	(546)	(222)	-	-	(768)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(836)	(32,600)	(85,123)	(1,000)	(119,559)
Bajas	(151)	(840)	-	-	(991)
Valores al cierre del ejercicio	554,330	461,619	2,090,257	2,058,946	5,165,152
Amortización y cargo por desvalorización					
Acumulada al inicio del ejercicio	335,532	364,412	836,939	1,569,851	3,106,734
Diferencias por conversión	1,325	-	-	-	1,325
Amortización del ejercicio	72,632	30,633	-	165,217	268,482
Transferencias / Reclasificaciones	(245)	(153)	-	-	(398)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(718)	(32,600)	(39,347)	(1,000)	(73,665)
Bajas / Consumos	(153)	-	-	-	(153)
Acumulada al cierre del ejercicio	408,373	362,292	797,592	1,734,068	3,302,325
Al 31 de diciembre de 2016	145,957	99,327	1,292,665	324,878	1,862,827

(*) Incluye Tecnología.

(**) Relacionado a la adquisición de Garrett LLC.

La asignación geográfica del valor llave para el ejercicio finalizados el 31 de diciembre de 2017 era USD1,168.5 millones para América del Norte, USD121.2 millones para América del Sur, USD2.0 millones para Europa y USD0.7 millones para Medio Oriente y África.

11 Activos intangibles, netos (Cont.)

El valor en libros de valor llave alocado por UGE, al 31 de diciembre de 2017, era el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2017	Segmento Tubos			Segmento Otros	Total
	UGE	Adquisición de Maverick	Adquisición de Hydril	Otros	
OCTG (E.E.U.U.)		225	-	-	225
Tamsa (Hydril y otros)		-	346	19	365
Siderca (Hydril y otros)		-	265	93	358
Hydril		-	309	-	309
Coiled Tubing		-	-	-	4
Confab		-	-	28	28
Otros		-	-	3	3
Total		225	920	143	1,292

12 Inversiones en compañías no consolidadas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Al inicio del ejercicio	557,031	490,645
Diferencias por conversión	(9,548)	3,473
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	116,140	71,533
Dividendos y distribuciones recibidas (*)	(22,971)	(20,674)
Adiciones	-	17,108
Disminución / Incremento en reservas de capital y otros	(358)	(5,054)
Al cierre del ejercicio	640,294	557,031

(*) Relacionado a Ternium.

Las principales compañías no consolidadas son:

Compañía	País en el que se encuentra constituida	% de participación al 31 de diciembre de,		Valor al 31 de diciembre de,	
		2017	2016	2017	2015
a) Ternium (*)	Luxemburgo	11.46%	11.46%	563,735	491,285
b) Usiminas (**)	Brasil	3.08%	3.08%	70,642	61,904
Otras	-	-	-	5,917	3,842
				640,294	557,031

(*) Incluye acciones en cartera.

(**) Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 los derechos de voto eran 5.2 %.

a) Ternium S.A.

Ternium S.A. ("Ternium"), es un productor de acero con plantas de producción en México, Argentina, Brasil, Colombia, Estados Unidos y Guatemala y es uno de los principales proveedores de Tenaris de barras de acero y productos de acero plano para su negocio de tubos.

El 31 de diciembre de 2017, la cotización de cierre de los ADS de Ternium en la Bolsa de Nueva York era de USD31.59 por ADS, ascendiendo la participación de Tenaris, a valores de mercado, a aproximadamente USD725.7 millones. Al 31 de diciembre de 2017, el valor registrado de la participación de Tenaris en Ternium, basado en los estados contables, elaborados bajo NIIF, de Ternium, era de aproximadamente USD563.7 millones. Ver sección II B.2.

La Compañía revisa periódicamente la recuperabilidad de su inversión en Ternium. Para determinar el valor recuperable, la Compañía estima el valor en uso de su inversión calculando el valor presente de los flujos de efectivo esperados. Las principales premisas claves utilizadas por la Compañía están basadas en fuentes externas e internas de información y en el juicio de la gerencia basado en experiencias pasadas así como las expectativas de cambios futuros en el mercado.

12 Inversiones en compañías no consolidadas (Cont.)

a) Ternium S.A. (Cont.)

El valor en uso fue calculado descontando los flujos estimados de caja en un período de cinco años sobre la base de proyecciones aprobadas por la gerencia. Para los años subsecuentes más allá del período de cinco años, un valor final es calculado en base a perpetuidad. Las tasas de descuento utilizadas se basan en el costo promedio ponderado del capital (WACC), el cual es considerado un buen indicador del costo del capital. La tasa de descuento utilizada para medir el deterioro del valor de la inversión en Ternium fue del 11.5%.

La información financiera seleccionada resumida de Ternium, incluyendo los montos agregados de activos, pasivos, ingresos y ganancias o pérdidas, es la siguiente:

	Ternium	
	2017	2016
Activo no corriente	7,727,283	5,622,556
Activo corriente	4,395,283	2,700,314
Total del Activo	12,122,566	8,322,870
Pasivo no corriente	3,442,521	1,324,785
Pasivo corriente	2,827,275	1,831,492
Total del Pasivo	6,269,796	3,156,277
Participación no controlante	842,347	775,295
Ingresos por ventas	9,700,296	7,223,975
Ganancia bruta	2,297,271	1,839,585
Ganancia neta del ejercicio atribuible a los accionistas de la compañía	886,219	595,644
Total resultados integrales del ejercicio, netos de impuestos, atribuible a los accionistas de la compañía	815,434	534,827

b) Usiminas S.A.

Usiminas es un fabricante brasilero de productos de acero plano de alta calidad utilizados en la industria de la energía, automotriz y otras industrias y es el principal proveedor de acero plano de Tenaris en Brasil para su negocio de tubos y equipamiento industrial.

Al 31 de diciembre de 2017, la cotización de cierre de las acciones ordinarias y preferidas de Usiminas en la Bolsa de BM&FBovespa era de BRL10.83 (USD3.27) y BRL9.1 (USD2.75), respectivamente, ascendiendo la participación de Tenaris a valores de mercado, a aproximadamente USD123.0 millones. A esa fecha, el valor en libros de la participación de Tenaris en Usiminas era de aproximadamente USD70.6 millones.

La Compañía revisa periódicamente la recuperabilidad de su inversión en Usiminas. Para determinar el valor recuperable, la Compañía estima el valor en uso de la inversión calculando el valor presente de los flujos de efectivo esperados o su valor razonable netos de los costos de disposición.

El proceso de reestructuración financiera de Usiminas (que comenzó en abril de 2016 con el aumento de capital) se completó a fines de agosto de 2017. La finalización de este proceso junto con el aumento en el precio de la acción desde junio de 2016 y la mejora en las condiciones de negocio puede conducir a un aumento en el valor de la inversión en Usiminas en períodos futuros.

Durante el 2015, la Compañía reconoció un cargo por desvalorización de USD28.9 millones.

12 Inversiones en compañías no consolidadas (Cont.)

b) Usiminas S.A. (Cont.)

La información financiera seleccionada resumida de Usiminas, incluyendo los montos agregados de activos, pasivos, ingresos y ganancias o pérdidas, es la siguiente:

	Usiminas	
	2017	2016
Activo no corriente	5,661,947	6,085,811
Activo corriente	2,193,096	1,970,015
Total del Activo	7,855,043	8,055,826
Pasivo no corriente	2,344,042	2,856,883
Pasivo corriente	920,924	537,646
Total del Pasivo	3,264,966	3,394,529
Participación no controlante	425,988	508,083
Ingresos por ventas	3,367,937	2,442,596
Ganancia bruta	513,712	150,999
Ganancia (pérdida) neta del ejercicio atribuible a los accionistas de la compañía	99,853	(166,153)

c) Techgen, S.A. de C.V. (“Techgen”)

Techgen es una compañía mexicana de ciclo combinado alimentada a gas natural en la zona de Pesquería del Estado de Nuevo León, México. La compañía comenzó a producir energía el 1 de diciembre de 2016 y está completamente operativa, con una capacidad de 900 megawatts. Al 31 de diciembre de 2017, Tenaris poseía el 22% del capital social de Techgen, y sus afiliadas Ternium y Tecpetrol International S.A. (una subsidiaria controlada totalmente por San Faustin S.A., el accionista controlante de ambas Tenaris y Ternium) poseían el 48% y 30% respectivamente.

Techgen es parte de acuerdos de capacidad de transporte por una capacidad de compra de 150,000 MM Btu/Gas por día comenzando el 1 de agosto de 2016, hasta el 31 de julio de 2036 y parte de un contrato para la adquisición de equipos de generación de energía y servicios relacionados con los equipos. Al 31 de diciembre de 2017 la exposición de Tenaris por estos acuerdos asciende a USD58.2 millones y USD3.9 millones respectivamente.

Tenaris emitió una garantía corporativa cubriendo el 22% de las obligaciones de Techgen bajo un acuerdo de préstamo sindicado entre Techgen y varios bancos. El acuerdo por el préstamo asciende a USD720 millones y ha sido utilizado en la construcción de la central termoeléctrica. Las principales restricciones bajo la garantía corporativa son el compromiso de Tenaris en mantener su participación con Techgen o el derecho a comprar al menos el 22% de su energía, y el cumplimiento del ratio de apalancamiento financiero máximo permitido. Al 31 de diciembre de 2017, los desembolsos por el préstamo ascendieron y, como resultado, el monto garantizado por Tenaris fue de aproximadamente USD158.4 millones. Durante el 2017 los accionistas de Techgen realizaron inversiones adicionales en Techgen, en forma de préstamos subordinados, que en el caso de Tenaris ascendieron a USD7 millones. Al 31 de diciembre de 2017, el monto total de capital pendiente bajo estos préstamos era de USD93.2 millones.

13 Otros créditos – No corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Organismos gubernamentales	641	913
Anticipos y préstamos con el personal	5,891	7,202
Créditos fiscales	29,404	32,769
Créditos con sociedades relacionadas	88,595	91,419
Depósitos legales	13,568	13,876
Anticipos a proveedores y otros anticipos	12,443	19,520
Otros	33,428	32,217
	183,970	197,916
Previsión para créditos incobrables (ver Nota 22 (i))	(641)	(913)
	183,329	197,003

14 Inventarios

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Productos terminados	923,316	653,482
Productos en proceso	619,796	375,822
Materias primas	281,083	160,284
Materiales varios	486,002	451,777
Bienes en tránsito	274,175	162,766
	2,584,372	1,804,131
Previsión por obsolescencia (ver Nota 23 (i))	(216,068)	(240,242)
	2,368,304	1,563,889

15 Otros créditos y anticipos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Gastos pagados por adelantado y otros créditos	36,587	28,278
Organismos gubernamentales	2,085	3,052
Anticipos y préstamos al personal	12,205	10,458
Anticipos a proveedores y otros anticipos	25,205	16,088
Reembolsos por exportaciones	17,353	9,350
Créditos con sociedades relacionadas	28,397	24,742
Instrumentos financieros derivados	8,230	2,759
Diversos	20,122	36,320
	150,184	131,047
Previsión por créditos incobrables (ver Nota 23 (i))	(6,255)	(6,332)
	143,929	124,715

16 Créditos y deudas fiscales Corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Créditos fiscales corrientes		
I.V.A. crédito fiscal	76,714	61,552
Anticipos de impuestos	55,620	79,434
	132,334	140,986

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Deudas fiscales corrientes		
Pasivo por impuesto a las ganancias	35,210	55,841
I.V.A. débito fiscal	14,313	11,065
Otros impuestos	52,882	34,291
	102,405	101,197

17 Créditos por ventas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Comunes	1,240,769	1,026,026
Créditos con sociedades relacionadas	51,676	14,383
	<u>1,292,445</u>	<u>1,040,409</u>
Previsión para créditos incobrables (ver Nota 23 (i))	(78,385)	(85,724)
	<u>1,214,060</u>	<u>954,685</u>

La siguiente tabla detalla la antigüedad de los créditos por ventas:

Créditos por Ventas	No vencidos	Vencidos		
		1 - 180 días	> 180 días	
Al 31 de diciembre de 2017				
Garantizados	247,079	219,764	22,978	4,337
No garantizados	1,045,366	841,737	115,245	88,384
Garantizados y no garantizados	1,292,445	1,061,501	138,223	92,721
Previsión para créditos incobrables	(78,385)	-	-	(78,385)
Valor neto	1,214,060	1,061,501	138,223	14,336
Al 31 de diciembre de 2016				
Garantizados	355,508	272,393	32,241	50,874
No garantizados	684,901	518,984	87,379	78,538
Garantizados y no garantizados	1,040,409	791,377	119,620	129,412
Previsión para créditos incobrables	(85,724)	(62)	(67)	(85,595)
Valor neto	954,685	791,315	119,553	43,817

Los créditos por ventas están denominados principalmente en dólares estadounidenses.

18 Efectivo y equivalentes de efectivo y Otras inversiones

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Efectivo y equivalentes de efectivo		
Efectivo en bancos	150,948	92,730
Fondos líquidos	66,033	215,807
Inversiones a corto plazo	113,240	91,200
	<u>330,221</u>	<u>399,737</u>
Otras inversiones - corrientes		
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupón cero, papeles comerciales)	437,406	782,029
Bonos y otros de renta fija	754,800	841,638
Inversiones en fondos	-	9,475
Otros	100	-
	<u>1,192,306</u>	<u>1,633,142</u>
Otras inversiones - no corrientes		
Bonos y otros de renta fija	123,498	248,049
Otros	4,837	1,670
	<u>128,335</u>	<u>249,719</u>

19 Deudas bancarias y financieras

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
No Corrientes		
Préstamos bancarios	34,626	31,544
Arrendamiento financiero	59	35
Costo de emisión de deuda	(40)	(37)
	34,645	31,542
Corrientes		
Préstamos bancarios	930,957	807,252
Giros bancarios en descubierto	131	1,320
Arrendamiento financiero	138	130
Costo emisión de deuda	(12)	(8)
	931,214	808,694
Total Deudas bancarias y financieras	965,859	840,236

Los vencimientos de las deudas bancarias son los siguientes:

	1 año o menos	1-2 años	2-3 años	3-4 años	4-5 años	Más de 5 años	Total
Al 31 de diciembre de 2017							
Arrendamiento financiero	138	59	-	-	-	-	197
Otros préstamos	931,076	4,876	4,484	4,978	20,248	-	965,662
Total Deudas bancarias y financieras	931,214	4,935	4,484	4,978	20,248	-	965,859
Interés a devengar (*)	14,512	1,212	1,203	1,190	174	-	18,291
Total	945,726	6,147	5,687	6,168	20,422	-	984,150
Al 31 de diciembre de 2016							
Arrendamiento financiero	130	35	-	-	-	-	165
Otros préstamos	808,564	1,198	3,739	3,360	3,632	19,578	840,071
Total Deudas bancarias y financieras	808,694	1,233	3,739	3,360	3,632	19,578	840,236
Interés a devengar (*)	6,461	1,172	1,161	1,142	1,116	237	11,289
Total	815,155	2,405	4,900	4,502	4,748	19,815	851,525

(*) Incluye el efecto de contabilidad de cobertura.

Las deudas bancarias y financieras significativas incluyen:

En millones de USD				
Fecha de desembolso	Tomador	Tipo	Principal & Pendiente	Vencimiento
2017	Tamsa	Bancario	404	2018
2017	Siderca	Bancario	311	2018
Dic-17	TuboCaribe	Bancario	150	Dec-18

Al 31 de diciembre de 2017, Tenaris no registra incumplimientos en los *covenants* asumidos.

Las tasas de interés promedio ponderadas antes de impuestos detalladas debajo fueron calculadas usando las tasas establecidas para cada instrumento en sus respectivas monedas al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (considerando contabilidad de cobertura cuando aplica).

Total deudas bancarias y financieras	2017	2016
	3.73%	1.97%

19 Deudas bancarias y financieras (Cont.)

La apertura de las deudas financieras de largo plazo por moneda y tasa es la siguiente:

Moneda	Tasa de interés	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
		2017	2016
USD	Fija	19,120	19,461
EUR	Fija	13,828	10,701
Otros	Variable	1,697	1,380
Total préstamos bancarios y financieros no corrientes		34,645	31,542

La apertura de los préstamos bancarios de corto plazo por moneda y tasa es la siguiente:

Moneda	Tasa de interés	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
		2017	2016
USD	Variable	17,640	17,081
USD	Fija	187,872	200,448
EUR	Variable	169	99
EUR	Fija	839	841
MXN	Fija	412,719	391,318
ARS	Fija	311,829	197,637
ARS	Variable	-	1,041
Otros	Variable	138	35
Otros	Fija	8	194
Total préstamos bancarios y financieros corrientes		931,214	808,694

Evolución de los préstamos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017	
	No corriente	Corriente
Al principio del ejercicio	31,542	808,694
Diferencias por conversión	1,649	(3,622)
Altas y bajas, netas	1,510	105,142
Intereses devengados netos de pagos	(19)	21,880
Reclasificaciones	(309)	309
Otros movimientos	272	-
Variaciones de descubiertos bancarios	-	(1,189)
Al cierre del ejercicio	34,645	931,214

20 Impuesto a las ganancias diferido

Los impuestos a las ganancias diferidos se calculan en su totalidad sobre diferencias temporarias conforme al método del pasivo utilizando la alícuota impositiva de cada país.

La evolución de los activos y pasivos diferidos durante el ejercicio es la siguiente:

	Propiedades, planta y equipo	Inventarios	Intangibles y otros (*)	Total
Al inicio del ejercicio	263,056	36,891	514,713	814,660
Diferencias por conversión	2,243	(2)	21	2,262
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	(583)	(583)
Resultado ganancia (pérdida)	207,605	(1,955)	(186,544)	19,106
Al 31 de diciembre de 2017	472,904	34,934	327,607	835,445

	Propiedades, planta y equipo	Inventarios	Intangibles y otros (*)	Total
Al inicio del ejercicio	299,139	42,516	549,557	891,212
Diferencias por conversión	(540)	-	44	(496)
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	(40)	(40)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(5,724)	-	-	(5,724)
Resultado pérdida	(29,819)	(5,625)	(34,848)	(70,292)
Al 31 de diciembre de 2016	263,056	36,891	514,713	814,660

(*) Incluye el efecto por conversión monetaria sobre la base impositiva (ver Nota 8).

20 Impuesto a las ganancias diferido (Cont.)

Activos impositivos diferidos

	Provisiones y provisiones	Inventarios	Quebrantos impositivos (*)	Otros	Total
Al inicio del ejercicio	(33,276)	(94,176)	(199,326)	(81,838)	(408,616)
Diferencias por conversión	(223)	(972)	322	(606)	(1,479)
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	-	(778)	(778)
Resultado pérdida / (ganancia)	7,024	5,593	(155,940)	23,189	(120,134)
Al 31 de diciembre de 2017	(26,475)	(89,555)	(354,944)	(60,033)	(531,007)

(*) Al 31 de diciembre de 2017, el activo impositivo diferido neto no reconocido asciende a USD98.8 millones.

	Provisiones y provisiones	Inventarios	Quebrantos impositivos	Otros	Total
Al inicio del ejercicio	(32,425)	(107,378)	(99,394)	(102,396)	(341,593)
Diferencias por conversión	(3,123)	(1,347)	(2,741)	14	(7,197)
Transferencias a activos disponibles para la venta	-	275	-	753	1,028
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	-	1,823	1,823
Resultado pérdida / (ganancia)	2,272	14,274	(97,191)	17,968	(62,677)
Al 31 de diciembre de 2016	(33,276)	(94,176)	(199,326)	(81,838)	(408,616)

El análisis de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos y pasivos es el siguiente:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Activos diferidos a recuperar después de 12 meses	(405,416)	(226,431)
Pasivos diferidos a cancelar después de 12 meses	808,108	761,039

Los activos y pasivos impositivos diferidos se compensan cuando (1) existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos con el pasivo impositivo y (2) cuando los cargos por impuesto a las ganancias diferido se relacionan con la misma autoridad fiscal ya sea en la misma entidad imponible o diferentes entidades imponibles donde existe una intención de cancelar los saldos en forma neta. Los siguientes montos, determinados después de ser compensados adecuadamente, se exponen en el Estado de Posición Financiera Consolidado:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Activo por impuesto diferido	(153,532)	(144,613)
Pasivo por impuesto diferido	457,970	550,657
	304,438	406,044

Los movimientos netos en las cuentas de impuesto diferido pasivo son los siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Al inicio del ejercicio	406,044	549,619
Diferencias por conversión	783	(7,693)
Cargo directo a otros resultados integrales	(1,361)	1,783
Crédito por impuesto a las ganancias	(101,028)	(132,969)
Transferencias a activos disponibles para la venta	-	(4,696)
Al cierre del ejercicio	304,438	406,044

21 Otras deudas

(i) Otras deudas no corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Beneficios posteriores al retiro	125,012	125,161
Otros beneficios de largo plazo	68,244	66,714
Otros	24,040	21,742
	217,296	213,617

Beneficios posteriores al retiro

▪ **No fondeados**

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Al inicio del año	96,229	107,601
Costo del servicio corriente	7,851	4,625
Costo por intereses	5,462	6,371
Reducciones y acuerdos	21	24
Remediciones (*)	10,907	(4,501)
Diferencias por conversión	2,893	(2,204)
Beneficios pagados por el plan	(22,107)	(13,921)
Otros	633	(1,766)
Al cierre del ejercicio	101,889	96,229

(*) Por 2017, una pérdida de USD0.08 millones es atribuible a premisas demográficas y una pérdida de USD10.6 millones es atribuible a premisas financieras. Por 2016, una pérdida de USD0.6 millones y una ganancia de USD5.1 millones es atribuible a premisas demográficas y a premisas financieras respectivamente.

Las principales premisas actuariales utilizadas fueron:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Tasa de descuento	1% - 7%	1% - 7%
Tasa de incremento en la compensación	0% - 3%	0% - 3%

Al 31 de diciembre de 2017, un incremento / (disminución) del 1% en la premisa de tasa de descuento hubiera generado una (disminución) / incremento en la obligación de beneficios definidos de USD8.2 millones y USD7.2 millones respectivamente y un incremento / (disminución) del 1% en la tasa de compensación hubiera generado un incremento / (disminución) en la obligación de beneficios definidos de USD4.0 millones y USD4.2 millones respectivamente. Los análisis de sensibilidad arriba detallados están basados en un cambio en la tasa de descuento y la tasa de compensación manteniendo constante las demás variables. En la práctica, es infrecuente que esto ocurra y cambios en algunas de las premisas pueden estar correlacionados.

▪ **Fondeados**

Los importes expuestos en el Estado de Posición Financiera para el ejercicio actual y el previo son detallados a continuación:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Valor presente de las obligaciones fondeadas	165,486	159,612
Valor razonable de los activos del plan	(145,692)	(132,913)
Pasivo (*)	19,794	26,699

(*) En 2017 y 2016 USD3.3 millones y USD2.2 millones correspondientes a un plan sobrefondeado fueron reclasificados a otros activos no corrientes, respectivamente.

21 Otras deudas (Cont.)

(i) Otras deudas no corrientes (Cont.)

Movimientos en el valor presente de las obligaciones fondeadas:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Al inicio del ejercicio	159,612	153,974
Diferencias por conversión	7,300	384
Costo del servicio corriente	592	162
Costo por intereses	6,034	6,403
Remediciones (*)	3,602	7,753
Beneficios pagados	(11,654)	(9,064)
Al cierre del ejercicio	165,486	159,612

(*) Por 2017 una ganancia de USD0.4 millones es atribuible a premisas demográficas y una pérdida de USD4.1 millones es atribuible a premisas financieras. Por 2016 una ganancia de USD0.9 millones y una pérdida de USD8.7 millones es atribuible a premisas demográficas y financieras respectivamente.

Movimientos en el valor razonable de los activos del plan:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Al inicio del ejercicio	(132,913)	(128,321)
Retorno sobre los activos del plan	(5,849)	(7,022)
Remediciones	(5,874)	(3,022)
Diferencias por conversión	(6,802)	365
Contribuciones pagadas al plan	(6,230)	(4,374)
Beneficios pagados por el plan	11,654	9,064
Otros	323	397
Al cierre del ejercicio	(145,692)	(132,913)

Las principales categorías de los activos del plan expresadas como porcentaje del total de los activos del plan son las siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Instrumentos de Capital	53.4%	52.4%
Instrumentos de Deuda	42.9%	43.9%
Otros	3.7%	3.7%

Las principales premisas actuariales utilizadas fueron:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Tasa de descuento	4%	4%
Tasa de incremento en la compensación	0 % - 3 %	0 % - 3 %

El rendimiento previsto de los activos del plan se determina considerando los rendimientos esperados disponibles en los activos subyacentes a la política de inversiones. El retorno esperado de los activos del plan se calcula considerando las tasas potenciales de rendimiento a largo plazo a partir de la fecha de reporte.

21 Otras deudas (Cont.)

(i) Otras deudas no corrientes (Cont.)

Al 31 de diciembre de 2017, un incremento / (disminución) del 1% en las premisas de tasa de descuento hubiera generado una (disminución) / incremento en la obligación de beneficios definidos de USD17.0 millones y USD20.9 millones respectivamente y un incremento / (disminución) del 1% en la tasa de compensación hubiera generado un incremento / (disminución) en la obligación de beneficios definidos de USD2.2 millones y USD1.8 millones respectivamente. Los análisis de sensibilidad arriba detallados están basados en un cambio en la tasa de descuento y la tasa de compensación manteniendo constante las demás variables. En la práctica, esto es infrecuente que ocurra y cambios en algunas de las premisas pueden estar correlacionados.

El monto de las contribuciones esperadas a pagar durante el año 2018 asciende aproximadamente a USD3.5 millones.

Los métodos y supuestos utilizados en la preparación del análisis de sensibilidad, no fueron modificadas en comparación con el período anterior.

(ii) Otras deudas corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Sueldos y cargas sociales a pagar	141,886	125,991
Deudas con partes relacionadas	51	135
Instrumentos financieros derivados	39,799	42,635
Diversos	15,768	15,126
	197,504	183,887

22 Provisiones no corrientes

Deducidas de créditos no corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Valores al inicio del ejercicio	(913)	(1,112)
Diferencias por conversión	106	199
Usos	166	-
Al cierre del ejercicio	(641)	(913)

Pasivos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Valores al inicio del ejercicio	63,257	61,421
Diferencias por conversión	366	3,296
Provisiones adicionales	3,994	6,794
Reclasificaciones	(7,591)	(1,932)
Usos	(23,588)	(6,322)
Al cierre del ejercicio	36,438	63,257

23 Previsiones corrientes

(i) *Deducidas del activo*

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2017	Previsiones para	Previsiones para otros	Previsión para
	créditos por ventas incobrables	créditos incobrables	obsolescencia de inventarios
Valores al inicio del ejercicio	(85,724)	(6,332)	(240,242)
Diferencias por conversión	(345)	(220)	(3,575)
Reversiones/ (adiciones) de provisiones	5,421	(84)	12,917
Usos	2,263	381	14,832
Al 31 de diciembre, 2017	(78,385)	(6,255)	(216,068)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2016	Previsiones para	Previsiones para otros	Previsión para
	créditos por ventas incobrables	créditos incobrables	obsolescencia de inventarios
Valores al inicio del ejercicio	(101,480)	(7,082)	(229,200)
Diferencias por conversión	(841)	75	(2,715)
Reversiones/ (adiciones) de provisiones	12,573	(432)	(32,765)
Usos	4,004	1,107	23,542
Al 31 de diciembre, 2016	(85,724)	(6,332)	(240,242)

(ii) *Pasivos*

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2017	Riesgo por ventas	Otros juicios y contingencias	Total
	Valores al inicio del ejercicio	13,885	8,871
Diferencias por conversión	247	227	474
Provisiones adicionales	4,238	9,432	13,670
Reclasificaciones	-	7,591	7,591
Usos	(6,974)	(5,187)	(12,161)
Al 31 de diciembre, 2017	11,396	20,934	32,330

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2016	Riesgo por ventas	Otros juicios y contingencias	Total
	Valores al inicio del ejercicio	6,290	2,705
Diferencias por conversión	189	(86)	103
Provisiones adicionales	16,266	7,791	24,057
Reclasificaciones	(22)	1,954	1,932
Usos	(8,838)	(3,493)	(12,331)
Al 31 de diciembre, 2016	13,885	8,871	22,756

24 Instrumentos financieros derivados

Valores razonables netos de los instrumentos financieros derivados

Los valores razonables netos de los instrumentos financieros derivados incluidos dentro de Otros créditos y Otros pasivos al cierre de ejercicio, de acuerdo con la NIC 39 son los siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Contratos derivados de monedas extranjeras	8,230	2,759
Contratos con valores razonables positivos	8,230	2,759
Contratos derivados de monedas extranjeras	(39,799)	(42,635)
Contratos con valores razonables negativos	(39,799)	(42,635)
Total	(31,569)	(39,876)

24 Instrumentos financieros derivados (Cont.)

Contratos derivados de moneda extranjera y operaciones de cobertura

Tenaris aplica contabilidad de cobertura para ciertos flujos de caja de proyecciones altamente probables. Los valores razonables netos de tipo de cambio derivados y aquellos derivados que fueron designados para contabilidad de cobertura al 31 de diciembre de 2017 y 2016 son los siguientes:

Moneda de compra	Moneda de venta	Plazo	Valor razonable a		Reserva de cobertura	
			2017	2016	2017	2016
MXN	USD	2018	(20,447)	(35,165)	(534)	9
USD	MXN	2018	490	694	-	(2,280)
EUR	USD	2018	5,660	(360)	1,881	-
USD	EUR	2018	(367)	(33)	-	(1,435)
JPY	USD	2018	(101)	(179)	-	73
USD	KWD	2018	(630)	(2,447)	(520)	(1,016)
USD	ARS	2018	22	(748)	-	-
ARS	USD	2018	(13,715)	318	(1,067)	(93)
USD	BRL	2018	(17)	(1,581)	-	-
USD	CAD	2018	(2,072)	(225)	-	-
Otros			(392)	(150)	-	-
Total			(31,569)	(39,876)	(240)	(4,742)

El siguiente es un resumen de la evolución de la reserva por cobertura:

	Reserva en patrimonio Dic-2015	Movimientos 2016	Reserva en patrimonio Dic-2016	Movimientos 2017	Reserva en patrimonio Dic-2017
Diferencia de cambio	2,783	(7,525)	(4,742)	4,502	(240)
Total Cobertura de flujos de caja	2,783	(7,525)	(4,742)	4,502	(240)

Tenaris estima que la reserva por cobertura al 31 de diciembre de 2017, será reciclada al Estado de Resultados Consolidado durante 2018.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades

(i) Contingencias

Tenaris está sujeta a varios reclamos, litigios y otros procedimientos legales, incluyendo reclamos de clientes, en los que terceras partes alegan tener derecho al pago de daños, reembolsos por pérdidas o indemnizaciones. La gerencia, con la asistencia de sus asesores legales, periódicamente revisa el estado de cada asunto significativo y establece la potencial exposición financiera.

Algunos de estos reclamos, litigios y otros procedimientos legales involucran temas de alta complejidad, y usualmente estos temas están sujetos a una incertidumbre sustancial y, por lo tanto, la probabilidad de pérdida y la estimación de los daños son difíciles de determinar. Consecuentemente, con respecto a una gran parte de estos reclamos, litigios y otros procedimientos, Tenaris no puede hacer una estimación confiable del efecto financiero esperado que resultará de la resolución final del procedimiento. En esos casos, Tenaris no ha registrado una provisión para el posible resultado de estos casos.

Si una pérdida potencial derivada de un reclamo, litigio u otro procedimiento legal es considerado probable y el monto puede ser razonablemente estimado, se registra una provisión. Las provisiones por contingencias de pérdidas reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basada en la información disponible para la gerencia a la fecha de preparación de los estados contables y toma en consideración estrategias de litigio o para llegar a un acuerdo transaccional. En un número limitado de casos en curso, Tenaris pudo hacer una estimación confiable de la pérdida o rango de pérdida probable y ha registrado una provisión para tal pérdida, pero cree que la publicación de esta información caso por caso podría perjudicar seriamente la posición de Tenaris en los procedimientos legales en curso o en cualquier discusión relativa a la posible celebración de acuerdos transaccionales. En consecuencia, en estos casos, la Compañía ha revelado información con respecto a la naturaleza de la contingencia, pero no ha revelado su estimación del rango de pérdida potencial.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

La Compañía considera que el monto agregado de las provisiones registradas para potenciales pérdidas en estos estados financieros consolidados (Notas 22 y 23) son adecuadas basadas en la información disponible actualmente. Sin embargo, si las estimaciones de la gerencia fuesen incorrectas, las reservas corrientes podrían ser inadecuadas y Tenaris podría incurrir en un cargo a las ganancias que podría tener un efecto material adverso en los resultados de operaciones, condiciones financieras, patrimonio neto y flujos de efectivo de Tenaris.

Debajo se expone un resumen descriptivo sobre los procedimientos legales materiales, para el año finalizado el 31 de diciembre de 2017. Adicionalmente, Tenaris está sujeta a otros procedimientos legales, ninguno de los cuales es considerado material.

▪ *Determinación impositiva en Italia*

Dalmine S.p.A. (“Dalmine”), una subsidiaria italiana de Tenaris recibió el 24 de diciembre de 2012 una determinación impositiva por parte de las autoridades fiscales italianas relacionada con retenciones de impuesto a las ganancias sobre pagos de dividendos realizados en 2007, que se alega fueron intencionalmente omitidas. La determinación, por un monto estimado en EUR298 millones (aproximadamente USD357 millones), comprendiendo principal, intereses y penalidades, fue apelada ante la autoridad impositiva de Milán de primera instancia. En febrero de 2014, el tribunal fiscal de primera instancia de Milán emitió su decisión sobre esta determinación impositiva, revirtiendo parcialmente la determinación y disminuyendo la cantidad reclamada a aproximadamente EUR9 millones (aproximadamente USD11 millones), incluyendo capital, intereses y multas. El 2 de octubre de 2014, las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia sobre esta determinación. El 12 de junio de 2015, el tribunal fiscal de segunda instancia aceptó los argumentos defensivos Dalmine y rechazó la apelación de las autoridades fiscales italianas, por ende reversó completamente la determinación del 2007 reconociendo que el pago del dividendo estaba exento de retención de impuesto a las ganancias. Las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia ante la Corte Suprema.

El 24 de diciembre de 2013, Dalmine recibió una segunda determinación impositiva de las autoridades fiscales italianas, basada en los mismos argumentos que aquellos de la primera instancia, relacionadas con retenciones de impuesto a las ganancias sobre pagos de dividendos realizados en 2008- la última distribución de este tipo realizada por Dalmine. que se alega fueron intencionalmente omitidos . Dalmine apeló la decisión ante el tribunal fiscal de primera instancia en Milán. El 27 de enero de 2016, el tribunal fiscal de primera instancia rechazó la apelación presentada por Dalmine. Este fallo de primera instancia, según el cual se requiere a Dalmine a pagar una cantidad de EUR226 millones (aproximadamente USD271 millones) incluyendo principal intereses y penalidades, contradice los fallos del tribunal fiscal de primera y segunda instancia en relación con la determinación de 2007. Dalmine obtuvo la suspensión del pago interino que habría correspondido, basándose en la decisión de primera instancia, mediante la presentación ante las autoridades fiscales de una garantía bancaria por un monto de EUR175 millones (aproximadamente USD210 millones), y apeló la decisión de enero de 2016 ante el tribunal fiscal de segunda instancia.

El 21 de diciembre de 2017, Dalmine y las autoridades tributarias italianas celebraron un acuerdo transaccional con respecto a todas las retenciones de impuestos a las ganancias sobre los pagos de dividendos de 2007 y 2008. Según el acuerdo, Dalmine pagó a la administración tributaria italiana un monto total de EUR42.9 millones (aproximadamente USD51 millones), neto de EUR3.2 millones (aproximadamente USD4 millones) correspondiente al monto pagado previamente durante el litigio. Como resultado del acuerdo, Tenaris registró durante el año un cargo adicional a los resultados, en exceso de los montos ya provisionados, de aproximadamente USD29 millones.

Adicionalmente, las autoridades tributarias italianas notificaron formalmente a Dalmine que, de acuerdo con las leyes y regulaciones aplicables, cualquier distribución futura de dividendos de Dalmine, sea con cargo a ganancias pasadas o futuras, no quedará sujetas retenciones.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

▪ *Demanda de CSN correspondiente a la adquisición de acciones de Usiminas en enero 2012*

En 2013, Confab Industrial S.A. (“Confab”), una subsidiaria brasileña de la Compañía, fue notificada de una demanda presentada en Brasil por la Companhia Siderúrgica Nacional (CSN) y varias entidades afiliadas a CSN en contra de Confab y las otras entidades que adquirieron participación en el grupo controlante de Usiminas en enero 2012.

La demanda de CSN alega que, bajo las leyes y reglas brasileñas aplicables, los adquirentes estaban obligados a lanzar una oferta de adquisición a los tenedores de acciones ordinarias de Usiminas por un precio por acción equivalente al 80% del precio por acción pagado en aquella adquisición, o BRL28,8, y buscan una resolución que obligue a los adquirentes a lanzar una oferta a dicho precio más intereses. De obtenerse esta la resolución, se requeriría una oferta por 182,609,851 acciones ordinarias de Usiminas no pertenecientes al grupo controlante de Usiminas; Confab tendría un 17.9% de las acciones en la oferta.

El 23 de septiembre de 2013, el tribunal de primera instancia desestimó la demanda de CSN y el 8 de febrero de 2017, la corte de apelaciones mantuvo el entendimiento del tribunal de primera instancia. El 6 de marzo de 2017, la CSN presentó una solicitud de aclaración contra la decisión de la Corte de Apelaciones de São Paulo, que fue rechazada el 19 de julio de 2017. El 18 de agosto de 2017, CSN presentó una apelación al Tribunal Superior de Justicia solicitando la revisión y anulación de la decisión emitida por el Tribunal Superior de Justicia de Apelaciones. El Tribunal Superior de Justicia se limita al análisis de presuntas violaciones a las leyes federales y no puede evaluar cuestiones de hecho. En consecuencia, el Tribunal de Apelaciones debe decidir si la apelación de CSN cumple con los requisitos para ser sometida al Tribunal Superior de Justicia. Si se declara admisible, el Tribunal Superior de Justicia también revisará la admisibilidad y, si también se declara admisible, tomará una decisión final.

Tenaris sigue considerando que todas las demandas de CSN son infundadas y sin méritos, de conformidad con varias opiniones de asesores legales brasileños, dos decisiones emitidas por el regulador brasileño de valores (CVM) en febrero de 2012 y diciembre 2016, y las decisiones del tribunal de primera y segunda instancia mencionadas anteriormente. Consecuentemente, no se registró provisión alguna en estos Estados Contables Consolidados.

▪ *Litigio accidente Veracel Celulose*

El 21 de septiembre de 2007, un accidente ocurrió en las instalaciones de Veracel Celulose S.A. (“Veracel”) en relación con la ruptura de uno de los tanques usados en un sistema de evaporación fabricado por Confab. El accidente Veracel habría resultado en daños materiales a Veracel. Itaú Seguros S.A. (“Itaú”), la aseguradora de Veracel al momento del accidente Veracel, inició una demanda contra Confab para obtener el reembolso de los daños pagados a Veracel en relación al accidente Veracel. Veracel inició una segunda demanda contra Confab solicitando el reintegro del importe pagado como deducible del seguro con respecto al accidente Veracel y otras sumas no cubiertas por el seguro. Itaú y Veracel afirman que el accidente fue causado por fallos y defectos atribuibles al sistema de evaporación fabricado por Confab. Confab considera que el accidente Veracel fue causado por la incorrecta manipulación por parte del personal de Veracel de los equipos provistos por Confab, en contravención a las instrucciones dadas por Confab. Las dos demandas fueron consolidadas, y ahora están siendo consideradas por el Juzgado Civil 6to de São Caetano do Sul; sin embargo, cada demanda será resuelta a través de una resolución separada. Ambos procedimientos se encuentran actualmente en fase de prueba.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

▪ *Litigio accidente Veracel Celulose (Cont.)*

El 10 de marzo de 2016, un experto designado por el tribunal emitió su informe sobre ciertas cuestiones técnicas relacionadas con el accidente Veracel. Basándose en una opinión técnica recibida de un experto independiente, en agosto de 2016, Confab presentó sus objeciones al reporte del experto. En noviembre de 2017, el experto nombrado por el tribunal presentó un segundo informe en el que reafirmó su opinión y declaró que la opinión del experto designado por Confab era incorrecta. Las partes tienen un período de 90 días para presentar sus observaciones y / u opiniones sobre el segundo informe del experto. Aproximadamente el 54% de los montos reclamados por Itaú y Veracel es atribuible a supuesto lucro cesante, y el contrato entre Confab y Veracel estipula expresamente que Confab no será responsable por los daños que surjan lucro cesante. Al 31 de diciembre de 2017, el monto estimado del reclamo de Itaú era de aproximadamente BRL81.9 millones (aproximadamente USD24.8 millones), y el monto estimado del reclamo de Veracel es aproximadamente de BRL52 millones (aproximadamente USD15.7 millones), ascendiendo a un importe total de BRL133.9 (USD40.45 millones). El resultado final de este reclamo depende en gran parte en la evaluación que haga el tribunal de los aspectos técnicos que surgen de la opinión del experto y las objeciones presentadas por Confab.

▪ *Investigación en curso*

La Compañía ha tomado conocimiento de que autoridades italianas y suizas están investigando si ciertos pagos fueron hechos desde cuentas de entidades presuntamente asociadas con afiliadas de la Compañía a cuentas controladas por individuos asociados con Petróleo Brasileiro S.A. y si tales pagos fueron destinados a beneficiar a Confab. Estos pagos, de existir, podrían violar ciertas leyes aplicables, incluyendo la Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero de los Estados Unidos. La Compañía había examinado previamente algunas de estas cuestiones en relación con una investigación de las autoridades brasileñas relacionada con la "Operación Lava Jato" y el Comité de Auditoría del Consejo de Administración de la Compañía ha contratado a un asesor externo para una revisión de los pagos alegados en las investigaciones referidas y asuntos relacionados con ellos. Además, la Compañía ha notificado voluntariamente a la Comisión de Valores de los Estados Unidos y al Departamento de Justicia de los EEUU. La Compañía tiene la intención de compartir los resultados de esta revisión con las autoridades pertinentes y de cooperar con las investigaciones que puedan llevar a cabo dichas autoridades. En este momento, la Compañía no puede predecir el resultado de estas cuestiones o estimar el rango de potenciales pérdidas o extensión de riesgo, si los hay, a los negocios de la Compañía que puedan resultar de la resolución de estos asuntos.

▪ *Multas de Petroamazonas*

El 22 de enero de 2016, Petroamazonas ("PAM"), una compañía petrolera estatal ecuatoriana, impuso multas a la subsidiaria uruguaya de la Compañía, Tenaris Global Services S.A. ("TGS"), alegando una supuesta falla en el cumplimiento de las condiciones de entrega en relación a un contrato de suministro de tubería. A la fecha, las multas ascienden aproximadamente a USD22.5 millones. Tenaris considera, basándose en la opinión de asesores, que PAM no tiene sustento legal para imponer las multas y que TGS tiene una sólida defensa contra PAM. Sin embargo, en virtud de las predominantes circunstancias políticas en Ecuador, la Compañía no puede predecir el resultado de un reclamo de una compañía estatal y no es posible estimar la cantidad o el alcance de las pérdidas en caso de una resolución desfavorable.

▪ *Reclamo del contratista por costos adicionales*

Tenaris Bay City Inc. ("Tenaris Bay City"), una subsidiaria estadounidense de la Compañía, ha recibido reclamos de un contratista por supuestos costos adicionales en la construcción de un proyecto ubicado en el área de Bay City por un monto total superior a USD 77 millones. El 30 de junio de 2017, el contratista presentó una demanda de arbitraje en relación con estos reclamos. Un panel arbitral ha sido seleccionado y una orden de programación emitida. Se espera que las partes presenten declaraciones en relación con sus reclamos en febrero y marzo de 2018. La audiencia final sobre este asunto está programada para febrero de 2019. En esta etapa, la Compañía no puede predecir el resultado del reclamo o el monto o rango de pérdida en caso de un resultado desfavorable.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

▪ *Investigación sobre declaraciones cambiarias*

Siderca S.A.I.C., una subsidiaria argentina de la Compañía ("Siderca"), y algunos de sus directores, empleados, ex directores y empleados están sujetos a un proceso penal administrativo relacionado con la supuesta información inexacta incluida en 15 declaraciones de cambio de divisas relacionadas con el comercio de moneda extranjera entre agosto y octubre de 2008 en relación con las exportaciones de bienes por un monto total de USD268 millones. El caso ahora está bajo consideración de un tribunal penal. Si bien teóricamente este procedimiento puede dar lugar a la aplicación de multas por un monto de hasta diez veces el valor de las operaciones involucradas, Tenaris cree que tiene defensas meritorias y que es poco probable que la resolución final de este asunto resulte en una obligación material.

▪ *Reclamo por diferencias en los precios de suministro de gas*

El 7 de julio de 2016, Siderca fue notificada de un reclamo iniciado por una empresa estatal argentina por un monto de USD25.4 millones, supuestamente debido a diferencias en el precio pagado por el gas suministrado a Siderca durante tres meses en 2013. Tenaris cree, basándose en la opinión de sus asesores legales, que tiene defensas meritorias contra una parte sustancial de este reclamo, aunque eventualmente Siderca podrá quedar obligada a pagar parte del monto reclamado.

▪ *Determinación impositiva en México*

En agosto de 2017, Tubos de Acero de México SA ("Tamsa") y Servicios Generales Tenaris Tamsa SA ("Segeta"), dos subsidiarias mexicanas de la Compañía, fueron informadas de que las autoridades tributarias mexicanas determinaron que las deducciones fiscales asociadas a la compra de chatarra realizadas por las empresas durante 2013, que ascienden a MXN1.800 millones (aproximadamente USD91.2 millones) en el agregado, no cumplieron con los requisitos aplicables y, en consecuencia, deben ser rechazados. Tamsa y Segeta presentaron sus respectivas respuestas y demandas contra la determinación, y proporcionaron información adicional que evidencia el cumplimiento de los requisitos aplicables para las deducciones fiscales que están siendo cuestionadas. Aún no se ha emitido una decisión final sobre este asunto. Con base en la opinión de sus asesores legales, Tenaris considera que es improbable que la resolución final de esta determinación tributaria resulte en una obligación material.

(ii) Compromisos y otras órdenes de compra

A continuación se describen los compromisos de compra materiales de Tenaris vigentes:

- Una compañía de Tenaris celebró un contrato con el proveedor Voest Alpine Grobblech Gmb, comprometiéndose a comprar acero carbono por un monto total de aproximadamente USD 137 millones para su uso en la fabricación de tuberías relacionadas con el proyecto del campo de gas Zhor.
- Una compañía de Tenaris celebró un contrato con Transportadora de Gas del Norte S.A. por el servicio de transporte de gas natural a las instalaciones de Siderca S.A.I.C., una subsidiaria argentina de Tenaris. Al 31 de diciembre de 2017, la obligación de tomar o pagar los volúmenes comprometidos por el término de 10 años asciende aproximadamente a USD 77.5 millones.
- Una compañía de Tenaris celebró un contrato con Praxair S.A. por el suministro de oxígeno y nitrógeno. Al 31 de diciembre de 2017, el compromiso total de tomar o pagar los volúmenes comprometidos por un plazo de 14 años asciende aproximadamente a USD43.9 millones.
- Varias compañías de Tenaris celebraron un contrato con Graftech para el suministro de electrodos de grafito. Al 31 de diciembre de 2017, el compromiso total de tomar o pagar los volúmenes comprometidos asciende aproximadamente a USD78.3 millones.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(ii) Compromisos y otras órdenes de compra (Cont.)

- Una compañía de Tenaris celebró un contrato de 25 años (vigente desde el 1 de diciembre de 2016 hasta el 1 de diciembre de 2041) con Techgen, por el suministro de 197 MW (que representa el 22% de la capacidad de Techgen). Los pagos mensuales se determinan sobre la base de los cargos de capacidad, los costos de operación, los cargos de energía de respaldo y los cargos de transmisión. A partir del séptimo año del contrato (siempre que los préstamos bancarios existentes de Techgen, o aquellos que los reemplacen, hayan sido pagados en su totalidad), la compañía de Tenaris tiene derecho a suspender o rescindir anticipadamente el contrato si la tasa pagadera según el acuerdo fuera más alta que la tasa cobrada por la Comisión Federal de Electricidad ("CFE") o sus sucesores. La compañía de Tenaris puede instruir a Techgen para que venda a cualquier afiliado, a CFE o a cualquier otro tercero, la totalidad o parte de la energía contratada no utilizada en virtud del acuerdo y la compañía de Tenaris se beneficiará de los ingresos de dicha venta.

(iii) Restricciones a la distribución de utilidades y al pago de dividendos

Al 31 de diciembre de 2017, el patrimonio neto definido bajo leyes y regulaciones de Luxemburgo consiste de:

(Valores expresados en miles de USD)

Capital accionario	1,180,537
Reserva legal	118,054
Prima de emisión	609,733
Resultados acumulados incluyendo el resultado neto por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017	<u>16,956,761</u>
Patrimonio neto total de acuerdo con leyes de Luxemburgo	<u>18,865,085</u>

Al menos el 5% de la ganancia neta de la Compañía de cada año, calculada de acuerdo con las leyes y regulaciones de Luxemburgo, debe ser destinada a una reserva legal hasta que ésta alcance un monto acumulado igual al 10% del capital accionario. Al 31 de diciembre de 2017, la reserva ha sido completada en su totalidad y no son requeridas nuevas asignaciones bajo las leyes de Luxemburgo. No se pueden distribuir dividendos de dicha reserva.

La Compañía puede distribuir dividendos hasta el límite, entre otras condiciones, de los resultados acumulados que obtenga, calculados de acuerdo con las leyes y regulaciones de Luxemburgo.

Al 31 de diciembre de 2017, los montos distribuibles bajo las leyes de Luxemburgo, totalizan USD17.566 millones, según se detalla a continuación.

(Valores expresados en miles de USD)

Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2016 bajo leyes de Luxemburgo	17,493,013
Otros ingresos y egresos por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017	(52,232)
Dividendos aprobados	<u>(484,020)</u>
Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2017 bajo leyes de Luxemburgo	<u>16,956,761</u>
Prima de Emisión	<u>609,733</u>
Monto distribuible al 31 de diciembre de 2017 de acuerdo con leyes de Luxemburgo	<u>17,566,494</u>

26 Adquisición de Subsidiarias

En septiembre de 2017, Tenaris adquirió el 100% de Garrett (un negocio de servicios tubulares y de camiones) por un precio de USD 10.4 millones.

Si la adquisición hubiese ocurrido el 1 de enero de 2017, las ventas netas proforma no auditadas de Tenaris y los ingresos netos por operaciones continuas no habrían cambiado materialmente.

27 Apertura del Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
(i) Variaciones en el Capital de trabajo			
Inventarios	(804,415)	244,720	936,402
Otros créditos y anticipos y créditos fiscales Corrientes	(6,662)	70,874	60,009
Créditos por ventas	(259,375)	146,824	828,265
Otras deudas	4,226	(79,046)	(123,904)
Anticipos de clientes	17,039	(95,112)	1,171
Deudas comerciales	193,905	59,939	(327,958)
	(855,282)	348,199	1,373,985
(ii) Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos			
Impuestos devengados	(17,136)	41,441	244,505
Impuestos pagados	(176,853)	(169,520)	(335,585)
	(193,989)	(128,079)	(91,080)
(iii) Intereses devengados netos de pagos			
Intereses devengados	(20,534)	(43,872)	(11,517)
Intereses recibidos	50,001	60,163	56,835
Intereses pagados	(17,917)	(18,858)	(18,696)
	11,550	(2,567)	26,622
(iv) Efectivo y equivalente de efectivo			
Efectivo en bancos, inversiones líquidas e inversiones a corto plazo	330,221	399,900	286,547
Giros en descubierto	(131)	(1,320)	(349)
	330,090	398,580	286,198

28 Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta

El 15 de diciembre de 2016, Tenaris firmó un acuerdo con Nucor Corporation (NC) en virtud del cual ha vendido a NC el negocio de conductos eléctricos de acero en América del Norte, conocido como Republic Conduit por un monto equivalente, a USD328 millones (neto de los costos de la transacción). La venta fue completada el 19 de enero de 2017, con efecto desde el 20 de enero de 2017. El resultado de esta transacción fue una ganancia después de impuestos de USD89.7 millones, calculados como los desembolsos netos por la venta menos el valor en libros de los activos netos mantenidos para la venta, el correspondiente efecto impositivo y los gastos relacionados.

	Período de doce meses finalizado el 31 de diciembre,	
	2017	2016
Resultado de operaciones discontinuadas	1,848	41,411
Ganancia después de impuestos de la venta de Conduit	89,694	-
Resultado neto de operaciones discontinuadas	91,542	41,411

Detalle de la venta de Conduit

Efectivo recibido	331,295
Costo de transacción y otros costos	(3,663)
Valor en libros de los activos netos vendidos	(137,814)
Ganancia de la venta antes del impuesto a las ganancias	189,817
Impuesto a las ganancias	(100,123)
Ganancia de la venta después del impuesto a las ganancias	89,694

28 Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta (Cont.)

Los desempeños financieros presentados son los relativos a los 19 días de enero de 2017 y para los años finalizados el 31 de diciembre de 2016 y 2015.

Análisis de los resultados de operaciones discontinuadas:

	2017	2016	2015
Ingresos por ventas netos	11,899	234,911	197,630
Costo de ventas	(7,403)	(136,587)	(137,318)
Ganancia bruta	4,496	98,324	60,312
Gastos de comercialización y administración	(2,041)	(32,238)	(30,678)
Otros ingresos y egresos operativos	(1)	(248)	(1)
Resultado operativo	2,454	65,838	29,633
Resultado financiero, neto	(9)	(88)	(382)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	2,445	65,750	29,251
Impuesto a las ganancias	(597)	(24,339)	(10,121)
Resultado neto	1,848	41,411	19,130

Ganancia por acción atribuible a los accionistas de la Compañía durante el ejercicio:

Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	1,180,537	1,180,537	1,180,537
Operaciones discontinuas			
Ganancia básica y diluida por acción (USD por acción)	0.00	0.04	0.02
Ganancia básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)	0.00	0.07	0.03

La información resumida del estado de flujo de efectivo es la siguiente:

	2017	2016	2015
Efectivo al inicio	18,820	15,343	13,848
Efectivo al cierre	206	18,820	15,343
(Disminución) Incremento de efectivo	(18,614)	3,477	1,495
(Aplicados a) originados en actividades operativas	(3,046)	24,535	42,701
Originados en (aplicados a) actividades de inversión	32	(1,058)	(1,206)
Aplicados a actividades de financiación	(15,600)	(20,000)	(40,000)

Estos importes se estimaron únicamente con fines de divulgación, ya que los flujos de efectivo de las operaciones discontinuas no se gestionaban separadamente de otros flujos de efectivo.

La siguiente tabla muestra los activos y pasivos corrientes y no corrientes del grupo discontinuado al 31 de diciembre de 2016 y los valores en libros de los activos y pasivos a la fecha de venta.

Activos y pasivos corrientes y no corrientes del grupo discontinuado

	Al 19 de enero de 2017		Al 31 de diciembre de 2016	
ACTIVO				
Activo no corriente	41,438		41,470	
Propiedades, planta y equipo, netos	45,894	87,332	45,894	87,364
Activos intangibles, netos (*)				
Activo corriente				
Inventarios, netos	29,349		29,819	
Otros créditos y anticipos, netos	1,157		451	
Créditos por ventas, netos	38,620		33,620	
Efectivo y equivalentes de efectivo	206	69,332	163	64,053
Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	156,664		151,417	
PASIVO				
Pasivo no corriente				
Pasivo por impuesto diferido	5,294		4,696	
Otras deudas	-	5,294	680	5,376
Pasivo corriente				
Deudas fiscales	65		4,100	
Otras deudas	2,913		1,668	
Deudas comerciales	10,578	13,556	6,950	12,718
Pasivos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	18,850		18,094	

(*) Incluye USD45.8 millones de valor llave.

29 Operaciones con sociedades relacionadas

Al 31 de diciembre de 2017:

- San Faustin S.A., una sociedad anónima (société anonyme) de Luxemburgo (“San Faustin”) poseía 713,605,187 acciones en la Compañía, representando un 60.45% del capital y derecho a voto de la Compañía.
- San Faustin poseía todas sus acciones de la Compañía a través de su subsidiaria totalmente controlada Techint Holdings S.à.r.l., una sociedad de responsabilidad limitada (société à responsabilité limitée) luxemburguesa (“Techint”), quien es la titular del registro de las acciones de Tenaris mencionadas arriba.
- Rocca & Partners Stichting Administratiekantoor Aandelen San Faustin, una fundación privada holandesa (Stichting) (“RP STAK”) mantiene derechos de voto en San Faustin suficientes en número para controlar a San Faustin.
- No existían personas o grupo de personas controlantes de RP STAK.

Basado en la información disponible más reciente a la Compañía, los directores y gerentes “Senior” de Tenaris poseían el 0.08% de las acciones en circulación de la Compañía.

Las transacciones y saldos expuestos como compañías no consolidadas son aquellos con compañías sobre las que Tenaris ejerce influencia significativa o control conjunto de acuerdo con NIIF, pero no tiene el control. Todas las demás transacciones y saldos con compañías relacionadas que no son compañías no consolidadas y que no son consolidadas son expuestas como “Otras”. Las operaciones realizadas con sociedades relacionadas fueron las siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
(Valores expresados en miles de USD)			
(i) Transacciones			
(a) Venta de productos y servicios			
Venta de productos a sociedades no consolidadas	32,362	21,174	24,019
Venta de productos a otras sociedades relacionadas	94,624	32,613	87,663
Venta de servicios a sociedades no consolidadas	11,637	9,542	10,154
Venta de servicios a otras sociedades relacionadas	3,751	2,948	4,010
	142,374	66,277	125,846
(b) Compra de productos y servicios			
Compra de productos a sociedades no consolidadas	234,361	67,048	260,280
Compra de productos a otras sociedades relacionadas	17,711	20,150	35,153
Compra de servicios a sociedades no consolidadas	12,077	11,528	16,153
Compra de servicios a otras sociedades relacionadas	50,794	53,530	78,805
	314,943	152,256	390,391

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de diciembre de,	
	2017	2016
Saldos al cierre del período		
(a) Originados en ventas/compras de productos/servicios		
Créditos con sociedades no consolidadas	117,853	117,187
Créditos con otras sociedades relacionadas	50,815	13,357
Deudas con sociedades no consolidadas	(49,354)	(21,314)
Deudas con otras sociedades relacionadas	(14,475)	(12,708)
	104,839	96,522

29 Operaciones con sociedades relacionadas (Cont.)

Remuneraciones de los directores y gerentes “Senior”

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la compensación en efectivo de los Directores y Gerentes senior alcanzó USD45.8 millones, USD38.6 millones y USD28.8 millones respectivamente. Estos montos incluyen beneficios en efectivo pagados a ciertos gerentes senior relacionados con la concesión de planes de retiro preexistentes. Adicionalmente, los Directores y Gerentes senior recibieron 484, 500 y 540 mil unidades por un total de USD4.7 millones, USD4.8 millones y USD5.4 millones respectivamente relacionado con el programa de retención e incentivo a largo plazo de empleados mencionado en la Nota O *Deudas Sociales - Planes de beneficio por retiro*.

30 Principales subsidiarias

A continuación se detallan las principales subsidiarias de Tenaris junto con el porcentaje de tenencia directa e indirecta de cada compañía controlada al 31 de diciembre de 2017.

Sociedad	País en que están constituidas	Actividad principal	Porcentaje de tenencia al 31 de diciembre, (*)		
			2017	2016	2015
ALGOMA TUBES INC.	Canadá	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
CONFAB INDUSTRIAL S.A. y subsidiarias	Brasil	Fabricación de tubos de acero con costura y bienes de capital	100%	100%	100%
DALMINE S.p.A.	Italia	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	99%
HYDRIL COMPANY y subsidiarias (excepto detalladas) (a)	Estados Unidos	Fabricación y comercialización de conexiones premium	100%	100%	100%
MAVERICK TUBE CORPORATION y subsidiarias	Estados Unidos	Fabricación de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
NKKTUBES	Japón	Fabricación de tubos de acero sin costura	51%	51%	51%
P.T. SEAMLESS PIPE INDONESIA JAYA	Indonesia	Fabricación de productos de acero sin costura	89%	77%	77%
PRUDENTIAL STEEL LTD.	Canadá	Fabricación de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
S.C. SILCOTUB S.A.	Rumania	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
SIAT SOCIEDAD ANONIMA	Argentina	Fabricación de tubos de acero con y sin costura	100%	100%	100%
SIDERCA SOCIEDAD ANONIMA INDUSTRIAL Y COMERCIAL y subsidiarias	Argentina	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TALTA - TRADING E MARKETING SOCIEDADE UNIPessoal LDA.	Portugal	Comercialización y compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS BAY CITY, INC.	Estados Unidos	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS FINANCIAL SERVICES S.A.	Uruguay	Compañía financiera	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (CANADA) INC.	Canadá	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (U.S.A.) CORPORATION	Estados Unidos	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES S.A. y subsidiarias (excepto detalladas) (b)	Uruguay	Comercialización de productos de acero y compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (UK) LTD	Reino Unido	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS S.àr.l.	Luxemburgo	Compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS SWITZERLAND AG y subsidiarias	Suiza	Compañía inversora	100%	100%	100%
TUBOS DE ACERO DE MEXICO, S.A.	México	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS TUBOCARIBE LTDA.	Colombia	Fabricación de tubos de acero con y sin costura	100%	100%	100%

(*) Todos los porcentajes redondeados

(a) Tenaris Investment S.a.r.l. posee el 100% de las subsidiarias de Hydril a excepción de Technical Drilling & Production Services Nigeria Ltd. donde posee el 80% en 2017, 2016 y 2015.

(b) Tenaris posee el 97.5% de Tenaris Supply Chain S.A., 60% Gepnaris S.A., 40% de Tubular Technical Services y Pipe Coaters y 49% de Amaja Tubular Services Limited.

31 Nacionalización de subsidiarias venezolanas

En mayo de 2009 en el marco del Decreto Ley 6058, el presidente de Venezuela anunció la nacionalización de, entre otras compañías, las subsidiarias de la Compañía con tenencia mayoritaria TAVSA – Tubos de Acero de Venezuela S.A. (“Tavsa”) y, Matesi, Materiales Siderúrgicos S.A. (“Matesi”), y Complejo Siderúrgico de Guayana C.A. (“Comsigua”), en la cual la Compañía tiene una participación no controlante (conjuntamente, “las Compañías Venezolanas”) Tenaris y su subsidiaria controlada Talta - Trading e Marketing Sociedad Unipessoal Lda (“Talta”), han promovido procedimiento arbitral contra Venezuela ante el CIADI en Washington D.C., en relación con estas expropiaciones.

Matesi

El 29 de enero de 2016, el tribunal publicó su laudo respecto del procedimiento de arbitraje relativo a la nacionalización de Matesi. El laudo confirmó la pretensión de Tenaris y Talta que Venezuela había expropiado sus inversiones en Matesi, en violación de la ley venezolana, así como los tratados bilaterales de inversión suscritos por Venezuela con la Unión Económica Belgo-Luxemburguesa y Portugal. El laudo concedió una indemnización de USD87.3 millones por las infracciones y ordenó a Venezuela a pagar una suma adicional de USD85.5 millones por intereses anteriores al laudo, ascendiendo a un importe total de USD172.8 millones, pagadero en su totalidad y neto de cualquier impuesto, derecho o carga venezolana aplicable. El tribunal concedió a Venezuela un período de gracia de seis meses desde la fecha del laudo para realizar el pago total de la suma adeudada, sin incurrir en intereses posteriores al laudo y resolvió que si no se realizara el pago, o el pago total, los intereses posteriores al laudo aplicarán a una tasa del 9% anual. Al 31 de diciembre de 2017, los intereses posteriores a la adjudicación ascendieron a USD31.9 millones.

El 14 de marzo de 2016, Venezuela solicitó la rectificación del laudo conforme al artículo 49(2) del Convenio del CIADI y la Regla de Arbitraje 49 del CIADI. El 24 de junio de 2016, el tribunal rechazó la petición de Venezuela, ordenándole reembolsar a Tenaris y a Talta por sus costos. El 21 de septiembre de 2016, Venezuela ha solicitado la anulación del laudo así como la suspensión de la ejecución de la sentencia de conformidad con el Convenio del CIADI y las Reglas de Arbitraje y el comité ad hoc que va a tratar la petición de Venezuela fue constituido el 27 de diciembre de 2016. El 24 de marzo de 2017, el comité ad hoc emitió su decisión de suspender la suspensión de la ejecución del laudo. El comité ad hoc no se ha reservado el derecho de reabrir esa decisión y no se puede apelar contra tal decisión según las Reglas de Arbitraje del CIADI.

Las partes intercambiaron dos rondas de presentaciones escritas sobre la solicitud de anulación de Venezuela. Luego de la renuncia de uno de los miembros del comité ad hoc, el comité fue reconstituido el 3 de noviembre de 2017 y la audiencia final sobre la solicitud de anulación de Venezuela fue reprogramada para el 22 y 23 de marzo de 2018. Luego de la audiencia, el comité ad hoc deliberará y emitirá una decisión sobre la solicitud de anulación de Venezuela. Si bien no existe un plazo límite para que el comité ad hoc deba emitir su decisión, actualmente se espera que el comité ad hoc tome una decisión entre junio y septiembre de 2018.

Tavsa y Comsigua

El 12 de diciembre de 2016, el tribunal emitió su laudo que respalda el reclamo de Tenaris y Talta de que Venezuela ha expropiado sus inversiones en Tavsa y Comsigua en violación de los tratados bilaterales de inversión firmados por Venezuela con la Unión Económica Belga-Luxemburgo y Portugal. El laudo otorgó una indemnización de USD137 millones y ordenó a Venezuela a reembolsar a Tenaris y a Talta USD3.3 millones en honorarios legales y costos administrativos del CIADI. Además, se ordenó a Venezuela pagar intereses desde el 30 de abril de 2008 hasta el día de pago efectivo a una tasa equivalente a LIBOR + 4% anual, que al 31 de diciembre de 2017 ascendía a USD88 millones.

El 11 de abril de 2017, Venezuela presentó una solicitud de anulación del laudo así como la suspensión de la ejecución del laudo de conformidad con el Convenio del CIADI y las Reglas de Arbitraje. La solicitud de anulación de Venezuela fue registrada el 14 de abril de 2017. El comité ad hoc que escuchará la solicitud de Venezuela fue constituido el 17 de octubre de 2017. El 19 de octubre de 2017, Tenaris y Talta presentaron una oposición a la solicitud de Venezuela de continuar la suspensión de la ejecución de la sentencia, que fue seguido por el intercambio de presentaciones escritas adicionales entre las partes. El comité ad hoc ha extendido la suspensión provisional de la ejecución del laudo hasta que resuelva sobre la solicitud de Venezuela. Una audiencia sobre la solicitud de Venezuela para continuar la suspensión de la ejecución del laudo tuvo lugar el 1 de febrero de 2018 y será seguido por una decisión del comité ad hoc. La audiencia final para la solicitud de anulación de Venezuela está programada para el 27 y 28 de agosto de 2018. Después de la audiencia, el comité ad hoc deliberará y emitirá una decisión sobre la solicitud de anulación de Venezuela. Si bien no existe una fecha límite para que el comité ad hoc deba emitir su decisión, actualmente se espera que el comité ad hoc tome una decisión entre noviembre de 2018 y febrero de 2019.

31 Nacionalización de subsidiarias venezolanas (Cont.)

Basándose en los hechos y circunstancias descriptas anteriormente y siguiendo los lineamientos de la NIC27 (R), la compañía dejó de consolidar los resultados de las operaciones y los flujos de efectivo de las compañías de Venezuela a partir del 30 de junio de 2009 y clasificó sus inversiones basándose en las definiciones contenidas en los párrafos 11 c) i) y 13 de la NIC 32.

La Compañía clasificó sus participaciones en las compañías venezolanas como inversiones disponibles para la venta, ya que la gerencia considera que no cumplen con los requisitos para la clasificación dentro de las categorías restantes proporcionadas por la NIC 39 y dicha clasificación es el tratamiento contable más apropiado aplicable a las disposiciones no voluntarias de activos.

Tenaris o sus subsidiarias tienen cuentas por cobrar netas con las compañías venezolanas al 31 de diciembre de 2017, por un monto total de aproximadamente USD27 millones.

La Compañía registra su participación en las compañías de Venezuela a su valor en libros al 30 de junio de 2009 y no a su valor razonable, siguiendo las directrices establecidas en los párrafos 46 (c), AG80 y AG81 de la NIC 39.

32 Honorarios pagados por la Compañía a su principal contador

El total de los honorarios devengado por servicios profesionales prestados por las firmas de la red PwC a Tenaris S.A. y sus subsidiarias se detalla a continuación:

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2017	2016	2015
Honorarios de auditoría	3,995	3,588	4,372
Honorarios relacionados de auditoría	88	64	78
Honorarios por impuestos	23	14	25
Otros honorarios	30	3	15
Total	4,136	3,669	4,490

33 Hecho posterior

Acuerdo sobre el gobierno de Usiminas

El 8 de febrero de 2018, la afiliada de la Compañía Ternium anunció que su subsidiaria Ternium Investments S.à r.l. celebró un acuerdo de carácter vinculante y de vigencia inmediata (el "Acuerdo") con Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation ("NSSMC"), estableciendo ciertas nuevas reglas para el gobierno de Usiminas, así como también ciertos compromisos para resolver las disputas legales. Las nuevas reglas de gobierno de Usiminas incluyen, entre otras, un mecanismo de alternancia para la nominación del CEO y el Presidente del Directorio, además de un nuevo mecanismo para la nominación de otros miembros de la Gerencia Ejecutiva de Usiminas. Además, el Acuerdo incorpora un mecanismo de salida.

Bajo el acuerdo, el derecho a nominar al CEO y al Presidente alternará entre Ternium y NSSMC a cada intervalo de 4 años, comprendiendo dos términos consecutivos de 2 años cada uno. Para los cuatro años iniciales, Ternium tendrá el derecho de nominar al CEO y NSSMC tendrá el derecho de nominar al Presidente. Inicialmente, Ternium y NSSMC tienen la intención de nominar a Sergio Leite como CEO de Usiminas y a Ruy Hirschheimer como Presidente del Directorio de Usiminas, respectivamente. La Gerencia Ejecutiva estará compuesta por seis miembros, incluyendo al CEO y cinco Vice-Presidentes, nominando Ternium y NSSMC tres miembros cada uno. El Acuerdo incluye un mecanismo de salida consistente en un procedimiento de compra y venta, ejecutable en cualquier momento durante la vigencia del actual acuerdo de accionistas de Usiminas y luego de transcurridos cuatro años y medio a partir de la próxima elección de la Gerencia Ejecutiva de Usiminas que tendrá lugar en mayo de 2018. Dicho procedimiento de compra y venta permitiría tanto a Ternium como a NSSMC adquirir todas o una porción mayoritaria de las acciones de Usiminas que posee la otra parte.

33 Hecho posterior (Cont.)

Acuerdo sobre el gobierno de Usiminas (Cont.)

La subsidiaria de la Compañía Confab Industrial, junto con Ternium Investments S.à r.l. y sus subsidiarias Siderar S.A.I.C. y Prosid Investments, es parte del Grupo T / T dentro del grupo controlador de Usiminas. De conformidad con el Acuerdo, los miembros del Grupo T / T, incluido Confab, harán todos los esfuerzos razonables para negociar y ejecutar un acuerdo de accionistas de Usiminas enmendado y reformulado junto con los otros accionistas minoritarios del grupo de control, Previdência Usiminas, Metal One Corporation y Mitsubishi Corporation do Brasil SA, que tienen la misma fecha de finalización que el acuerdo existente con los accionistas de Usiminas. Si un accionista del grupo controlador no afiliado por algún motivo no celebra el nuevo acuerdo de accionistas antes del 10 de abril de 2018, los miembros del Grupo T / T, incluido Confab, celebrarán un acuerdo de accionistas de Usiminas separado únicamente entre ellos y sus afiliadas que son accionistas de Usiminas, que operará como un acuerdo de nivel superior con respecto al acuerdo de accionistas existente y reflejará e implementará más plenamente las nuevas reglas de gobierno entre ellos y sus afiliadas.

Propuesta de dividendo anual

El 21 de febrero de 2018, el Directorio de la Compañía propuso, para la aprobación de la Asamblea General Anual de Accionistas a ser realizada el 2 de mayo de 2018, el pago de un dividendo anual de USD0.41 por acción (USD0.82 por ADS), o aproximadamente USD484 millones, que incluye el dividendo interino de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS), o aproximadamente USD153 millones pagado el 22 de noviembre de 2017. Si el dividendo anual es aprobado por los accionistas, un dividendo de USD0.28 por acción (USD0.56 por ADS), o aproximadamente USD331 serán pagados el 23 de Mayo de 2018 con fecha a circular sin derecho al pago de dividendos (ex-dividend date) el 21 de Mayo de 2018. Estos Estados Contables Consolidados no reflejan este dividendo a pagar.



Edgardo Carlos
Chief Financial Officer

INFORMACION FINANCIERA

TENARIS S.A.

Estados Contables Consolidados

Por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014



Informe de la firma de Contadores Públicos Independientes Registrada

Al Directorio y Accionistas de
Tenaris S.A.

En nuestra opinión, los estados de situación patrimonial consolidados adjuntos y los correspondientes estados de resultados, de resultados integrales, de evolución del patrimonio neto y de flujos de efectivo consolidados reflejan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de Tenaris S.A. y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2016 y al 31 de diciembre de 2015, y los resultados de sus operaciones y flujos de efectivo por cada uno de los tres años correspondientes al período finalizado el 31 de diciembre de 2016, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad y con las Normas Internacionales de Información Financiera tal como fueran adoptadas por la Unión Europea. Adicionalmente, en nuestra opinión, la compañía mantuvo, en todos sus aspectos materiales, un sistema de control interno eficaz sobre la información financiera al 31 de diciembre de 2016, basado en los criterios establecidos en el “Control Interno – Marco Integrado 2013” emitido por la Comisión de las Organizaciones Patrocinantes de la Comisión de Treadway (COSO). Los estados financieros, el mantenimiento de un sistema eficaz de control interno sobre la información financiera y la evaluación de la eficacia del sistema de control interno sobre la información financiera incluida en el informe de la gerencia del control interno sobre la información financiera (Item 15) son responsabilidad de la gerencia de la compañía. Nuestra responsabilidad es expresar opiniones, sobre estos estados financieros y el sistema de control interno sobre la información financiera de la compañía, basada en nuestras auditorías integradas. Hemos efectuado nuestra auditoría de acuerdo con las normas del Comité de Supervisión Contable de Empresas Públicas (Estados Unidos). Estas normas requieren que planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener un grado razonable de seguridad de que los estados financieros están exentos de errores significativos y que se mantuvo un sistema de control interno sobre la información financiera eficaz en todos sus aspectos significativos. Nuestra auditoría sobre los estados financieros incluye el examen, sobre bases selectivas, de las evidencias que respaldan los importes e información que contienen los estados financieros, la evaluación de las normas contables aplicadas y de las estimaciones significativas realizadas por la gerencia de la compañía, así como una evaluación de la presentación de los estados financieros en su conjunto. Nuestra auditoría del sistema de control interno sobre la información financiera incluyó obtener un entendimiento del sistema de control interno sobre la información financiera, evaluar el riesgo de que pueda existir una debilidad material, y probar y evaluar el diseño y la eficacia operativa del control interno basado en el riesgo evaluado. Nuestras auditorías también incluyeron procedimientos adicionales que hemos considerado necesarios de acuerdo con las circunstancias. Consideramos que nuestra auditoría brinda una base razonable para fundamentar nuestra opinión.

El control interno de una compañía sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer una seguridad razonable sobre la confiabilidad de la información financiera y la preparación de estados financieros para uso externo, de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados. El control interno de una compañía sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que (i) pertenecen al mantenimiento de registros que, con un detalle razonable, reflejan de forma precisa y razonable las transacciones y disposiciones de los activos de la compañía; (ii) proveen una seguridad razonable de que las transacciones son registradas de forma necesaria para permitir la preparación de los estados financieros de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados, y que los recibos y gastos de la compañía son realizados solamente con las autorizaciones de la gerencia y los directores de la compañía; y (iii) proveen una seguridad razonable relacionada con la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición no autorizados de los activos de la compañía que puedan tener un impacto material sobre los estados financieros.

*PricewaterhouseCoopers, Société coopérative, , 2 rue Gerhard Mercator, B.P. 1443, L-1014 Luxembourg
T : +352 494848 1, F : +352 494848 2900, www.pwc.lu*

*Cabinet de révision agréé. Expert-comptable (autorisation gouvernementale n°10028256)
R.C.S. Luxembourg B 65 477 - TVA LU25482518*



Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera podría no prevenir o detectar errores. Adicionalmente, las proyecciones sobre la evaluación de la eficacia de períodos futuros están sujetas al riesgo de que los controles puedan resultar inadecuados debido a cambios en las condiciones, o que el grado de cumplimiento con las políticas y procedimientos pueda deteriorarse.

PricewaterhouseCoopers, Société coopérative
Representado por

Luxemburgo, 1 de mayo de 2017

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Fabrice Goffin', written over a horizontal line.

Fabrice Goffin

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

Notas	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,			
	2016	2015	2014	
Operaciones continuas				
Ingresos por ventas netos	1	4,293,592	6,903,123	10,141,459
Costo de ventas	2	(3,165,684)	(4,747,760)	(6,140,415)
Ganancia bruta		1,127,908	2,155,363	4,001,044
Gastos de comercialización y administración	3	(1,196,929)	(1,593,597)	(1,932,778)
Otros ingresos operativos	5	21,127	14,603	27,855
Otros egresos operativos	5	(11,163)	(410,574)	(215,589)
Resultado operativo		(59,057)	165,795	1,880,532
Ingresos financieros	6	66,204	34,574	38,211
Costos financieros	6	(22,329)	(23,058)	(44,388)
Otros resultados financieros	6	(21,921)	3,076	39,575
(Pérdida) ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias		(37,103)	180,387	1,913,930
Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas	7	71,533	(39,558)	(164,616)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias		34,430	140,829	1,749,314
Impuesto a las ganancias	8	(17,102)	(234,384)	(580,431)
Ganancia (pérdida) del ejercicio de operaciones continuas		17,328	(93,555)	1,168,883
Operaciones discontinuas				
Resultado de operaciones discontinuas	28	41,411	19,130	12,293
Ganancia (pérdida) del período		58,739	(74,425)	1,181,176
Atribuible a:				
Accionistas de la Compañía		55,298	(80,162)	1,158,517
Participación no controlante		3,441	5,737	22,659
		58,739	(74,425)	1,181,176
Ganancia por acción atribuible a los accionistas de la Compañía durante el ejercicio:				
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)		1,180,537	1,180,537	1,180,537
Operaciones continuas				
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (USD por acción)		0.01	(0.08)	0.97
Ganancia (pérdida) básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)		0.02	(0.17)	1.94
Operaciones continuas y discontinuas				
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (USD por acción)		0.05	(0.07)	0.98
Ganancia (pérdida) básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)		0.09	(0.14)	1.96

(*) Cada ADS equivale a dos acciones.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Ganancia (pérdida) del ejercicio	58,739	(74,425)	1,181,176
Items que pueden ser reclasificados posteriormente en resultados:			
Efecto de conversión monetaria	37,187	(256,260)	(197,711)
Cambios en los valores razonables de los derivados mantenidos como flujos de cobertura	(7,525)	10,699	(8,036)
Cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros mantenidos para la venta	-	2,486	(2,447)
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas:			
- Efecto de conversión monetaria	3,473	(92,914)	(54,688)
- Cambios en los valores razonables de los derivados mantenidos como flujos de cobertura y otros	421	(3,790)	60
Impuesto a las ganancias relativo a flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta	(23)	(284)	400
	33,533	(340,063)	(262,422)
Items que no pueden ser reclasificados en resultados:			
Remediones de obligaciones post empleo	(230)	14,181	1,850
Impuesto a las ganancias relativo a items que no pueden ser reclasificados	(1,760)	(4,242)	(513)
Remediones de obligaciones post empleo de compañías no consolidadas	(5,475)	(449)	(3,917)
	(7,465)	9,490	(2,580)
Otras ganancias (pérdidas) integrales del ejercicio netas de impuesto	26,068	(330,573)	(265,002)
Total de resultados integrales del ejercicio	84,807	(404,998)	916,174
Atribuible a:			
Accionistas de la Compañía	81,702	(410,187)	894,929
Participación no controlante	3,105	5,189	21,245
	84,807	(404,998)	916,174
Total del resultado integral del ejercicio atribuible a los Accionistas de la Compañía derivado de			
Operaciones continuas	40,291	(429,317)	882,636
Operaciones discontinuas	41,411	19,130	12,293
	81,702	(410,187)	894,929

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE POSICION FINANCIERA CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)		Al 31 de diciembre de 2016	Al 31 de diciembre de 2015
Notas			
ACTIVO			
Activo no corriente			
Propiedades, planta y equipo, netos	10	6,001,939	5,672,258
Activos intangibles, netos	11	1,862,827	2,143,452
Inversiones en compañías no consolidadas	12	557,031	490,645
Activos disponibles para la venta	31	21,572	21,572
Otras inversiones	18	249,719	394,746
Activo por impuesto diferido	20	144,613	200,706
Otros créditos, netos	13	197,003	220,564
		9,034,704	9,143,943
Activo corriente			
Inventarios, netos	14	1,563,889	1,843,467
Otros créditos y anticipos, netos	15	124,715	148,846
Créditos fiscales	16	140,986	188,180
Créditos por ventas, netos	17	954,685	1,135,129
Otras inversiones	18	1,633,142	2,140,862
Efectivo y equivalentes de efectivo	18	399,737	286,547
Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	28	151,417	-
Total del Activo		14,003,275	14,886,974
PATRIMONIO			
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía		11,287,417	11,713,344
Participación no controlante		125,655	152,712
Total del Patrimonio		11,413,072	11,866,056
PASIVO			
Pasivo no corriente			
Deudas bancarias y financieras	19	31,542	223,221
Pasivo por impuesto diferido	20	550,657	750,325
Otras deudas	21 (i)	213,617	231,176
Previsiones	22 (ii)	63,257	61,421
		859,073	1,266,143
Pasivo corriente			
Deudas bancarias y financieras	19	808,694	748,295
Deudas fiscales	16	101,197	136,018
Otras deudas	21 (ii)	183,887	222,842
Previsiones	23 (ii)	22,756	8,995
Anticipos de clientes		39,668	134,780
Deudas comerciales		556,834	503,845
Pasivos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta	28	18,094	1,754,775
Total del Pasivo		2,590,203	3,020,918
Total del Patrimonio y del Pasivo		14,003,275	14,886,974

Contingencias, compromisos y restricciones en la distribución de dividendos se exponen en la Nota 25.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Atribuible a los accionistas de la Compañía					Total	Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)				Resultados Acumulados (3)
Saldos al 31 de diciembre de 2015	1,180,537	118,054	609,733	(1,006,767)	(298,682)	11,110,469	11,713,344	152,712	11,866,056
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	55,298	55,298	3,441	58,739
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	37,339	-	-	37,339	(152)	37,187
Remediciones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	(1,781)	-	(1,781)	(209)	(1,990)
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	(7,573)	-	(7,573)	25	(7,548)
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	3,473	(5,054)	-	(1,581)	-	(1,581)
Otras ganancias (pérdidas) integrales del ejercicio	-	-	-	40,812	(14,408)	-	26,404	(336)	26,068
Total ganancias (pérdidas) integrales del ejercicio	-	-	-	40,812	(14,408)	55,298	81,702	3,105	84,807
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	2	-	2	(1,073)	(1,071)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(507,631)	(507,631)	(29,089)	(536,720)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	1,180,537	118,054	609,733	(965,955)	(313,088)	10,658,136	11,287,417	125,655	11,413,072

(1) La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. Al 31 de diciembre de 2016, existían 1,180,536,830 acciones emitidas. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(2) Otras reservas incluyen principalmente el resultado de operaciones con participación no controlante que no resultan en una pérdida de control, las remediciones de obligaciones post empleo y los cambios en el valor de flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta.

(3) La Reserva Distribuible y los Resultados Acumulados calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo se exponen en Nota 25.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO (Cont.)

(Valores expresados en miles de USD)

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2014	1,180,537	118,054	609,733	(658,284)	(317,799)	11,721,873	12,654,114	152,200	12,806,314
(Pérdida) Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	(80,162)	(80,162)	5,737	(74,425)
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	(255,569)	-	-	(255,569)	(691)	(256,260)
Remediciones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	10,213	-	10,213	(274)	9,939
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	12,484	-	12,484	417	12,901
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(92,914)	(4,239)	-	(97,153)	-	(97,153)
Otras (pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(348,483)	18,458	-	(330,025)	(548)	(330,573)
Total pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(348,483)	18,458	(80,162)	(410,187)	5,189	(404,998)
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	659	-	659	(1,727)	(1,068)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(531,242)	(531,242)	(2,950)	(534,192)
Saldos al 31 de diciembre de 2015	1,180,537	118,054	609,733	(1,006,767)	(298,682)	11,110,469	11,713,344	152,712	11,866,056

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2013	1,180,537	118,054	609,733	(406,744)	(305,758)	11,094,598	12,290,420	179,446	12,469,866
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	1,158,517	1,158,517	22,659	1,181,176
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	(196,852)	-	-	(196,852)	(859)	(197,711)
Remediciones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	1,503	-	1,503	(166)	1,337
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	(9,694)	-	(9,694)	(389)	(10,083)
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(54,688)	(3,857)	-	(58,545)	-	(58,545)
Otras (pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(251,540)	(12,048)	-	(263,588)	(1,414)	(265,002)
Total ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(251,540)	(12,048)	1,158,517	894,929	21,245	916,174
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	7	-	7	(152)	(145)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(531,242)	(531,242)	(48,339)	(579,581)
Saldos al 31 de Diciembre de 2014	1,180,537	118,054	609,733	(658,284)	(317,799)	11,721,873	12,654,114	152,200	12,806,314

(1) La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, existían 1,180,536,830 acciones emitidas. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(2) Otras reservas incluyen principalmente el resultado de operaciones con participación no controlante que no resultan en una pérdida de control, las remediciones de obligaciones post empleo y los cambios en el valor de flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Notas	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
		2016	2015	2014
Flujos de efectivo de actividades operativas				
Ganancia (pérdida) del ejercicio		58,739	(74,425)	1,181,176
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	10 & 11	662,412	658,778	615,629
Cargo por desvalorización	5	-	400,314	205,849
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	27(ii)	(128,079)	(91,080)	79,062
(Ganancia) pérdida de inversiones en compañías no consolidadas	7	(71,533)	39,558	164,616
Intereses devengados netos de pagos	27(iii)	(40,404)	(1,975)	(37,192)
Variaciones en provisiones		15,597	(20,678)	(4,982)
Variaciones en el capital de trabajo	27(i)	348,199	1,373,985	(72,066)
Otros, incluyendo el efecto de conversión monetaria		18,634	(69,473)	(88,025)
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas		863,565	2,215,004	2,044,067
Flujos de efectivo de actividades de inversión				
Inversiones de capital	10 & 11	(786,873)	(1,131,519)	(1,089,373)
Cambios en anticipo a proveedores de propiedad, planta y equipo		50,989	49,461	(63,390)
Inversión en compañías no consolidadas	12	(17,108)	(4,400)	(1,380)
Adquisición de subsidiarias y compañías no consolidadas	26	-	-	(28,060)
Préstamos a compañías no consolidadas	12 c	(42,394)	(22,322)	(21,450)
Aumento por disposiciones de propiedad, planta y equipo y activos intangibles		23,609	10,090	11,156
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	12	20,674	20,674	17,735
Cambios en las inversiones financieras		652,755	(695,566)	(611,049)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de inversión		(98,348)	(1,773,582)	(1,785,811)
Flujos de efectivo de actividades de financiación				
Dividendos pagados	9	(507,631)	(531,242)	(531,242)
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias		(29,089)	(2,950)	(48,339)
Adquisiciones de participación no controlante		(1,071)	(1,068)	(145)
Tomas de deudas bancarias y financieras (*)		1,180,727	2,064,218	3,046,837
Pagos de deudas bancarias y financieras (*)		(1,295,560)	(2,063,992)	(2,890,717)
Flujos netos de efectivo aplicados en actividades de financiación		(652,624)	(535,034)	(423,606)
Aumento (disminución) de efectivo y equivalentes de efectivo		112,593	(93,612)	(165,350)
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo				
Al inicio del ejercicio		286,198	416,445	598,145
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio		(211)	(36,635)	(16,350)
Aumento (disminución) de efectivo y equivalentes de efectivo		112,593	(93,612)	(165,350)
Al 31 de diciembre de,	27(iv)	398,580	286,198	416,445
Efectivo y equivalentes de efectivo				
		Al 31 de diciembre de,		
		2016	2015	2014
Efectivo y depósitos en bancos		399,900	286,547	417,645
Descubiertos bancarios	19	(1,320)	(349)	(1,200)
		398,580	286,198	416,445

(*) Principalmente relacionados con la renovación de los préstamos a corto plazo llevados a cabo durante los años 2016, 2015 y 2014. Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

INDICE DE LAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

I. INFORMACION GENERAL	OTRAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS
II. POLITICAS CONTABLES (“PC”)	IV. CONSOLIDADOS
A Bases de presentación	1 Información por segmentos
B Bases de consolidación	2 Costo de ventas
C Información por segmentos	3 Gastos de comercialización y administración
D Conversión de estados contables	Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de
E Propiedades, planta y equipo	4 comercialización y administración)
F Activos intangibles	5 Otros ingresos y egresos operativos
G Desvalorizaciones de activos no financieros	6 Resultados Financieros
H Otras inversiones	7 Resultado de inversiones en compañías no consolidadas
I Inventarios	8 Impuesto a las ganancias
J Créditos por ventas y otros créditos	9 Distribución de dividendos
K Efectivo y equivalentes de efectivo	10 Propiedades, planta y equipo, neto
L Patrimonio Neto	11 Activos intangibles, netos
M Deudas bancarias y financieras	12 Inversiones en compañías no consolidadas
N Impuesto a las ganancias- Corriente y Diferido	13 Otros créditos - no corrientes
O Deudas sociales	14 Inventarios
P Previsiones	15 Otros créditos y anticipos
Q Deudas Comerciales	16 Créditos y deudas fiscales corrientes
R Reconocimiento de ingresos	17 Créditos por ventas
S Costo de ventas y gastos de ventas	18 Efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones
T Ganancia por acción	19 Deudas bancarias y financieras
U Instrumentos financieros	20 Impuesto a las ganancias diferido
	21 Otras deudas
	22 Previsiones no corrientes
	23 Previsiones corrientes
	24 Instrumentos financieros derivados
	Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de
	25 utilidades
	26 Adquisición de subsidiarias y compañías no consolidadas
	27 Apertura del Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
	28 Activos netos del grupo discontinuado clasificados como
	mantenidos para la venta
	29 Operaciones con sociedades relacionadas
	30 Principales subsidiarias
	31 Nacionalización de subsidiarias venezolanas
	32 Honorarios pagados por la Compañía a su principal contador
	33 Hecho posterior
III. ADMINISTRACION DE RIESGO FINANCIERO	
A Factores de riesgo financiero	
Instrumentos financieros por categoría y clasificación	
B dentro de la jerarquía del valor razonable	
C Estimación del valor razonable	
Contabilización de instrumentos financieros derivados y	
D actividades de cobertura	

I. INFORMACION GENERAL

Tenaris S.A. (la “Compañía”), fue establecida como sociedad pública de responsabilidad limitada (société anonyme) bajo las leyes del Gran Ducado de Luxemburgo, el 17 de diciembre de 2001. La Compañía mantiene, directa o indirectamente, participación de control en varias subsidiarias dedicadas a la fabricación y distribución de tubos de acero. Las referencias en estos Estados Contables Consolidados a “Tenaris” se refieren a Tenaris S.A. y sus subsidiarias consolidadas. Una lista de las principales subsidiarias de la Compañía es incluida en la Nota 30 de los Estados Contables Consolidados de la Compañía.

Las acciones de la Compañía cotizan en la bolsa de Buenos Aires, la bolsa de Italia y la bolsa de Ciudad de México; las American Depositary Securities (“ADS”) de la Compañía cotizan en la Bolsa de Nueva York.

Estos Estados Contables Consolidados fueron aprobados para emisión por el Directorio de la Compañía el 22 de febrero de 2017.

II. POLITICAS CONTABLES

Las principales políticas contables utilizadas en la confección de estos Estados Contables Consolidados se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas de manera consistente en los ejercicios presentados, excepto menciones específicas.

A Bases de presentación

Los Estados Contables Consolidados de Tenaris han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“CNIC”) y adoptadas por la Unión Europea, bajo la convención del costo histórico, modificado por la revaluación de activos financieros disponibles para venta y activos y pasivos financieros (incluyendo instrumentos derivados) al valor razonable con variación reconocida en el estado de resultados y los activos de los planes a valor razonable. Los Estados Contables Consolidados se presentan, excepto menciones específicas, en miles de dólares estadounidenses (“USD”).

Cada vez que fuera necesario, ciertas reclasificaciones de importes comparativos han sido efectuadas con el objeto de uniformar la presentación con la del presente ejercicio.

Tras la venta del negocio de tubos de acero con costura para conducción eléctrica en América del Norte, conocido como Republic Conduit, los resultados del negocio mencionado se presentan como operaciones discontinuas de acuerdo con la NIIF 5 “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”. En consecuencia, todos los importes relacionados con operaciones discontinuas dentro de cada partida del Estado de Resultados Consolidado se reclasifican en operaciones discontinuas. El Estado de Flujos de Efectivo Consolidado incluye los flujos de efectivo de las operaciones continuas y discontinuas, los flujos de efectivo de las operaciones discontinuas y las ganancias por acción se revelan por separado en la nota 28, así como información adicional que detalla los activos netos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuas.

La elaboración de los Estados Contables Consolidados, en conformidad con las NIIF, requiere que la gerencia de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y asunciones que pueden afectar los importes registrados de los activos y pasivos, la exposición de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados contables y a las cifras de ingresos y gastos registrados correspondientes a los ejercicios informados. Los resultados finales podrían diferir respecto de estas estimaciones.

(1) *Nuevas normas y modificaciones aún no adoptadas y relevantes para Tenaris*

NIIF 15, “Ingresos por contratos con clientes”

En mayo de 2014, el CNIC emitió la NIIF 15 “Ingresos por contratos con clientes”, que establece los requisitos para la contabilización de los ingresos procedentes de contratos con clientes, y que se basa en el principio que los ingresos se reconocen cuando el control de un bien o servicio es transferido al cliente. La NIIF 15 debe ser aplicada para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018.

A Bases de presentación (Cont.)

(1) Nuevas normas y modificaciones aún no adoptadas y relevantes para Tenaris (Cont.)

NIIF 9, "Instrumentos Financieros"

En julio de 2014, el CNIC emitió la NIIF 9, "Instrumentos financieros", que sustituye los lineamientos de la NIC 39. Incluye requisitos de clasificación y medición de activos y pasivos financieros, así como un modelo de pérdidas crediticias esperadas que

reemplaza al actual modelo de deterioro de la pérdida incurrida. La NIIF 9 debe aplicarse en los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2018.

Estas normas no son efectivas para el ejercicio comenzado el 1 de enero de 2016 y no han sido adoptadas en forma anticipada.

Estas normas fueron aprobadas por la U.E.

La gerencia de la Compañía está evaluando el posible impacto que la aplicación de estas normas puede tener en la posición financiera o los resultados de sus operaciones. La gerencia no espera que estas normas tengan un impacto significativo en la clasificación y medición de sus activos y pasivos.

Otros pronunciamientos contables emitidos durante el año 2016 y a la fecha de estos Estados Financieros Consolidados no tienen un efecto significativo en la situación financiera ni en el resultado de las operaciones de la Compañía.

(2) Nuevas normas y modificaciones adoptadas por Tenaris

La modificación a la NIC 1, "Presentación de Estados Financieros", sobre la iniciativa de divulgación, ha sido aplicada en el año que comienza el 1 de enero de 2016, sin impacto significativo en los Estados Financieros Consolidados de la Compañía.

B Bases de consolidación

(1) Subsidiarias y transacciones con participaciones no controlantes

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las cuales Tenaris tiene el control. Tenaris controla una entidad cuando está expuesta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su relación con la entidad y tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias se consolidan totalmente desde la fecha en la que el control es ejercido por la Compañía y se dejan de consolidar desde la fecha que el control cesa.

El método de la compra es usado por Tenaris para registrar adquisiciones de subsidiarias. El costo de una adquisición es determinado como el valor razonable de los activos adquiridos, los instrumentos de capital emitidos y las deudas incurridas o asumidas a la fecha de la adquisición. Los costos directamente atribuibles a la adquisición impactan en resultados cuando se incurren. Los activos identificables adquiridos, las deudas y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son valuados inicialmente al valor razonable de la fecha de adquisición. Cualquier participación no controlante en la sociedad adquirida es medida a valor razonable o al valor proporcional sobre la participación de los activos netos adquiridos. El exceso de la consideración transferida y el monto de la participación no controlante en la adquirida sobre los activos netos identificables es registrado como valor llave. Si es menor al del valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia es directamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado.

Transacciones con participaciones no controlantes que no resultan en la pérdida de control son registradas como transacciones con accionistas de la Compañía. Para compras de participaciones no controlantes, la diferencia entre el precio pagado y la proporción adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria son registrados en el patrimonio neto. Las ganancias o pérdidas por ventas a participaciones no controlantes también son registradas en el patrimonio neto.

Se han eliminado las operaciones, saldos y ganancias (pérdidas), materiales en la consolidación, no trascendidas a terceros y originadas en transacciones entre las sociedades subsidiarias de Tenaris. Sin embargo, siendo la moneda funcional de algunas subsidiarias su moneda local, se generan ganancias (pérdidas) derivadas de operaciones entre sociedades subsidiarias. Las mismas son incluidas en el Estado de Resultados Consolidado como *Otros Resultados Financieros*.

B Bases de consolidación (Cont.)

(2) Compañías no consolidadas

Compañías no consolidadas son todas las compañías en las que Tenaris ejerce influencia significativa, pero no el control, generalmente acompañando una tenencia entre el 20% y el 50% de los votos. Las inversiones en compañías no consolidadas (asociadas y negocios conjuntos) se contabilizan conforme al método del valor patrimonial proporcional e inicialmente son reconocidas al costo. La inversión en compañías no consolidadas de la Compañía incluye el valor llave identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por desvalorización acumulada.

Los resultados no trascendidos de operaciones entre Tenaris y sus compañías no consolidadas se eliminan por el porcentaje de la participación de Tenaris en dichas compañías no consolidadas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción provea evidencia de indicadores de desvalorización de los activos transferidos. Los Estados Contables de las compañías no consolidadas han sido ajustados, de ser necesario para asegurar su consistencia con NIIF.

La participación de la Compañía en los resultados de las compañías no consolidadas es reconocida en el Estado de Resultados Consolidado como *Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas*. Los cambios en las reservas de las compañías no consolidadas son reconocidos en el Estado de Evolución del Patrimonio Neto Consolidado en *Otras Reservas* al porcentaje de participación.

Al 31 de diciembre de 2016, Tenaris posee el 11.46% de las acciones ordinarias de Ternium S.A. (“Ternium”). Los siguientes factores y circunstancias evidencian que Tenaris posee influencia significativa (conforme a lo definido en la NIC 28, “Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos”) sobre Ternium, y consecuentemente la inversión de la Compañía en Ternium se registró de acuerdo al método de valor patrimonial proporcional:

- Tanto la Compañía como Ternium se encuentran bajo control común indirecto de San Faustín S.A.;
- Cuatro de los ocho miembros del directorio de Ternium (incluyendo al presidente de Ternium) son también miembros del Directorio de la Compañía.;
- En el marco del acuerdo de accionistas por y entre la Compañía y Techint Holdings S.à.r.l. una subsidiaria totalmente controlada por San Faustín S.A. y el principal accionista de Ternium, con fecha 9 de enero de 2006, Techint Holdings está obligada a tomar acciones dentro de sus atribuciones para a) que uno de los miembros del Directorio de Ternium sea designado por la Compañía y b) cualquier director designado por la Compañía sea sólo removido del Directorio de Ternium, de acuerdo con instrucciones previas por escrito de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2016, Tenaris posee a través de su subsidiaria brasilera Confab Industrial S.A. (“Confab”) 5.2% de las acciones con derecho a voto y 3.08% del capital accionario total de Siderúrgicas de Minas Gerais S.A.Usiminas (“Usiminas”).

La adquisición de las acciones de Usiminas fue parte de una transacción más larga realizada el 16 de enero de 2012, por la cual Ternium, algunas de sus subsidiarias y Confab se unieron al grupo controlante de Usiminas a través de la adquisición de acciones ordinarias que representan el 27.7% del capital de voto total y el 13.8% del capital accionario de Usiminas. Los derechos de Ternium y sus subsidiarias y Confab dentro del grupo Ternium - Tenaris son gobernados bajo un acuerdo de accionistas por separado. Dichas circunstancias evidencian que Tenaris posee influencia significativa sobre Usiminas, consecuentemente, registra la inversión de acuerdo al método de valor patrimonial proporcional (conforme a lo definido en la NIC 28).

En abril y mayo de 2016, la subsidiaria de Tenaris Confab, suscribió, en total, 1.3 millones de acciones preferidas (BRL1.28 por acción) por un importe total de BRL1.6 millones (aproximadamente USD0.5 millones) y 11.5 millones de acciones ordinarias (BRL5.00 por acción) por un importe total de BRL57.5 millones (aproximadamente USD16.6 millones). Las acciones preferidas y ordinarias fueron emitidas el 3 de junio de 2016 y el 19 de julio de 2016, respectivamente. Consecuentemente al 31 de diciembre de 2016, Tenaris posee 36.5 millones de acciones ordinarias y 1.3 millones de acciones preferidas de Usiminas..

Las inversiones en Ternium y Usiminas se registraron conforme al método del valor patrimonial proporcional, no reconociendo ningún valor llave o activo intangible adicional. Tenaris revisa las inversiones en compañías no consolidadas por desvalorización siempre que eventos o cambios en las circunstancias indiquen que los valores contabilizados en libros puedan no ser recuperables, tal como un significativo o prolongado declive en el valor razonable por debajo del valor en libros. Al 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014, Tenaris no ha reconocido ningún cargo por desvalorización por su inversión en Ternium, mientras que en 2014 y 2015 cargos por desvalorización fueron reconocidos en la inversión de Tenaris en Usiminas. Ver Nota 7 y Nota 12.

C Información por segmentos

La Compañía se encuentra organizada en un segmento principal de negocios, Tubos, el cual es a su vez el segmento operativo reportable.

El segmento Tubos incluye la producción y venta de productos de acero sin costura y con costura, y los servicios relacionados principalmente para la industria del petróleo y el gas, particularmente “oil country tubular goods (OCTG)” utilizados en las operaciones de perforación, y para otras aplicaciones industriales con procesos productivos consistentes en la transformación de acero en productos tubulares. Las actividades de negocio incluidas en este segmento dependen principalmente de la industria mundial del petróleo y el gas, dado que esta industria es un consumidor principal de productos de acero tubulares, particularmente “OCTG” utilizado en las actividades de perforación. La demanda de productos de acero tubulares de la industria del petróleo y el gas ha sido históricamente volátil y depende en forma primaria del número de pozos de petróleo y gas siendo perforados, completados y retrabajados, y de la profundidad y condiciones de perforación de estos pozos. Las ventas son realizadas generalmente a usuarios finales, con exportaciones realizadas a través de una red de distribución global administrada centralmente, y las ventas al mercado local son realizadas a través de subsidiarias locales. Los gastos generales y administrativos corporativos fueron asignados al segmento Tubos.

Otros incluye toda otra actividad de negocio y segmentos operativos que no requieren ser informados de forma separada, incluyendo la producción y venta de varillas de bombeo, equipamiento industrial, tubos “coiled”, energía y materias primas que excedan los requerimientos internos.

El “Chief Operating Decision Maker” (“CEO”) de Tenaris, mantiene reuniones mensuales con los gerentes “Senior”, en las que se revisa la performance operativa y financiera, incluyendo información financiera que difiere de las NIIF principalmente como sigue:

- El uso de la metodología de costos directos para calcular los inventarios, mientras que bajo NIIF se realiza a costo total, incluyendo la absorción de costos indirectos de producción y depreciación;
- El uso de costos basados en costos estimados definidos previamente en forma interna, mientras que bajo NIIF se calcula a costo histórico;
- Otras diferencias temporales.

Tenaris agrupa su información geográfica en cinco áreas: América del Norte, América del Sur, Europa, Medio Oriente y África, y Asia Pacífico. Para propósitos de reportar la información geográfica, la asignación de los ingresos por ventas netos a la información geográfica se basa en la ubicación del cliente; la asignación de los activos, inversiones en activos fijos e intangibles y sus correspondientes depreciaciones y amortizaciones se basa en la ubicación geográfica de los activos.

D Conversión de estados contables

(1) Moneda funcional y de presentación

La NIC 21 (revisada) “Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera” define la moneda funcional como la moneda del contexto económico primario en el cual opera una entidad.

La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el dólar estadounidense. El dólar estadounidense es la moneda que mejor refleja la sustancia económica de los hechos subyacentes y las circunstancias relevantes a las operaciones globales de Tenaris.

D Conversión de estados contables (Cont.)

(1) Moneda funcional y de presentación (Cont.)

Excepto por las subsidiarias brasileras e italianas, cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, Tenaris determinó que la moneda funcional de sus otras subsidiarias es el dólar estadounidense basado en las siguientes consideraciones:

- Las ventas son principalmente negociadas, denominadas y liquidadas en dólares estadounidenses. Si están en otra moneda distinta del dólar estadounidense, el precio considera las fluctuaciones del tipo de cambio con respecto al dólar estadounidense;
- Los precios de las materias primas críticas son fijados y liquidados en dólares estadounidenses;
- Las transacciones, el ambiente económico y los flujos de fondos de estas operaciones tienen el dólar estadounidense como moneda de referencia;
- El nivel significativo de integración de las operaciones locales en el sistema internacional de la red de distribución de Tenaris;
- Sus activos y pasivos financieros netos se obtienen y mantienen principalmente en dólares estadounidenses;
- El tipo de cambio de ciertas monedas legales ha sido afectado por recurrentes y severas crisis económicas.

(2) Operaciones en monedas distintas de la moneda funcional

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de la transacción o valuación cuando los ítems son remedidos.

Al cierre de cada período: (i) los ítems monetarios denominados en monedas distintas de la moneda funcional son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre; (ii) los ítems no monetarios que son medidos en términos de costo histórico en una moneda distinta de la moneda funcional son convertidos utilizando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de las transacciones; y (iii) los ítems no monetarios que son medidos a valor razonable en una moneda distinta a la moneda funcional son convertidos usando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha en la que el valor razonable fue determinado.

Las diferencias de cambio resultantes de la cancelación de estas transacciones y de la conversión al tipo de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en monedas distintas a la moneda funcional son reconocidos como ganancias y pérdidas por diferencias de cambio e incluidas en *Otros resultados financieros* en el Estado de Resultados Consolidado, excepto cuando se difieren en el patrimonio por calificar como operaciones de cobertura de flujos de caja o inversiones calificables. Las diferencias de conversión de los activos y pasivos financieros no monetarios tales como inversiones al valor razonable con cambios en resultados son reconocidos en resultados como parte de ganancias o pérdidas por cambios en el valor razonable mientras que las diferencias de conversión de activos y pasivos financieros no monetarios tales como inversiones clasificadas como disponibles para la venta, son incluidas en “la reserva para activos disponibles para la venta” en patrimonio. Tenaris no ha tenido ninguno de dichos activos o pasivos en ninguno de los períodos presentados.

(3) Conversión de información financiera en monedas distintas de la moneda funcional

Los resultados de las operaciones de las subsidiarias cuya moneda funcional es distinta del dólar estadounidense son convertidos a dólares estadounidenses al tipo de cambio promedio de cada trimestre del año. Las posiciones financieras son convertidas al tipo de cambio de cierre del ejercicio. Las diferencias de conversión son reconocidas en un componente separado del Patrimonio Neto como efecto de conversión monetaria. En el caso de venta o baja de alguna de esas subsidiarias, las diferencias de conversión acumuladas deberán ser reconocidas como resultado en el momento de la venta.

E Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo se registran al costo histórico de adquisición o de construcción menos la depreciación acumulada y las pérdidas por desvalorización. El costo histórico incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición de los ítems. Las propiedades, planta y equipo adquiridos mediante combinaciones de negocios han sido valuadas inicialmente al valor de mercado de los activos adquiridos.

E Propiedades, planta y equipo (Cont.)

Las reparaciones mayores y mejoras son activadas como propiedades, planta y equipo únicamente cuando los beneficios económicos probables asociados al bien en cuestión beneficien al grupo y las inversiones mejoren las condiciones del activo más allá de las originalmente establecidas. El valor residual de la parte reemplazada es dado de baja. Los gastos de mantenimiento ordinario en los bienes de producción se incluyen como costo de producción en el ejercicio en que se incurren.

Los costos de préstamos que son atribuibles a la adquisición o construcción de ciertos bienes de capital son capitalizados como parte de costo de estos activos, de acuerdo a la NIC 23 (R) "Costos por préstamos". Los activos para los cuales los costos de préstamos son capitalizados son aquellos que requieren de un tiempo sustancial antes de estar listos para su uso.

El método de depreciación es revisado a cada cierre de ejercicio. La depreciación se calcula utilizando el método de la línea recta para depreciar el costo de cada activo hasta su valor residual durante su vida útil estimada, como sigue:

Terrenos	Sin depreciación
Edificios y mejoras	30-50 años
Planta y equipo de producción	10-40 años
Vehículos, muebles y accesorios, y otros equipos	4-10 años

El valor residual de los activos y las vidas útiles de las plantas y equipos de producción significativos son revisados, y ajustados, si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio.

La reestimación de las vidas útiles de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 16 "Propiedades, Planta y Equipo", no afectó significativamente el cargo por depreciación del 2016, 2015 y 2014.

Tenaris deprecia cada parte significativa que compone una unidad de propiedad, planta y equipo para sus distintas unidades productivas que (i) puede ser identificada como un componente independiente con un costo significativo en relación al valor total de la unidad, y (ii) tiene una vida útil operativa que difiere de otra parte significativa de la misma unidad de propiedad, planta y equipo.

Las ganancias y pérdidas por ventas o bajas son determinadas comparando el valor recibido con el valor registrado del activo y se reconocen en *Otros ingresos operativos* u *Otros egresos operativos* en el Estado de Resultados Consolidado.

F Activos intangibles

(1) Valor llave

El valor llave representa el exceso del costo de adquisición por sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos como parte de una combinación de negocios, determinado principalmente por una valuación independiente. El valor llave es analizado anualmente para desvalorización y registrado al costo menos las pérdidas por desvalorización acumuladas. Las pérdidas por desvalorización del valor llave no son reversadas. El valor llave está incluido en el Estado de Posición Financiera Consolidado en *Activos intangibles netos*.

A los fines del análisis de recuperabilidad, el valor llave es asignado a una subsidiaria o grupo de subsidiarias, que se espera se beneficien con la combinación de negocios que ha generado el valor llave sobre el que se realiza el análisis de recuperabilidad.

(2) Proyectos de sistemas de información

Los costos relacionados con el mantenimiento de software de computación se registran generalmente como gastos a medida que se incurren. Sin embargo, los costos directamente relacionados con el desarrollo, adquisición e implementación de los sistemas de información se registran como activos intangibles si es probable que su beneficio económico supere un año.

Los desarrollos de software de computación registrados como activos se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles, generalmente en un plazo que no supera los 3 años. Los cargos por amortización se imputan principalmente en la línea *Gastos de comercialización y administración* en el Estado de Resultados Consolidado.

La revisión de la vida útil de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 38 "Activos Intangibles", no afectó de forma material el cargo por amortización para los años 2016, 2015 y 2014.

F Activos intangibles (Cont.)

(3) *Licencias, patentes, marcas y tecnologías*

Las licencias, patentes, marcas y tecnologías adquiridas en una combinación de negocios son inicialmente reconocidas al valor razonable a la fecha de adquisición. Las licencias, patentes, tecnologías y aquellas marcas que tienen una vida útil definida son registradas al costo menos la amortización acumulada. La amortización es calculada usando el método de línea recta para alocar el costo sobre sus vidas útiles estimadas y no exceden un período de 10 años. Los cargos por amortización en su mayoría están clasificados como *Gastos de comercialización y administración* en el Estado de Resultados Consolidado.

El saldo de las marcas adquiridas que tienen una vida útil indefinida de acuerdo a una valuación externa asciende a USD86.7 millones al 31 de diciembre de 2016 y 2015, incluidos en la UGE Hydril. Los principales factores considerados en la determinación de las vidas útiles indefinidas, incluyen los años en que han estado en servicio y su reconocimiento entre los clientes en la industria.

La revisión de la vida útil de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 38, no afectó de forma material el cargo por amortización para los años 2016, 2015 y 2014.

(4) *Investigación y desarrollo*

Los gastos de investigación así como los de desarrollo que no cumplen con los criterios para ser capitalizados se contabilizan en *Costo de Ventas* dentro del Estado de Resultados Consolidado a medida que se incurren. Los gastos de investigación y desarrollo incluidos en *Costo de Ventas* por los ejercicios 2016, 2015 y 2014 totalizaron USD68.6 millones, USD89.0 millones y USD106.9 millones, respectivamente.

(5) *Clientela*

De acuerdo con la NIIF 3 “Combinaciones de negocios” y la NIC 38, Tenaris ha reconocido el valor de la Clientela separadamente del valor llave generado por la adquisición de los grupos Maverick y Hydril.

La Clientela adquirida en una combinación de negocios es reconocida al valor razonable a la fecha de adquisición, tiene una vida útil definida y es contabilizada al costo menos la amortización acumulada. La amortización es calculada utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de aproximadamente 14 años para Maverick y 10 años para Hydril.

En el 2015, la Compañía revisó la vida útil de la clientela de Prudential, relacionada a la adquisición de Maverick, y ha decidido reducir el período de amortización remanente de 5 a 2 años.

A diciembre de 2016 el valor residual de la clientela de Maverick y Hydril ascendía a USD308 millones y USD17 millones y la vida útil residual es de 4 años y 1 año respectivamente.

G Desvalorizaciones de activos no financieros

Los activos de vida útil prolongada incluyendo los activos intangibles identificables son revisados por desvalorización al nivel más bajo para el que existen flujos de fondos separables e identificables (unidades generadoras de efectivo o UGE). La mayoría de las subsidiarias de la Compañía que constituyen una UGE tienen una sola planta de producción principal y, por lo tanto, cada una de esas subsidiarias representa el nivel más bajo de agrupamiento de activos que genera grandes flujos independientes de efectivo.

Los activos sujetos a depreciación son evaluados por desvalorización cuando cambios en los eventos o en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo puede no ser recuperable. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas, incluyendo el valor llave, están sujetos, al menos anualmente, a una revisión por posible desvalorización.

Para determinar la existencia o no de indicadores que una UGE pueda ser desvalorizada, fuentes externas e internas de información son analizadas. Los factores y circunstancias materiales específicamente consideradas en el análisis usualmente incluyen la tasa de descuento utilizada por Tenaris para las proyecciones de caja y la condición económica del negocio en términos de factores competitivos y económicos, tales como el costo de la materia prima, los precios del petróleo y gas, el ambiente competitivo, los programas de inversión para los clientes de Tenaris y la evolución de los equipos de perforación.

G Desvalorizaciones de activos no financieros (Cont.)

Una pérdida por desvalorización es reconocida por el monto en el que valor libros de un activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable es el mayor entre el valor en uso de los activos y el valor razonable menos los costos de venta. Cualquier pérdida por desvalorización se aloca para reducir el valor libros de la UGE en el siguiente orden:

- (a) primero, para reducir el valor libros de cualquier valor llave asignado a la UGE; y
- (b) después, a los demás activos de la unidad (o grupo de unidades) a prorrata en base al valor libros de cada activo de la unidad (o grupo de unidades), considerando no reducir el valor en libros del activo por debajo del mayor entre el valor neto de realización, su valor en uso o cero.

El valor en uso de cada UGE es determinado sobre la base del valor presente de los flujos de fondos futuros netos que hubiera sido generado por dicha UGE. Tenaris utiliza proyecciones de flujos de caja por un período de cinco años con un valor final calculado basado en perpetuidad y tasas de descuento apropiadas.

Para propósitos de calcular el valor razonable menos los costos de venta Tenaris usa el valor estimado de los flujos futuros de fondos que un participante de mercado podría generar de la correspondiente UGE.

El juicio de la gerencia es requerido para estimar los flujos descontados de caja futuros. Los flujos de caja reales y los valores pueden variar significativamente de los flujos de caja futuros proyectados y los valores relacionados derivados usando técnicas de descuento.

Los activos no financieros distintos al valor llave que sufrieron una desvalorización son revisados para su posible reversión a cada período de reporte.

H Otras inversiones

Otras inversiones consiste principalmente en inversiones en instrumentos de deuda financiera y depósitos a plazo con vencimiento original mayor a tres meses a la fecha de adquisición.

Ciertos activos financieros no derivados que la Compañía tiene tanto la habilidad como la intención de mantener hasta el vencimiento fueron categorizados como activos financieros mantenidos hasta el vencimiento. Son registrados a costo amortizado y los resultados reconocidos dentro de *Resultados Financieros* en el Estado de Resultados Consolidado utilizando el método de interés efectivo. Los instrumentos mantenidos hasta el vencimiento con vencimiento superior a los 12 meses posterior a la fecha del balance contable son incluidos dentro de los activos no corrientes.

Todas las otras inversiones en instrumentos financieros y depósitos a corto plazo son categorizados como activos financieros a “valor de mercado con cambios en resultados”, ya que dichas inversiones son ambas (i) mantenidas para negociar (ii) designadas como tales sobre su reconocimiento inicial, debido a que son administradas y sus rendimientos son evaluados a valor razonable. Los resultados de estas inversiones son reconocidos en *Resultados Financieros* en el Estado de Resultados Consolidado.

Las compras y ventas de inversiones financieras se contabilizan en la fecha de la liquidación.

El valor de mercado de las inversiones con cotización está generalmente basado en precios de oferta corrientes. Si una inversión financiera no tuviera mercado activo o si los valores negociables no tuvieran cotización, la Compañía estima el valor razonable utilizando técnicas de valuación estándar (ver Sección III Administración de Riesgo Financiero).

I Inventarios

Los inventarios se encuentran valuados al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de productos terminados y productos en proceso está compuesto de materias primas, mano de obra directa e insumos (basados en el método PEPS), otros costos directos y costos fijos de producción relacionados. Se excluye el costo de los préstamos. Tenaris estima el valor neto de realización del inventario agrupando, de ser posible, ítems similares o relacionados. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso habitual de los negocios, menos cualquier costo estimado de terminación de los productos y gastos de venta. El material en tránsito al cierre del ejercicio es valuado basado en el costo facturado por el proveedor.

Tenaris establece una previsión para productos obsoletos o de baja rotación relativa a productos terminados, productos en proceso, materiales y repuestos. En el caso de la previsión por baja rotación u obsolescencia de productos terminados, dicha previsión es establecida en función de un análisis de anticuación de los productos realizado por parte de la gerencia. En relación a la previsión por obsolescencia y baja rotación de los materiales y repuestos, la misma es calculada por la gerencia a partir del análisis de la intención de uso y la consideración de la potencial obsolescencia debido a cambios tecnológicos.

J Créditos por ventas y otros créditos

Los créditos por ventas y otros créditos son reconocidos inicialmente al valor razonable, generalmente el monto de la factura original. Tenaris analiza sus cuentas a cobrar por ventas en forma periódica y cuando tiene indicios de ciertas dificultades de pago por la contraparte o de incapacidad para cumplir sus obligaciones, reconoce una previsión para deudores incobrables. Además, las cuentas por cobrar vencidas por más de 180 días y que no están cubiertas por una garantía de crédito colateral, seguro o garantía similar, son provisionadas en su totalidad.

K Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo está compuesto por efectivo en bancos, fondos líquidos de inversión y valores negociables de corto plazo con un vencimiento menor a tres meses desde la fecha de compra y que son rápidamente convertibles en efectivo. Los activos registrados en efectivo y equivalentes de efectivo se registran a su valor razonable o al costo histórico que se aproxima a su valor razonable de mercado.

En el Estado de Posición Financiera Consolidado, los giros bancarios en descubierto son incluidos en *Deudas bancarias y financieras* en el pasivo corriente.

A los fines del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, el efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los giros en descubierto.

L Patrimonio Neto

(1) Componentes del Patrimonio Neto

El Estado de Evolución del Patrimonio Neto Consolidado incluye:

- El valor del capital accionario, la reserva legal, la prima de emisión y las otras reservas distribuibles calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo;
- El efecto de conversión monetaria, otras reservas, los resultados acumulados y el interés no controlante calculados de acuerdo con las NIIF.

(2) Capital Accionario

La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. El total de las acciones ordinarias publicadas y en circulación al 31 de Diciembre del 2016, 2015 y 2014 es de 1,180,536,830 con un valor nominal de USD1.00 por acción y con derecho a un voto por acción. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

L Patrimonio Neto (Cont.)

(3) Dividendos distribuidos por la Compañía a los accionistas

Los dividendos distribuidos son registrados en los estados contables de la Compañía cuando los accionistas de la Compañía tienen el derecho a recibir el pago o cuando los dividendos interinos son aprobados por el Directorio de la Compañía de acuerdo con el estatuto de la Compañía.

La Compañía puede pagar dividendos en la medida que existan resultados acumulados distribuibles calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo (ver Nota 25 (iii)).

M Deudas bancarias y financieras

Las deudas bancarias y financieras se reconocen inicialmente al valor razonable neto de los costos incurridos de la transacción y subsecuentemente medidas al costo amortizado.

N Impuesto a las ganancias - Corriente y Diferido

El cargo por impuestos del período comprende el impuesto corriente y el diferido. El impuesto es reconocido en el Estado de Resultados Consolidado, excepto para ítems reconocidos en el Estado de Resultados Integrales Consolidado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas vigentes o en curso de promulgación a la fecha de cierre del ejercicio en los países en los que operan las subsidiarias de la Compañía y generan ganancia imponible. La gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones juradas de impuestos con relación a las situaciones en las cuales la legislación impositiva está sujeta a alguna interpretación y establece provisiones cuando es apropiado.

El cargo por impuesto a las ganancias diferido es reconocido aplicando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias, entre las bases imponibles de activos y pasivos y sus valores contables en los estados contables. Las principales diferencias temporarias surgen de los ajustes a valor razonable de activos adquiridos por combinaciones de negocios, del efecto de la conversión de monedas sobre los activos fijos depreciables y los inventarios, de la depreciación de propiedades, plantas y equipo, la valuación de inventarios y provisiones para los planes de retiro. Los activos diferidos son también reconocidos por quebrantos impositivos. Los activos y pasivos diferidos son medidos a la tasa impositiva que se espera se le apliquen en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basado en las alícuotas y legislaciones vigentes o en curso de promulgación a la fecha de cierre del ejercicio.

Los activos impositivos diferidos son reconocidos en la medida que sea probable que se genere utilidad imponible futura contra las que las diferencias temporarias puedan ser utilizadas. Al cierre de cada período, Tenaris reevalúa los activos diferidos no reconocidos. Tenaris reconoce un activo diferido no reconocido previamente hasta el límite que se haya vuelto probable que ganancias futuras imponibles permitan recuperar los activos diferidos.

O Deudas sociales

(1) Planes de beneficio por retiro

La Compañía ha definido planes de beneficio definidos y planes de contribuciones. Los planes de beneficios definidos por retiro determinan un monto de fondo de pensión que el empleado recibirá a su retiro, generalmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, años de servicio y remuneración.

El pasivo reconocido en el estado de posición financiera con respecto a planes de beneficio definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definida al cierre del período menos el valor razonable de los activos del plan, si hubiera. La obligación por planes de beneficios definidos es calculada anualmente (a fin de año) por consultores independientes, usando el método de la unidad de crédito proyectada. El valor presente de las obligaciones por planes de beneficio definidos se determina descontando el flujo de fondos futuro estimado usando tasas de interés de bonos corporativos de alta calidad denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen plazos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensión correspondiente.

O Deudas sociales (Cont.)

(1) Planes de beneficio por retiro (Cont.)

Las ganancias y pérdidas actuariales resultantes de ajustes por experiencia y cambios en las premisas actuariales son debitados o acreditados en el patrimonio neto en *Otros resultados integrales* en el periodo en el que se originan. El costo de los servicios pasados se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados.

Para los planes de beneficios definidos, se calcula un ingreso/egreso de interés neto sobre la base del superávit o déficit resultante de la diferencia entre la obligación por el beneficio definido menos los activos del plan valuados a valor razonable. Para los planes de contribuciones definidos, la Compañía paga contribuciones a planes de contribución asegurados administrados privada o públicamente en bases obligatorias contractuales o voluntarias. La Compañía no tiene más obligaciones de pago una vez que las contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones son reconocidas como gastos por beneficios a empleados a su vencimiento. Las contribuciones pagadas por adelantado son reconocidas como un activo hasta tanto exista un reintegro de efectivo o una reducción en los pagos futuros.

Tenaris auspicia otros planes definidos de beneficios por retiro “fondeados” y “no fondeados” en ciertas subsidiarias. Los más significativos son:

- Plan no fondeado de beneficios definido por retiro para ciertos ejecutivos. El plan es diseñado para proveer ciertos beneficios a dichos ejecutivos (adicionales a aquellos definidos por las distintas leyes laborales aplicables) en caso de terminación del vínculo laboral debido a ciertos eventos específicos, incluyendo el retiro. Este plan no fondeado provee beneficios basados en los años de servicio y su remuneración promedio final.
- Indemnización por rescisión de servicios: el costo por esta obligación se reconoce en el Estado de Resultados Consolidado a lo largo de la vida de servicio esperada de los empleados. Esta provisión está principalmente relacionada con la deuda devengada por los empleados de una subsidiaria italiana de Tenaris. A partir del 1 de enero de 2007, como consecuencia de un cambio en la legislación italiana, los empleados tienen el derecho de hacer contribuciones a fondos externos, por lo tanto la subsidiaria italiana de Tenaris paga cada año la contribución devengada, no teniendo más obligaciones a su cargo. Como consecuencia, la estructura del plan cambió de un plan de beneficios definidos a uno de contribuciones definidas a partir de esa fecha, pero sólo limitado a las contribuciones del 2007 en adelante.
- Plan de retiro fondeado en Canadá para empleados asalariados y jornalizados contratados con anterioridad a cierta fecha basado en los años de servicio y, en el caso de empleados asalariados, el promedio final de remuneración. El activo del plan consiste primariamente de inversiones en acciones y fondos líquidos. Ambos planes fueron reemplazados por planes de contribuciones definidas. Con vigencia junio 2016 el plan salarial se fijó para los propósitos de los servicios acreditados así como también la determinación del promedio final de pago.
- Plan de retiro fondeado en Estados Unidos en beneficio de algunos empleados contratados con anterioridad a cierta fecha y fijo para los propósitos de los servicios acreditados así como también de la determinación del promedio final de pago para el cálculo del beneficio por retiro. El activo del plan consiste primariamente de inversiones en acciones y fondos líquidos. Adicionalmente, un plan de retiro no fondeado de salud y vida que ofrece beneficios limitados de seguro médico y de vida a los empleados retirados, contratados antes de una cierta fecha.

(2) Otros beneficios de largo plazo

Durante 2007, Tenaris lanzó un programa de incentivos de retención (el “Programa”) aplicable a ciertos funcionarios y empleados de alto rango de la Compañía, que recibirán un número de Unidades a lo largo de la duración del Programa. El valor de cada una de estas Unidades está basado en el Patrimonio Neto de Tenaris (excluyendo la Participación no controlante). Adicionalmente, los beneficiarios del Programa, tienen derecho a recibir un importe en efectivo basado en (i) el importe de los pagos de dividendos realizados por Tenaris a sus accionistas y (ii) el número de Unidades que posee cada beneficiario del Programa. Las Unidades se devengan a lo largo de un período de cuatro años y serán reembolsadas por la Compañía diez años después del otorgamiento, con opción a un rescate anticipado a los siete años de la fecha de otorgamiento. Como el pago del beneficio está atado al valor libros de las acciones y no a su valor de mercado, Tenaris valuó este incentivo a largo plazo como un plan de beneficio a largo plazo de acuerdo con la clasificación de la NIC 19 “Beneficios a los empleados”.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 la deuda remanente correspondiente al Programa asciende a USD78.7 y USD84.0 millones, respectivamente. El valor total de las unidades otorgadas a la fecha bajo este programa, considerando el número de unidades y el valor en libros por acción al 31 de diciembre de 2016 y 2015, es de USD92.9 millones y USD105.3 millones, respectivamente.

O Deudas sociales (Cont.)

(3) *Otras obligaciones con los empleados*

Los derechos de los empleados a vacaciones anuales y otras licencias prolongadas se registran cuando se devengan.

Las compensaciones basadas en caso de desvinculación se cargan a resultados en el ejercicio en que se convierten en exigibles.

P Previsiones

Tenaris está sujeto a varios reclamos, juicios y otros procesos legales, incluyendo reclamos de clientes, en los cuales un tercero está reclamando pagos por daños alegados, reintegros por pérdidas o indemnizaciones. La potencial deuda de Tenaris con respecto a tales reclamos, juicios y otros procesos legales, no puede ser estimada con certeza. La gerencia revisa periódicamente el estado de cada uno de los asuntos significativos y calcula la potencial exposición financiera. Si como resultado de eventos pasados, una pérdida potencial derivada de un reclamo o procedimiento legal, es considerada probable y el monto puede ser razonablemente estimado, una previsión es registrada. Las provisiones por pérdidas contingentes reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basadas en la información disponible por la gerencia a la fecha de la preparación de los Estados Contables, y considerando los litigios de Tenaris y las estrategias de cancelación. Estas estimaciones son principalmente elaboradas con la asistencia de un asesor legal. A medida que el alcance de las contingencias se torna más preciso, podrían existir cambios en las estimaciones de los costos futuros, lo que puede tener un efecto material adverso en los resultados futuros de las operaciones, en las condiciones financieras y en los flujos de fondos.

Tenaris estima que, de ser reembolsado por una provisión registrada, como sería el caso de una pérdida o gasto cubierto bajo un contrato de seguro, y dicho reembolso es considerado prácticamente cierto, este reembolso esperado es reconocido como un crédito.

Q Deudas Comerciales

Las deudas comerciales son inicialmente reconocidas a su valor razonable, generalmente el monto nominal de la factura.

R Reconocimiento de ingresos

Las ventas comprenden el valor razonable de la consideración recibida o a recibir por la venta de bienes y servicios en el curso ordinario de las actividades de Tenaris. Las ventas son expuestas netas de impuestos al valor agregado, devoluciones, reembolsos, descuentos, y después de eliminar las ventas entre el grupo.

Los productos y servicios de Tenaris son vendidos en base a órdenes de compra, contratos o mediante cualquier otra evidencia persuasiva de un acuerdo con los clientes, incluyendo que el precio de venta sea conocido o determinable. Las ventas son reconocidas como ingreso en el momento de la entrega, cuando Tenaris no continúa su involucramiento gerencial ni retiene el control efectivo sobre los productos y cuando el cobro está razonablemente asegurado. La entrega está definida por la transferencia de los riesgos de los contratos de venta, la cual puede incluir el transporte hasta los depósitos ubicados en una de las subsidiarias de la Compañía. Para las transacciones del tipo “bill and hold”, la venta es reconocida sólo hasta el límite de (a) que sea altamente probable que la entrega se realice; (b) que los productos hayan sido identificados específicamente y estén listos para ser entregados; (c) que los contratos de venta específicamente determinen las instrucciones de entrega diferida; (d) los términos habituales de pago apliquen.

El porcentaje de ventas totales que se generaron por acuerdos del tipo “bill and hold” por productos ubicados en los almacenes de Tenaris que no han sido entregados a los clientes alcanzan a 2.8%, 3.0% y 1.2% al 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014, respectivamente. La Compañía no ha experimentado ningún reclamo material solicitando la cancelación de transacciones del tipo “bill and hold”.

R Reconocimiento de ingresos (Cont.)

Otros ingresos devengados por Tenaris se contabilizan sobre las siguientes bases:

- Contratos de construcción (principalmente aplicables a las subsidiarias brasileras de Tenaris y que ascienden a USD37 millones, el 0.86% de las ventas totales). El reconocimiento de ingresos de estos contratos siguen los lineamientos de la NIC 11 “Contratos de construcción”, es decir, cuando el resultado de un contrato de construcción puede ser estimado confiablemente y es probable que este contrato será rentable, el ingreso contractual es reconocido por el período del contrato en referencia a la etapa de terminación (medido en referencia a los costos contractuales incurridos al cierre del período de reporte como un porcentaje de los costos totales estimados para cada contrato).
- Ingresos por intereses: sobre la base de rendimientos efectivos.
- Ingresos por dividendos provenientes de inversiones en otras sociedades: cuando se establece el derecho de Tenaris a recibir el cobro.

S Costo de ventas y gastos de ventas

El costo de ventas y los gastos de ventas son reconocidos en el Estado de Resultados Consolidado de acuerdo con el criterio de lo devengado.

Las comisiones, fletes y otros gastos de venta incluyendo el costo de despacho y embarque se clasifican como *Gastos de comercialización y administración* en el Estado de Resultados Consolidado.

T Ganancia por acción

La ganancia por acción se calcula dividiendo la ganancia atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado diario de acciones ordinarias emitidas durante el año.

U Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros distintos a los derivados comprenden las inversiones en instrumentos de deuda y patrimonio neto, depósitos a plazo, créditos por ventas y otros créditos, efectivo y equivalentes de efectivo, deudas bancarias y financieras y deudas comerciales y otras deudas. Los instrumentos financieros de Tenaris distintos a los derivados son clasificados en las siguientes categorías:

- Activos financieros al valor razonable con impacto en el Estado de Resultados: comprende principalmente Otras inversiones que expiran en menos de 90 días desde la fecha de medición (incluidas dentro del efectivo y equivalentes de efectivo) e inversiones en ciertos certificados de deuda y depósitos a plazo mantenidos para su negociación.
- Préstamos y otros créditos: comprende efectivo y equivalentes de efectivo, créditos por ventas y otros créditos que son medidos al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés menos cualquier desvalorización.
- Activos disponibles para la venta: comprende los intereses de la Compañía en las compañías venezolanas (Ver Nota 31).
- Mantenedos hasta el vencimiento: comprende los activos financieros que la Compañía tiene tanto la habilidad como la intención de mantener hasta el vencimiento. Son medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.
- Otros pasivos financieros: comprende deudas bancarias y financieras, deudas comerciales y otras deudas medidas al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.

La clasificación depende de la naturaleza y el propósito que la Compañía establece al instrumento financiero.

Los activos y pasivos financieros son reconocidos y dados de baja a la fecha de liquidación.

La información acerca de la contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura se incluye en la Sección III, Administración de Riesgo Financiero.

III. ADMINISTRACION DE RIESGO FINANCIERO

La naturaleza multinacional de las operaciones y de la base de clientes de Tenaris expone a la Compañía a una variedad de riesgos, principalmente relacionados con riesgos de mercado (incluyendo los efectos de las variaciones de los tipos de cambios y tasas de interés) y riesgos crediticios y del mercado de capitales. Para manejar la volatilidad relacionada con estas exposiciones la gerencia evalúa cada moneda extranjera sobre una base consolidada para tomar ventajas de exposiciones de neteo lógicas. La Compañía o sus subsidiarias pueden llevar a cabo transacciones variadas con instrumentos financieros derivados con el objeto de administrar potenciales impactos adversos sobre la performance financiera de Tenaris. Dichas transacciones se ejecutan de conformidad con políticas internas y prácticas de cobertura. Los objetivos, políticas y procesos de la Compañía para administrar estos riesgos no sufrieron cambios durante el 2016.

A. Factores de Riesgo Financiero

(i) Administración de riesgo de capital

Tenaris busca mantener un bajo nivel de endeudamiento sobre el total del patrimonio neto considerando la industria y los mercados en los que opera. El índice al cierre anual de deuda / patrimonio neto total (donde “deuda” comprende los préstamos financieros y el “total de patrimonio neto” es la suma de los préstamos financieros y patrimonio neto) es de 0.07 al 31 de diciembre de 2016 y 0.08 al 31 de diciembre de 2015. La Compañía no tiene que cumplir con requerimientos regulatorios de mantenimiento de capital.

(ii) Riesgos asociados con tipos de cambio

Tenaris produce y vende sus productos en varios países alrededor del mundo y consecuentemente está expuesto al riesgo en la fluctuación de los tipos de cambio. Dado que la moneda funcional de la Compañía es el dólar, el objetivo del programa de coberturas de tipos de cambio de Tenaris es principalmente reducir el riesgo asociado con fluctuaciones cambiarias de otras monedas contra el dólar.

La exposición de Tenaris a las fluctuaciones del tipo de cambio se revisa periódicamente sobre bases consolidadas. Una serie de operaciones con derivados se realizan a fin de lograr una eficiente cobertura en ausencia de coberturas naturales u operativas. La mayor parte de estas operaciones de cobertura son con contratos de tipo de cambio “forward” (ver Nota 24 Instrumentos financieros derivados).

Tenaris no mantiene instrumentos financieros derivados con fines de intercambio u otros fines especulativos, otros que inversiones no materiales en productos estructurados.

Dado que algunas subsidiarias tienen monedas funcionales distintas al dólar estadounidense, los resultados de las actividades de cobertura, informadas en conformidad con las NIIF, pueden no reflejar la evaluación de la gerencia de su programa de cobertura al riesgo de tipo de cambio. Los saldos entre compañías subsidiarias de Tenaris pueden generar ganancias (pérdidas) financieras en la medida que las monedas funcionales difieran.

El valor de los activos y pasivos financieros de Tenaris está sujeto a cambios que se derivan de la variación de los tipos de cambio de las monedas extranjeras. La siguiente tabla provee un detalle de los principales activos y pasivos (incluyendo los contratos derivados de moneda extranjera) con impacto en los resultados de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y 2015.

Posiciones largo / (corto) en miles de USD Moneda expuesta / Moneda funcional	Al 31 de diciembre,	
	2016	2015
Peso argentino / Dólar estadounidense	(60,204)	(73,399)
Euro / Dólar estadounidense	(406,814)	(334,831)
Dólar estadounidense / Real brasilero	125,880	66,826

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(ii) Riesgos asociados con tipos de cambio (Cont.)

Las principales exposiciones corresponden a:

- Peso argentino / Dólar estadounidense

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 consistían principalmente en deudas comerciales, deudas sociales y deudas fiscales, denominadas en Pesos argentinos, en ciertas subsidiarias argentinas cuya moneda funcional es el Dólar estadounidense. Un cambio de 1% en el tipo de cambio ARS/USD podría generar una ganancia / pérdida antes de impuestos de hasta USD0.6 millones y USD0.7 millones al 31 de diciembre de 2016 y 2015 respectivamente.

- Euro / Dólar estadounidense

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 consistían principalmente en deudas intercompañía denominadas en Euros, en ciertas subsidiarias cuya moneda funcional es el Dólar estadounidense. Un cambio de 1% en el tipo de cambio EUR/USD podría generar una ganancia / pérdida antes de impuestos de hasta USD4.1 millones y USD3.3 millones, al 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente, que sería parcialmente compensada por cambios en el resultado por conversión incluido en la posición patrimonial neta de Tenaris.

- Dólar estadounidense / Real brasilero

Al 31 de diciembre de 2016 consistían principalmente en Efectivo y equivalentes de efectivo y Otras Inversiones denominadas en Dólares estadounidenses en subsidiarias cuya moneda funcional es el Real brasilero. Un cambio de 1% en el tipo de cambio BRL/USD podría generar una ganancia/ pérdida antes de impuestos de hasta USD1.3 millones y USD0.7 millones, al 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente (incluyendo una ganancia / pérdida de USD0.5 millones en 2016 y USD0.7 millones en 2015 debido a contratos derivados tomados para preservar el valor en dólares estadounidenses de los créditos por ventas y efectivo denominados en Reales brasileros), que sería parcialmente compensada en gran medida con los cambios en el resultado por conversión incluido en la posición patrimonial neta de Tenaris.

Considerando los saldos mantenidos al 31 de diciembre de 2016 en activos y pasivos financieros expuestos a las fluctuaciones en los tipos de cambio, Tenaris estima que el impacto de un movimiento simultáneo en los niveles de los tipos de cambio de moneda extranjera relativos al Dólar estadounidense de un 1% apreciación / depreciación, generaría una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD6.6 millones (incluyendo una pérdida / ganancia de USD4.0 millones debido a contratos derivados de moneda extranjera), que sería parcialmente compensada con cambios en la posición patrimonial neta de Tenaris de USD4.2 millones. Para los saldos mantenidos al 31 de diciembre de 2015, un movimiento simultáneo en los niveles de los tipos de cambio de moneda extranjera relativos al Dólar estadounidense de un 1% favorable / desfavorable, hubiera generado una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD5.1 millones (incluyendo una pérdida / ganancia de USD5.3 millones debido a contratos derivados de moneda extranjera), que sería parcialmente compensada con cambios en la posición patrimonial neta de Tenaris de USD3.9 millones.

(iii) Riesgos asociados con tasas de interés

Tenaris está sujeto a riesgos asociados con tasas de interés en su portafolio de inversión y su deuda. La Compañía utiliza un mix de tasa de deuda fija y variable en combinación con la estrategia en su portafolio de inversiones. Periódicamente, la Compañía puede celebrar contratos financieros derivados de tipo de cambio y/o swaps de tasa de interés para mitigar la exposición a los cambios en las tasas de interés.

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(iii) *Riesgos asociados con tasas de interés (Cont.)*

La siguiente tabla resume las proporciones de deuda a interés variable y fijo a cada uno de los cierres de ejercicio.

	Al 31 de diciembre de,			
	2016		2015	
	Montos en miles de USD	%	Montos en miles de USD	%
Tasa fija	820,600	98%	954,681	98%
Tasa variable	19,636	2%	16,835	2%
Total (*)	840,236		971,516	

(*) Al 31 de diciembre de 2016, aproximadamente el 66% del saldo total de la deuda del balance corresponde a deuda financiera a tasa fija donde el período original fue igual o menor a 360 días. Esto se compara con aproximadamente un 59% del total de la deuda del balance al 31 de diciembre de 2015.

La Compañía estima que, si las tasas de interés del mercado aplicables a los préstamos de Tenaris hubieran sido 100 puntos básicos más altos, entonces la pérdida adicional antes de impuestos hubiera sido USD8.8 millones en 2016 y USD10.8 millones en 2015.

(iv) *Riesgo crediticio*

El riesgo crediticio se origina en caja y equivalentes de efectivo, depósitos con bancos e instituciones financieras, así como exposiciones crediticias con clientes, incluyendo otros créditos remanentes y transacciones comprometidas. La Compañía monitorea activamente la confiabilidad crediticia de sus instrumentos de tesorería y las contrapartes referidas a derivados y seguros a fin de minimizar el riesgo crediticio.

No existe una importante concentración de riesgo crediticio de los clientes. Ningún cliente individual comprende más del 10% de las ventas netas de Tenaris en 2016, 2015 y 2014.

Las políticas crediticias de Tenaris relacionadas a la venta de productos y servicios están diseñadas para identificar clientes con historiales crediticios aceptables, y para permitir a Tenaris solicitar seguros para cubrir riesgos crediticios, cartas de crédito y otros instrumentos diseñados para minimizar los riesgos crediticios cuando fuera necesario. Tenaris mantiene provisiones para pérdidas potenciales por créditos (Ver Sección II J).

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, los créditos por ventas ascienden a USD954.7 millones y USD1,135.1 millones respectivamente. Los créditos por ventas tienen garantías bajo seguros de créditos por USD222.1 millones y USD325.1 millones, cartas de créditos y otras garantías bancarias por USD117.8 millones y USD20.5 millones, y otras garantías por USD15.6 millones y USD7.9 millones, al 31 de diciembre de 2016 y 2015 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, los créditos por ventas vencidos ascendían a USD249.0 millones y USD333.8 millones respectivamente. De estos montos, USD83.1 millones y USD84.9 millones son créditos por ventas garantizados mientras que USD85.7 millones y USD101.5 millones, están incluidos en la previsión para deudores incobrables. La previsión para créditos por ventas y las garantías existentes son suficientes para cubrir los créditos por ventas de dudosa cobranza.

(v) *Riesgo de la contraparte*

Tenaris tiene lineamientos para inversiones con parámetros específicos que limitan el riesgo de emisores de títulos negociables. Las contrapartes referidas a derivados y transacciones en efectivo están limitadas a instituciones financieras de alta calidad crediticia, normalmente "Investment grade".

Aproximadamente el 82% de los activos financieros líquidos de Tenaris corresponden a instrumentos "Investment Grade-rated" al 31 de diciembre de 2016, en comparación con aproximadamente del 92% al 31 de diciembre de 2015.

A. Factores de riesgo financiero (Cont.)

(vi) Riesgo de liquidez

La estrategia financiera de Tenaris busca mantener recursos financieros adecuados y accesos a liquidez adicional. Durante 2016, Tenaris ha contado con flujos de caja derivados de operaciones así como también con financiamiento bancario adicional para financiar sus transacciones.

La gerencia mantiene suficiente efectivo y títulos negociables para financiar niveles de operaciones normales y cree que Tenaris tiene acceso apropiado al mercado para necesidades de capital de trabajo de corto plazo.

Los activos financieros líquidos en su conjunto (incluyendo efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones) eran 16% del total de los activos al cierre de 2016 comparados con el 19% al cierre de 2015.

Tenaris tiene una estrategia conservadora en el manejo de su liquidez, que consiste en efectivo en banco, fondos líquidos e inversiones de corto plazo, principalmente, con vencimientos de no más de tres meses desde el día de la compra.

Tenaris mantiene principalmente inversiones en “money market” y títulos con rendimiento fijo o variable de emisores “investment grade”. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 Tenaris no tiene exposición directa sobre los instrumentos financieros emitidos por contrapartes europeas soberanas.

Tenaris mantiene sus inversiones principalmente en Dólares estadounidenses. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, los activos líquidos denominados en Dólares estadounidenses representan alrededor del 95% y 87% del total de los activos financieros líquidos respectivamente.

(vii) Riesgo de precio de productos y materias primas

En el curso normal de sus operaciones, Tenaris compra productos y materias primas que están sujetas a la volatilidad de los precios causada por las condiciones de suministro, las variables políticas y económicas y otros factores. Como consecuencia, Tenaris está expuesta al riesgo de las fluctuaciones en los precios de esos productos y materias primas. Tenaris fija los precios de las materias primas y productos de este tipo en el corto plazo, típicamente no de más de un año, Tenaris, en general, no cubre este riesgo.

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable

Las políticas contables para instrumentos financieros han sido aplicadas a clasificar como préstamos y cuentas por cobrar, activos mantenidos hasta el vencimiento, activos disponibles para la venta, o activos financieros al valor razonable con cambios en resultados. Para los instrumentos financieros medidos en el estado de posición financiera al valor razonable, la NIIF 13 requiere que la medición a valores razonables sea desagregada en las siguientes jerarquías:

Nivel 1- Precios de referencia (sin ajustar) en mercados activos para activos y pasivos idénticos.

Nivel 2- Informaciones diferentes a precios de referencia incluidos en el Nivel 1 que son observables para los activos y pasivos, bien sea directamente (o sea, como precios) o indirectamente (o sea, derivado de precios).

Nivel 3- Informaciones para los activos y pasivos que no se basan en datos de mercados observables (o sea, información no observable).

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable (Cont.)

Las siguientes tablas presentan los instrumentos financieros por categoría y nivel al 31 de diciembre de 2016 y 2015.

31 de diciembre, 2016	Valor en libros	Categorías de medición			A valor razonable			
		Préstamos y cuentas por cobrar	Mantenidos hasta el vencimiento	Disponible para la venta	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
Activos								
Efectivo y equivalentes de efectivo	399,737	92,730	-	-	307,007	307,007	-	-
Efectivo y depósitos en bancos	92,730	92,730	-	-	-	-	-	-
Fondos líquidos	215,807	-	-	-	215,807	215,807	-	-
Inversiones a corto plazo	91,200	-	-	-	91,200	91,200	-	-
Otras inversiones - corrientes	1,633,142	-	246,031	-	1,387,111	607,866	779,245	-
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupón cero, papeles comerciales)	782,029	-	-	-	782,029	76,260	705,769	-
Cuentas soberanas no estadounidenses	41,370	-	-	-	41,370	41,370	-	-
Certificados de Depósitos	525,068	-	-	-	525,068	-	525,068	-
Papeles Comerciales	34,890	-	-	-	34,890	34,890	-	-
Otras notas	180,701	-	-	-	180,701	-	180,701	-
Bonos y otros de renta fija	841,638	-	246,031	-	595,607	522,131	73,476	-
Títulos públicos de EE.UU.	216,732	-	-	-	216,732	216,732	-	-
Títulos públicos no estadounidenses	88,805	-	32,644	-	56,161	56,161	-	-
Títulos privados	462,625	-	213,387	-	249,238	249,238	-	-
Hipotecas y valores respaldados por activos	73,476	-	-	-	73,476	-	73,476	-
Inversiones en fondos	9,475	-	-	-	9,475	9,475	-	-
Otras inversiones - No corrientes	249,719	-	248,049	-	1,670	-	-	1,670
Bonos y otros de renta fija	248,049	-	248,049	-	-	-	-	-
Otras inversiones	1,670	-	-	-	1,670	-	-	1,670
Créditos por ventas	954,685	954,685	-	-	-	-	-	-
Otros créditos C y NC	321,718	176,990	-	-	2,759	-	2,759	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	2,759	-	-	-	2,759	-	2,759	-
Otros créditos	176,990	176,990	-	-	-	-	-	-
Otros créditos (no financieros)	141,969	-	-	-	-	-	-	-
Activos disponibles para la venta (*)	21,572	-	-	21,572	-	-	-	21,572
Total		1,224,405	494,080	21,572	1,698,547	914,873	782,004	23,242
Pasivos								
Préstamos C y NC	840,236	840,236	-	-	-	-	-	-
Deudas comerciales	556,834	556,834	-	-	-	-	-	-
Otras deudas	183,887	-	-	-	42,635	-	42,635	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	42,635	-	-	-	42,635	-	42,635	-
Otras deudas (no financieras)	141,252	-	-	-	-	-	-	-
Total		1,397,070	-	-	42,635	-	42,635	-

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable (Cont.)

31 de diciembre, 2015	Valor en libros	Categorías de medición				A valor razonable		
		Préstamos y cuentas por cobrar	Mantenidos hasta el vencimiento	Disponible para la venta	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
Activos								
<i>Efectivo y equivalentes de efectivo</i>								
	286,547	101,019	-	-	185,528	185,528	-	-
Efectivo y depósitos en bancos	101,019	101,019	-	-	-	-	-	-
Fondos líquidos	81,735	-	-	-	81,735	81,735	-	-
Inversiones a corto plazo	103,793	-	-	-	103,793	103,793	-	-
<i>Otras inversiones - corrientes</i>								
	2,140,862	-	-	-	2,140,862	1,348,268	792,594	-
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupón cero, papeles comerciales)	877,436	-	-	-	877,436	219,927	657,509	-
Cuentas soberanas no estadounidenses	189,973	-	-	-	189,973	189,973	-	-
Certificados de Depósitos	489,248	-	-	-	489,248	-	489,248	-
Papeles Comerciales	29,954	-	-	-	29,954	29,954	-	-
Otras notas	168,261	-	-	-	168,261	-	168,261	-
Bonos y otros de renta fija	1,203,695	-	-	-	1,203,695	1,068,610	135,085	-
Títulos públicos de EE.UU.	249,124	-	-	-	249,124	249,124	-	-
Títulos públicos no estadounidenses	92,975	-	-	-	92,975	92,975	-	-
Títulos privados	726,511	-	-	-	726,511	726,511	-	-
Hipotecas y valores respaldados por activos	82,839	-	-	-	82,839	-	82,839	-
Notas estructuradas	52,246	-	-	-	52,246	-	52,246	-
Inversiones en fondos	59,731	-	-	-	59,731	59,731	-	-
<i>Otras inversiones - No corrientes</i>								
	394,746	-	393,084	-	1,662	-	-	1,662
Bonos y otros de renta fija	393,084	-	393,084	-	-	-	-	-
Otras inversiones	1,662	-	-	-	1,662	-	-	1,662
<i>Créditos por ventas</i>								
	1,135,129	1,135,129	-	-	-	-	-	-
<i>Otros créditos C y NC</i>								
	369,410	131,896	-	-	18,248	-	18,248	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	18,248	-	-	-	18,248	-	18,248	-
Otros créditos	131,896	131,896	-	-	-	-	-	-
Otros créditos (no financieros)	219,266	-	-	-	-	-	-	-
<i>Activos disponibles para la venta (*)</i>								
	21,572	-	-	21,572	-	-	-	21,572
Total		1,368,044	393,084	21,572	2,346,300	1,533,796	810,842	23,234
Pasivos								
<i>Préstamos C y NC</i>								
	971,516	971,516	-	-	-	-	-	-
<i>Deudas comerciales</i>								
	503,845	503,845	-	-	-	-	-	-
<i>Otras deudas</i>								
	222,842	14,869	-	-	34,541	-	34,541	-
Contratos derivados de monedas extranjeras	34,541	-	-	-	34,541	-	34,541	-
Otras deudas	14,869	14,869	-	-	-	-	-	-
Otras deudas (no financieras)	173,432	-	-	-	-	-	-	-
Total		1,490,230	-	-	34,541	-	34,541	-

(*) Para detalles adicionales relativos a los activos disponibles para la venta, ver Nota 31.

No hubo transferencias entre el nivel 1 y el 2 durante el período.

B. Instrumentos financieros por categoría y clasificación dentro de la jerarquía del valor razonable (Cont.)

El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos se basa en precios de referencia a la fecha de reporte. Un mercado es considerado activo si los precios de referencia están listos y disponibles regularmente de una bolsa de valores, distribuidor, agente, grupo industrial, servicio de precios o agencias de regulación y esos precios representan transacciones reales, ocurrientes en forma regular y en condiciones de igualdad. El precio de referencia en el mercado utilizado para los activos financieros mantenidos por Tenaris es el precio corriente de oferta. Estos instrumentos están incluidos en el Nivel 1 y comprenden principalmente certificados de deuda corporativa y deuda soberana.

El valor razonable de los instrumentos financieros que no son negociados en un mercado activo (como algunos certificados de deuda, certificados de depósito con fecha de vencimiento original mayor a tres meses, forward e instrumentos derivados de tasa de interés) se determina usando técnicas de valuación, que maximizan el uso de la información de mercado cuando esté disponible y dependen lo mínimo posible de estimaciones específicas de la entidad. Si toda la información significativa requerida para valuar un instrumento es observable, el instrumento es incluido en el Nivel 2. Tenaris valua sus activos y pasivos incluidos en este nivel utilizando precios de oferta, curvas de tasa de interés, cotizaciones de agente, tipos de cambio corrientes, tasas de forwards y volatilidades obtenidas que surgen de participantes en el mercado a la fecha de valuación.

Si una o más de las informaciones significativas no estuvieran basadas en información de mercado observable, los instrumentos se incluyen en el Nivel 3. Tenaris valúa sus activos y pasivos incluidos en este nivel utilizando información de mercado observable y el juicio de la gerencia que reflejan la mejor estimación de la Compañía en cómo los participantes del mercado valorarían el activo o pasivo a la fecha de medición. Los montos principales incluidos en este nivel corresponden a los activos disponibles para la venta relacionados con la participación que mantiene Tenaris en las compañías venezolanas que se encuentran en proceso de nacionalización (Ver Nota 31).

La siguiente tabla presenta los cambios en activos y pasivos del Nivel 3:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de	
	2016	2015
	Activos / Pasivos	
Al inicio del ejercicio	23,234	23,111
Efecto de conversión monetaria y otros	8	123
Al cierre del ejercicio	23,242	23,234

C. Estimación del valor razonable

Los activos y pasivos financieros clasificados como activos al valor razonable con impacto en resultados son medidos bajo el marco establecido por los lineamientos contables del CNIC para mediciones de valores razonables y exposiciones.

El valor razonable de las inversiones que cotizan se basa generalmente en precios corrientes de ofertas. Si el mercado para un activo financiero no es activo o no hay mercado disponible, los valores razonables son establecidos usando técnicas de valuación estándar.

Algunas de las inversiones de Tenaris son designadas como mantenidas hasta el vencimiento a costo amortizado. Tenaris estima que el valor razonable de estos activos financieros es el 100.8% y 99% de su monto registrado incluyendo los intereses devengados al 31 de diciembre de 2016 y 2015 respectivamente.

El valor razonable de todos los derivados remanentes es determinado utilizando modelos de precios específicos que incluyen las fuentes que son observables en el mercado o pueden ser derivados de o corroborados por datos observables. El valor razonable de los contratos forward de moneda extranjera se calcula como el valor presente neto de los flujos de fondo futuros estimados en cada moneda, basados en curvas de rendimientos observables, convertidos a Dólares estadounidenses al tipo de cambio puntual de la fecha de valuación.

Las deudas bancarias y financieras comprenden principalmente deuda a tasa de interés fija y variable con una porción a corto plazo donde los intereses ya han sido fijados. Son clasificadas bajo préstamos y cuentas por cobrar y medidas a su costo amortizado. Tenaris estima que el valor razonable de sus principales pasivos financieros es aproximadamente 99.7% de su valor contable incluyendo intereses devengados en 2016, comparados con 99% en 2015. Los valores razonables fueron calculados utilizando técnicas de valuación estándar para instrumentos de tasa flotante y tasas de mercado comparables para descontar los flujos de fondos.

D. Contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos en el estado de posición financiera al valor razonable con cambios en resultado en la fecha en la que se pacta el derivado y son posteriormente revalorizados al valor razonable. Para calcular el valor razonable de cada instrumento son utilizadas herramientas específicas, las cuales son analizadas mensualmente para verificar su consistencia. Para todas las operaciones de fijación de precio se utilizan índices de mercado. Estos incluyen tipos de cambio, tasas de depósito y otras tasas de descuento mitigando la naturaleza de cada riesgo subyacente.

Como regla general, Tenaris reconoce el monto total relacionado al cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados en *Resultados financieros*, en el Estado de Resultados Consolidado.

Tenaris designa ciertos instrumentos derivados como cobertura de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o a una transacción proyectada altamente probable. Estas transacciones (principalmente contratos derivados “forward” sobre transacciones proyectadas altamente probables y “swaps” de tasa de interés) son clasificadas como de cobertura de flujo de fondos. La porción efectiva del valor razonable de los instrumentos derivados que son designados y califican como de cobertura de flujo de fondos es reconocida en el patrimonio neto. Los valores acumulados en el patrimonio neto son reconocidos en el Estado de Resultados en el período en que el ítem cubierto afecta a las ganancias o pérdidas. La ganancia o pérdida relativa a la porción no efectiva es reconocida en el Estado de Resultados inmediatamente. El valor razonable de los instrumentos financieros derivados (activos o pasivos) de Tenaris sigue reflejado en el estado de posición financiera. El valor razonable total de un instrumento de cobertura derivado es clasificado como activo o pasivo corriente o no corriente de acuerdo con su fecha de vencimiento.

Para las transacciones designadas y calificadas para contabilidad de cobertura, Tenaris documenta, al momento de la designación, la relación entre el instrumento de cobertura y los ítems cubiertos así como el objetivo de administración de los riesgos y la estrategia de operación para transacciones de cobertura. Tenaris también documenta en forma constante su evaluación acerca de si los derivados usados para operaciones de cobertura son altamente efectivos en compensar los cambios en los valores razonables o flujos de fondos sobre los ítems cubiertos. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015, la porción efectiva de los flujos de fondos que está incluida en *Otras Reservas* en el Patrimonio Neto designados para contabilidad de cobertura asciende a USD4.7 millones débito y USD2.8 millones crédito respectivamente (ver Nota 24 Instrumentos financieros derivados).

Los valores razonables de varios de los instrumentos derivados utilizados con propósitos de cobertura son expuestos en la Nota 24. Los movimientos en la reserva de cobertura incluida en *Otras Reservas* en el patrimonio neto son también mostrados en la Nota 24.

IV. OTRAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

(en las notas, todos los valores están expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

1 Información por segmentos

Como se menciona en la sección II. PC - C, la información por segmentos se expone de la siguiente manera:

Segmentos operativos reportables

(Valores expresados en miles de USD)

	Tubos	Otros	Total operaciones continuas	Total operaciones discontinuas
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016				
NIIF – Ingresos por ventas netos	4,015,491	278,101	4,293,592	234,911
Visión Gestional - Resultado operativo	19,630	18,817	38,447	62,298
· Diferencias en el costo de ventas y otros	(118,381)	(6,962)	(125,343)	3,540
· Diferencias en depreciaciones y amortizaciones	27,640	199	27,839	-
NIIF - Resultado operativo	(71,111)	12,054	(59,057)	65,838
Ingresos (gastos) financieros netos			21,954	(88)
(Pérdida) ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			(37,103)	65,750
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas			71,533	-
Ganancia antes del impuesto a las ganancias			34,430	65,750
Inversiones de capital	751,854	33,108	784,962	1,911
Depreciaciones y amortizaciones	642,896	14,213	657,109	5,303

(Valores expresados en miles de USD)

	Tubos	Otros	Total operaciones continuas	Total operaciones discontinuas
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015				
NIIF – Ingresos por ventas netos	6,443,814	459,309	6,903,123	197,630
Visión Gestional - Resultado operativo	685,870	27,884	713,754	38,547
· Diferencias en el costo de ventas y otros	(228,948)	(880)	(229,828)	(8,914)
· Diferencias en cargo por desvalorización / Depreciaciones y amortizaciones	(319,293)	1,162	(318,131)	-
NIIF - Resultado operativo	137,629	28,166	165,795	29,633
Ingresos (gastos) financieros netos			14,592	(382)
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			180,387	29,251
Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas			(39,558)	-
Ganancia antes del impuesto a las ganancias			140,829	29,251
Inversiones de capital	1,088,901	41,412	1,130,313	1,206
Depreciaciones y amortizaciones	638,456	14,857	653,313	5,465

(Valores expresados en miles de USD)

	Tubos	Otros	Total operaciones continuas	Total operaciones discontinuas
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2014				
NIIF – Ingresos por ventas netos	9,581,615	559,844	10,141,459	196,503
Visión Gestional - Resultado operativo	2,022,429	10,568	2,032,997	17,167
· Diferencias en el costo de ventas y otros	(35,463)	4,080	(31,383)	1,117
· Diferencias en cargo por desvalorización / Depreciaciones y amortizaciones	(121,289)	207	(121,082)	-
NIIF - Resultado operativo	1,865,677	14,855	1,880,532	18,284
Ingresos (gastos) financieros netos			33,398	(361)
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			1,913,930	17,923
Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas			(164,616)	-
Ganancia antes del impuesto a las ganancias			1,749,314	17,923
Inversiones de capital	1,051,148	36,989	1,088,137	1,236
Depreciaciones y amortizaciones	593,671	15,976	609,647	5,982

1 Información por segmentos (Cont.)

Las operaciones entre segmentos, que fueron eliminadas en el proceso de consolidación, principalmente relacionadas con la venta de chatarra, energía, excedente de materia prima y otros del segmento Otros al segmento de Tubos por USD47,939 USD57,468 y USD233,863 en 2016, 2015 y 2014 respectivamente.

La ganancia del ejercicio bajo la visión gestional ascendió a USD96.1 millones, mientras que bajo NIIF fue una ganancia de USD58.7 millones. Adicionalmente a las diferencias reconciliadas anteriormente, las principales diferencias se originan en el impacto de las monedas funcionales en el resultado financiero, el impuesto diferido así como también el resultado de las inversiones en compañías no consolidadas y cambios en la valuación de inventarios de acuerdo a la estimación de costo definida internamente.

Información geográfica

(Valores expresados en miles de USD)	América del Norte	América del Sur	Europa	Medio Oriente y África	Asia Pacífico	No asignados (*)	Total operaciones continuas	Total operaciones discontinuas
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016								
Ingresos por ventas netos	1,320,297	1,210,527	565,173	1,055,994	141,601	-	4,293,592	234,911
Total de activos	7,467,842	2,803,848	1,925,784	593,649	482,132	578,603	13,851,858	151,417
Créditos por ventas	229,390	204,746	161,291	308,919	50,339	-	954,685	33,620
Propiedades, planta y equipo, netos	3,652,032	1,237,391	847,318	106,941	158,257	-	6,001,939	41,470
Inversiones de capital	646,545	59,780	35,270	24,166	19,201	-	784,962	1,911
Depreciaciones y amortizaciones	381,811	128,458	113,875	11,053	21,912	-	657,109	5,303
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015								
Ingresos por ventas netos	2,668,724	2,132,221	728,815	1,096,688	276,675	-	6,903,123	197,630
Total de activos	8,625,806	2,931,297	1,877,429	429,317	423,479	512,217	14,799,545	87,429
Créditos por ventas	339,499	396,834	181,084	137,278	52,494	-	1,107,189	27,940
Propiedades, planta y equipo, netos	3,207,661	1,269,995	907,466	86,181	155,299	-	5,626,602	45,656
Inversiones de capital	822,396	168,140	82,344	36,867	20,566	-	1,130,313	1,206
Depreciaciones y amortizaciones	385,189	125,754	112,742	9,912	19,716	-	653,313	5,465
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2014								
Ingresos por ventas netos	4,782,113	2,124,607	979,042	1,843,778	411,919	-	10,141,459	196,503
Total de activos	9,433,050	3,340,973	1,857,285	598,175	498,694	665,202	16,393,379	117,299
Créditos por ventas	709,294	554,542	259,115	340,880	74,993	-	1,938,824	24,570
Propiedades, planta y equipo, netos	2,903,848	1,303,162	683,283	60,354	158,995	-	5,109,642	49,915
Inversiones de capital	609,016	338,995	111,232	10,891	18,003	-	1,088,137	1,236
Depreciaciones y amortizaciones	339,203	120,905	119,226	10,154	20,159	-	609,647	5,982

No hay ingresos por clientes externos atribuibles al país de incorporación de la Compañía (Luxemburgo). Para propósitos de información geográfica, “América del Norte” comprende Canadá, México y Estados Unidos (24.8%); “América del Sur” comprende principalmente Argentina (16.5%), Brasil y Colombia; “Europa” comprende principalmente Italia, Noruega y Rumania; “Medio Oriente y África” comprende principalmente Kuwait, Nigeria, Egipto y Arabia Saudita y; “Asia Pacífico” comprende principalmente a China, Japón e Indonesia.

(*) Incluye inversiones en compañías no consolidadas y Activos disponibles para la venta por USD21.6 millones en 2016, 2015 y 2014 (ver Nota 12 y 31).

2 Costo de ventas

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Inventarios al inicio del ejercicio	1,843,467	2,779,869	2,702,647
Más: Cargos del período			
Consumo de materia prima, energía, materiales y otros	1,528,532	1,934,209	3,944,283
Altas de inventarios por combinaciones de negocios	-	-	4,338
Honorarios y servicios	199,210	298,470	453,818
Costos laborales	658,975	947,997	1,204,720
Depreciación de propiedades, planta y equipo	376,965	377,596	366,932
Amortización de activos intangibles	27,244	24,100	17,324
Gastos de mantenimiento	122,553	184,053	217,694
Previsión por obsolescencia	32,765	68,669	4,704
Impuestos	16,693	21,523	20,024
Otros	89,575	92,059	130,845
	3,052,512	3,948,676	6,364,682
Menos: Inventarios al cierre del ejercicio (*)	(1,593,708)	(1,843,467)	(2,779,869)
De operaciones discontinuas	(136,587)	(137,318)	(147,045)
	3,165,684	4,747,760	6,140,415

(*) Incluye USD29.8 millones relacionados a operaciones discontinuas.

Para el año finalizado el 31 de diciembre de 2016 y 2015, los costos laborales incluyen aproximadamente USD35 millones y USD104 millones respectivamente de indemnizaciones relacionadas con el ajuste de la masa laboral a los condiciones del mercado.

3 Gastos de comercialización y administración

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Honorarios y servicios	123,653	158,541	178,700
Costos laborales	441,355	579,360	594,660
Depreciación de propiedades, planta y equipo	16,965	18,543	20,197
Amortización de activos intangibles	241,238	238,539	211,176
Comisiones, fletes y otros gastos de ventas	243,401	351,657	598,138
Previsión para contingencias	30,841	19,672	35,557
Previsión por créditos incobrables	(12,573)	36,788	21,704
Impuestos	67,724	129,018	165,675
Otros	76,563	92,157	138,145
	1,229,167	1,624,275	1,963,952
De operaciones discontinuas	(32,238)	(30,678)	(31,174)
	1,196,929	1,593,597	1,932,778

Para el año finalizado el 31 de diciembre de 2016 y 2015, los costos laborales incluyen aproximadamente USD38 millones y USD73 millones respectivamente de indemnizaciones relacionadas con el ajuste de la masa laboral a los condiciones del mercado.

4 Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de comercialización y administración)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
(Valores expresados en miles de USD)			
Sueldos, jornales y cargas sociales	1,062,535	1,504,918	1,743,253
Indemnizaciones por rescisión de servicios (incluyendo aquellos clasificados como planes de contribución definidos)	10,758	13,286	17,431
Beneficios por retiro – plan de beneficios definidos	10,563	14,813	18,645
Programa de retención e incentivo a largo plazo de empleados	16,474	(5,660)	20,051
	1,100,330	1,527,357	1,799,380
De operaciones discontinuas	(28,306)	(24,665)	(23,233)
	1,072,024	1,502,692	1,776,147

Al cierre de ejercicio, la cantidad de empleados fue de 19,399 en 2016, 21,741 en 2015 y 27,816 en 2014.

La siguiente tabla muestra la distribución geográfica de los empleados:

País	2016	2015	2014
Argentina	4,755	5,388	6,421
México	4,968	5,101	5,518
Brasil	1,166	2,050	3,835
EEUU	1,636	2,190	3,549
Italia	1,979	2,030	2,352
Rumania	1,631	1,624	1,725
Canadá	473	546	1,225
Indonesia	509	532	677
Colombia	750	636	614
Japón	458	508	588
Otros	1,074	1,136	1,312
	19,399	21,741	27,816
De operaciones discontinuas	(323)	(292)	(267)
	19,076	21,449	27,549

5 Otros ingresos y egresos operativos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
(Valores expresados en miles de USD)			
Otros ingresos operativos			
Ingresos netos por otras ventas	16,275	7,480	8,843
Rentas netas	4,852	6,462	4,041
Otros	-	661	14,971
	21,127	14,603	27,855
Otros egresos operativos			
Donaciones a entidades sin fines de lucro	9,534	9,052	9,961
Previsión para juicios y contingencias	10	1	(760)
Resultado por baja de activos fijos y materiales chatarreados	57	94	203
Cargo por desvalorización	-	400,314	205,849
Previsión para otros créditos incobrables	432	1,114	336
Otros	1,378	-	-
	11,411	410,575	215,589
De operaciones discontinuas	(248)	(1)	-
	11,163	410,574	215,589

5 Otros ingresos y egresos operativos (Cont.)

Cargo por desvalorización

Tenaris conduce regularmente evaluaciones sobre el valor en libros de sus activos. El valor de uso fue utilizado para determinar el importe recuperable. El valor de uso es calculado descontando los flujos de efectivo estimados durante un período de cinco años sobre la base de proyecciones aprobadas por la gerencia. Para los años subsecuentes más allá del período de cinco años, un valor final es calculado en base a perpetuidad, considerando una tasa de crecimiento nominal del 2%. La tasa de crecimiento considera el crecimiento promedio de largo plazo para la industria del petróleo y gas, la mayor demanda para compensar el agotamiento de los yacimientos existentes y la expectativa de participación en el mercado de la Compañía.

La principal fuente de ingresos de Tenaris es la venta de productos y servicios a la industria del petróleo y gas y el nivel de dichas ventas es sensible a los precios internacionales del petróleo y del gas y su impacto en la actividad de perforación.

Para los fines de la evaluación de las premisas clave, Tenaris utiliza fuentes externas de información y juicio de la gerencia sobre la base de la experiencia pasada.

Las principales premisas clave, utilizadas para estimar el valor de utilización económica son, tasas de descuento y crecimiento, factores de competencia y económicos aplicados para determinar las proyecciones de flujo de efectivo de Tenaris, como - el costo de las materias primas, precio de petróleo y gas, entorno competitivo, programas de inversión de capital de los clientes de Tenaris y nivel de perforación.

Las tasas de descuento utilizadas se basan en el costo promedio ponderado del capital (WACC), el cual es considerado un buen indicador del costo del capital. Para cada UGE con activos asignados, se determinó una WACC específica teniendo en cuenta la industria, el país y el tamaño del negocio. En 2016, las tasas de descuento utilizadas estuvieron en un rango entre el 9.1% y el 10.9%.

Los principales factores que podrían resultar en pérdidas por deterioro adicionales en períodos futuros serían un aumento en la tasa de descuento / disminución en la tasa de crecimiento utilizada en las proyecciones de flujo de efectivo de la Compañía, un mayor deterioro del negocio, factores competitivos y económicos, como los precios del gas y la evolución del nivel de perforación.

De las UGEs con un importe significativo de valor llave asignado en comparación con el importe total del valor llave, Tenaris determinó que la UGE para la cual un posible cambio razonable en un supuesto clave ocasionaría que el importe en libros de las UGEs excediera su valor recuperable es OCTG USA.

En OCTG USA, el valor recuperable calculado en base al valor de uso excedía al valor en libros por USD154.6 millones al 31 de diciembre de 2016. Los siguientes cambios en las premisas clave, en la UGE OCTG USA, asumiendo valores fijos para el resto de las premisas, hubiese generado que el valor recuperable se iguale al valor en libros a partir de la prueba de desvalorización:

Incremento en la tasa de descuento	117 Pbs
Disminución en la tasa de crecimiento	-1.6%
Disminución en las proyecciones del flujo de efectivo	-17.2%

En 2015 y 2014 como resultado del deterioro de las condiciones del negocio la Compañía reconoció pérdidas por desvalorización de los activos relacionados con los tubos con costura, de USD400.3 y USD205.8 respectivamente.

6 Resultados financieros

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Intereses ganados	60,405	39,516	34,582
Intereses por activos financieros disponibles para la venta	-	-	4,992
Resultado neto en activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	5,799	(4,942)	(1,478)
Resultado neto en activos financieros disponibles para la venta	-	-	115
Ingresos financieros	66,204	34,574	38,211
Costos financieros	(22,329)	(23,058)	(44,388)
Resultado neto por diferencia de cambio	(2,146)	(13,301)	50,298
Resultado por contratos derivados de diferencia de cambio	(31,310)	30,468	(4,733)
Otros	11,447	(14,473)	(6,351)
Otros resultados financieros	(22,009)	2,694	39,214
Resultados financieros netos	21,866	14,210	33,037
De operaciones discontinuas	88	382	361
	21,954	14,592	33,398

Durante el 2015 Tenaris ha dado de baja todos sus instrumentos financieros de renta fija, categorizados como disponibles para la venta.

7 Resultado de inversiones en compañías no consolidadas

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
De compañías no consolidadas	71,533	(10,674)	(24,696)
Ganancia en capital intereses (ver Nota 26)	-	-	21,302
Cargo por desvalorización en compañías no consolidadas (ver Nota 12)	-	(28,884)	(161,222)
	71,533	(39,558)	(164,616)

8 Impuesto a las ganancias

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Impuesto corriente	174,410	164,562	695,136
Impuesto diferido	(132,969)	79,943	(109,075)
	41,441	244,505	586,061
De operaciones discontinuas	(24,339)	(10,121)	(5,630)
	17,102	234,384	580,431

8 Impuesto a las ganancias (Cont.)

El impuesto sobre el resultado antes de impuesto de Tenaris difiere del monto teórico que se obtendría utilizando la alícuota impositiva vigente en cada país, como se expone a continuación:

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Resultado antes del impuesto a las ganancias	34,430	140,829	1,749,314
Impuesto calculado con la tasa de cada país (*)	(91,628)	(71,588)	307,193
Ganancias exentas / Gastos no deducibles, neto (*)	51,062	149,632	132,442
Cambios en las tasas impositivas	4,720	6,436	3,249
Efecto por conversión monetaria de la base impositiva (**)	105,758	151,615	138,925
Devengamiento/ Utilización de quebrantos impositivos no reconocidos anteriormente (***)	(52,810)	(1,711)	(1,378)
Cargo por Impuesto	17,102	234,384	580,431

(*) Incluye el efecto del cargo por desvalorización por aproximadamente USD400.3 millones y USD 205.8 millones en 2015 y 2014 respectivamente.

(**) Tenaris, aplica el método del pasivo, para reconocer el impuesto a las ganancias diferido sobre las diferencias temporarias entre la base impositiva de los activos y sus valores en los estados contables. Por la aplicación de este método, Tenaris reconoce ganancias y pérdidas por impuesto a las ganancias diferido debido al efecto de la variación en el valor de la base imponible en subsidiarias (principalmente las mexicanas, colombianas y argentinas) que tienen moneda funcional diferente a la moneda local. Estas ganancias y pérdidas son requeridas por las NIIF a pesar que la mayor / menor base impositiva de los activos no resultará en una deducción / obligación para fines fiscales en ejercicios futuros.

(***) Incluye una ganancia por impuesto diferido de aproximadamente USD45 millones registrado en el último trimestre de 2016 relacionado con una pérdida de capital generada por la disolución de algunas compañías cuyos efectos pueden ser trasladados y utilizados para compensar futuras ganancias de capital en los Estados Unidos.

9 Distribución de dividendos

El 3 de noviembre de 2016, el Directorio de la Compañía aprobó el pago de un dividendo interino de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS), o aproximadamente USD153 millones, pagado el 23 de noviembre de 2016, con fecha a circular sin derecho al pago del dividendo (“ex dividend date”) el 21 de noviembre de 2016.

El 4 de mayo de 2016, los accionistas aprobaron un dividendo anual por un monto de USD0.45 por acción (USD0.90 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo interino pagado el 25 de noviembre de 2015 por un monto de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS). El balance de USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fueron pagos el 25 de Mayo de 2016. En total, el dividendo interino pagado en noviembre 2015 y el balance pagado en mayo 2016 ascendió a aproximadamente USD531.2 millones.

El 6 de mayo de 2015, la asamblea de accionistas de la Compañía aprobó un dividendo anual de USD0.45 por acción (USD0.90 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo anticipado previamente pagado el 27 de noviembre de 2015, por un monto de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS). El remanente, que asciende a USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fue pagado el 20 de Mayo de 2015. En conjunto, el dividendo anticipado pagado en noviembre de 2014 y el remanente pagado en mayo de 2015 ascendió aproximadamente a USD531.2 millones.

El 7 de mayo de 2014, la asamblea de accionistas de la Compañía aprobó un dividendo anual de USD0.43 por acción (USD0.86 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo anticipado previamente pagado el 21 de noviembre de 2013, por un monto de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS). El remanente, que asciende a USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fue pagado el 22 de Mayo de 2014. En conjunto, el dividendo anticipado pagado en noviembre de 2013 y el remanente pagado en mayo de 2014 ascendió aproximadamente a USD507.6 millones.

10 Propiedades, planta y equipo, neto

	Terrenos, edificios y mejoras	Plantas y equipos de producción	Rodados, muebles e instalaciones	Obras en curso	Repuestos y equipos	Total
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016						
Costo						
Valores al inicio del ejercicio	1,766,103	8,419,792	366,972	1,217,682	32,651	11,803,200
Diferencias por conversión	10,483	(2,284)	3,716	2,604	(290)	14,229
Altas (*)	572	1,445	747	750,075	4,656	757,495
Bajas / Consumos	(5,774)	(22,306)	(11,037)	(4,852)	(2,494)	(46,463)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(34,849)	(61,380)	(1,103)	(1,407)	(177)	(98,916)
Transferencias / Reclasificaciones	100,079	356,420	13,694	(474,063)	1,640	(2,230)
Valores al cierre del ejercicio	1,836,614	8,691,687	372,989	1,490,039	35,986	12,427,315
Depreciación y cargo por desvalorización						
Acumulada al inicio del ejercicio	455,499	5,432,715	228,966	-	13,762	6,130,942
Diferencias por conversión	2,240	(6,087)	2,953	-	(358)	(1,252)
Depreciación del ejercicio	46,150	324,886	22,361	-	533	393,930
Transferencias / Reclasificaciones	2,856	(6,761)	(333)	-	(3,396)	(7,634)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(8,552)	(47,928)	(966)	-	-	(57,446)
Bajas / Consumos	(3,064)	(21,228)	(8,872)	-	-	(33,164)
Acumulada al cierre del ejercicio	495,129	5,675,597	244,109	-	10,541	6,425,376
Al 31 de diciembre de 2016	1,341,485	3,016,090	128,880	1,490,039	25,445	6,001,939
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015						
Costo						
Valores al inicio del ejercicio	1,633,797	8,233,902	359,554	846,538	38,075	11,111,866
Diferencias por conversión	(28,711)	(250,470)	(9,382)	(10,352)	(1,919)	(300,834)
Altas (*)	13,065	16,064	2,022	1,036,818	(2,246)	1,065,723
Bajas / Consumos	(1,892)	(55,452)	(8,940)	(5,691)	(285)	(72,260)
Transferencias / Reclasificaciones	149,844	475,748	23,718	(649,631)	(974)	(1,295)
Valores al cierre del ejercicio	1,766,103	8,419,792	366,972	1,217,682	32,651	11,803,200
Depreciación y cargo por desvalorización						
Acumulada al inicio del ejercicio	418,210	5,301,765	216,982	-	15,352	5,952,309
Diferencias por conversión	(8,956)	(135,538)	(7,528)	-	(1,093)	(153,115)
Depreciación del ejercicio	45,644	325,241	24,313	-	941	396,139
Transferencias / Reclasificaciones	2,474	(4,114)	1,987	-	(1,485)	(1,138)
Bajas / Consumos	(1,873)	(54,639)	(6,788)	-	47	(63,253)
Acumulada al cierre del ejercicio	455,499	5,432,715	228,966	-	13,762	6,130,942
Al 31 de diciembre de 2015	1,310,604	2,987,077	138,006	1,217,682	18,889	5,672,258

Las Propiedades, planta y equipo incluyen intereses capitalizados por un valor residual al 31 de diciembre de 2016 y 2015 de USD25.4 millones y USD15.5 millones, respectivamente. Las tasas promedio para la capitalización de intereses aplicadas fueron 1.28% durante 2016 y 1.53% durante 2015.

(*) El incremento se debe principalmente al avance en la construcción de la planta de tubos sin costura en Bay City, Texas.

11 Activos intangibles, netos

	Proyectos de sistemas de información	Licencias, patentes y marcas (*)	Valor llave	Clientela	Total
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016					
Costo					
Valores al inicio del ejercicio	524,869	494,662	2,170,709	2,059,946	5,250,186
Diferencias por conversión	2,264	(29)	4,671	-	6,906
Altas	28,730	648	-	-	29,378
Transferencias / Reclasificaciones	(546)	(222)	-	-	(768)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(836)	(32,600)	(85,123)	(1,000)	(119,559)
Bajas	(151)	(840)	-	-	(991)
Valores al cierre del ejercicio	554,330	461,619	2,090,257	2,058,946	5,165,152
Amortización y cargo por desvalorización					
Acumulada al inicio del ejercicio	335,532	364,412	836,939	1,569,851	3,106,734
Diferencias por conversión	1,325	-	-	-	1,325
Amortización del ejercicio	72,632	30,633	-	165,217	268,482
Transferencias a activos disponibles para la venta	(718)	(32,600)	(39,347)	(1,000)	(73,665)
Transferencias / Reclasificaciones	(245)	(153)	-	-	(398)
Bajas	(153)	-	-	-	(153)
Acumulada al cierre del ejercicio	408,373	362,292	797,592	1,734,068	3,302,325
Al 31 de diciembre de 2016	145,957	99,327	1,292,665	324,878	1,862,827
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015					
Costo					
Valores al inicio del ejercicio	471,935	494,014	2,182,004	2,059,946	5,207,899
Diferencias por conversión	(12,127)	(127)	(11,295)	-	(23,549)
Altas	65,022	774	-	-	65,796
Transferencias / Reclasificaciones	95	1,028	-	-	1,123
Bajas	(56)	(1,027)	-	-	(1,083)
Valores al cierre del ejercicio	524,869	494,662	2,170,709	2,059,946	5,250,186
Amortización y cargo por desvalorización					
Acumulada al inicio del ejercicio	283,679	332,823	436,625	1,397,142	2,450,269
Diferencias por conversión	(7,454)	-	-	-	(7,454)
Amortización del ejercicio	59,342	30,588	-	172,709	262,639
Cargo por desvalorización (Ver Nota 5)	-	-	400,314	-	400,314
Transferencias / Reclasificaciones	(35)	1,001	-	-	966
Acumulada al cierre del ejercicio	335,532	364,412	836,939	1,569,851	3,106,734
Al 31 de diciembre de 2015	189,337	130,250	1,333,770	490,095	2,143,452

(*) Incluye Tecnología.

La asignación geográfica del valor llave para el ejercicio finalizados el 31 de diciembre de 2016 era USD1,168.4 millones para América del Norte, USD121.7 millones para América del Sur, USD1.8 millones para Europa y USD0.7 millones para Medio Oriente y África.

11 Activos intangibles, netos (Cont.)

El valor en libros de valor llave alocado por UGE, al 31 de diciembre de 2016, era el siguiente:

(Todos los importes en millones de USD)

Al 31 de diciembre de 2016	Segmento Tubos			Segmento Otros		
	UGE	Adquisición de Maverick	Adquisición de Hydril	Otros	Adquisición de Maverick	Total
OCTG (USA)		225	-	-	-	225
Tamsa (Hydril y otros)		-	346	19	-	365
Siderca (Hydril y otros)		-	265	93	-	358
Hydril		-	309	-	-	309
Coiled Tubing		-	-	-	4	4
Socotherm		-	-	28	-	28
Otros		-	-	3	-	3
Total		225	920	144	4	1,293

12 Inversiones en compañías no consolidadas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Al inicio del ejercicio	490,645	643,630
Diferencias por conversión	3,473	(92,914)
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	71,533	(10,674)
Cargo por desvalorización en compañías no consolidadas	-	(28,884)
Dividendos y distribuciones recibidas (a)	(20,674)	(20,674)
Adiciones	17,108	4,400
Disminución / Incremento en reservas de capital	(5,054)	(4,239)
Al cierre del ejercicio	557,031	490,645

(a) Relacionado a Ternium.

Las principales compañías no consolidadas son:

Compañía	País en el que se encuentra constituida	% de participación al 31 de diciembre de,		Valor al 31 de diciembre de,	
		2016	2015	2016	2015
a) Ternium (*)	Luxemburgo	11.46%	11.46%	491,285	449,375
b) Usiminas (**)	Brasil	3.08%	2.5%	61,904	36,109
Otras	-	-	-	3,842	5,161
				557,031	490,645

(*) Incluye acciones en cartera.

(**) Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 los derechos de voto eran 5.2 % y 5.0% respectivamente.

a) Ternium S.A.

Ternium S.A. ("Ternium"), es un productor de acero con plantas de producción en México, Argentina, Colombia, Estados Unidos y Guatemala y es uno de los principales proveedores de Tenaris de barras de acero y productos de acero plano para su negocio de tubos.

El 31 de diciembre de 2016, la cotización de cierre de los ADS de Ternium en la Bolsa de Nueva York era de USD24.15 por ADS, ascendiendo la participación de Tenaris, a valores de mercado, a aproximadamente USD554.8 millones (Nivel 1). Al 31 de diciembre de 2016, el valor registrado de la participación de Tenaris en Ternium, basado en los estados contables, elaborados bajo NIIF, de Ternium, era de aproximadamente USD491.3 millones. Ver sección II B.2.

12 Inversiones en compañías no consolidadas (Cont.)

a) Ternium S.A. (Cont.)

La Compañía revisa periódicamente la recuperabilidad de su inversión en Ternium. Para determinar el valor recuperable, la Compañía estima el valor en uso de su inversión calculando el valor presente de los flujos de efectivo esperados. Las principales premisas claves utilizadas por la Compañía están basadas en fuentes externas e internas de información y el juicio de la gerencia basado en experiencias pasadas así como las expectativas de cambios futuros en el mercado.

El valor en uso fue calculado descontando los flujos estimados de caja en un período de cinco años sobre la base de proyecciones aprobadas por la gerencia. Para los años subsecuentes más allá del período de cinco años, un valor final es calculado en base a perpetuidad, considerando una tasa de crecimiento nominal del 2%. Las tasas de descuento utilizadas se basan en el costo promedio ponderado del capital (WACC), el cual es considerado un buen indicador del costo del capital. La tasa de descuento utilizada para medir el deterioro del valor de la inversión en Ternium fue del 11.2%.

La información financiera seleccionada resumida de Ternium, incluyendo los montos agregados de activos, pasivos, ingresos y ganancias o pérdidas, es la siguiente:

	Ternium	
	2016	2015
Activo no corriente	5,622,556	5,480,389
Activo corriente	2,700,314	2,582,204
Total del Activo	8,322,870	8,062,593
Pasivo no corriente	1,324,785	1,558,979
Pasivo corriente	1,831,492	1,700,617
Total del Pasivo	3,156,277	3,259,596
Participación no controlante	775,295	769,849
Ingresos por ventas	7,223,975	7,877,449
Ganancia bruta	1,839,585	1,400,177
Pérdida neta del ejercicio atribuible a los accionistas de la compañía	595,644	8,127
Total resultados integrales del ejercicio, netos de impuestos, atribuible a los accionistas de la compañía	534,827	(457,750)

b) Usiminas S.A.

Usiminas es un fabricante brasilero de productos de acero plano de alta calidad utilizados en la industria de la energía, automotriz y otras industrias y es el principal proveedor de acero plano de Tenaris en Brasil para su negocio de tubos y equipamiento industrial.

Al 31 de diciembre de 2016, la cotización de cierre de las acciones ordinarias y preferidas de Usiminas en la Bolsa de BM&FBovespa era de BRL8.26 (USD2.53) y BRL4.1 (USD1.26), ascendiendo la participación de Tenaris a valores de mercado, a aproximadamente USD94.1 millones (Nivel 1). A esa fecha, el valor en libros de la participación de Tenaris en Usiminas era de aproximadamente USD61.9 millones.

La Compañía revisa periódicamente la recuperabilidad de su inversión en Usiminas. Para determinar el valor recuperable, la Compañía estima el valor en uso de la inversión calculando el valor presente de los flujos de efectivo esperados. Hay una interacción significativa entre las principales premisas realizadas al estimar los flujos de efectivo proyectados de Usiminas, que incluyen los precios del mineral de hierro y del acero, diferencia de cambio y tasas de interés, producto bruto interno brasilero y el consumo de acero en el mercado brasilero. Las principales premisas clave utilizadas por la Compañía están basadas en fuentes externas e internas de información, y el juicio de la gerencia basado en experiencias pasadas así como las expectativas de cambios futuros en el mercado.

Durante el 2015 y 2014, la Compañía reconoció un cargo por desvalorización de USD28.9 millones y USD161.2 millones respectivamente.

12 Inversiones en compañías no consolidadas (Cont.)

b) Usiminas S.A.(Cont.)

La información financiera seleccionada resumida de Usiminas, incluyendo los montos agregados de activos, pasivos, ingresos y ganancias o pérdidas, es la siguiente:

	Usiminas	
	2016	2015
Activo no corriente	6,085,811	5,343,038
Activo corriente	1,970,015	1,765,733
Total del Activo	8,055,826	7,108,771
Pasivo no corriente	2,856,883	2,117,536
Pasivo corriente	537,646	1,151,383
Total del Pasivo	3,394,529	3,268,919
Participación no controlante	508,083	405,880
Ingresos por ventas	2,442,596	3,115,551
Ganancia bruta	150,999	70,801
Pérdida neta del ejercicio atribuible a los accionistas de la compañía	(166,153)	(1,053,806)

c) Techgen, S.A. de C.V. (“Techgen”)

Techgen es una compañía mexicana que actualmente lleva a cabo la construcción y operación de una central termoeléctrica de ciclo combinado alimentada a gas natural en la zona de Pesquería del Estado de Nuevo León, México. La compañía comenzó a producir energía el 1 de diciembre de 2016 y está completamente operativa, con una capacidad de entre 850 y 900 megawatts. Al 31 de diciembre de 2016, Tenaris poseía el 22% del capital social de Techgen, y sus afiliadas Ternium y Tecpetrol International S.A. (una subsidiaria controlada totalmente por San Faustin S.A., el accionista controlante de ambas Tenaris y Ternium) poseían el 48% y 30% respectivamente.

Techgen es parte de acuerdos de capacidad de transporte por una capacidad de compra de 150.000 MM Btu/Gas por día comenzando el 1 de agosto de 2016, hasta el 31 de julio de 2036 y parte de un contrato para la adquisición de equipos de generación de energía y servicios relacionados con los equipos. Al 31 de diciembre de 2016 la exposición de Tenaris por estos acuerdos asciende a USD61.3 millones y USD5.3 millones respectivamente.

Tenaris emitió una garantía corporativa cubriendo el 22% de las obligaciones de Techgen bajo un acuerdo de préstamo sindicado entre Techgen y varios bancos. El acuerdo por el préstamo asciende a USD800 millones y ha sido utilizado en la construcción de la central termoeléctrica. Las principales restricciones bajo la garantía corporativa son limitaciones a la venta de ciertos activos y cumplimiento de ratios financieros (e.j. indicador de apalancamiento financiero). Al 31 de diciembre de 2016, los desembolsos por el préstamo ascendieron a USD800 millones, como resultado el monto garantizado por Tenaris fue de aproximadamente USD176 millones. Durante el 2016 los accionistas de Techgen realizaron inversiones adicionales en Techgen, en términos de préstamos subsidiarios, que en el caso de Tenaris ascendieron a USD42.4 millones. Al 31 de diciembre estos préstamos ascienden a USD86.2 millones.

13 Otros créditos – No corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Organismos gubernamentales	913	1,113
Anticipos y préstamos con el personal	7,202	11,485
Créditos fiscales	32,769	25,660
Créditos con sociedades relacionadas	91,419	62,675
Depósitos legales	13,876	14,719
Anticipos a proveedores y otros anticipos	19,520	70,509
Otros	32,217	35,515
	197,916	221,676
Previsión para créditos incobrables (ver Nota 22 (i))	(913)	(1,112)
	197,003	220,564

14 Inventarios

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Productos terminados	653,482	741,437
Productos en proceso	375,822	407,126
Materias primas	160,284	277,184
Materiales varios	451,777	503,692
Bienes en tránsito	162,766	143,228
	1,804,131	2,072,667
Previsión por obsolescencia (ver Nota 23 (i))	(240,242)	(229,200)
	1,563,889	1,843,467

15 Otros créditos y anticipos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Gastos pagados por adelantado y otros créditos	28,278	29,463
Organismos gubernamentales	3,052	3,498
Anticipos y préstamos al personal	10,458	10,951
Anticipos a proveedores y otros anticipos	16,088	27,823
Reembolsos por exportaciones	9,350	7,053
Créditos con sociedades relacionadas	24,742	14,249
Instrumentos financieros derivados	2,759	18,155
Diversos	36,320	44,736
	131,047	155,928
Previsión por créditos incobrables (ver Nota 23 (i))	(6,332)	(7,082)
	124,715	148,846

16 Créditos y deudas fiscales Corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Créditos fiscales corrientes		
I.V.A. crédito fiscal	61,552	60,730
Anticipos de impuestos	79,434	127,450
	140,986	188,180

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Deudas fiscales corrientes		
Pasivo por impuesto a las ganancias	55,841	46,600
I.V.A. débito fiscal	11,065	24,661
Otros impuestos	34,291	64,757
	101,197	136,018

17 Créditos por ventas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Comunes	1,026,026	1,216,126
Créditos con sociedades relacionadas	14,383	20,483
	<u>1,040,409</u>	<u>1,236,609</u>
Previsión para créditos incobrables (ver Nota 23 (i))	(85,724)	(101,480)
	<u>954,685</u>	<u>1,135,129</u>

La siguiente tabla detalla la antigüedad de los créditos por ventas:

	Créditos por Ventas	No vencidos	Vencidos	
			1 - 180 días	> 180 días
Al 31 de diciembre de 2016				
Garantizados	355,508	272,393	32,241	50,874
No garantizados	684,901	518,984	87,379	78,538
Garantizados y no garantizados	1,040,409	791,377	119,620	129,412
Previsión para créditos incobrables	(85,724)	(62)	(67)	(85,595)
Valor neto	<u>954,685</u>	<u>791,315</u>	<u>119,553</u>	<u>43,817</u>
Al 31 de diciembre de 2015				
Garantizados	353,537	268,606	33,706	51,225
No garantizados	883,072	634,250	152,173	96,649
Garantizados y no garantizados	1,236,609	902,856	185,879	147,874
Previsión para créditos incobrables	(101,480)	-	(1,664)	(99,816)
Valor neto	<u>1,135,129</u>	<u>902,856</u>	<u>184,215</u>	<u>48,058</u>

Los créditos por ventas están denominados principalmente en dólares estadounidenses.

18 Efectivo y equivalentes de efectivo y Otras inversiones

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Efectivo y equivalentes de efectivo		
Efectivo en bancos	92,730	101,019
Fondos líquidos	215,807	81,735
Inversiones a corto plazo	91,200	103,793
	<u>399,737</u>	<u>286,547</u>
Otras inversiones - corrientes		
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupón cero, papeles comerciales)	782,029	877,436
Bonos y otros de renta fija	841,638	1,203,695
Inversiones en fondos	9,475	59,731
	<u>1,633,142</u>	<u>2,140,862</u>
Otras inversiones - no corrientes		
Bonos y otros de renta fija	248,049	393,084
Otros	1,670	1,662
	<u>249,719</u>	<u>394,746</u>

19 Deudas bancarias y financieras

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
No Corrientes		
Préstamos bancarios	31,544	223,050
Leasing financiero	35	171
Costo de emisión de deuda	(37)	-
	31,542	223,221
Corrientes		
Préstamos bancarios y otros préstamos incluyendo compañías relacionadas	807,252	747,704
Giros bancarios en descubierto	1,320	349
Leasing financiero	130	371
Costo emisión de deuda	(8)	(129)
	808,694	748,295
Total Deudas bancarias y financieras	840,236	971,516

Los vencimientos de las deudas bancarias son los siguientes:

	1 año o menos	1-2 años	2-3 años	3-4 años	4-5 años	Más de 5 años	Total
Al 31 de diciembre de 2016							
Leasing financiero	130	35	-	-	-	-	165
Otros préstamos	808,564	1,198	3,739	3,360	3,632	19,578	840,071
Total Deudas bancarias y financieras	808,694	1,233	3,739	3,360	3,632	19,578	840,236
Interés a devengar (*)	6,461	1,172	1,161	1,142	1,116	237	11,289
Total	815,155	2,405	4,900	4,502	4,748	19,815	851,525

	1 año o menos	1-2 años	2-3 años	3-4 años	4-5 años	Más de 5 años	Total
Al 31 de diciembre de 2015							
Leasing financiero	371	138	29	4	-	-	542
Otros préstamos	747,924	201,152	1,261	1,285	880	18,472	970,974
Total Deudas bancarias y financieras	748,295	201,290	1,290	1,289	880	18,472	971,516
Interés a devengar (*)	1,152	1,050	1,031	1,010	990	1,046	6,279
Total	749,447	202,340	2,321	2,299	1,870	19,518	977,795

(*) Incluye el efecto de contabilidad de cobertura.

Las deudas bancarias y financieras significativas incluyen:

En millones de USD				
Fecha de desembolso	Tomador	Tipo	Principal & Pendiente	Vencimiento
2016	Tamsa	Bancarios	391	2017
2015	TuboCaribe	Bancario	200	Jan-17
2016	Siderca	Bancarios	198	2017

Al 31 de diciembre de 2016, Tenaris no registra incumplimientos en los *covenants* asumidos.

Las tasas de interés promedio ponderadas antes de impuestos detalladas debajo fueron calculadas usando las tasas establecidas para cada instrumento en sus respectivas monedas al 31 de diciembre de 2016 y 2015 (considerando contabilidad de cobertura cuando aplica).

	2016	2015
Total deudas bancarias y financieras	1.97%	1.52%

19 Deudas bancarias y financieras (Cont.)

La apertura de las deudas financieras de largo plazo por moneda y tasa es la siguiente:

Deudas bancarias y financieras no corrientes

Moneda	Tasa de interés	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
		2016	2015
USD	Fija	19,461	219,778
EUR	Fija	10,701	2,922
Otros	Variable	1,380	521
Total préstamos bancarios y financieros no corrientes		31,542	223,221

Apertura de los préstamos bancarios de corto plazo por moneda y tasa es la siguiente:

Deudas bancarias y financieras corrientes

Moneda	Tasa de interés	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
		2016	2015
USD	Variable	17,081	16,046
USD	Fija	200,448	2,482
EUR	Variable	99	66
EUR	Fija	841	1,047
MXN	Fija	391,318	614,916
ARS	Fija	197,637	113,326
ARS	Variable	1,041	37
Otros	Variable	35	165
Otros	Fija	194	210
Total préstamos bancarios y financieros corrientes		808,694	748,295

20 Impuesto a las ganancias diferido

Los impuestos a las ganancias diferidos se calculan en su totalidad sobre diferencias temporarias conforme al método del pasivo utilizando la alícuota impositiva de cada país.

La evolución de los activos y pasivos diferidos durante el ejercicio es la siguiente:

Pasivos impositivos diferidos

	Propiedades, planta y equipo	Inventarios	Intangibles y otros (*)	Total
Al inicio del ejercicio	299,139	42,516	549,557	891,212
Diferencias por conversión	(540)	-	44	(496)
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	(40)	(40)
Transferencias a activos disponibles para la venta	(5,724)	-	-	(5,724)
Resultado ganancia	(29,819)	(5,625)	(34,848)	(70,292)
Al 31 de diciembre de 2016	263,056	36,891	514,713	814,660
	Propiedades, planta y equipo	Inventarios	Intangibles y otros (*)	Total
Al inicio del ejercicio	346,385	44,234	482,446	873,065
Diferencias por conversión / reclasificaciones	(28,343)	-	11,154	(17,189)
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	3,999	3,999
Resultado (ganancia) / pérdida	(18,903)	(1,718)	51,958	31,337
Al 31 de diciembre de 2015	299,139	42,516	549,557	891,212

(*) Incluye el efecto por conversión monetaria sobre la base impositiva explicado en la Nota 8.

20 Impuesto a las ganancias diferido (Cont.)

Activos impositivos diferidos

	Provisiones y provisiones	Inventarios	Quebrantos impositivos (*)	Otros	Total
Al inicio del ejercicio	(32,425)	(107,378)	(99,394)	(102,396)	(341,593)
Diferencias por conversión	(3,123)	(1,347)	(2,741)	14	(7,197)
Transferencias a activos disponibles para la venta	-	275	-	753	1,028
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	-	1,823	1,823
Resultado pérdida / (ganancia)	2,272	14,274	(97,191)	17,968	(62,677)
Al 31 de diciembre de 2016	(33,276)	(94,176)	(199,326)	(81,838)	(408,616)

(*) Al 31 de diciembre de 2016, el activo impositivo diferido reconocido por quebrantos impositivos asciende a USD199.3 millones y el activo impositivo diferido neto no reconocido asciende a USD47.2 millones.

	Provisiones y provisiones	Inventarios	Quebrantos impositivos	Otros	Total
Al inicio del ejercicio	(45,336)	(189,709)	(41,652)	(150,497)	(427,194)
Diferencias por conversión / reclasificaciones	24,411	4,049	6,988	1,020	36,468
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	-	527	527
Resultado (ganancia) / pérdida	(11,500)	78,282	(64,730)	46,554	48,606
Al 31 de diciembre de 2015	(32,425)	(107,378)	(99,394)	(102,396)	(341,593)

El análisis de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos y pasivos es el siguiente:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Activos diferidos a recuperar después de 12 meses	(226,431)	(109,025)
Pasivos diferidos a cancelar después de 12 meses	761,039	843,022

Los activos y pasivos impositivos diferidos se compensan cuando (1) existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos con el pasivo impositivo y (2) cuando los cargos por impuesto a las ganancias diferido se relacionan con la misma autoridad fiscal ya sea en la misma entidad imponible o diferentes entidades imponibles donde existe una intención de cancelar los saldos en forma neta. Los siguientes montos, determinados después de ser compensados adecuadamente, se exponen en el Estado de Posición Financiera Consolidado:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Activo por impuesto diferido	(144,613)	(200,706)
Pasivo por impuesto diferido	550,657	750,325
	406,044	549,619

Los movimientos netos en las cuentas de impuesto diferido pasivo son los siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Al inicio del ejercicio	549,619	445,871
Diferencias por conversión	(7,693)	19,279
Cargo directo a otros resultados integrales	1,783	4,526
Resultado ganancia (pérdida)	(132,969)	79,943
Transferencias a activos disponibles para la venta	(4,696)	-
Al cierre del ejercicio	406,044	549,619

21 Otras deudas

(i) Otras deudas no corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Beneficios posteriores al retiro	125,161	135,880
Otros beneficios de largo plazo	66,714	78,830
Otros	21,742	16,466
	213,617	231,176

Beneficios posteriores al retiro

▪ **No fondeados**

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Al inicio del ejercicio	107,601	126,733
Costo del servicio corriente	4,625	5,918
Costo por intereses	6,371	6,164
Reducciones y acuerdos	24	(128)
Remediciones (*)	(4,501)	(9,743)
Diferencias por conversión	(2,204)	(8,418)
Beneficios pagados por el plan	(13,921)	(16,062)
Otros	(1,766)	3,137
Al cierre del ejercicio	96,229	107,601

(*) Por 2016, una pérdida de USD0.6 es atribuible a premisas demográficas y una ganancia de USD5.1 es atribuible a premisas financieras. Por 2015, una ganancia de USD9.1 y de USD 0.6 es atribuible a premisas demográficas y a premisas financieras respectivamente.

Las principales premisas actuariales utilizadas fueron:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Tasa de descuento	1% - 7%	2% - 7%
Tasa de incremento en la compensación	0% - 3%	0% - 3%

Al 31 de diciembre de 2016, un incremento / (disminución) del 1% en la premisa de tasa de descuento hubiera generado una (disminución) / incremento en la obligación de beneficios definidos de USD7.1 millones y USD8.2 millones respectivamente y un incremento / (disminución) del 1% en la tasa de compensación hubiera generado un incremento / (disminución) en la obligación de beneficios definidos de USD4.2 millones y USD3.7 millones respectivamente. Los análisis de sensibilidad arriba detallados están basados en un cambio en la tasa de descuento y la tasa de compensación manteniendo constante las demás variables. En la práctica, es infrecuente que esto ocurra y cambios en algunas de las premisas pueden estar correlacionados.

▪ **Fondeados**

Los importes expuestos en el Estado de Posición Financiera para el ejercicio actual y el previo son detallados a continuación:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Valor presente de las obligaciones fondeadas	159,612	153,974
Valor razonable de los activos del plan	(132,913)	(128,321)
Pasivo (*)	26,699	25,653

(*) En 2016 y 2015 USD2.2 millones y USD2.6 millones correspondientes a un plan sobrefondeado fueron reclasificados a otros activos no corrientes, respectivamente.

21 Otras deudas (Cont.)

(i) Otras deudas no corrientes (Cont.)

Movimientos en el valor presente de las obligaciones fondeadas:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Al inicio del ejercicio	153,974	183,085
Diferencias por conversión	384	(18,507)
Costo del servicio corriente	162	1,155
Costo por intereses	6,403	6,725
Remediciones (*)	7,753	(6,124)
Beneficios pagados	(9,064)	(12,360)
Al cierre del ejercicio	159,612	153,974

(*) Por 2016 una ganancia de USD0.9 millones es atribuible a premisas demográficas y una pérdida de USD8.7 millones es atribuible a premisas financieras. Por 2015 una ganancia de USD1.1 millones y de USD5.0 millones es atribuible a premisas demográficas y financieras respectivamente.

Movimientos en el valor razonable de los activos del plan:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Al inicio del ejercicio	(128,321)	(147,991)
Retorno sobre los activos del plan	(7,022)	(5,021)
Remediciones	(3,022)	1,686
Diferencias por conversión	365	15,651
Contribuciones pagadas al plan	(4,374)	(5,066)
Beneficios pagados por el plan	9,064	12,360
Otros	397	60
Al cierre del ejercicio	(132,913)	(128,321)

Las principales categorías de los activos del plan expresadas como porcentaje del total de los activos del plan son las siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Instrumentos de Capital	52.4%	52.3%
Instrumentos de Deuda	43.9%	44.3%
Otros	3.7%	3.4%

Las principales premisas actuariales utilizadas fueron:

	2016	2015
Tasa de descuento	4%	4%
Tasa de incremento en la compensación	0 % - 3 %	0 % - 2 %

El rendimiento previsto de los activos del plan se determina considerando los rendimientos esperados disponibles en los activos subyacentes a la política de inversiones. El retorno esperado de los activos del plan se calcula considerando las tasas potenciales de rendimiento a largo plazo a partir de la fecha de reporte.

21 Otras deudas (Cont.)

(i) Otras deudas no corrientes (Cont.)

Al 31 de diciembre de 2016, un incremento / (disminución) del 1% en las premisas de tasa de descuento hubiera generado una (disminución) / incremento en la obligación de beneficios definidos de USD18.5 millones y USD22.8 millones respectivamente y un incremento / (disminución) del 1% en la tasa de compensación hubiera generado un incremento / (disminución) en la obligación de beneficios definidos de USD1.7 millones y USD1.6 millones respectivamente. Los análisis de sensibilidad arriba detallados están basados en un cambio en la tasa de descuento y la tasa de compensación manteniendo constante las demás variables. En la práctica, esto es infrecuente que ocurra y cambios en algunas de las premisas pueden estar correlacionados.

El monto de las contribuciones esperadas a pagar durante el año 2017 asciende aproximadamente a USD6 millones.

Los métodos y supuestos utilizados en la preparación del análisis de sensibilidad, no fueron modificadas en comparación con el período anterior.

(ii) Otras deudas corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Sueldos y cargas sociales a pagar	125,991	173,528
Deudas con partes relacionadas	135	351
Instrumentos financieros derivados	42,635	34,445
Diversos	15,126	14,518
	183,887	222,842

22 Provisiones no corrientes

(i) Deducidas de créditos no corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Valores al inicio del ejercicio	(1,112)	(1,696)
Diferencias por conversión	199	584
Al cierre del ejercicio	(913)	(1,112)

(ii) Pasivos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Valores al inicio del ejercicio	61,421	70,714
Diferencias por conversión	3,296	(20,725)
Provisiones adicionales	6,794	9,390
Reclasificaciones	(1,932)	6,562
Usos	(6,322)	(4,520)
Al cierre del ejercicio	63,257	61,421

23 Previsiones corrientes

(i) *Deducidas del activo*

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2016	Previsiones para créditos por ventas incobrables	Previsiones para otros créditos incobrables	Previsión para obsolescencia de inventarios
Valores al inicio del ejercicio	(101,480)	(7,082)	(229,200)
Diferencias por conversión	(841)	75	(2,715)
Reversiones/ (adiciones) de provisiones	12,573	(432)	(32,765)
Transferencias a activos disponibles para la venta	20	-	896
Usos	4,004	1,107	23,542
Al 31 de diciembre, 2016	(85,724)	(6,332)	(240,242)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2015	Previsiones para créditos por ventas incobrables	Previsiones para otros créditos incobrables	Previsión para obsolescencia de inventarios
Valores al inicio del ejercicio	(68,978)	(7,992)	(193,540)
Diferencias por conversión	1,033	1,732	10,056
Previsiones adicionales	(36,788)	(1,114)	(68,669)
Usos	3,253	292	22,953
Al 31 de diciembre, 2015	(101,480)	(7,082)	(229,200)

(ii) *Pasivos*

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2016	Riesgo por ventas	Otros juicios y contingencias	Total
Valores al inicio del ejercicio	6,290	2,705	8,995
Diferencias por conversión	189	(86)	103
Previsiones adicionales	16,266	7,791	24,057
Reclasificaciones	(22)	1,954	1,932
Usos	(8,838)	(3,493)	(12,331)
Al 31 de diciembre, 2016	13,885	8,871	22,756

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2015	Riesgo por ventas	Otros juicios y contingencias	Total
Valores al inicio del ejercicio	7,205	13,175	20,380
Diferencias por conversión	(517)	(973)	(1,490)
Previsiones adicionales	8,540	1,743	10,283
Reclasificaciones	47	(6,610)	(6,563)
Usos	(8,985)	(4,630)	(13,615)
Al 31 de diciembre, 2015	6,290	2,705	8,995

24 Instrumentos financieros derivados

Valores razonables netos de los instrumentos financieros derivados

Los valores razonables netos de los instrumentos financieros derivados incluidos dentro de Otros créditos y Otros pasivos al cierre de ejercicio, de acuerdo con la NIC 39 son los siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2016	2015
Contratos derivados de monedas extranjeras	2,759	18,248
Contratos con valores razonables positivos	2,759	18,248
Contratos derivados de monedas extranjeras	(42,635)	(34,541)
Contratos con valores razonables negativos	(42,635)	(34,541)
Total	(39,876)	(16,293)

24 Instrumentos financieros derivados (Cont.)

Contratos derivados de moneda extranjera y operaciones de cobertura

Tenaris aplica contabilidad de cobertura para ciertos flujos de caja de proyecciones altamente probables. Los valores razonables netos de tipo de cambio derivados y aquellos derivados que fueron designados para contabilidad de cobertura al 31 de diciembre de 2016 y 2015 son los siguientes:

Moneda de compra	Moneda de venta	Plazo	Valor razonable a		Reserva de cobertura	
			2016	2015	2016	2015
MXN	USD	2017	(35,165)	(24,364)	9	320
USD	MXN	2017	694	14,466	(2,280)	(21)
EUR	USD	2017	(360)	331	-	-
USD	EUR	2017	(33)	957	(1,435)	(819)
JPY	USD	2017	(179)	(24)	73	-
USD	KWD	2017	(2,447)	28	(1,016)	28
USD	ARS	2017	(748)	-	-	-
ARS	USD	2017	318	(8,639)	(93)	3,175
USD	BRL	2017	(1,581)	402	-	-
USD	GBP	2017	-	85	-	-
Otros			(375)	465	-	100
Total			(39,876)	(16,293)	(4,742)	2,783

El siguiente es un resumen de la evolución de la reserva por cobertura:

	Reserva en patrimonio Dic-2014	Movimientos 2015	Reserva en patrimonio Dic-2015	Movimientos 2016	Reserva en patrimonio Dic-2016
Diferencia de cambio	(7,916)	10,699	2,783	(7,525)	(4,742)
Total Cobertura de flujos de caja	(7,916)	10,699	2,783	(7,525)	(4,742)

Tenaris estima que la reserva por cobertura al 31 de diciembre de 2016, será reciclada al Estado de Resultados Consolidado durante 2017.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades

(ii) Contingencias

Tenaris está sujeta a varios reclamos, litigios y otros procedimientos legales, incluyendo reclamos de clientes en los que terceras partes buscan pagos por daños alegados, reembolsos por pérdidas o indemnizaciones. Algunos de estos reclamos, litigios y otros procedimientos legales involucran temas de alta complejidad y usualmente estos temas están sujetos a una incertidumbre sustancial. Consecuentemente, el potencial pasivo con respecto a una gran parte de estos reclamos, litigios y otros procedimientos legales no puede ser estimado con certeza. La gerencia, con la asistencia de sus asesores legales, periódicamente revisa el estatus de cada tema significativo y establece la potencial exposición financiera. Si una pérdida potencial derivada de un reclamo, litigio o procedimiento es considerada probable y el monto puede ser razonablemente estimado, se registra una provisión. Los cargos por contingencias de pérdidas reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basada en la información disponible por la gerencia a la fecha de preparación de los estados contables y toma en consideración los litigios y estrategias de acuerdo. La Compañía considera que las provisiones registradas para potenciales pérdidas en estos estados financieros (Notas 22 y 23) son adecuadas basadas en la información disponible actualmente. Sin embargo, si las estimaciones de la gerencia fuesen incorrectas, las reservas corrientes podrían ser inadecuadas y Tenaris podría incurrir en un cargo a las ganancias que fuera materialmente afectado adversamente en los resultados de operaciones, condiciones financieras, patrimonio neto y flujos de efectivo de Tenaris.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

Se expone debajo una descripción sobre los principales procedimientos legales en curso, vinculados con Tenaris:

- *Determinación impositiva en Italia*

Dalmine, una subsidiaria italiana de Tenaris recibió el 24 de diciembre de 2012 una determinación impositiva por parte de las autoridades fiscales italianas relacionada con retenciones de impuesto a las ganancias intencionalmente omitidas sobre pagos de dividendo realizados en 2007. La determinación que fue por un monto estimado en EUR295 millones (aproximadamente USD310.9 millones), comprendiendo principal, intereses y penalidades, fue apelada ante la autoridad impositiva de Milán de primera instancia. En febrero de 2014, el tribunal fiscal de primera instancia de Milán emitió su decisión sobre esta determinación impositiva, revirtiendo parcialmente la determinación y disminuyendo la cantidad reclamada a aproximadamente EUR9 millones (aproximadamente USD9.5 millones), incluyendo capital, intereses y multas. El 2 de octubre de 2014, las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia sobre esta determinación. El 12 de junio de 2015, el tribunal fiscal de segunda instancia aceptó los argumentos defensivos Dalmine y rechazó la apelación de las autoridades fiscales italianas, por ende reversó completamente la determinación del 2007 reconociendo que el pago del dividendo estaba exento de retención de impuesto a las ganancias. Las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia antes que la Corte Suprema.

El 24 de diciembre de 2013, Dalmine recibió una segunda determinación impositiva de las autoridades fiscales italianas, basada en los mismos argumentos que aquellos de la primera instancia, relacionadas con retenciones de impuesto a las ganancias intencionalmente omitidos en pagos de dividendos hechos en 2008 - la última distribución de este tipo. El 27 de enero de 2016, el tribunal fiscal de primera instancia rechazó la apelación presentada por Dalmine. Este fallo de primera instancia, según el cual se requiere a Dalmine a pagar una cantidad de EUR223 millones (aproximadamente USD235.1 millones) incluyendo principal intereses y penalidades, contradice los fallos del tribunal fiscal de primera y segunda instancia en relación con la determinación de 2007. Dalmine obtuvo la suspensión del pago interino que habría correspondido, basándose en la decisión de primera instancia, mediante la presentación ante las autoridades fiscales de una garantía bancaria, y apeló la decisión de enero de 2016 ante el tribunal fiscal de segunda instancia.

Tenaris continua considerando que la subsidiaria italiana ha aplicado correctamente las disposiciones legales pertinentes, y basados entre otras cosas, en las decisiones del tribunal fiscal para la disposición de 2007 y la opinión de los abogados, Tenaris considera que no es probable que de la resolución final tanto de la determinación impositiva de 2007 como la de 2008 resulten en una obligación material.

- *Demanda de CSN correspondiente a la adquisición de acciones de Usiminas en enero 2012*

En 2013, Confab fue notificada de una demanda presentada en Brasil por la Companhia Siderúrgica Nacional (CSN) y varias entidades afiliadas a CSN en contra de Confab y las otras entidades que adquirieron participación en el grupo controlante de Usiminas en enero 2012.

La demanda de CSN alega que, bajo las leyes y reglas brasileras aplicables, los adquirentes fueron solicitados a lanzar una oferta a los tenedores de acciones ordinarias de Usiminas por un precio por acción equivalente al 80% del precio por acción pagado en aquella adquisición, o BRL28.8, y buscan una resolución que obligue a los adquirentes a lanzar una oferta a dicho precio más intereses. De ser esta la resolución, se requeriría una oferta por 182,609,851 acciones ordinarias de Usiminas no pertenecientes al grupo controlante de Usiminas; Confab tendría un 17.9% de las acciones en la oferta.

El 23 de septiembre de 2013, el tribunal de primer instancia falló en favor de Confab y los otros acusados desestimando la demanda de CSN. Los demandantes apelaron la decisión de la corte de primera instancia en la corte de apelaciones de San Pablo. El 8 de febrero de 2017, la corte de apelaciones emitió su decisión, y mantuvo el entendimiento del tribunal de primera instancia, sosteniendo que Confab y los demás demandados no tenían la obligación de lanzar una oferta pública. La decisión de la corte de apelaciones aún no ha sido publicada y la CSN podría presentar una demanda de aclaración y/o apelación ante el Tribunal Superior de Justicia o el Tribunal Supremo Federal.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

▪ *Demanda de CSN correspondiente a la adquisición de acciones de Usiminas en enero 2012 (Cont.)*

Separadamente, el 10 de noviembre de 2014, CSN presentó una denuncia, ante el ente regulador de valores de Brasil Comissão de Valores Mobiliários (CVM), bajo los mismos fundamentos y el mismo propósito que la demanda antes mencionada. En esta denuncia, la CSN intentó revertir una decisión de la CMV de febrero de 2012, que había determinado que la adquisición antes mencionada generaba ningún requisito de oferta pública. El 2 de diciembre de 2016, la CMV emitió su fallo sobre esta denuncia, reafirmando su decisión del 2012 y rechazando todas las nuevas alegaciones presentadas por CNS.

Finalmente, el 11 de diciembre de 2014, CSN presentó un reclamo ante el regulador antimonopolio de Brasil, Conselho Administrativo de Defesa Econômica (“CADE”). En su demanda, CSN alega que la autorización antimonopolio solicitada sobre la adquisición de enero 2012, la cual fue aprobada por CADE sin restricciones en agosto 2012, contenía una falsa y engañosa descripción destinada a frustrar el derecho de los accionistas minoritarios a una oferta a largo plazo, y solicitó a CADE investigar y reabrir la revisión antimonopolio de la adquisición, además de suspender el derecho a voto de la Compañía en Usiminas hasta tanto la revisión no sea completada. El 6 de mayo de 2015, CADE rechazó el reclamo de CSN. CSN no apeló la decisión y el 19 de mayo de 2015, CADE finalmente cerró el archivo.

Tenaris sigue considerando que todas las demandas de CSN son infundadas y sin méritos, tal lo confirmado por varias opiniones de asesores legales brasileiros y las decisiones emitidas por CVM en febrero de 2012 y diciembre 2016, y las decisiones del tribunal de primera y segunda instancia mencionadas anteriormente. Consecuentemente, no se registró provisión alguna en estos Estados Contables Consolidados.

▪ *Litigio Accidente Veracel Celulose*

El 21 de septiembre de 2007, un accidente ocurrió en las instalaciones de Veracel Celulose S.A. (“Veracel”) en relación con la ruptura de uno de los tanques usados en un sistema de evaporación fabricado por Confab. El accidente Veracel presuntamente resultó en daños materiales a Veracel. Itaú Seguros S.A. (“Itaú”), la aseguradora de Veracel al momento del accidente Veracel, inició una demanda contra Confab para obtener el reembolso de los daños pagados a Veracel en relación al accidente Veracel. Veracel inició una segunda demanda contra Confab solicitando el reintegro del importe pagado como deducible del seguro en relación con el accidente Veracel y otras sumas no cubiertas por el seguro. Itaú y Veracel afirman que el accidente fue causado por fallos y defectos atribuibles al sistema de evaporación fabricado por Confab. Confab considera que el accidente Veracel fue causado por la incorrecta manipulación por parte del personal de Veracel de los equipos provistos por Confab. Las dos demandas fueron consolidadas, y ahora están siendo consideradas por el Juzgado Civil 6to de São Caetano do Sul; sin embargo, cada demanda será adjudicada a través de una resolución separada. Ambos procedimientos se encuentran actualmente en fase de prueba.

El 10 de marzo de 2016, un experto designado por el tribunal emitió su informe sobre ciertas cuestiones técnicas relacionadas con el accidente Veracel. Basándose en una opinión técnica recibida de un experto independiente, en agosto de 2016, Confab presentó sus objeciones al reporte del experto. Otras partes también han presentado sus observaciones y/u opiniones acerca del reporte del experto, las que están siendo actualmente examinadas por el tribunal. Al 30 de septiembre de 2016, el monto estimado del reclamo de Itaú es de aproximadamente BRL74.5 millones (aproximadamente USD22.9 millones), y el monto estimado del reclamo de Veracel es aproximadamente de BRL47.7 millones (aproximadamente USD14.6 millones), ascendiendo a un importe total de BRL122.2 (USD37.5 millones). El resultado final de este reclamo depende en gran parte en la evaluación que haga el tribunal de los aspectos técnicos que surjan de la opinión del experto y objeciones presentadas por Confab. No se ha registrado provisión alguna en estos Estados Contables Consolidados.

▪ *Multas de Petroamazonas*

El 22 de enero de 2016, Petroamazonas (“PAM”), una compañía petrolera estatal ecuatoriana, impuso multas a la subsidiaria uruguaya de la Compañía, Tenaris Global Services S.A. (“TGS”), por su presunta falla en el cumplimiento de las condiciones de entrega en relación a un contrato de suministro de tubería. Las multas ascienden aproximadamente a USD22.5 millones a la fecha. Tenaris considera, basándose en la opinión de asesores, que PAM no tiene sustento legal para imponer las multas y que TGS tiene una sólida defensa contra PAM. Sin embargo, en virtud de las predominantes circunstancias políticas en Ecuador, la Compañía no puede predecir el resultado de un reclamo de una compañía estatal y no es posible estimar la cantidad o el alcance de las pérdidas en caso de una resolución desfavorable.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) Contingencias (Cont.)

▪ *Investigación corporativa*

La Compañía ha tomado conocimiento de que autoridades italianas y suizas están investigando si ciertos pagos fueron hechos desde cuentas de entidades asociadas con afiliadas de la Compañía a cuentas controladas por individuos asociados con Petróleo Brasileiro S.A. y si tales pagos fueron destinados a beneficiar a Confab Industrial S.A., una subsidiaria brasileña de la Compañía. Estos pagos, de existir, podrían violar ciertas leyes aplicables, incluyendo la Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero de los Estados Unidos. La Compañía había examinado previamente algunas de estas cuestiones en relación con una investigación de las autoridades brasileñas relacionada con la “Operación Lava Jato” y el Comité de Auditoría del Consejo de Administración de la Compañía ha contratado a un asesor externo para una revisión de las alegaciones formuladas en las investigaciones referidas y asuntos relacionados con ellas. Además, la Compañía ha notificado voluntariamente a la Comisión de Valores de los Estados Unidos y al Departamento de Justicia de los EEUU. La Compañía tiene la intención de compartir los resultados de esta revisión con las autoridades regulatorias pertinentes y de cooperar con las investigaciones que puedan llevar a cabo dichas autoridades. En este momento, la Compañía no puede predecir el resultado de estas cuestiones o estimar el rango de potenciales pérdidas o extensión de riesgo, si las hay, a los negocios de la Compañía que puedan resultar de la resolución de estos asuntos.

(ii) Compromisos

A continuación se describen los principales compromisos pendientes de Tenaris:

- Una compañía de Tenaris es parte de un contrato con Nucor Corporation bajo el cual se comprometió a comprar mensualmente un volumen mínimo de bobinas de acero a precios negociables en forma anual en base a los precios de Nucor con clientes similares. El contrato entró en vigencia en enero 2013 con validez hasta diciembre 2017, sin embargo, las partes pueden cancelar el contrato en cualquier momento a partir del 1 de enero de 2015 con 12 meses de pre aviso. Debido a la baja demanda actual de tubos asociada a una reducción en la actividad de perforación, las compañías ingresaron en un acuerdo temporal, en virtud del cual, la aplicación de los requerimientos de volumen mínimo fueron suspendidos y la compañía es temporalmente autorizada a la compra de volúmenes de acero de acuerdo a sus necesidades. Al 31 de diciembre de 2016, el monto estimado del contrato hasta el 31 de diciembre 2017 a precios actuales es de aproximadamente USD423 millones.
- Una compañía de Tenaris celebró varios contratos con proveedores en virtud de los cuales se compromete a comprar bienes y servicios por un monto total de aproximadamente USD175.8 millones relacionados con el plan de inversión para expandir las operaciones de Tenaris en EEUU con la construcción de una planta de última generación de tubos sin costura en Bay City, Texas. Al 31 de diciembre de 2016 aproximadamente USD1,349 millones ya fueron invertidos.

(iii) Restricciones a la distribución de utilidades y al pago de dividendos

Al 31 de diciembre de 2016, el patrimonio neto definido bajo leyes y regulaciones de Luxemburgo consiste de:

(Valores expresados en miles de USD)

Capital accionario	1,180,537
Reserva legal	118,054
Prima de emisión	609,733
Resultados acumulados incluyendo el resultado neto por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016	<u>17,493,012</u>
Patrimonio neto total de acuerdo con leyes de Luxemburgo	<u>19,401,336</u>

Al menos el 5% de la ganancia neta de la Compañía de cada año, calculada de acuerdo con las leyes y regulaciones de Luxemburgo, debe ser destinada a una reserva legal hasta que ésta alcance un monto acumulado igual al 10% del capital accionario. Al 31 de diciembre de 2016, la reserva ha sido completada en su totalidad y no son requeridas nuevas asignaciones bajo las leyes de Luxemburgo. No se pueden distribuir dividendos de dicha reserva.

La Compañía puede distribuir dividendos hasta el límite, entre otras condiciones, de los resultados acumulados que obtenga, calculados de acuerdo con las leyes y regulaciones de Luxemburgo.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

(i) **Restricciones a la distribución de utilidades y al pago de dividendos (Cont.)**

Al 31 de diciembre de 2016, los montos distribuibles bajo las leyes de Luxemburgo, totalizan USD18,103 millones, según se detalla a continuación.

(Valores expresados en miles de USD)

Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2015 bajo leyes de Luxemburgo	18,024,204
Otros ingresos y egresos por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016	(23,561)
Dividendos aprobados	(507,631)
Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2016 bajo leyes de Luxemburgo	17,493,012
Prima de Emisión	609,733
Monto distribuible al 31 de diciembre de 2016 de acuerdo con leyes de Luxemburgo	18,102,745

26 Combinaciones de negocios

En septiembre 2014, Tenaris completó la adquisición del 100% de Socotherm Brasil S.A. ("Socotherm"). El precio de compra ascendió a USD29.6 millones, los activos netos adquiridos (incluyendo activos fijos, inventarios y efectivo y equivalentes de efectivo) ascendieron a USD9.6 millones y un valor llave de USD20 millones. Tenaris contabilizó esta transacción como una adquisición en etapas, y en consecuencia, reevaluó al valor razonable su participación en Socotherm antes de la adquisición. Como consecuencia, Tenaris reconoció una ganancia de aproximadamente USD21.3 millones incluido en "Ganancia (Pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas".

27 Apertura del Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
(i) Variaciones en el Capital de trabajo			
Inventarios	244,720	936,402	(72,883)
Otros créditos y anticipos y créditos fiscales Corrientes	70,874	60,009	(31,061)
Créditos por ventas	146,824	828,265	20,886
Otras deudas	(79,046)	(123,904)	(61,636)
Anticipos de clientes	(95,112)	1,171	76,383
Deudas comerciales	59,939	(327,958)	(3,755)
	348,199	1,373,985	(72,066)
(ii) Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos			
Impuestos devengados	41,441	244,505	586,061
Impuestos pagados	(169,520)	(335,585)	(506,999)
	(128,079)	(91,080)	79,062
(iii) Intereses devengados netos de pagos			
Intereses devengados	(43,872)	(11,517)	6,174
Intereses recibidos	22,326	28,238	31,306
Intereses pagados	(18,858)	(18,696)	(74,672)
	(40,404)	(1,975)	(37,192)
(iv) Efectivo y equivalente de efectivo			
Efectivo en bancos, inversiones líquidas e inversiones a corto plazo	399,900	286,547	417,645
Giros en descubierto	(1,320)	(349)	(1,200)
	398,580	286,198	416,445

Al 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014, los componentes de la línea "otros, incluyendo el efecto de conversión monetaria" son inmateriales a los flujos de efectivo generados por las actividades operativas.

28 Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta

El 15 de diciembre de 2016, Tenaris firmó un acuerdo con Nucor Corporation (NC) en virtud del cual ha vendido a NC el negocio de conductos eléctricos de acero en América del Norte, conocido como Republic Conduit por un monto equivalente, a USD332.4 millones. El acuerdo estaba sujeto a la autorización antimonopolio estadounidense y a otras condiciones habituales y fue cerrado durante enero de 2017.

La transacción se informó como una operación discontinua debido a la relevancia de dicho negocio en el ingreso neto total del segmento "Otros".

Análisis del resultado de operaciones discontinuas:

(Todos los valores están expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Ingresos por ventas netos	234,911	197,630	196,503
Costo de ventas	(136,587)	(137,318)	(147,045)
Ganancia bruta	98,324	60,312	49,458
Gastos de comercialización y administración	(32,238)	(30,678)	(31,174)
Otros egresos operativos	(248)	(1)	-
Resultado operativo	65,838	29,633	18,284
Otros resultados financieros	(88)	(382)	(361)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	65,750	29,251	17,923
Impuesto a las ganancias	(24,339)	(10,121)	(5,630)
Ganancia de operaciones continuas	41,411	19,130	12,293
Ganancia por acción atribuible a los accionistas de la Compañía durante el ejercicio:			
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	1,180,537	1,180,537	1,180,537
Operaciones discontinuas			
Ganancia básica y diluida por acción (USD por acción)	0.04	0.02	0.01
Ganancia básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)	0.07	0.03	0.02

La información del flujo de efectivo es la siguiente:

	2016	2015	2014
Efectivo al inicio	15,343	13,848	18,790
Efectivo al cierre	18,820	15,343	13,848
Aumento (disminución) de efectivo	3,477	1,495	(4,942)
Originados en actividades operativas	24,535	42,701	8,294
Aplicados a actividades de inversión	(1,058)	(1,206)	(1,236)
Aplicados a actividades de financiación	(20,000)	(40,000)	(12,000)

Estos importes se estimaron únicamente con fines de divulgación, ya que los flujos de efectivo de las operaciones discontinuas no se gestionaban separadamente de otros flujos de efectivo.

El 20 de enero de 2017, la venta fue completada y Tenaris estima una ganancia neta después de impuestos, comisiones bancarias y otros gastos relacionados de aproximadamente USD189.2 millones.

28 Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta (Cont.)

Activos y pasivos corrientes y no corrientes del grupo discontinuado

	<u>Al 31 de diciembre de 2016</u>	
ACTIVO		
Activo no corriente		
Propiedades, planta y equipo, netos	41,470	
Activos intangibles, netos (*)	<u>45,894</u>	87,364
Activo corriente		
Inventarios, netos	29,819	
Otros créditos y anticipos, netos	451	
Créditos por ventas, netos	33,620	
Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>163</u>	64,053
Activos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta		<u>151,417</u>
PASIVO		
Pasivo no corriente		
Pasivo por impuesto diferido	4,696	
Otras deudas	<u>680</u>	5,376
Pasivo corriente		
Deudas fiscales	4,100	
Otras deudas	1,668	
Deudas comerciales	<u>6,950</u>	12,718
Pasivos del grupo discontinuado clasificados como mantenidos para la venta		<u>18,094</u>

(*) Incluye USD45.8 millones de valor llave.

29 Operaciones con sociedades relacionadas

Al 31 de diciembre de 2016:

- San Faustin S.A., una Société Anonyme de Luxemburgo (“San Faustin”) poseía 713,605,187 acciones en la Compañía, representando un 60.45% del capital y derecho a voto de la Compañía.
- San Faustin poseía todas sus acciones de la Compañía a través de su subsidiaria totalmente controlada Techint Holdings S.à.r.l., una Société à Responsabilité Limitée luxemburguesa, quien es la titular del registro de las acciones de Tenaris mencionadas arriba.
- Rocca & Partners Stichting Administratiekantoor Aandelen San Faustin, una fundación privada holandesa (Stichting) (“RP STAK”) mantiene derechos de voto en San Faustin suficientes para controlar a San Faustin.
- No existían personas o grupo de personas controlantes de RP STAK.

Basado en la información disponible más reciente a la Compañía, los directores y gerentes “Senior” de Tenaris poseían el 0.10% de las acciones en circulación de la Compañía.

29 Operaciones con sociedades relacionadas (Cont.)

Las transacciones y saldos expuestos como compañías no consolidadas son aquellos con compañías sobre las que Tenaris ejerce influencia significativa o control conjunto de acuerdo con NIIF, pero no tiene el control. Todas las demás transacciones y saldos con compañías relacionadas que no son compañías no consolidadas y que no son consolidadas son expuestas como "Otras". Las operaciones realizadas con sociedades relacionadas fueron las siguientes:

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
(i) Transacciones			
(a) Venta de productos y servicios			
Venta de productos a sociedades no consolidadas	21,174	24,019	33,342
Venta de productos a otras sociedades relacionadas	32,613	87,663	103,377
Venta de servicios a sociedades no consolidadas	9,542	10,154	10,932
Venta de servicios a otras sociedades relacionadas	2,948	4,010	3,264
	66,277	125,846	150,915
(b) Compra de productos y servicios			
Compra de productos a sociedades no consolidadas	67,048	260,280	302,144
Compra de productos a otras sociedades relacionadas	20,150	35,153	44,185
Compra de servicios a sociedades no consolidadas	11,528	16,153	27,304
Compra de servicios a otras sociedades relacionadas	53,530	78,805	90,652
	152,256	390,391	464,285
(Valores expresados en miles de USD)	Al 31 de diciembre de,		
	2016	2015	
(ii) Saldos al cierre del período			
(a) Originados en ventas/compras de productos/servicios			
Créditos con sociedades no consolidadas	117,187	73,412	
Créditos con otras sociedades relacionadas	13,357	23,995	
Deudas con sociedades no consolidadas	(21,314)	(20,000)	
Deudas con otras sociedades relacionadas	(12,708)	(19,655)	
	96,522	57,752	

Remuneraciones de los directores y gerentes "Senior"

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014, la compensación en efectivo de los Directores y Gerentes senior alcanzó USD38.6 millones, USD28.8 millones y USD26 millones respectivamente. Adicionalmente, los Directores y Gerentes senior recibieron 500, 540 y 567 mil unidades por un total de USD4.8 millones, USD5.4 millones y USD6.2 millones respectivamente relacionado con el programa de retención e incentivo a largo plazo de empleados mencionado en la Nota O (2).

30 Principales subsidiarias

A continuación se detallan las principales subsidiarias de Tenaris junto con el porcentaje de tenencia directa e indirecta de cada compañía controlada al 31 de diciembre de 2016.

Sociedad	País en que están constituidas	Actividad principal	Porcentaje de tenencia al 31 de diciembre, (*)		
			2016	2015	2014
ALGOMA TUBES INC.	Canadá	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
CONFAB INDUSTRIAL S.A. y subsidiarias	Brasil	Fabricación de tubos de acero con costura y bienes de capital	100%	100%	100%
SIDERCA S.A.I.C. y subsidiarias (excepto detalladas)	Argentina	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
HYDRIL COMPANY y subsidiarias (excepto detalladas) (a)	Estados Unidos	Fabricación y comercialización de conexiones premium	100%	100%	100%
DALMINE S.p.A.	Italia	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	99%	99%
MAVERICK TUBE CORPORATION y subsidiarias (excepto detalladas)	Estados Unidos	Fabricación de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
NKKTUBES	Japón	Fabricación de tubos de acero sin costura	51%	51%	51%
PRUDENTIAL STEEL ULC	Canadá	Fabricación de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
SIAT SOCIEDAD ANONIMA	Argentina	Fabricación de tubos de acero con y sin costura	100%	100%	100%
S.C. SILCOTUB S.A.	Rumania	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
PT SEAMLESS PIPE INDONESIA JAYA	Indonesia	Fabricación de productos de acero sin costura	77%	77%	77%
TALTA - TRADING E MARKETING SOCIEDADE UNIPESSOAL LDA.	Madeira	Comercialización y compañía inversora	100%	100%	100%
TUBOS DE ACERO DE MEXICO S.A.	México	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS BAY CITY, INC.	Estados Unidos	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (CANADA) INC.	Canadá	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS S.ár.I.	Luxemburgo	Compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS SWITZERLAND AG y subsidiarias (excepto detalladas)	Suiza	Compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (UK) LTD	Reino Unido	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (U.S.A.) CORPORATION	Estados Unidos	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS FINANCIAL SERVICES S.A.	Uruguay	Compañía financiera	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES S.A. y subsidiarias (b)	Uruguay	Comercialización de productos de acero y compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS S.ár.I. LUXEMBURG, Zug Branch	Suiza	Compañía inversora y servicios financieros	100%	100%	100%
TENARIS TUBOCARIBE LTDA.	Colombia	Fabricación de tubos de acero con y sin costura	100%	100%	100%

(*) Todos los porcentajes redondeados

(a) Tenaris Investment S.a.r.l. posee el 100% de las subsidiarias de Hydril a excepción de Technical Drilling & Production Services Nigeria Ltd. donde posee el 80% en 2016, 2015 y 2014.

(b) Tenaris posee el 97.5% de Tenaris Supply Chain S.A., 60% Gepnaris S.A., 40% de Tubular Technical Services y Pipe Coaters y 49% de Amaja Tubular Services Limited.

31 Nacionalización de subsidiarias venezolanas

En mayo de 2009 en el marco del Decreto Ley 6058, el presidente de Venezuela anunció la nacionalización de, entre otras compañías, las subsidiarias de la Compañía con tenencia mayoritaria TAVSA – Tubos de Acero de Venezuela S.A. (“Tavsa”) y Matesi, Materiales Siderúrgicos S.A. (“Matesi”), y Complejo Siderúrgico de Guayana C.A. (“Comsigua”), en la cual la Compañía tiene una participación no controlante (conjuntamente, “las Compañías Venezolanas”) Tenaris y su subsidiaria controlada Talta - Trading e Marketing Sociedad Unipessoal Lda (“Talta”), han promovido procedimiento arbitral contra Venezuela ante el CIADI en Washington D.C., en relación con estas expropiaciones.

El 29 de enero de 2016, el tribunal publicó su laudo respecto del procedimiento de arbitraje relativo a la nacionalización de Matesi. El laudo confirmó la pretensión de Tenaris y Talta que Venezuela había expropiado sus inversiones en Matesi, en violación de la ley venezolana, así como los tratados bilaterales de inversión suscritos por Venezuela con la Unión Económica Belgo-Luxemburguesa y Portugal. El laudo concedió una indemnización de USD87.3 millones por las infracciones y ordenó a Venezuela a pagar una suma adicional de USD85.5 millones por intereses anteriores al laudo, ascendiendo a un importe total de USD172.8 millones, pagadero en su totalidad y neto de cualquier impuesto, derecho o carga venezolana aplicable. El tribunal concedió a Venezuela un período de gracia de seis meses desde la fecha del laudo para realizar el pago total de la suma adeudada, sin incurrir en intereses posteriores al laudo y resolvió que si no se realizara el pago, o el pago total, los intereses posteriores al laudo aplicarán a una tasa del 9% anual.

El 14 de marzo de 2016, Venezuela solicitó la rectificación del laudo conforme al artículo 49(2) del Convenio del CIADI y la Regla de Arbitraje 49 del CIADI. El 24 de junio de 2016, el tribunal rechazó la petición de Venezuela, ordenándole reembolsar a Tenaris y a Talta por sus costos. El 21 de septiembre de 2016, Venezuela ha solicitado la anulación del laudo así como la suspensión de la ejecución de la sentencia de conformidad con el Convenio del CIADI y las Reglas de Arbitraje. El requerimiento de anulación fue registrado el 29 de septiembre de 2016 y el comité ad hoc que va a tratar la petición de Venezuela fue constituido el 27 de diciembre de 2016. Las partes se encuentran en el proceso de intercambiar escritos. Hay una audiencia programada para el primer trimestre de 2017 para tratar la oposición de Tenaris y Talta a la solicitud de Venezuela de continuar con la aplicación de la sentencia. Luego de esa audiencia, habrá un nuevo intercambio de escritos y una audiencia oral sobre la solicitud de anulación de Venezuela, que se propuso realizar en el último trimestre de 2017.

Con respecto al procedimiento de arbitraje relativo a la nacionalización de las participaciones de Tenaris en Tavsa y Comsigua, el 12 de diciembre de 2016, el tribunal emitió su laudo que respalda el reclamo de Tenaris y Talta de que Venezuela ha expropiado sus inversiones en Tavsa y Comsigua en violación de los tratados bilaterales de inversión firmados por Venezuela con la Unión Económica Bélgica-Luxemburgo y Portugal. El laudo otorgó una indemnización de USD137 millones y ordenó a Venezuela a reembolsar a Tenaris y a Talta USD3.3 millones en honorarios legales y costos administrativos del CIADI. Además, se ordenó a Venezuela pagar intereses desde el 30 de abril de 2008 hasta el día de pago efectivo a una tasa equivalente a LIBOR + 4% anual, que al 31 de diciembre de 2016 ascendía a USD76 millones. El plazo para presentar la petición de anulación del laudo caduca el 11 de abril de 2017.

Basándose en los hechos y circunstancias descriptas anteriormente y siguiendo los lineamientos de la NIC27 (R) , la compañía dejó de consolidar los resultados de las operaciones y los flujos de efectivo de las compañías de Venezuela a partir del 30 de junio de 2009 y clasificó sus inversiones basándose en las definiciones contenidas en los párrafos 11 c) i) y 13 de la NIC 32.

La Compañía clasificó sus participaciones en las compañías venezolanas como inversiones disponibles para la venta, ya que la gerencia considera que no cumplen con los requisitos para la clasificación dentro de las categorías restantes proporcionadas por la NIC 39 y dicha clasificación es el tratamiento contable más apropiado aplicable a las disposiciones no voluntarias de activos.

Tenaris o sus subsidiarias tienen cuentas por cobrar netas con las compañías venezolanas al 31 de diciembre de 2016, por un monto total de aproximadamente USD27.0 millones.

La Compañía registra su participación en las compañías de Venezuela a su valor en libros al 30 de junio de 2009 y no a su valor razonable, siguiendo las directrices establecidas en los párrafos 46 (c), AG80 y AG81 de la NIC 39.

32 Honorarios pagados por la Compañía a su principal contador

El total de los honorarios devengado por servicios profesionales prestados por las firmas de la red PwC a Tenaris S.A. y sus subsidiarias se detalla a continuación:

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2016	2015	2014
Honorarios de auditoría	3,588	4,372	5,231
Honorarios relacionados de auditoría	64	78	142
Honorarios por impuestos	14	25	89
Otros honorarios	3	15	35
Total	3,669	4,490	5,497

33 Hecho posterior

Propuesta de dividendo anual

El 22 de febrero de 2017, el Directorio de la Compañía propuso, para la aprobación de la Asamblea General Anual de Accionistas ha de ser realizada el 3 de mayo de 2017, el pago de un dividendo anual de USD0.41 por acción (USD0.82 por ADS), o aproximadamente USD484 millones, que incluye el dividendo interino de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS), o aproximadamente USD153 millones pagado el 23 de noviembre de 2016. Si el dividendo anual es aprobado por los accionistas, un dividendo de USD0.28 por acción (USD0.56 por ADS), o aproximadamente USD331 serán pagados el 24 de Mayo de 2017 con fecha a circular sin derecho al pago de dividendos (ex-dividend date) el 22 de Mayo de 2017. Estos Estados Contables Consolidados no reflejan este dividendo a pagar.


/s/ Edgardo Carlos
CFO
Edgardo Carlos

INFORMACION FINANCIERA

Estados contables consolidados

Por los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2015, 2014 y 2013

29, Avenue de la Porte-Neuve – 3er piso.
L – 2227 Luxemburgo
R.C.S. Luxembourg: B 85 203



Informe de la firma de Contadores Públicos Independientes Registrada

Al Directorio y Accionistas de
Tenaris S.A.

En nuestra opinión, los estados de situación patrimonial consolidados adjuntos y los correspondientes estados de resultados, de resultados integrales, de evolución del patrimonio neto y de flujos de efectivo consolidados reflejan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de Tenaris S.A. y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2015 y al 31 de diciembre de 2014, y los resultados de sus operaciones y flujos de efectivo por cada uno de los tres años correspondientes al período finalizado el 31 de diciembre de 2015, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad y con las Normas Internacionales de Información Financiera tal como fueran adoptadas por la Unión Europea. Adicionalmente, en nuestra opinión, la compañía mantuvo, en todos sus aspectos materiales, un sistema de control interno eficaz sobre la información financiera al 31 de diciembre de 2015, basado en los criterios establecidos en el "Control Interno – Marco Integrado 2013" emitido por la Comisión de las Organizaciones Patrocinantes de la Comisión de Treadway (COSO). Los estados financieros, el mantenimiento de un sistema eficaz de control interno sobre la información financiera y la evaluación de la eficacia del sistema de control interno sobre la información financiera incluida en el informe de la gerencia sobre control interno sobre la información financiera (Item 15) son responsabilidad de la gerencia de la compañía. Nuestra responsabilidad es expresar opiniones, sobre estos estados financieros y el sistema de control interno sobre la información financiera de la compañía, basada en nuestras auditorías integradas. Hemos efectuado nuestra auditoría de acuerdo con las normas del Comité de Supervisión Contable de Empresas que cotizan en Bolsa (Estados Unidos), las cuales requieren que planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener un grado razonable de seguridad de que los estados financieros están exentos de errores significativos y que se mantuvo un sistema de control interno sobre la información financiera eficaz en todos sus aspectos significativos. Nuestra auditoría sobre los estados financieros incluye el examen, sobre bases selectivas, de las evidencias que respaldan los importes e información que contienen los estados financieros, la evaluación de las normas contables aplicadas y de las estimaciones significativas realizadas por la gerencia de la compañía, así como una evaluación de la presentación de los estados financieros en su conjunto. Nuestra auditoría sobre el sistema de control interno sobre la información financiera incluyó obtener un entendimiento del sistema de control interno sobre la información financiera, evaluar el riesgo de que pueda existir una debilidad material, y probar y evaluar el diseño y la eficacia operativa del control interno basado en el riesgo evaluado. Nuestras auditorías también incluyeron procedimientos adicionales que hemos considerado necesarios de acuerdo con las circunstancias. Consideramos que nuestra auditoría brinda una base razonable para fundamentar nuestra opinión.

El control interno de una compañía sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer una seguridad razonable sobre la confiabilidad de la información financiera y la preparación de estados financieros para uso externo, de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados. El control interno de una compañía sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que (i) pertenecen al mantenimiento de registros que, con un detalle razonable, reflejan de forma precisa y razonable las transacciones y disposiciones de los activos de la compañía; (ii) proveen una seguridad razonable de que las transacciones son registradas de forma necesaria para permitir la preparación de los estados financieros de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados, y que los recibos y gastos de la compañía son realizados solamente con las autorizaciones de la gerencia y los directores de la compañía; y (iii) proveen una seguridad razonable relacionada con la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición no autorizados de los activos de la compañía que puedan tener un impacto material sobre los estados financieros.

PricewaterhouseCoopers, Société coopérative, , 2 rue Gerhard Mercator, B.P. 1443, L-1014 Luxembourg
T: +352 494848 1, F: +352 494848 2900, www.pwc.lu

Cabinet de révision agréé. Expert-comptable (autorisation gouvernementale n°10028256)
R.C.S. Luxembourg B 65 477 - TVA LU25482518



Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera podría no prevenir o detectar errores. Adicionalmente, las proyecciones sobre la evaluación de la eficacia de periodos futuros están sujetas al riesgo de que los controles puedan resultar inadecuados debido a cambios en las condiciones, o que el grado de cumplimiento con las políticas y procedimientos pueda deteriorarse.

PricewaterhouseCoopers, Société coopérative
Representado por

Luxemburgo, 2 de mayo de 2016


Mervyn R. Martins

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

	Notas	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
		2015	2014	2013
Operaciones continuas				
Ingresos por ventas netos	1	7,100,753	10,337,962	10,596,781
Costo de ventas	2	(4,885,078)	(6,287,460)	(6,456,786)
Ganancia bruta		2,215,675	4,050,502	4,139,995
Gastos de comercialización y administración	3	(1,624,275)	(1,963,952)	(1,941,213)
Otros ingresos operativos	5	14,603	27,855	14,305
Otros egresos operativos	5	(410,575)	(215,589)	(28,257)
Resultado operativo		195,428	1,898,816	2,184,830
Ingresos financieros	6	34,574	38,211	34,767
Costos financieros	6	(23,058)	(44,388)	(70,450)
Otros resultados financieros	6	2,694	39,214	7,004
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias		209,638	1,931,853	2,156,151
Ganancia (Pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas	7	(39,558)	(164,616)	46,098
Ganancia antes del impuesto a las ganancias		170,080	1,767,237	2,202,249
Impuesto a las ganancias	8	(244,505)	(586,061)	(627,877)
(Pérdida) Ganancia del ejercicio		(74,425)	1,181,176	1,574,372
Atribuible a:				
Accionistas de la Compañía		(80,162)	1,158,517	1,551,394
Participación no controlante		5,737	22,659	22,978
		(74,425)	1,181,176	1,574,372
Ganancia por acción atribuible a los accionistas de la Compañía durante el ejercicio:				
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)		1,180,537	1,180,537	1,180,537
Operaciones continuas				
(Pérdida) ganancia básica y diluida por acción (USD por acción)		(0.07)	0.98	1.31
(Pérdida) ganancia básica y diluida por ADS (USD por ADS) (*)		(0.14)	1.96	2.63

(*) Cada ADS es igual a dos acciones

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
(Pérdida) Ganancia del ejercicio	(74,425)	1,181,176	1,574,372
Items que no pueden ser reclasificados en resultados:			
Remediones de obligaciones post empleo	14,181	1,850	18,314
Impuesto a las ganancias relativo a items que no pueden ser reclasificados	(4,242)	(513)	(4,865)
	9,939	1,337	13,449
Items que pueden ser reclasificados posteriormente en resultados:			
Efecto de conversión monetaria	(256,260)	(197,711)	(1,941)
Cambio en el valor de flujos de cobertura y instrumentos financieros disponibles para la venta	13,185	(10,483)	2,941
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas:			
- Efecto de conversión monetaria	(92,914)	(54,688)	(87,666)
- Cambios en los valores razonables de los derivados mantenidos como flujos de cobertura y otros	(4,239)	(3,857)	2,682
Impuesto a las ganancias relativo a flujos de cobertura y instrumentos financieros disponibles para la venta	(284)	400	478
	(340,512)	(266,339)	(83,506)
Otras (pérdidas) integrales del ejercicio netas de impuesto	(330,573)	(265,002)	(70,057)
Total de resultados integrales del ejercicio	(404,998)	916,174	1,504,315
Atribuible a:			
Accionistas de la Compañía	(410,187)	894,929	1,480,572
Participación no controlante	5,189	21,245	23,743
	(404,998)	916,174	1,504,315

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE POSICION FINANCIERA CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Notas	<u>Al 31 de diciembre de 2015</u>		<u>Al 31 de diciembre de 2014</u>	
ACTIVO					
Activo no corriente					
Propiedades, planta y equipo, netos	10	5,672,258		5,159,557	
Activos intangibles, netos	11	2,143,452		2,757,630	
Inversiones en compañías no consolidadas	12	490,645		643,630	
Activos disponibles para la venta	30	21,572		21,572	
Otras inversiones	18	394,746		1,539	
Activo por impuesto diferido	20	200,706		268,252	
Otros créditos	13	220,564	9,143,943	262,176	9,114,356
Activo corriente					
Inventarios	14	1,843,467		2,779,869	
Otros créditos y anticipos	15	148,846		267,631	
Créditos fiscales	16	188,180		129,404	
Créditos por ventas	17	1,135,129		1,963,394	
Otras inversiones	18	2,140,862		1,838,379	
Efectivo y equivalentes de efectivo	18	286,547	5,743,031	417,645	7,396,322
Total del Activo			14,886,974		16,510,678
PATRIMONIO					
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía			11,713,344		12,654,114
Participación no controlante			152,712		152,200
Total del Patrimonio			11,866,056		12,806,314
PASIVO					
Pasivo no corriente					
Deudas bancarias y financieras	19	223,221		30,833	
Pasivo por impuesto diferido	20	750,325		714,123	
Otras deudas	21 (i)	231,176		285,865	
Previsiones	22 (ii)	61,421	1,266,143	70,714	1,101,535
Pasivo corriente					
Deudas bancarias y financieras	19	748,295		968,407	
Deudas fiscales	16	136,018		352,353	
Otras deudas	21 (ii)	222,842		296,277	
Previsiones	23 (ii)	8,995		20,380	
Anticipos de clientes		134,780		133,609	
Deudas comerciales		503,845	1,754,775	831,803	2,602,829
Total del Pasivo			3,020,918		3,704,364
Total del Patrimonio y del Pasivo			14,886,974		16,510,678

Contingencias, compromisos y restricciones en la distribución de dividendos se exponen en la Nota 25.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados (3)			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2014	1,180,537	118,054	609,733	(658,284)	(317,799)	11,721,873	12,654,114	152,200	12,806,314
(Pérdida) Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	(80,162)	(80,162)	5,737	(74,425)
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	(255,569)	-	-	(255,569)	(691)	(256,260)
Remediciones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	10,213	-	10,213	(274)	9,939
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	12,484	-	12,484	417	12,901
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(92,914)	(4,239)	-	(97,153)	-	(97,153)
Otras (pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(348,483)	18,458	-	(330,025)	(548)	(330,573)
Total resultados integrales del ejercicio	-	-	-	(348,483)	18,458	(80,162)	(410,187)	5,189	(404,998)
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	659	-	659	(1,727)	(1,068)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(531,242)	(531,242)	(2,950)	(534,192)
Saldos al 31 de diciembre de 2015	1,180,537	118,054	609,733	(1,006,767)	(298,682)	11,110,469	11,713,344	152,712	11,866,056

(1) La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. Al 31 de diciembre de 2015, existían 1,180,536,830 acciones emitidas. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(2) Otras reservas incluyen principalmente el resultado de operaciones con participación no controlante que no resultan en una pérdida de control, las remediciones de obligaciones post empleo y los cambios en el valor de flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta.

(3) La Reserva Distribuible y los Resultados Acumulados calculados de acuerdo con leyes de Luxemburgo se exponen en Nota 25.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO (CONT.)

(Valores expresados en miles de USD)

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2013	1,180,537	118,054	609,733	(406,744)	(305,758)	11,094,598	12,290,420	179,446	12,469,866
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	1,158,517	1,158,517	22,659	1,181,176
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	(196,852)	-	-	(196,852)	(859)	(197,711)
Remediciones de obligaciones post empleo, netas de impuestos	-	-	-	-	1,503	-	1,503	(166)	1,337
Cambios en instrumentos financieros disponibles para la venta y flujos de cobertura netos de impuestos	-	-	-	-	(9,694)	-	(9,694)	(389)	(10,083)
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(54,688)	(3,857)	-	(58,545)	-	(58,545)
Otras (pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(251,540)	(12,048)	-	(263,588)	(1,414)	(265,002)
Total resultados integrales del ejercicio	-	-	-	(251,540)	(12,048)	1,158,517	894,929	21,245	916,174
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	7	-	7	(152)	(145)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(531,242)	(531,242)	(48,339)	(579,581)
Saldos al 31 de diciembre de 2014	1,180,537	118,054	609,733	(658,284)	(317,799)	11,721,873	12,654,114	152,200	12,806,314

	Atribuible a los accionistas de la Compañía						Participación no controlante	Total	
	Capital Accionario (1)	Reserva Legal	Prima de Emisión	Efecto de conversión monetaria	Otras Reservas (2)	Resultados Acumulados			Total
Saldos al 31 de diciembre de 2012	1,180,537	118,054	609,733	(316,831)	(314,297)	10,050,835	11,328,031	171,561	11,499,592
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	1,551,394	1,551,394	22,978	1,574,372
Efecto de conversión monetaria	-	-	-	(2,247)	-	-	(2,247)	306	(1,941)
Efecto por adopción de la NIC19R	-	-	-	-	13,449	-	13,449	-	13,449
Reserva de cobertura, neta de impuestos	-	-	-	-	2,960	-	2,960	459	3,419
Participación en otros resultados integrales de compañías no consolidadas	-	-	-	(87,666)	2,682	-	(84,984)	-	(84,984)
Otras (pérdidas) ganancias integrales del ejercicio	-	-	-	(89,913)	19,091	-	(70,822)	765	(70,057)
Total resultados integrales del ejercicio	-	-	-	(89,913)	19,091	1,551,394	1,480,572	23,743	1,504,315
Adquisición de participación no controlante	-	-	-	-	(10,552)	-	(10,552)	2,784	(7,768)
Dividendos pagados en efectivo	-	-	-	-	-	(507,631)	(507,631)	(18,642)	(526,273)
Saldos al 31 de Diciembre de 2013	1,180,537	118,054	609,733	(406,744)	(305,758)	11,094,598	12,290,420	179,446	12,469,866

(1) La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, existían 1,180,536,830 acciones emitidas. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(2) Otras reservas incluyen principalmente el resultado de operaciones con participación no controlante que no resultan en una pérdida de control, las remediciones de obligaciones post empleo y los cambios en el valor de flujos de cobertura e instrumentos financieros disponibles para la venta.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(Valores expresados en miles de USD)

	Notas	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
		2015	2014	2013
Flujos de efectivo de actividades operativas				
(Pérdida) Ganancia del ejercicio		(74,425)	1,181,176	1,574,372
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	10 & 11	658,778	615,629	610,054
Cargo por desvalorización	5	400,314	205,849	-
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	27(ii)	(91,080)	79,062	125,416
(Ganancia) pérdida de inversiones en compañías no consolidadas	7	39,558	164,616	(46,098)
Intereses devengados netos de pagos	27(iii)	(1,975)	(37,192)	(29,723)
Variaciones en provisiones		(20,678)	(4,982)	(1,800)
Variaciones en el capital de trabajo	27(i)	1,373,985	(72,066)	188,780
Otros, incluyendo el efecto de conversión monetaria		(69,473)	(88,025)	(43,649)
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas		2,215,004	2,044,067	2,377,352
Flujos de efectivo de actividades de inversión				
Inversiones de capital	10 & 11	(1,131,519)	(1,089,373)	(753,498)
Cambios en anticipo a proveedores de propiedad, planta y equipo		49,461	(63,390)	(22,234)
Inversión en compañías no consolidadas	12 c	(4,400)	(1,380)	-
Adquisición de subsidiarias y compañías no consolidadas	26	-	(28,060)	-
Préstamos netos a compañías no consolidadas		(22,322)	(21,450)	-
Aumento por disposiciones de propiedad, planta y equipo y activos intangibles		10,090	11,156	33,186
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	12	20,674	17,735	16,334
Cambios en las inversiones financieras		(695,566)	(611,049)	(582,921)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de inversión		(1,773,582)	(1,785,811)	(1,309,133)
Flujos de efectivo de actividades de financiación				
Dividendos pagados	9	(531,242)	(531,242)	(507,631)
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias		(2,950)	(48,339)	(18,642)
Adquisiciones de participación no controlante		(1,068)	(145)	(7,768)
Tomas de deudas bancarias y financieras (*)		2,064,218	3,046,837	2,460,409
Pagos de deudas bancarias y financieras (*)		(2,063,992)	(2,890,717)	(3,143,241)
Flujos netos de efectivo aplicados en actividades de financiación		(535,034)	(423,606)	(1,216,873)
Disminución de efectivo y equivalentes de efectivo		(93,612)	(165,350)	(148,654)
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo				
Al inicio del ejercicio		416,445	598,145	772,656
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio		(36,635)	(16,350)	(25,857)
Disminución de efectivo y equivalentes de efectivo		(93,612)	(165,350)	(148,654)
Al 31 de diciembre de,	27(iv)	286,198	416,445	598,145
		Al 31 de diciembre de,		
		2015	2014	2013
Efectivo y equivalentes de efectivo				
Efectivo y depósitos en bancos	18	286,547	417,645	614,529
Descubiertos bancarios	19	(349)	(1,200)	(16,384)
		286,198	416,445	598,145

(*) Principalmente relacionados con la renovación de los préstamos a corto plazo llevados a cabo durante los años 2015, 2014 y 2013.

Las notas que se acompañan son parte integrante de estos Estados Contables Consolidados.

INDICE DE LAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

I. INFORMACION GENERAL

II. POLITICAS CONTABLES (“PC”)

- A Bases de presentación
- B Bases de consolidación
- C Información por segmentos
- D Conversión de estados contables
- E Propiedades, planta y equipo
- F Activos intangibles
- G Desvalorizaciones de activos no financieros
- H Otras inversiones
- I Inventarios
- J Créditos por ventas y otros créditos
- K Efectivo y equivalentes de efectivo
- L Patrimonio Neto
- M Deudas bancarias y financieras
- N Impuesto a las ganancias- Corriente y Diferido
- O Deudas sociales
- P Previsiones
- Q Deudas Comerciales
- R Reconocimiento de ingresos
- S Costo de ventas y gastos de ventas
- T Ganancia por acción
- U Instrumentos financieros

III. ADMINISTRACION DE RIESGO FINANCIERO

- A Factores de riesgo financiero
- B Instrumentos financieros por categoría
- C Valor razonable por jerarquía
- D Estimación del valor razonable
- E Contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

IV. OTRAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

- 1 Información por segmentos
- 2 Costo de ventas
- 3 Gastos de comercialización y administración
- 4 Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de comercialización y administración)
- 5 Otros ingresos y egresos operativos
- 6 Resultados Financieros
- 7 Resultado de inversiones en compañías no consolidadas
- 8 Impuesto a las ganancias
- 9 Distribución de dividendos
- 10 Propiedades, planta y equipo, neto
- 11 Activos intangibles, netos
- 12 Inversiones en compañías no consolidadas
- 13 Otros créditos - no corrientes
- 14 Inventarios
- 15 Otros créditos y anticipos
- 16 Créditos y deudas fiscales corrientes
- 17 Créditos por ventas
- 18 Efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones
- 19 Deudas bancarias y financieras
- 20 Impuesto a las ganancias diferido
- 21 Otras deudas
- 22 Previsiones no corrientes
- 23 Previsiones corrientes
- 24 Instrumentos financieros derivados
- 25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades
- 26 Adquisición de subsidiarias y compañías no consolidadas
- 27 Apertura del Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
- 28 Operaciones con sociedades relacionadas
- 29 Principales subsidiarias
- 30 Nacionalización de subsidiarias venezolanas
- 31 Honorarios pagados por la Compañía a su principal contador
- 32 Hecho posterior

I. INFORMACION GENERAL

Tenaris S.A. (la “Compañía”), fue establecida como sociedad pública de responsabilidad limitada (société anonyme) bajo las leyes del Gran Ducado de Luxemburgo, el 17 de diciembre de 2001. La Compañía mantiene, directa o indirectamente, participación de control en varias subsidiarias dedicadas a la fabricación y distribución de tubos de acero. Las referencias en estos Estados Contables Consolidados a “Tenaris” se refieren a Tenaris S.A. y sus subsidiarias consolidadas. Una lista de las principales subsidiarias de la Compañía es incluida en la Nota 29 de los Estados Contables Consolidados de la Compañía.

Las acciones de la Compañía cotizan en la bolsa de Buenos Aires, la bolsa de Italia y la bolsa de Ciudad de México; las American Depositary Securities (“ADS”) de la Compañía cotizan en la Bolsa de Nueva York.

Estos Estados Contables Consolidados fueron aprobados para emisión por el Directorio de la Compañía el 24 de febrero de 2016.

Corrección de los Estados Contables de 2014

El 28 de mayo de 2015 la Compañía ha corregido sus Estados Contables Consolidados por el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2014 para reducir el valor contable de la inversión de la Compañía en Usinas Siderúrgicas de Minas Gerais S.A. Usiminas (“Usiminas”). Toda la información al 31 de diciembre de 2014, incluida en estos Estados Contables Consolidados es derivada de los Estados Contables Consolidados Corregidos auditados por el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2014.

II. POLITICAS CONTABLES

Las principales políticas contables utilizadas en la confección de estos Estados Contables Consolidados se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas de manera consistente en los ejercicios presentados, excepto menciones específicas.

A Bases de presentación

Los Estados Contables Consolidados de Tenaris han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“CNIC”) y adoptadas por la Unión Europea, bajo la convención del costo histórico, modificado por la revaluación de activos financieros disponibles para venta y activos y pasivos financieros (incluyendo instrumentos derivados) al valor razonable con variación reconocida en el estado de resultados. Los Estados Contables Consolidados se presentan, excepto menciones específicas, en miles de dólares estadounidenses (“USD”).

Cada vez que fuera necesario, ciertas reclasificaciones de importes comparativos han sido efectuadas con el objeto de uniformar la presentación con la del presente ejercicio.

La elaboración de los Estados Contables Consolidados, en conformidad con las NIIF, requiere que la gerencia de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y asunciones que pueden afectar los importes registrados de los activos y pasivos, la exposición de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados contables y a las cifras de ingresos y gastos registrados correspondientes a los ejercicios informados. Los resultados finales podrían diferir respecto de estas estimaciones.

(1) Nuevas normas y modificaciones aún no adoptadas y relevantes para Tenaris

NIIF 15, “Ingresos por contratos con clientes”

En mayo de 2014, el CNIC emitió la NIIF 15 “Ingresos por contratos con clientes”, que establece los requisitos para la contabilización de los ingresos procedentes de contratos con clientes, y que se basa en el principio que los ingresos se reconocen cuando el control de un bien o servicio es transferido al cliente. La NIIF 15 debe ser aplicada para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018.

NIIF 9, “Instrumentos Financieros”

En julio de 2014, el CNIC emitió la NIIF 9, “Instrumentos financieros”, que sustituye los lineamientos de la NIC 39. Incluye requisitos de clasificación y medición de activos y pasivos financieros, así como un modelo de pérdidas crediticias esperadas que reemplaza al actual modelo de deterioro de la pérdida incurrida. La NIIF 9 debe aplicarse en los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2018.

A Bases de presentación (Cont.)

(1) Nuevas normas y modificaciones aún no adoptadas y relevantes para Tenaris (Cont.)

Modificaciones a la NIIF 10, “Estados Financieros Consolidados” y NIC 28 “Inversiones en Entidades Asociadas y Negocios Conjuntos”.

En septiembre de 2014, el CNIC emitió las modificaciones a la NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIC 28 “Inversiones en Entidades Asociadas y Negocios Conjuntos”, que reconoce las inconsistencias dentro de los requisitos de ambos estándares respecto de la venta o contribución de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Estas modificaciones deben aplicarse en los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2016.

Estas normas no son efectivas para el ejercicio comenzado el 1 de enero de 2015 y no han sido adoptadas en forma anticipada.

Estas normas no han sido aprobadas por la U.E.

La gerencia de la Compañía no ha evaluado aún el posible impacto que la aplicación de estas normas puede tener en la posición financiera o los resultados de sus operaciones.

(2) Nuevas normas y modificaciones adoptadas por Tenaris

Modificaciones a la NIC 32, ‘Instrumentos financieros: presentación’, NIC 36, ‘Deterioro del valor de los activos’ y la NIC 39, ‘Instrumentos financieros: reconocimiento y medición’.

Todas las modificaciones a los párrafos de la NIC 32, ‘Instrumentos financieros: presentación’ compensación de activos financieros con pasivos financieros, NIC 36 ‘Deterioro del valor de los activos’ – Exposición del monto recuperable de los activos no financieros y la NIC 39, ‘Instrumentos financieros: reconocimiento y medición’ – cambios sobre derivados y contabilidad de cobertura fueron analizados por la Compañía. La aplicación de dichos estándares, no afecta en forma material la posición financiera de la compañía o el resultado de sus operaciones.

B Bases de consolidación

(1) Subsidiarias y transacciones con participaciones no controlantes

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las cuales Tenaris tiene el control. Tenaris controla una entidad cuando está expuesta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su relación con la entidad y tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias se consolidan totalmente desde la fecha en la que el control es ejercido por la Compañía y se dejan de consolidar desde la fecha que el control cesa.

El método de la compra es usado por Tenaris para registrar adquisiciones de subsidiarias. El costo de una adquisición es determinado como el valor razonable de los activos adquiridos, los instrumentos de capital emitidos y las deudas incurridas o asumidas a la fecha de la adquisición. Los costos directamente atribuibles a la adquisición impactan en resultados cuando se incurren. Los activos identificables adquiridos, las deudas y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son valuados inicialmente al valor razonable de la fecha de adquisición. Cualquier participación no controlante en la sociedad adquirida es medida a valor razonable o al valor proporcional sobre la participación de los activos netos adquiridos. El exceso de la consideración transferida y el monto de la participación no controlante en la adquirida sobre la participación de Tenaris sobre los activos netos identificables es registrado como valor llave. Si es menor al del valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia es directamente reconocida en el Estado de Resultados Consolidado.

Transacciones con participaciones no controlantes que no resultan en la pérdida de control son registradas como transacciones con accionistas de la Compañía. Para compras de participaciones no controlantes, la diferencia entre el precio pagado y la proporción adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria son registrados en el patrimonio neto. Las ganancias o pérdidas por ventas a participaciones no controlantes también son registradas en el patrimonio neto.

Se han eliminado las operaciones, saldos y ganancias (pérdidas), materiales en la consolidación, no trascendidas a terceros y originadas en transacciones entre las sociedades subsidiarias de Tenaris. Sin embargo, siendo la moneda funcional de algunas subsidiarias su moneda local, se generan ganancias (pérdidas) derivadas de operaciones entre sociedades subsidiarias. Las mismas son incluidas en el Estado de Resultados Consolidado como *Otros Resultados Financieros*.

B Bases de consolidación (Cont.)

(2) Compañías no consolidadas

Compañías no consolidadas son todas las compañías en las que Tenaris ejerce influencia significativa, pero no el control, generalmente acompañando una tenencia entre el 20% y el 50% de los votos. Las inversiones en compañías no consolidadas (asociadas y negocios conjuntos) se contabilizan conforme al método del valor patrimonial proporcional e inicialmente son reconocidas al costo. La inversión en compañías no consolidadas de la Compañía incluye el valor llave identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por desvalorización acumulada.

Los resultados no trascendidos de operaciones entre Tenaris y sus compañías no consolidadas se eliminan por el porcentaje de la participación de Tenaris en dichas compañías no consolidadas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción provea evidencia de indicadores de desvalorización de los activos transferidos. Los Estados Contables de las compañías no consolidadas han sido ajustados, de ser necesario para asegurar su consistencia con NIIF.

La participación de la Compañía en los resultados de las compañías no consolidadas es reconocida en el Estado de Resultados Consolidado como *Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas*. Los cambios en las reservas de las compañías no consolidadas son reconocidos en el Estado de Evolución del Patrimonio Neto Consolidado en *Otras Reservas* al porcentaje de participación.

Al 31 de diciembre de 2015, Tenaris posee el 11.46% de las acciones ordinarias de Ternium. Los siguientes factores y circunstancias evidencian que Tenaris posee influencia significativa (conforme a lo definido en la NIC 28, “Inversiones en entidades asociadas”) sobre Ternium, y consecuentemente la inversión de la Compañía en Ternium se registró de acuerdo al método de valor patrimonial proporcional:

- Tanto la Compañía como Ternium se encuentran bajo control común indirecto de San Faustin S.A.;
- Cuatro de los ocho miembros del directorio de Ternium (incluyendo al presidente de Ternium) son también miembros del Directorio de la Compañía.;
- En el marco del acuerdo de accionistas por y entre la Compañía y Techint Holdings S.àr.l. una subsidiaria totalmente controlada por San Faustin S.A. y el principal accionista de Ternium, con fecha 9 de enero de 2006, Techint Holdings está obligada a tomar acciones dentro de sus atribuciones para a) que uno de los miembros del Directorio de Ternium sea designado por la Compañía y b) cualquier director designado por la Compañía sea sólo removido del Directorio de Ternium, de acuerdo con instrucciones previas por escrito de la Compañía.

La inversión de la Compañía en Ternium está registrada a costo histórico más la participación proporcional sobre los resultados y otras cuentas de Patrimonio Neto de Ternium. Dado que el canje de las acciones de Amazonia e Ylopa por acciones en Ternium fue considerada como una transacción entre compañías bajo el control común de San Faustin S.A. (anteriormente San Faustin N.V.), Tenaris registró su participación inicial en Ternium a USD22.6 millones menor que su valor patrimonial proporcional en el patrimonio de Ternium a la fecha de la transacción. Como resultado de este tratamiento, la inversión de Tenaris en Ternium, no reflejará la participación proporcional sobre el Patrimonio Neto de Ternium.

Al 31 de diciembre de 2015, Tenaris posee a través de su subsidiaria brasilera Confab Industrial S.A. (“Confab”) 5.0% de las acciones con derecho a voto y 2.5% del capital accionario total de Usiminas. La adquisición de las acciones de Usiminas fue parte de una transacción más larga realizada el 16 de enero de 2012, por la cual Ternium, algunas de sus subsidiarias y Confab se unieron al grupo controlante de Usiminas a través de la adquisición de acciones ordinarias que representan el 27.7% del capital de voto total y el 13.8% del capital accionario de Usiminas. Los derechos de Ternium y sus subsidiarias y Confab dentro del grupo Ternium/Tenaris son gobernados bajo un acuerdo de accionistas por separado. Dichas circunstancias evidencian que Tenaris posee influencia significativa sobre Usiminas, consecuentemente, registra la inversión de acuerdo al método de valor patrimonial proporcional (conforme a lo definido en la NIC 28, “Inversiones en Entidades Asociadas y Negocios Conjuntos”).

Tenaris revisa las inversiones en compañías no consolidadas por desvalorización siempre que eventos o cambios en las circunstancias indiquen que los valores contabilizados en libros puedan no ser recuperables, tal como un significativo o prolongado declive en el valor razonable por debajo del valor en libros.

Las inversiones en Ternium y Usiminas se registraron conforme al método del valor patrimonial proporcional, no reconociendo ningún valor llave o activo intangible adicional. Al 31 de diciembre de 2015, 2014 y 2013, Tenaris no ha reconocido ningún cargo por desvalorización por su inversión en Ternium, mientras que en 2014 y 2015 cargos por desvalorización fueron reconocidos en la inversión de Tenaris en Usiminas. Ver Nota 7 y Nota 12.

C Información por segmentos

La Compañía se encuentra organizada en un segmento principal de negocios, Tubos, el cual es a su vez el segmento operativo reportable.

El segmento Tubos incluye la producción y venta de productos de acero sin costura y con costura, y los servicios relacionados principalmente para la industria del petróleo y el gas, particularmente “oil country tubular goods (OCTG)” utilizados en las operaciones de perforación, y para otras aplicaciones industriales con procesos productivos consistentes en la transformación de acero en productos tubulares. Las actividades de negocio incluidas en este segmento dependen principalmente de la industria mundial del petróleo y el gas, dado que esta industria es un consumidor principal de productos de acero tubulares, particularmente “OCTG” utilizado en las actividades de perforación. La demanda de productos de acero tubulares de la industria del petróleo y el gas ha sido históricamente volátil y depende en forma primaria del número de pozos de petróleo y gas siendo perforados, completados y reabajados, y de la profundidad y condiciones de perforación de estos pozos. Las ventas son realizadas generalmente a usuarios finales, con exportaciones realizadas a través de una red de distribución global administrada centralmente, y las ventas al mercado local son realizadas a través de subsidiarias locales. Los gastos generales y administrativos corporativos fueron asignados al segmento Tubos.

Otros incluye toda otra actividad de negocio y segmentos operativos que no requieren ser informados de forma separada, incluyendo la producción y venta de varillas de bombeo, tubos de acero con costura para conducción eléctrica, equipamiento industrial, tubos “coiled” y materias primas que excedan los requerimientos internos.

El “Chief Operating Decision Maker” (“CEO”) de Tenaris, mantiene reuniones mensuales con los gerentes “Senior”, en las que se revisa la performance operativa y financiera, incluyendo información financiera que difiere de las NIIF principalmente como sigue:

- El uso de la metodología de costos directos para calcular los inventarios, mientras que bajo NIIF se realiza a costo total, incluyendo la absorción de costos indirectos de producción y depreciación;
- El uso de costos basados en costos estimados definidos previamente en forma interna, mientras que bajo NIIF se calcula a costo histórico;
- Otras diferencias temporales.

Tenaris agrupa su información geográfica en cinco áreas: América del Norte, América del Sur, Europa, Medio Oriente y África, y Lejano Oriente y Oceanía. Para propósitos de reportar la información geográfica, la asignación de los ingresos por ventas netos a la información geográfica se basa en la ubicación del cliente; la asignación de los activos, inversiones en activos fijos e intangibles y sus correspondientes depreciaciones y amortizaciones se basa en la ubicación geográfica de los activos.

D Conversión de estados contables

(1) Moneda funcional y de presentación

La NIC 21 (revisada) define la moneda funcional como la moneda del contexto económico primario en el cual opera una entidad.

La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el dólar estadounidense. El dólar estadounidense es la moneda que mejor refleja la sustancia económica de los hechos subyacentes y las circunstancias relevantes a las operaciones globales de Tenaris.

Excepto por las subsidiarias brasileras e italianas, cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, Tenaris determinó que la moneda funcional de sus otras subsidiarias es el dólar estadounidense basado en las siguientes consideraciones:

- Las ventas son principalmente negociadas, denominadas y liquidadas en dólares estadounidenses. Si están en otra moneda distinta del dólar estadounidense, el precio considera las fluctuaciones del tipo de cambio con respecto al dólar estadounidense;

D Conversión de estados contables (Cont.)

(1) Moneda funcional y de presentación (Cont.)

- Los precios de las materias primas críticas son fijados y liquidados en dólares estadounidenses;
- Las transacciones, el ambiente económico y los flujos de fondos de estas operaciones tienen el dólar estadounidense como moneda de referencia;
- El nivel significativo de integración de las operaciones locales en el sistema internacional de la red de distribución de Tenaris;
- Sus activos y pasivos financieros netos se obtienen y mantienen principalmente en dólares estadounidenses;
- El tipo de cambio de ciertas monedas legales ha sido afectado por recurrentes y severas crisis económicas.

(2) Operaciones en monedas distintas de la moneda funcional

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de la transacción o valuación cuando los ítems son remedidos.

Al cierre de cada período: (i) los ítems monetarios denominados en monedas distintas de la moneda funcional son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre; (ii) los ítems no monetarios que son medidos en términos de costo histórico en una moneda distinta de la moneda funcional son convertidos utilizando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de las transacciones; y (iii) los ítems no monetarios que son medidos a valor razonable en una moneda distinta a la moneda funcional son convertidos usando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha en la que el valor razonable fue determinado.

Las diferencias de cambio resultantes de la cancelación de estas transacciones y de la conversión al tipo de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en monedas distintas a la moneda funcional son reconocidos como ganancias y pérdidas por diferencias de cambio e incluidas en "Otros resultados financieros" en el Estado de Resultados Consolidado, excepto cuando se difieren en el patrimonio por calificar como operaciones de cobertura de flujos de caja o inversiones calificables. Las diferencias de conversión de los activos y pasivos financieros no monetarios tales como inversiones al valor razonable con cambios en resultados son reconocidos en resultados como parte de ganancias o pérdidas por cambios en el valor razonable mientras que las diferencias de conversión de activos y pasivos financieros no monetarios tales como inversiones clasificadas como disponibles para la venta, son incluidas en "la reserva para activos disponibles para la venta" en patrimonio. Tenaris no ha tenido ninguno de dichos activos o pasivos en ninguno de los periodos presentados.

(3) Conversión de información financiera en monedas distintas de la moneda funcional

Los resultados de las operaciones de las subsidiarias cuya moneda funcional es distinta del dólar estadounidense son convertidos a dólares estadounidenses al tipo de cambio promedio de cada trimestre del año. Las posiciones financieras son convertidas al tipo de cambio de cierre del ejercicio. Las diferencias de conversión son reconocidas en un componente separado del Patrimonio Neto como efecto de conversión monetaria. En el caso de venta o baja de alguna de esas subsidiarias, las diferencias de conversión acumuladas deberán ser reconocidas como resultado en el momento de la venta.

E Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo se registran al costo histórico de adquisición o de construcción menos la depreciación acumulada y las pérdidas por desvalorización. El costo histórico incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición de los ítems. Las propiedades, planta y equipo adquiridos mediante combinaciones de negocios han sido valuadas inicialmente al valor de mercado de los activos adquiridos.

Las reparaciones mayores y mejoras son activadas como propiedades, planta y equipo únicamente cuando los beneficios económicos probables asociados al bien en cuestión benefician al grupo y las inversiones mejoren las condiciones del activo más allá de las originalmente establecidas. El valor residual de la parte reemplazada es dado de baja. Los gastos de mantenimiento ordinario en los bienes de producción se incluyen como costo de producción en el ejercicio en que se incurren.

E Propiedades, planta y equipo (Cont.)

Los costos de préstamos que son atribuibles a la adquisición o construcción de ciertos bienes de capital son capitalizados como parte de costo de estos activos, de acuerdo a la NIC 23 (R) ("*Costos de préstamos*"). Los activos para los cuales los costos de préstamos son capitalizados son aquellos que requieren de un tiempo sustancial antes de estar listos para su uso.

El método de depreciación es revisado a cada cierre de ejercicio. La depreciación se calcula utilizando el método de la línea recta para depreciar el costo de cada activo hasta su valor residual durante su vida útil estimada, como sigue:

Terrenos	Sin depreciación
Edificios y mejoras	30-50 años
Planta y equipo de producción	10-40 años
Vehículos, muebles y accesorios, y otros equipos	4-10 años

El valor residual de los activos y las vidas útiles de las plantas y equipos de producción significativos son revisados, y ajustados, si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio.

La reestimación de las vidas útiles de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 16 ("Propiedad, Planta y Equipo"), no afectó significativamente la depreciación del 2015, 2014 y 2013.

Tenaris deprecia cada parte significativa que compone una unidad de propiedad, planta y equipo para sus distintas unidades productivas que (i) puede ser identificada como un componente independiente con un costo significativo en relación al valor total de la unidad, y (ii) tiene una vida útil operativa que difiere de otra parte significativa de la misma unidad de propiedad, planta y equipo.

Las ganancias y pérdidas por ventas o bajas son determinadas comparando el valor recibido con el valor registrado del activo y se reconocen en *Otros ingresos operativos* u *Otros egresos operativos* en el Estado de Resultados Consolidado.

F Activos intangibles

(1) Valor llave

El valor llave representa el exceso del costo de adquisición por sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos como parte de una combinación de negocios, determinado principalmente por una valuación independiente. El valor llave es analizado anualmente para desvalorización y registrado al costo menos las pérdidas por desvalorización acumuladas. Las pérdidas por desvalorización del valor llave no son reversadas. El valor llave está incluido en el Estado de Posición Financiera Consolidado en '*Activos intangibles netos*'.

A los fines del análisis de recuperabilidad, el valor llave es asignado a una subsidiaria o grupo de subsidiarias, que se espera se beneficien con la combinación de negocios que ha generado el valor llave sobre el que se realiza el análisis de recuperabilidad.

(2) Proyectos de sistemas de información

Los costos relacionados con el mantenimiento de software de computación se registran generalmente como gastos a medida que se incurren. Sin embargo, los costos directamente relacionados con el desarrollo, adquisición e implementación de los sistemas de información se registran como activos intangibles si es probable que su beneficio económico supere un año.

Los desarrollos de software de computación registrados como activos se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles, generalmente en un plazo que no supera los 3 años. Los cargos por amortización se imputan principalmente en la línea Gastos de comercialización y administración en el Estado de Resultados Consolidado.

La revisión de la vida útil de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 38 ("Activos Intangibles"), no afectó de forma material el cargo por amortización para los años 2015, 2014 y 2013.

F Activos intangibles (Cont.)

(3) Licencias, patentes, marcas y tecnologías

Las licencias, patentes, marcas y tecnologías adquiridas en una combinación de negocios son inicialmente reconocidas al valor razonable a la fecha de adquisición. Las licencias, patentes, tecnologías y aquellas marcas que tienen una vida útil definida son registradas al costo menos la amortización acumulada. La amortización es calculada usando el método de línea recta para alocar el costo sobre sus vidas útiles estimadas y no exceden un período de 10 años.

El saldo de las marcas adquiridas que tienen una vida útil indefinida de acuerdo a una valuación externa asciende a USD86.7 millones al 31 de diciembre de 2015 y 2014, incluidos en la UGE Hydril. Los principales factores considerados en la determinación de las vidas útiles indefinidas, incluyen los años en que han estado en servicio y su reconocimiento entre los clientes en la industria.

La revisión de la vida útil de los activos, realizada por la gerencia de acuerdo a la NIC 38 (“Activos Intangibles”), no afectó de forma material el cargo por amortización para el año 2015, 2014 y 2013.

(4) Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación así como los de desarrollo que no cumplen con los criterios para ser capitalizados se contabilizan en *Costo de Ventas* dentro del Estado de Resultados Consolidado a medida que se incurren. Los gastos de investigación y desarrollo incluidos en *Costo de Ventas* por los ejercicios 2015, 2014 y 2013 totalizaron USD89.0 millones, USD106.9 millones y USD105.6 millones, respectivamente.

(5) Clientela

De acuerdo con la NIIF 3 y la NIC 38, Tenaris ha reconocido el valor de la Clientela separadamente del valor llave generado por la adquisición de Maverick y los grupos Hydril.

La Clientela adquirida en una combinación de negocios es reconocida al valor razonable a la fecha de adquisición. La Clientela adquirida en una combinación de negocios tiene una vida útil definida y es contabilizada al costo menos la amortización acumulada. La amortización es calculada utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de aproximadamente 14 años para Maverick y 10 años para Hydril.

Prudential, una fábrica de tubos con costura produciendo OCTG y tubos para ductos en Canadá, ha sido negativamente afectada por las condiciones actuales del mercado (incluyendo un aumento en las importaciones desleales de productos OCTG y tubos para ductos), reflejados en una pérdida del valor del mercado y una disminución en el nivel de su rentabilidad. Basado en estas circunstancias, la Compañía ha revisado la vida útil de la clientela de Prudential y ha decidido reducir el período de amortización remanente de 5 a 2 años, consecuentemente un mayor cargo por amortización de aproximadamente USD31.2 millones fue incluido en el Estado de Resultados Consolidado bajo *Gastos de comercialización y administración* por el año finalizado el 31 de diciembre de 2015.

G Desvalorizaciones de activos no financieros

Los activos de vida útil prolongada incluyendo los activos intangibles identificables son revisados por desvalorización al nivel más bajo para el que existen flujos de fondos separables e identificables (unidades generadoras de efectivo o UGE). La mayoría de las subsidiarias de la Compañía que constituyen una UGE tienen una sola planta de producción principal y, por lo tanto, cada una de esas subsidiarias representa el nivel más bajo de agrupamiento de activos que genera grandes flujos independientes de efectivo.

Los activos sujetos a depreciación son evaluados por desvalorización cuando cambios en los eventos o en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo puede no ser recuperable. Los activos intangibles con vida útil indefinida, incluyendo el valor llave, están sujetos, al menos anualmente, a una revisión por posible desvalorización.

Para determinar la existencia o no de indicadores que una UGE pueda ser desvalorizada, fuentes externas e internas de información son analizadas. Los factores y circunstancias materiales específicamente consideradas en el análisis usualmente incluyen la tasa de descuento utilizada por Tenaris para las proyecciones de caja y la condición económica del negocio en términos de factores competitivos y económicos, tales como el costo de la materia prima, los precios del petróleo y gas, el ambiente competitivo, los programas de inversión para los clientes de Tenaris y la evolución de los equipos de perforación.

G Desvalorizaciones de activos no financieros (Cont.)

Una pérdida por desvalorización es reconocida por el monto en el que valor libros de un activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable es el mayor entre el valor en uso de los activos y el valor razonable menos los costos de venta. Cualquier pérdida por desvalorización se aloca para reducir el valor libros de la UGE en el siguiente orden:

- (a) primero, para reducir el valor libros de cualquier valor llave alocado a la UGE; y
- (b) después, a los demás activos de la unidad (o grupo de unidades) a prorrata en base al valor libros de cada activo de la unidad (o grupo de unidades), considerando no reducir el valor en libros del activo por debajo del mayor entre el valor neto de realización, su valor en uso o cero.

El valor en uso de cada UGE es determinado sobre la base del valor presente de los flujos de fondos futuros netos que hubiera sido generado por dicha UGE. Tenaris utiliza proyecciones de flujos de caja por un período de cinco años con un valor final calculado basado en perpetuidad y tasas de descuento apropiadas.

Para propósitos de calcular el valor razonable menos los costos de venta Tenaris usa el valor estimado de los flujos futuros de fondos que un participante de mercado podría generar de la correspondiente UGE.

El juicio de la gerencia es requerido para estimar los flujos descontados de caja futuros. Los flujos de caja reales y los valores pueden variar significativamente de los flujos de caja futuros proyectados y los valores relacionados derivados usando técnicas de descuento.

Los activos no financieros distintos al valor llave que sufrieron una desvalorización son revisados para su posible reversión a cada período de reporte.

H Otras inversiones

Otras inversiones consiste principalmente en inversiones en instrumentos de deuda financiera y depósitos a plazo con vencimiento original mayor a tres meses a la fecha de adquisición.

Ciertos activos financieros no derivados que la Compañía tiene tanto la habilidad como la intención de mantener hasta el vencimiento fueron categorizados como activos financieros mantenidos hasta el vencimiento. Son registrados a costo amortizado y los resultados reconocidos dentro de “*Resultados Financieros*” en el Estado de Resultados Consolidado utilizando el método de interés efectivo. Los instrumentos mantenidos hasta el vencimiento con vencimiento superior a los 12 meses posterior a la fecha del balance contable son incluidos dentro de los activos no corrientes.

Todas las otras inversiones en instrumentos financieros y depósitos a corto plazo son categorizados como activos financieros a “valor de mercado con cambios en resultados”, ya que dichas inversiones son ambas (i) mantenidas para negociar (ii) designadas como tales sobre su reconocimiento inicial, debido a que son administradas y sus rendimientos son evaluados a valor razonable. Los resultados de estas inversiones son reconocidos en *Resultados Financieros* en el Estado de Resultados Consolidado.

Las compras y ventas de inversiones financieras se contabilizan en la fecha de la liquidación.

El valor de mercado de las inversiones con cotización está generalmente basado en precios de oferta corrientes. Si una inversión financiera no tuviera mercado activo o si los valores negociables no tuvieran cotización, la Compañía estima el valor razonable utilizando técnicas de valuación estándar (ver Sección III Administración de Riesgo Financiero).

I Inventarios

Los inventarios se encuentran valuados al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de productos terminados y productos en proceso está compuesto de materias primas, mano de obra directa e insumos (basados en el método PEPS), otros costos directos y costos fijos de producción relacionados. Excluye el costo de los préstamos. Tenaris estima el valor neto de realización del inventario agrupando, de ser posible, ítems similares o relacionados. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso habitual de los negocios, menos cualquier costo estimado de terminación de los productos y gastos de venta. El material en tránsito al cierre del ejercicio es valuado basado en el costo facturado por el proveedor.

Tenaris establece una previsión para productos obsoletos o de baja rotación relativa a productos terminados, materiales y repuestos. En el caso de la previsión por baja rotación u obsolescencia de productos terminados, dicha previsión es establecida en función de un análisis de anticuación de los productos realizado por parte de la gerencia. En relación a la previsión por obsolescencia y baja rotación de los materiales y repuestos, la misma es calculada por la gerencia a partir del análisis de la intención de uso y la consideración de la potencial obsolescencia debido a cambios tecnológicos.

J Créditos por ventas y otros créditos

Los créditos por ventas y otros créditos son reconocidos inicialmente al valor razonable, generalmente el monto de la factura original. Tenaris analiza sus cuentas a cobrar por ventas en forma periódica y cuando tiene indicios de ciertas dificultades de pago por la contraparte o de incapacidad para cumplir sus obligaciones, reconoce una previsión para deudores incobrables. Para este propósito, las cuentas por cobrar vencidas por más de 180 días y que no están cubiertas por una garantía de crédito colateral, seguro o garantía similar, son provisionadas en su totalidad.

K Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo está compuesto por efectivo en bancos, fondos líquidos de inversión y valores negociables de corto plazo con un vencimiento menor a tres meses desde la fecha de compra y que son rápidamente convertibles en efectivo. Los activos registrados en efectivo y equivalentes de efectivo se registran a su valor razonable o al costo histórico que se aproxima a su valor razonable de mercado.

En el Estado de Posición Financiera Consolidado, los giros bancarios en descubierto son incluidos en *Deudas bancarias y financieras* en el pasivo corriente.

A los fines del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, el efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los giros en descubierto.

L Patrimonio Neto

(1) Componentes del Patrimonio Neto

El Estado de Evolución del Patrimonio Neto Consolidado incluye:

- El valor del capital accionario, la reserva legal, la prima de emisión y las otras reservas distribuibles calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo;
-
- El efecto de conversión monetaria, otras reservas, los resultados acumulados y el interés no controlante calculados de acuerdo con las NIIF.

(2) Capital Accionario

La Compañía tiene un capital accionario autorizado de una sola clase por 2,500 millones de acciones teniendo un valor nominal de USD1.00 por acción. El total de las acciones ordinarias publicadas y en circulación al 31 de Diciembre del 2015, 2014 y 2013 es de 1,180,536,830 con un valor nominal de USD1.00 por acción y con derecho a un voto por acción. Todas las acciones emitidas están totalmente integradas.

(3) Dividendos distribuidos por la Compañía a los accionistas

Los dividendos distribuidos son registrados en los estados contables de la Compañía cuando los accionistas de la Compañía tienen el derecho a recibir el pago o cuando los dividendos interinos son aprobados por el Directorio de la Compañía de acuerdo con el estatuto de la Compañía.

La Compañía puede pagar dividendos en la medida que existan resultados acumulados distribuibles calculados de acuerdo con las leyes de Luxemburgo (ver Nota 25).

M Deudas bancarias y financieras

Las deudas bancarias y financieras se reconocen inicialmente al valor razonable neto de los costos incurridos de la transacción y subsecuentemente medidas al costo amortizado.

N Impuesto a las ganancias - Corriente y Diferido

El cargo por impuestos del período comprende el impuesto corriente y el diferido. El impuesto es reconocido en el Estado de Resultados Consolidado, excepto para ítems reconocidos en el Estado de Resultados Integrales Consolidado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas vigentes o en curso de promulgación a la fecha de cierre del ejercicio en los países en los que operan las subsidiarias de la Compañía y generan ganancia imponible. La gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones juradas de impuestos con relación a las situaciones en las cuales la legislación impositiva está sujeta a alguna interpretación y establece provisiones cuando es apropiado.

El cargo por impuesto a las ganancias diferido es reconocido aplicando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias, entre las bases imponibles de activos y pasivos y sus valores contables en los estados contables. Las principales diferencias temporarias surgen de los ajustes a valor razonable de activos adquiridos por combinaciones de negocios, del efecto de la conversión de monedas sobre los activos fijos depreciables y los inventarios, de la depreciación de propiedades, plantas y equipo, la valuación de inventarios y provisiones para los planes de retiro. Los activos diferidos son también reconocidos por quebrantos impositivos. Los activos y pasivos diferidos son medidos a la tasa impositiva que se espera se le apliquen en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basado en las alícuotas y legislaciones vigentes o en curso de promulgación a la fecha de cierre del ejercicio.

Los activos impositivos diferidos son reconocidos en la medida que sea probable que se genere utilidad imponible futura contra las que las diferencias temporarias puedan ser utilizadas. Al cierre de cada período, Tenaris reevalúa los activos diferidos no reconocidos. Tenaris reconoce un activo diferido no reconocido previamente hasta el límite que se haya vuelto probable que ganancias futuras imponibles permitan recuperar los activos diferidos.

O Deudas sociales

(1) Planes de beneficio por retiro

La Compañía ha definido planes de beneficio definidos y planes de contribuciones. Los planes de beneficios definidos por retiro determinan un monto de fondo de pensión que el empleado recibirá a su retiro, generalmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, años de servicio y remuneración.

La Compañía aplicó la NIC 19 (revisada en 2011), “Beneficios a los Empleados”, desde el 1 de enero de 2013. De acuerdo con la norma revisada, los planes de beneficios por retiro son registrados de la siguiente manera:

El pasivo reconocido en el estado de posición financiera con respecto a planes de beneficio definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definida al cierre del período menos el valor razonable de los activos del plan, si hubiera. La obligación por planes de beneficios definidos es calculada anualmente (a fin de año) por consultores independientes, usando el método de la unidad de crédito proyectada. El valor presente de las obligaciones por planes de beneficio definidos se determina descontando el flujo de fondos futuro estimado usando tasas de interés de bonos corporativos de alta calidad denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen plazos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensión correspondiente.

Las ganancias y pérdidas actuariales resultantes de ajustes por experiencia y cambios en las premisas actuariales son debitados o acreditados en el patrimonio neto en “Otros resultados integrales” en el período en el que se originan. El costo de los servicios pasados se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

Para los planes de beneficios definidos, se calcula un ingreso/egreso de interés neto sobre la base del superávit o déficit resultante de la diferencia entre la obligación por el beneficio definido menos los activos del plan. Para los planes de contribuciones definidos, la Compañía paga contribuciones a planes de contribución asegurados administrados privada o públicamente en bases obligatorias contractuales o voluntarias. La Compañía no tiene más obligaciones de pago una vez que las contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones son reconocidas como gastos por beneficios a empleados a su vencimiento. Las contribuciones pagadas por adelantado son reconocidas como un activo hasta tanto exista un reintegro de efectivo o una reducción en los pagos futuros.

O Deudas sociales (Cont.)

(1) Planes de beneficio por retiro (Cont.)

Tenaris auspicia otros planes definidos de beneficios por retiro “fondeados” y “no fondeados” en ciertas subsidiarias. Los más significativos son:

- Plan no fondeado de beneficios definido por retiro para ciertos ejecutivos. El plan es diseñado para proveer ciertos beneficios a dichos ejecutivos (adicionales a aquellos definidos por las distintas leyes laborales aplicables) en caso de terminación del vínculo laboral debido a ciertos eventos específicos, incluyendo el retiro. Este plan no fondeado provee beneficios basados en los años de servicio y su remuneración promedio final.
- Indemnización por rescisión de servicios: el costo por esta obligación se reconoce en el Estado de Resultados Consolidado a lo largo de la vida de servicio esperada de los empleados. Esta provisión está principalmente relacionada con la deuda devengada por los empleados de una subsidiaria italiana de Tenaris. A partir del 1 de enero de 2007, como consecuencia de un cambio en la legislación italiana, los empleados tienen el derecho de hacer contribuciones a fondos externos, por lo tanto la subsidiaria italiana de Tenaris paga cada año la contribución devengada, no teniendo más obligaciones a su cargo. Como consecuencia, la estructura del plan cambió de un plan de beneficios definidos a uno de contribuciones definidas a partir de esa fecha, pero sólo limitado a las contribuciones del 2007 en adelante.
- Plan de retiro fondeado en Canada para empleados asalariados y jornalizados contratados con anterioridad a cierta fecha basado en los años de servicio y, en el caso de empleados asalariados, el promedio final de remuneración. El activo del plan consiste primariamente de inversiones en acciones y fondos líquidos. Ambos planes fueron reemplazados por planes de contribuciones definidas. Con vigencia junio 2016 el plan salarial será fijo para los propósitos de los servicios acreditados así como también la determinación del promedio final de pago.
- Plan de retiro fondeado en Estados Unidos en beneficio de algunos empleados contratados con anterioridad a cierta fecha y fijo para los propósitos de los servicios acreditados así como también de la determinación del promedio final de pago para el cálculo del beneficio por retiro. El activo del plan consiste primariamente de inversiones en acciones y fondos líquidos. Adicionalmente, un plan de retiro no fondeado de salud y vida que ofrece beneficios limitados de seguro medico y de vida a los empleados retirados, contratados antes de una cierta fecha.

(2) Otros beneficios de largo plazo

Durante 2007, Tenaris lanzó un programa de incentivos de retención (el “Programa”) aplicable a ciertos funcionarios y empleados de alto rango de la Compañía, que recibirán un número de Unidades a lo largo de la duración del programa. El valor de cada una de estas Unidades esta basado en el Patrimonio Neto de Tenaris (excluyendo la Participación no controlante). Adicionalmente, los beneficiarios del Programa, tienen derecho a recibir un importe en efectivo basado en (i) el importe de los pagos de dividendos realizados por Tenaris a sus accionistas y (ii) el número de Unidades que posee cada beneficiario del Programa. Las Unidades se devengan a lo largo de un período de cuatro años y serán reembolsadas por la Compañía diez años después del otorgamiento, con opción a un rescate anticipado a los siete años de la fecha de otorgamiento. Como el pago del beneficio está atado al valor libros de las acciones y no a su valor de mercado, Tenaris valuó este incentivo a largo plazo como un plan de beneficio a largo plazo de acuerdo con la clasificación de la NIC 19.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 la deuda remanente correspondiente al Programa asciende a USD84 y USD98.1 millones, respectivamente. El valor total de las unidades otorgadas a la fecha bajo este programa, considerando el número de unidades y el valor en libros por acción al 31 de diciembre de 2015 y 2014, es de USD105.3 millones y USD107.4 millones, respectivamente.

(3) Otras obligaciones con los empleados

Los derechos de los empleados a vacaciones anuales y otras licencias prolongadas se registran cuando se devengan.

Las compensaciones basadas en caso de desvinculación se cargan a resultados en el ejercicio en que se convierten en exigibles.

P Previsiones

Tenaris está sujeto a varios reclamos, juicios y otros procesos legales, incluyendo reclamos de clientes, en los cuales un tercero está reclamando pagos por daños alegados, reintegros por pérdidas o indemnizaciones. La potencial deuda de Tenaris con respecto a tales reclamos, juicios y otros procesos legales, no puede ser estimada con certeza. La gerencia revisa periódicamente el estado de cada uno de los asuntos significativos y calcula la potencial exposición financiera. Si como resultado de eventos pasados, una pérdida potencial derivada de un reclamo o procedimiento legal, es considerada probable y el monto puede ser razonablemente estimado, una previsión es registrada. Las provisiones por pérdidas contingentes reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basadas en la información disponible por la gerencia a la fecha de la preparación de los Estados Contables, y considerando los litigios de Tenaris y las estrategias de cancelación. Estas estimaciones son principalmente elaboradas con la asistencia de un asesor legal. A medida que el alcance de las contingencias se torna más preciso, podrían existir cambios en las estimaciones de los costos futuros, lo que puede tener un efecto material adverso en los resultados futuros de las operaciones, en las condiciones financieras y en los flujos de fondos.

Tenaris estima que, de ser reembolsado por una provisión registrada, como sería el caso de una pérdida o gasto cubierto bajo un contrato de seguro, y dicho reembolso es considerado prácticamente cierto, este reembolso esperado es reconocido como un crédito.

Q Deudas Comerciales

Las deudas comerciales son inicialmente reconocidas a su valor razonable, generalmente el monto nominal de la factura.

R Reconocimiento de ingresos

Las ventas comprenden el valor razonable de la consideración recibida o a recibir por la venta de bienes y servicios en el curso ordinario de las actividades de Tenaris. Las ventas son expuestas netas de impuestos al valor agregado, devoluciones, reembolsos, descuentos, y después de eliminar las ventas entre el grupo.

Los productos y servicios de Tenaris son vendidos en base a órdenes de compra, contratos o mediante cualquier otra evidencia persuasiva de un acuerdo con los clientes, incluyendo que el precio de venta sea conocido o determinable. Las ventas son reconocidas como ingreso en el momento de la entrega, cuando Tenaris no continúa su involucramiento gerencial ni retiene el control efectivo sobre los productos y cuando el cobro está razonablemente asegurado. La entrega está definida por la transferencia de los riesgos de los contratos de venta, la cual puede incluir el transporte hasta los depósitos ubicados en una de las subsidiarias de la Compañía. Para las transacciones del tipo “bill and hold”, la venta es reconocida sólo hasta el límite de (a) que sea altamente probable que la entrega se realice; (b) que los productos hayan sido identificados específicamente y estén listos para ser entregados; (c) que los contratos de venta específicamente determinen las instrucciones de entrega diferida; (d) los términos habituales de pago apliquen.

El porcentaje de ventas totales que se generaron por acuerdos del tipo “bill and hold” por productos ubicados en los almacenes de Tenaris que no han sido entregados a los clientes alcanzan a 2.9%, 1.1% y 1.3% al 31 de diciembre de 2015, 2014 y 2013, respectivamente. La Compañía no ha experimentado ningún reclamo material solicitando la cancelación de transacciones del tipo “bill and hold”.

Otros ingresos devengados por Tenaris se contabilizan sobre las siguientes bases:

- Contratos de construcción (principalmente aplicables a las subsidiarias brasileñas de Tenaris y que representan el 1.55% de las ventas totales): El reconocimiento de ingresos de estos contratos siguen los lineamientos de la NIC 11, es decir, cuando el resultado de un contrato de construcción puede ser estimado confiablemente y es probable que este contrato será rentable, el ingreso contractual es reconocido por el periodo del contrato en referencia a la etapa de terminación (medido en referencia a los costos contractuales incurridos al cierre del periodo de reporte como un porcentaje de los costos totales estimados para cada contrato).
- Ingresos por intereses: sobre la base de rendimientos efectivos.
- Ingresos por dividendos provenientes de inversiones en otras sociedades: cuando se establece el derecho de Tenaris a recibir el cobro.

S Costo de ventas y gastos de ventas

El costo de ventas y los gastos de ventas son reconocidos en el Estado de Resultados Consolidado de acuerdo con el criterio de lo devengado.

Las comisiones, fletes y otros gastos de venta incluyendo el costo de despacho y embarque se clasifican como “*Gastos de comercialización y administración*” en el Estado de Resultados Consolidado.

T Ganancia por acción

La ganancia por acción se calcula dividiendo la ganancia atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado diario de acciones ordinarias emitidas durante el año.

U Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros distintos a los derivados comprenden las inversiones en instrumentos de deuda y patrimonio neto, depósitos a plazo, créditos por ventas y otros créditos, efectivo y equivalentes de efectivo, deudas bancarias y financieras y deudas comerciales y otras deudas. Los instrumentos financieros de Tenaris distintos a los derivados son clasificados en las siguientes categorías:

- Activos financieros al valor razonable con impacto en el estado de resultados: comprende principalmente Otras inversiones que expiran en menos de 90 días desde la fecha de medición (incluidas dentro del efectivo y equivalentes de efectivo) e inversiones en ciertos certificados de deuda y depósitos a plazo mantenidos para su negociación.
- Préstamos y otros créditos: comprende efectivo y equivalentes de efectivo, créditos por ventas y otros créditos que son medidos al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés menos cualquier desvalorización.
- Activos disponibles para la venta: comprende los intereses de la Compañía en las compañías venezolanas (Ver Nota 30).
- Mantenedos hasta el vencimiento: comprende los activos financieros que la Compañía tiene tanto la habilidad como la intención de mantener hasta el vencimiento. Son medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.
- Otros pasivos financieros: comprende deudas bancarias y financieras, deudas comerciales y otras deudas medidas al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.

La clasificación depende de la naturaleza y el propósito que la Compañía establece al instrumento financiero.

Los activos y pasivos financieros son reconocidos y dados de baja a la fecha de liquidación.

La información acerca de la contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura se incluye en la Sección III, Administración de Riesgo Financiero.

III. ADMINISTRACION DE RIESGO FINANCIERO

La naturaleza multinacional de las operaciones y de la base de clientes de Tenaris expone a la Compañía a una variedad de riesgos, principalmente relacionados con riesgos de mercado (incluyendo los efectos de las variaciones de los tipos de cambios y tasas de interés) y riesgos crediticios y del mercado de capitales. Para manejar la volatilidad relacionada con estas exposiciones la gerencia evalúa cada moneda extranjera sobre una base consolidada para tomar ventajas de exposiciones de neteo lógicas. La Compañía o sus subsidiarias pueden llevar a cabo transacciones variadas con instrumentos financieros derivados con el objeto de administrar potenciales impactos adversos sobre la performance financiera de Tenaris. Dichas transacciones se ejecutan de conformidad con políticas internas y prácticas de cobertura. Los objetivos, políticas y procesos de la Compañía para administrar estos riesgos no sufrieron cambios durante el 2015.

A. Factores de Riesgo Financiero

(i) Administración de riesgo de capital

Tenaris busca mantener un bajo nivel de endeudamiento sobre el total del patrimonio neto considerando la industria y los mercados en los que opera. El índice al cierre anual de deuda / patrimonio neto total (donde “deuda” comprende los préstamos financieros y el “total de patrimonio neto” es la suma de los préstamos financieros y patrimonio neto) es de 0.08 al 31 de diciembre de 2015 y 0.07 al 31 de diciembre de 2014. La Compañía no tiene que cumplir con requerimientos regulatorios de mantenimiento de capital tal como se conoce en la industria de servicios financieros.

(ii) Riesgos asociados con tipos de cambio

Tenaris produce y vende sus productos en varios países alrededor del mundo y consecuentemente está expuesto al riesgo en la fluctuación de los tipos de cambio. Dado que la moneda funcional de la Compañía es el dólar, el objetivo del programa de coberturas de tipos de cambio de Tenaris es principalmente reducir el riesgo asociado con fluctuaciones cambiarias de otras monedas contra el dólar.

La exposición de Tenaris a las fluctuaciones del tipo de cambio se revisa periódicamente sobre bases consolidadas. Una serie de operaciones con derivados se realizan a fin de lograr una eficiente cobertura en ausencia de coberturas naturales u operativas. La mayor parte de estas operaciones de cobertura son con contratos de tipo de cambio “forward” (ver Nota 24 Instrumentos financieros derivados).

Tenaris no mantiene instrumentos financieros derivados con fines de intercambio u otros fines especulativos, otros que inversiones no materiales en productos estructurados.

Dado que algunas subsidiarias tienen monedas funcionales distintas al dólar estadounidense, los resultados de las actividades de cobertura, informadas en conformidad con las NIIF, pueden no reflejar la evaluación de la gerencia de su programa de cobertura al riesgo de tipo de cambio. Los saldos entre compañías subsidiarias de Tenaris pueden generar ganancias (pérdidas) financieras en la medida que las monedas funcionales difieran.

El valor de los activos y pasivos financieros de Tenaris está sujeto a cambios que se derivan de la variación de los tipos de cambio de las monedas extranjeras. La siguiente tabla provee un detalle de los principales activos y pasivos (incluyendo los contratos derivados de moneda extranjera) los cuales afectan los resultados de la Compañía al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

Posiciones largo / (corto) en miles de USD Moneda expuesta / Moneda funcional	Al 31 de diciembre,	
	2015	2014
Peso argentino / Dólar estadounidense	(73,399)	(191,095)
Euro / Dólar estadounidense	(334,831)	(189,366)
Real brasilero / Dólar estadounidense	(66,826)	150,486

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(ii) *Riesgos asociados con tipos de cambio (Cont.)*

Las principales exposiciones corresponden a:

- Peso argentino / Dólar estadounidense

Al 31 de diciembre 2015 y 2014 consistían principalmente en deudas comerciales, deudas sociales y deudas fiscales, denominadas en Pesos argentinos, en ciertas subsidiarias argentinas cuya moneda funcional es el Dólar estadounidense. Un cambio de un 1% en el tipo de cambio ARS/USD podría generar una ganancia / pérdida antes de impuestos de hasta USD0.7 millones y USD1.9 millones al 31 de diciembre de 2015 y 2014 respectivamente.

- Euro / Dólar estadounidense

Al 31 de diciembre 2015 y 2014 consistían principalmente en deudas intercompañía denominadas en Euros, en ciertas subsidiarias cuya moneda funcional es el Dólar estadounidense. Un cambio de un 1% en el tipo de cambio EUR/USD podría generar una ganancia / pérdida antes de impuestos de hasta USD3.3 millones y USD1.9 millones, al 31 de diciembre de 2015 y 2014, respectivamente, que sería parcialmente compensada por cambios en la posición patrimonial neta de Tenaris.

Considerando los saldos mantenidos al 31 de diciembre de 2015 en activos y pasivos financieros expuestos a las fluctuaciones en los tipos de cambio, Tenaris estima que el impacto de un movimiento simultáneo en los niveles de los tipos de cambio de moneda extranjera relativos al Dólar estadounidense de un 1% favorable / desfavorable, generaría una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD5.1 millones (incluyendo una pérdida / ganancia de USD5.3 millones debido a contratos derivados de moneda extranjera), que sería parcialmente compensada con cambios en la posición patrimonial neta de Tenaris de USD3.9 millones. Para los saldos mantenidos al 31 de diciembre de 2014, un movimiento simultáneo en los niveles de los tipos de cambio de moneda extranjera relativos al Dólar estadounidense de un 1% favorable / desfavorable, hubiera generado una ganancia / pérdida antes de impuestos de USD7.5 millones (incluyendo una pérdida / ganancia de USD2.8 millones debido a contratos derivados de moneda extranjera), que sería parcialmente compensada con cambios en la posición patrimonial neto de Tenaris de USD1.8 millones.

(iii) *Riesgos asociados con tasas de interés*

Tenaris está sujeto a riesgos asociados con tasas de interés en su portafolio de inversión y su deuda. La Compañía utiliza un mix de tasa de deuda fija y variable en combinación con la estrategia en su portafolio de inversiones. Periódicamente, la Compañía puede celebrar contratos financieros derivados de tipo de cambio y/o swaps de tasa de interés para mitigar la exposición a los cambios en las tasas de interés.

La siguiente tabla resume las proporciones de deuda a interés variable y fijo a cada uno de los cierres de ejercicio.

	Al 31 de diciembre de,			
	2015		2014	
	Montos en miles de USD	%	Montos en miles de USD	%
Tasa fija (financiamiento a corto plazo)	954,681	98%	755,498	76%
Tasa variable	16,835	2%	243,742	24%
Total (*)	971,516		999,240	

(*) Al 31 de diciembre de 2015, aproximadamente el 59% del saldo total de la deuda del balance corresponde a deuda financiera a tasa fija donde el período original fue igual o menor a 360 días. Esto se compara con aproximadamente un 73% del total de la deuda del balance al 31 de diciembre de 2014.

La Compañía estima que, si las tasas de interés del mercado aplicables a los préstamos de Tenaris hubieran sido 100 puntos básicos más altos, entonces la pérdida adicional antes de impuestos hubiera sido USD10.8 millones en 2015 y USD6.3 millones en 2014.

A. Factores de Riesgo Financiero (Cont.)

(iv) Riesgo crediticio

El riesgo crediticio se origina en caja y equivalentes de efectivo, depósitos con bancos e instituciones financieras, así como exposiciones crediticias con clientes, incluyendo otros créditos remanentes y transacciones comprometidas. La Compañía monitorea activamente la confiabilidad crediticia de sus instrumentos de tesorería y las contrapartes referidas a derivados y seguros a fin de minimizar el riesgo crediticio.

No existe una importante concentración de riesgo crediticio de los clientes. Ningún cliente individual comprende más del 10% de las ventas netas de Tenaris en 2015, 2014 y 2013.

Las políticas crediticias de Tenaris relacionadas a la venta de productos y servicios están diseñadas para identificar clientes con historiales crediticios aceptables, y para permitir a Tenaris solicitar seguros para cubrir riesgos crediticios, cartas de crédito y otros instrumentos diseñados para minimizar los riesgos crediticios cuando fuera necesario. Tenaris mantiene provisiones para pérdidas potenciales por créditos (Ver Sección II J).

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, los créditos por ventas ascienden a USD1,135.1 millones y USD1,963.4 millones respectivamente. Los créditos por ventas tienen garantías bajo seguros de créditos por USD325.1 millones y USD460.5 millones, cartas de créditos y otras garantías bancarias por USD20.5 millones y USD98.4 millones, y otras garantías por USD7.9 millones y USD12.3 millones, al 31 de diciembre de 2015 y 2014 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, los créditos por ventas vencidos ascendían a USD333.8 millones y USD350.1 millones respectivamente. De estos montos, USD84.9 millones y USD75.8 millones son créditos por ventas garantizados mientras que USD101.5 millones y USD69.0 millones, están incluidos en la previsión para deudores incobrables. Los créditos por venta vencidos, no provisionados, se relacionan con un número de clientes para los cuales no hay historial reciente de cesación de pagos. La previsión para créditos por ventas y las garantías existentes son suficientes para cubrir los créditos por ventas de dudosa cobranza.

(v) Riesgo de la contraparte

Tenaris tiene lineamientos para inversiones con parámetros específicos que limitan el riesgo de emisores de títulos negociables. Las contrapartes referidas a derivados y transacciones en efectivo están limitadas a instituciones financieras de alta calidad crediticia, normalmente "Investment grade".

Aproximadamente el 92% de los activos financieros líquidos de Tenaris corresponden a instrumentos "investment Grade-rated" al 31 de diciembre de 2015, en comparación con aproximadamente del 89% al 31 de diciembre de 2014.

(vi) Riesgo de liquidez

La estrategia financiera de Tenaris busca mantener recursos financieros adecuados y accesos a liquidez adicional. Durante 2015, Tenaris ha contado con flujos de caja derivados de operaciones así como también con financiamiento bancario adicional para financiar sus transacciones.

La gerencia mantiene suficiente efectivo y títulos negociables para financiar niveles de operaciones normales y cree que Tenaris tiene acceso apropiado al mercado para necesidades de capital de trabajo de corto plazo.

Los activos financieros líquidos en su conjunto (incluyendo efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones) eran 19% del total de los activos al cierre de 2015 comparados con el 14% al cierre de 2014.

A. Factores de riesgo financiero (Cont.)

(vi) *Riesgo de liquidez (Cont.)*

Tenaris tiene una estrategia conservadora en el manejo de su liquidez, que consiste en efectivo en banco, fondos líquidos e inversiones de corto plazo, principalmente, con vencimientos de no más de tres meses desde el día de la compra.

Tenaris mantiene principalmente inversiones en “money market” y títulos con rendimiento fijo o variable de emisores “investment grade”. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 Tenaris no tiene exposición directa sobre los instrumentos financieros emitidos por contrapartes europeas soberanas.

Tenaris mantiene sus inversiones principalmente en Dólares estadounidenses. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, los activos líquidos denominados en Dólares estadounidenses representan alrededor del 87% y 83% del total de los activos financieros líquidos respectivamente.

(vii) *Riesgo de precio de productos y materias primas*

En el curso normal de sus operaciones, Tenaris compra productos y materias primas que están sujetas a la volatilidad de los precios causada por las condiciones de suministro, las variables políticas y económicas y otros factores. Como consecuencia, Tenaris está expuesta al riesgo de las fluctuaciones en los precios de esos productos y materias primas. Tenaris fija los precios de las materias primas y productos de este tipo en el corto plazo, típicamente no de más de un año, Tenaris, en general, no cubre este riesgo.

B. Instrumentos financieros por categoría

Las políticas contables para instrumentos financieros han sido aplicadas a los ítems debajo:

	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Mantenidos hasta el vencimiento	Préstamos y cuentas por cobrar	Disponible para la venta	Total
Al 31 de diciembre de 2015					
Activos según estado de posición financiera					
Instrumentos financieros derivados	18,248	-	-	-	18,248
Créditos por ventas	-	-	1,135,129	-	1,135,129
Otros créditos	-	-	131,896	-	131,896
Activos disponibles para la venta (Ver nota 30)	-	-	-	21,572	21,572
Otras inversiones	2,142,524	393,084	-	-	2,535,608
Efectivo y equivalentes de efectivo	185,528	-	101,019	-	286,547
Total	2,346,300	393,084	1,368,044	21,572	4,129,000

	Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Otras deudas financieras	Total
Al 31 de diciembre de 2015			
Pasivos según estado de posición financiera			
Deudas bancarias y financieras	-	971,516	971,516
Instrumentos financieros derivados	34,540	-	34,540
Deudas comerciales y otras	-	518,714	518,714
Total	34,540	1,490,230	1,524,770

	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Préstamos y cuentas por cobrar	Disponible para la venta	Total
Al 31 de diciembre de 2014				
Activos según estado de posición financiera				
Instrumentos financieros derivados	25,588	-	-	25,588
Créditos por ventas	-	1,963,394	-	1,963,394
Otros créditos	-	172,190	-	172,190
Activos disponibles para la venta (Ver nota 30)	-	-	21,572	21,572
Otras inversiones	1,452,159	-	387,759	1,839,918
Efectivo y equivalentes de efectivo	296,873	120,772	-	417,645
Total	1,774,620	2,256,356	409,331	4,440,307

B. Instrumentos financieros por categoría (Cont.)

	Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Otras deudas financieras	Total
Al 31 de diciembre de 2014			
Pasivos según estado de posición financiera			
Deudas bancarias y financieras	-	999,240	999,240
Instrumentos financieros derivados	56,834	-	56,834
Deudas comerciales y otras	-	866,688	866,688
Total	56,834	1,865,928	1,922,762

C. Valor razonable por jerarquía

La NIIF 13 requiere para los instrumentos financieros medidos en el estado de posición financiera al valor razonable, que la medición a valores razonables sea desagregada en las siguientes jerarquías:

Nivel 1- Precios de referencia (sin ajustar) en mercados activos para activos y pasivos idénticos.

Nivel 2- Informaciones diferentes a precios de referencia incluidos en el nivel 1 que son observables para los activos y pasivos, bien sea directamente (o sea, como precios) o indirectamente (o sea, derivado de precios).

Nivel 3- Informaciones para los activos y pasivos que no se basan en datos de mercados observables (o sea, información no observable).

La siguiente tabla presenta los activos y pasivos que son medidos a su valor razonable al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

Al 31 de diciembre de 2015	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3 (*)	Total
Activos				
Efectivo y equivalentes de efectivo	185,528	-	-	185,528
Otras inversiones	1,348,269	792,593	1,662	2,142,524
Instrumentos financieros derivados	-	18,250	-	18,250
Activos disponibles para la venta (*)	-	-	21,572	21,572
Total	1,533,797	810,843	23,234	2,367,874
Pasivos				
Instrumentos financieros derivados	-	34,540	-	34,540
Total	-	34,540	-	34,540
Al 31 de diciembre de 2014	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3 (*)	Total
Activos				
Efectivo y equivalentes de efectivo	296,873	-	-	296,873
Otras inversiones	1,277,465	560,914	1,539	1,839,918
Instrumentos financieros derivados	-	25,588	-	25,588
Activos disponibles para la venta (*)	-	-	21,572	21,572
Total	1,574,338	586,502	23,111	2,183,951
Pasivos				
Instrumentos financieros derivados	-	56,834	-	56,834
Total	-	56,834	-	56,834

(*) Para detalles adicionales relativos a los activos disponibles para la venta, ver Nota 30.

No hubo transferencias entre el nivel 1 y el 2 durante el período.

C. Valor razonable por jerarquía (Cont.)

El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos se basa en precios de referencia a la fecha de reporte. Un mercado es considerado activo si los precios de referencia están listos y disponibles regularmente de una bolsa de valores, distribuidor, agente, grupo industrial, servicio de precios o agencias de regulación y esos precios representan transacciones reales, ocurrientes en forma regular y en condiciones de igualdad. El precio de referencia en el mercado utilizado para los activos financieros mantenidos por Tenaris es el precio corriente de oferta. Estos instrumentos están incluidos en el Nivel 1 y comprenden principalmente certificados de deuda corporativa y deuda soberana.

El valor razonable de los instrumentos financieros que no son negociados en un mercado activo (como algunos certificados de deuda, certificados de depósito con fecha de vencimiento original mayor a tres meses, forward e instrumentos derivados de tasa de interés) se determina usando técnicas de valuación, que maximizan el uso de la información de mercado cuando esté disponible y dependen lo mínimo posible de estimaciones específicas de la entidad. Si toda la información significativa requerida para valorar un instrumento es observable, el instrumento es incluido en el Nivel 2. Tenaris valua sus activos y pasivos incluidos en este nivel utilizando precios de oferta, curvas de tasa de interés, cotizaciones de agente, tipos de cambio corrientes, tasas de forwards y volatilidades obtenidas que surgen de participantes en el mercado a la fecha de valuación.

Si una o más de las informaciones significativas no estuvieran basadas en información de mercado observable, los instrumentos se incluyen en el Nivel 3. Tenaris valua sus activos y pasivos incluidos en este nivel utilizando información de mercado observable y el juicio de la gerencia que reflejan la mejor estimación de la Compañía en cómo los participantes del mercado valorarían el activo o pasivo a la fecha de medición. Los montos principales incluidos en este nivel corresponden a los activos disponibles para la venta relacionados con la participación que mantiene Tenaris en las compañías venezolanas que se encuentran en proceso de nacionalización (Ver Nota 30).

La siguiente tabla presenta los cambios en activos y pasivos del Nivel 3:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de	
	2015	2014
	Activos / Pasivos	
Al inicio del ejercicio	23,111	24,070
Efecto de conversión monetaria y otros	123	(959)
Al cierre del ejercicio	23,234	23,111

D. Estimación del valor razonable

Los activos y pasivos financieros clasificados como activos al valor razonable con impacto en resultados son medidos bajo el marco establecido por los lineamientos contables del CNIC para mediciones de valores razonables y exposiciones.

El valor razonable de las inversiones que cotizan se basa generalmente en precios corrientes de ofertas. Si el mercado para un activo financiero no es activo o no hay mercado disponible, los valores razonables son establecidos usando técnicas de valuación estándar.

Algunas de las inversiones de Tenaris son designadas como mantenidas hasta el vencimiento a costo amortizado. Tenaris estima que el valor razonable de estos activos financieros es el 99% de su monto registrado incluyendo los intereses devengados al 31 de diciembre de 2015.

El valor razonable de todos los derivados remanentes es determinado utilizando modelos de precios específicos que incluyen las fuentes que son observables en el mercado o pueden ser derivados de o corroborados por datos observables. El valor razonable de los contratos forward de moneda extranjera se calcula como el valor presente neto de los flujos de fondo futuros estimados en cada moneda, basados en curvas de rendimiento observables, convertidos a Dólares estadounidenses al tipo de cambio puntual de la fecha de valuación.

Las deudas bancarias y financieras comprenden principalmente deuda a tasa de interés fija y variable con una porción a corto plazo donde los intereses ya han sido fijados. Son clasificadas bajo préstamos y cuentas por cobrar y medidas a su costo amortizado. Tenaris estima que el valor razonable de sus principales pasivos financieros es aproximadamente 99% de su valor contable incluyendo intereses devengados en 2015, comparados con 100% en 2014. Los valores razonables fueron calculados utilizando técnicas de valuación estándar para instrumentos de tasa flotante y tasas de mercado comparables para descontar los flujos de fondos.

E. Contabilización de instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos en el estado de posición financiera al valor razonable con cambios en resultado en la fecha en la que se pacta el derivado y son posteriormente revalorizados al valor razonable. Para calcular el valor razonable de cada instrumento son utilizadas herramientas específicas, las cuales son analizadas mensualmente para verificar su consistencia. Para todas las operaciones de fijación de precio se utilizan índices de mercado. Estos incluyen tipos de cambio, tasas de depósito y otras tasas de descuento mitigando la naturaleza de cada riesgo subyacente.

Como regla general, Tenaris reconoce el monto total relacionado al cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados en *Resultados financieros*, en el Estado de Resultados Consolidado.

Tenaris designa ciertos instrumentos derivados como cobertura de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o a una transacción proyectada altamente probable. Estas transacciones (principalmente contratos derivados “forward” sobre transacciones proyectadas altamente probables y “swaps” de tasa de interés) son clasificadas como de cobertura de flujo de fondos. La porción efectiva del valor razonable de los instrumentos derivados que son designados y califican como de cobertura de flujo de fondos es reconocida en el patrimonio neto. Los valores acumulados en el patrimonio neto son cargados en el Estado de Resultados en el período en que el ítem cubierto afecta a las ganancias o pérdidas. La ganancia o pérdida relativa a la porción inefectiva es reconocida en el estado de resultados inmediatamente. El valor razonable de los instrumentos financieros derivados (activos o pasivos) de Tenaris sigue reflejado en el estado de posición financiera. El valor razonable total de un instrumento de cobertura derivado es clasificado como activo o pasivo corriente o no corriente de acuerdo con su fecha de vencimiento.

Para las transacciones designadas y calificadas para contabilidad de cobertura, Tenaris documenta, al momento de la designación, la relación entre el instrumento de cobertura y los ítems cubiertos así como el objetivo de administración de los riesgos y la estrategia de operación para transacciones de cobertura. Tenaris también documenta en forma constante su evaluación acerca de si los derivados usados para operaciones de cobertura son altamente efectivos en compensar los cambios en los valores razonables o flujos de fondos sobre los ítems cubiertos. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la porción efectiva de los flujos de fondos que está incluida en *Otras Reservas* en el Patrimonio Neto designados para contabilidad de cobertura asciende a USD2.8 millones crédito y USD7.9 millones débito (ver Nota 24 Instrumentos financieros derivados).

Los valores razonables de varios de los instrumentos derivados utilizados con propósitos de cobertura son expuestos en la Nota 24. Los movimientos en la reserva de cobertura incluida en *Otras Reservas* en el patrimonio neto son también mostrados en la Nota 24.

IV. OTRAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

(en las notas, todos los valores están expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

1 Información por segmentos

Como se menciona en la sección II. PC - C, la información por segmentos se expone de la siguiente manera:

Segmentos operativos reportables

(Valores expresados en miles de USD)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015

NIIF – Ingresos por ventas netos

Visión Gestional - Resultado operativo

· Diferencias en el costo de ventas y otros

· Diferencias en cargo por desvalorización / Depreciaciones y amortizaciones

NIIF - Resultado operativo

Ingresos (gastos) financieros netos

Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias

Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas

Ganancia antes del impuesto a las ganancias

Inversiones de capital

Depreciaciones y amortizaciones

	Tubos	Otros	Total
NIIF – Ingresos por ventas netos	6,443,814	656,939	7,100,753
Visión Gestional - Resultado operativo	685,870	66,431	752,301
· Diferencias en el costo de ventas y otros	(228,948)	(9,794)	(238,742)
· Diferencias en cargo por desvalorización / Depreciaciones y amortizaciones	(319,293)	1,162	(318,131)
NIIF - Resultado operativo	137,629	57,799	195,428
Ingresos (gastos) financieros netos			14,210
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			209,638
Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas			(39,558)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias			170,080
<i>Inversiones de capital</i>	1,088,901	42,618	1,131,519
<i>Depreciaciones y amortizaciones</i>	638,456	20,322	658,778

(Valores expresados en miles de USD)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2014

NIIF – Ingresos por ventas netos

Visión Gestional - Resultado operativo

· Diferencias en el costo de ventas y otros

· Depreciaciones y amortizaciones / cargo por desvalorización

NIIF - Resultado operativo

Ingresos (gastos) financieros netos

Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias

Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas

Ganancia antes del impuesto a las ganancias

Inversiones de capital

Depreciaciones y amortizaciones

	Tubos	Otros	Total
NIIF – Ingresos por ventas netos	9,581,615	756,347	10,337,962
Visión Gestional - Resultado operativo	2,022,429	27,735	2,050,164
· Diferencias en el costo de ventas y otros	(35,463)	5,197	(30,266)
· Depreciaciones y amortizaciones / cargo por desvalorización	(121,289)	207	(121,082)
NIIF - Resultado operativo	1,865,677	33,139	1,898,816
Ingresos (gastos) financieros netos			33,037
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			1,931,853
Pérdida de inversiones en compañías no consolidadas			(164,616)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias			1,767,237
<i>Inversiones de capital</i>	1,051,148	38,225	1,089,373
<i>Depreciaciones y amortizaciones</i>	593,671	21,958	615,629

(Valores expresados en miles de USD)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2013

NIIF – Ingresos por ventas netos

Visión Gestional - Resultado operativo

· Diferencias en el costo de ventas y otros

· Depreciaciones y amortizaciones

NIIF - Resultado operativo

Ingresos (gastos) financieros netos

Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias

Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas

Ganancia antes del impuesto a las ganancias

Inversiones de capital

Depreciaciones y amortizaciones

	Tubos	Otros	Total
NIIF – Ingresos por ventas netos	9,812,295	784,486	10,596,781
Visión Gestional - Resultado operativo	2,098,160	91,265	2,189,425
· Diferencias en el costo de ventas y otros	(1,855)	(3,337)	(5,192)
· Depreciaciones y amortizaciones	711	(114)	597
NIIF - Resultado operativo	2,097,016	87,814	2,184,830
Ingresos (gastos) financieros netos			(28,679)
Ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias			2,156,151
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas			46,098
Ganancia antes del impuesto a las ganancias			2,202,249
<i>Inversiones de capital</i>	721,869	31,629	753,498
<i>Depreciaciones y amortizaciones</i>	589,482	20,572	610,054

1 Información por segmentos (Cont.)

Las operaciones entre segmentos, que fueron eliminadas en el proceso de consolidación, principalmente relacionadas con la venta de chatarra, energía, excedente de materia prima y otros del segmento Otros al segmento de Tubos por USD57,468 USD233,863 y USD276,388 en 2015, 2014 y 2013 respectivamente.

La ganancia del ejercicio bajo la visión gestional ascendió a USD18,2 millones, mientras que bajo NIIF ascendió a USD74.4 millones pérdida. Adicionalmente a las diferencias reconciliadas anteriormente, las principales diferencias se originan en el impacto de las monedas funcionales en el resultado financiero, el impuesto diferido así como también el resultado de las inversiones en compañías no consolidadas y cambios en la valuación de inventarios de acuerdo a la estimación de costo definida internamente.

Información geográfica

(Valores expresados en miles de USD)	América del Norte	América del Sur	Europa	Medio Oriente y África	Lejano Oriente y Oceanía	No asignados (*)	Total
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015							
Ingresos por ventas netos	2,865,041	2,133,534	728,815	1,096,688	276,675	-	7,100,753
Total de activos	8,713,235	2,931,297	1,877,429	429,317	423,479	512,217	14,886,974
Créditos por ventas	367,439	396,834	181,084	137,278	52,494	-	1,135,129
Propiedades, planta y equipo, netos	3,253,317	1,269,995	907,466	86,181	155,299	-	5,672,258
Inversiones de capital	823,602	168,140	82,344	36,867	20,566	-	1,131,519
Depreciaciones y amortizaciones	390,654	125,754	112,742	9,912	19,716	-	658,778
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2014							
Ingresos por ventas netos	4,977,239	2,125,984	979,042	1,843,778	411,919	-	10,337,962
Total de activos	9,550,349	3,340,973	1,857,285	598,175	498,694	665,202	16,510,678
Créditos por ventas	733,864	554,542	259,115	340,880	74,993	-	1,963,394
Propiedades, planta y equipo, netos	2,953,763	1,303,162	683,283	60,354	158,995	-	5,159,557
Inversiones de capital	610,252	338,995	111,232	10,891	18,003	-	1,089,373
Depreciaciones y amortizaciones	345,185	120,905	119,226	10,154	20,159	-	615,629
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2013							
Ingresos por ventas netos	4,412,263	2,586,496	958,178	2,119,896	519,948	-	10,596,781
Total de activos	8,130,812	3,150,000	2,561,557	562,206	592,065	934,330	15,930,970
Créditos por ventas	613,735	506,044	364,806	373,844	124,550	-	1,982,979
Propiedades, planta y equipo, netos	2,292,811	1,098,733	1,059,887	59,196	163,140	-	4,673,767
Inversiones de capital	285,413	283,265	151,550	5,048	28,222	-	753,498
Depreciaciones y amortizaciones	327,344	110,496	140,180	10,594	21,440	-	610,054

No hay ingresos por clientes externos atribuibles al país de incorporación de la Compañía (Luxemburgo). Para propósitos de información geográfica, “América del Norte” comprende Canadá, México y Estados Unidos (27.4%); “América del Sur” comprende principalmente Argentina (18.8%), Brasil y Colombia; “Europa” comprende principalmente Italia, Noruega y Rumania; “Medio Oriente y África” comprende principalmente Angola, Nigeria y Arabia Saudita y; “Lejano Oriente y Oceanía” comprende principalmente a China, Japón e Indonesia.

(*) Incluye inversiones en compañías no consolidadas y Activos disponibles para la venta por USD21.6 millones en 2015, 2014 y 2013 (ver Nota 12 y 30).

2 Costo de ventas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
(Valores expresados en miles de USD)			
Inventarios al inicio del ejercicio	2,779,869	2,702,647	2,985,805
Más: Cargos del período			
Consumo de materia prima, energía, materiales y otros	1,934,209	3,944,283	3,749,921
Altas de inventarios por combinaciones de negocios	-	4,338	-
Honorarios y servicios	298,470	453,818	422,142
Costos laborales	947,997	1,204,720	1,199,351
Depreciación de propiedades, planta y equipo	377,596	366,932	368,507
Amortización de activos intangibles	24,100	17,324	8,263
Gastos de mantenimiento	184,053	217,694	202,338
Previsión por obsolescencia	68,669	4,704	70,970
Impuestos	21,523	20,024	4,956
Otros	92,059	130,845	147,180
	3,948,676	6,364,682	6,173,628
Menos: Inventarios al cierre del ejercicio	(1,843,467)	(2,779,869)	(2,702,647)
	4,885,078	6,287,460	6,456,786

Para el año finalizado el 31 de diciembre de 2015, los costos laborales incluyen aproximadamente USD104 millones de indemnizaciones relacionadas con el ajuste de la masa laboral a los condiciones actuales del mercado.

3 Gastos de comercialización y administración

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
(Valores expresados en miles de USD)			
Honorarios y servicios	158,541	178,700	177,996
Costos laborales	579,360	594,660	575,588
Depreciación de propiedades, planta y equipo	18,543	20,197	19,132
Amortización de activos intangibles	238,539	211,176	214,152
Comisiones, fletes y otros gastos de ventas	351,657	598,138	600,239
Previsión para contingencias	19,672	35,557	31,429
Previsión por créditos incobrables	36,788	21,704	23,236
Impuestos	129,018	165,675	170,659
Otros	92,157	138,145	128,782
	1,624,275	1,963,952	1,941,213

Para el año finalizado el 31 de diciembre de 2015, los costos laborales incluyen aproximadamente USD73 millones de indemnizaciones relacionadas con el ajuste de la masa laboral a los condiciones actuales del mercado.

4 Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de comercialización y administración)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
(Valores expresados en miles de USD)			
Sueldos, jornales y cargas sociales	1,504,918	1,743,253	1,714,471
Indemnizaciones por rescisión de servicios (incluyendo aquellos clasificados como planes de contribución definidos)	13,286	17,431	10,978
Beneficios por retiro – plan de beneficios definidos	14,813	18,645	32,112
Programa de retención e incentivo a largo plazo de empleados	(5,660)	20,051	17,378
	1,527,357	1,799,380	1,774,939

Al cierre de ejercicio, la cantidad de empleados fue de 21,741 en 2015, 27,816 en 2014 y 26,825 en 2013.

4 Costos laborales (incluidos en Costo de ventas y en Gastos de comercialización y administración) (Cont.)

La siguiente tabla muestra la distribución geográfica de los empleados:

País	2015	2014	2013
Argentina	5,388	6,421	6,379
México	5,101	5,518	5,290
Brasil	2,050	3,835	3,309
EEUU	2,190	3,549	3,449
Italia	2,030	2,352	2,352
Rumania	1,624	1,725	1,637
Canadá	546	1,225	1,280
Indonesia	532	677	711
Colombia	636	614	627
Japón	508	588	565
Otros	1,136	1,312	1,226
	21,741	27,816	26,825

5 Otros ingresos y egresos operativos

(Valores expresados en miles de USD)	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
Otros ingresos operativos			
Ingresos netos por otras ventas	7,480	8,843	10,663
Rentas netas	6,462	4,041	3,494
Otros	661	14,971	148
	14,603	27,855	14,305
Otros egresos operativos			
Donaciones a entidades sin fines de lucro	9,052	9,961	21,147
Previsión para juicios y contingencias	1	(760)	(2)
Resultado por baja de activos fijos y materiales chatarrados	94	203	39
Cargo por desvalorización	400,314	205,849	-
Previsión para otros créditos incobrables	1,114	336	1,708
Otros	-	-	5,365
	410,575	215,589	28,257

Cargo por desvalorización

La principal fuente de ingresos de Tenaris es la venta de productos y servicios a la industria del petróleo y gas, y el nivel de dichas ventas es sensible a los precios internacionales del petróleo y del gas y su impacto en la actividad de perforación.

Un continuo descenso de los precios del petróleo y futuros ha resultado en reducciones por parte de los clientes de Tenaris. La actividad de perforación y la demanda de productos y servicios, particularmente en América del Norte, continúa su descenso. Los precios de venta de los productos en América del Norte también se vieron afectados por altos niveles de competencia desleal de productos importados (incluyendo la acumulación en exceso de inventarios de productos importados).

Tenaris conduce regularmente evaluaciones sobre el valor en libros de sus activos. El valor de uso fue utilizado para determinar el importe recuperable. El valor de uso es calculado descontando los flujos de efectivo estimados durante un período de cinco años sobre la base de proyecciones aprobadas por la gerencia. Para los años subsecuentes más allá del período de cinco años, un valor final es calculado en base a perpetuidad, considerando una tasa de crecimiento nominal del 2%. La tasa de crecimiento considera el crecimiento promedio de largo plazo para la industria del petróleo y gas, la mayor demanda para compensar el agotamiento de los yacimientos existentes y la expectativa de participación en el mercado de la Compañía.

Las principales premisas clave, utilizadas para estimar el valor de utilización económica son la evolución de los precios del petróleo y el gas natural y el nivel de actividad de perforación.

Con el propósito de evaluar las premisas clave, Tenaris utiliza fuentes externas de información y el juicio de la gerencia basado en experiencias pasadas.

5 Otros ingresos y egresos operativos (Cont.)

Las tasas de descuento utilizadas se basan en el costo promedio ponderado del capital (WACC), el cual es considerado un buen indicador del costo del capital. Para cada UGE con activos asignados, se determinó una WACC específica teniendo en cuenta la industria, el país y el tamaño del negocio. En 2015, las tasas de descuento utilizadas estuvieron en un rango entre el 9% y el 13%.

Durante el tercer cuarto de 2015 y como resultado del deterioro de las condiciones del negocio para sus tubos con costura en los Estados Unidos, Tenaris ha decidido disminuir el valor llave de estos activos reconociendo un cargo por desvalorización de USD400.3 millones. Consecuentemente, el valor en libros de los activos desvalorizados fue el siguiente:

(Valores expresados en miles de USD)	Activos antes de cargo por desvalorización	Cargo por desvalorización	Activos incluyendo cargo por desvalorización
OCTG - EEUU	1,382,993	(400,314)	982,679

Los principales factores que podrían resultar en cargos por desvalorización adicionales en períodos futuros serían un incremento en la tasa de descuento / una disminución en la tasa de crecimiento utilizada en las proyecciones de flujo de fondos de la Compañía y un mayor deterioro del negocio, factores de competitividad y económicos, tales como los precios del petróleo y gas, el programa de inversiones de los clientes de Tenaris, evolución del número de plataformas, el ambiente competitivo y el costo de las materias primas.

Al 31 de diciembre de 2015 para la UGE OCTG – EEUU un incremento de 100 puntos básicos en la tasa de descuento, un descenso de 100 puntos básicos en la tasa de crecimiento o un descenso del 5% en las proyecciones de flujos de fondos, no generaría un efecto material en el valor contable de la UGE a esa fecha.

Al 31 de Diciembre de 2014, la Compañía registró un cargo por desvalorización en sus plantas de tubos con costura en Colombia y Canadá. El valor en libros de los activos fijos desvalorizados (e.j., propiedades, planta y equipo y activos intangibles) fue el siguiente:

(Valores expresados en miles de USD)	Activos antes de cargo por desvalorización	Cargo por desvalorización	Activos incluyendo cargo por desvalorización
Tubocaribe – Colombia	255,060	(174,239)	80,821
Prudential – Canadá	261,497	(31,610)	229,887
Total	516,557	(205,849)	310,708

Seguendo los requerimientos de la NIC 36, Tenaris ha determinado la UGE para la cual un posible cambio en uno de los supuestos clave generaría que el importe en libros de la UGE superara su valor recuperable. Para Tubocaribe un incremento de 100 puntos básicos en la tasa de descuento generaría una pérdida por desvalorización de USD32 millones; un descenso de 100 puntos básicos en la tasa de crecimiento generaría una pérdida por desvalorización de USD19 millones; un descenso del 5% en las proyecciones de flujos de fondos generaría una pérdida por desvalorización de USD14 millones.

6 Resultados financieros

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
Intereses ganados	39,516	34,582	34,046
Intereses por activos financieros disponibles para la venta	-	4,992	191
Resultado neto en activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	(4,942)	(1,478)	540
Resultado neto en activos financieros disponibles para la venta	-	115	(10)
Ingresos financieros	34,574	38,211	34,767
Costos financieros	(23,058)	(44,388)	(70,450)
Resultado neto por diferencia de cambio	(13,301)	50,298	37,179
Resultado por contratos derivados de diferencia de cambio	30,468	(4,733)	4,414
Otros	(14,473)	(6,351)	(34,589)
Otros resultados financieros	2,694	39,214	7,004
Resultados financieros netos	14,210	33,037	(28,679)

6 Resultados financieros (Cont.)

Durante el período Tenaris ha dado de baja todos sus instrumentos financieros de renta fija, categorizados como disponibles para la venta. A continuación se expone una evolución de la reserva de activos financieros disponibles para la venta dentro de Otros Resultados Integrales.

	Reserva en patrimonio Dic- 2013	Movimientos 2014	Reserva en patrimonio Dic- 2014	Movimientos 2015	Reserva en patrimonio Dic- 2015
Disponible para la venta	(39)	(2,447)	(2,486)	2,486	-
Total Disponible para la venta reserva	(39)	(2,447)	(2,486)	2,486	-

7 Resultado de inversiones en compañías no consolidadas

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
De compañías no consolidadas	(10,674)	(24,696)	46,098
Ganancia en capital intereses. (Ver Nota 26)	-	21,302	-
Cargo por desvalorización en compañías no consolidadas. (Ver Nota 12)	(28,884)	(161,222)	-
	(39,558)	(164,616)	46,098

8 Impuesto a las ganancias

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
Impuesto corriente	164,562	695,136	594,179
Impuesto diferido	79,943	(109,075)	33,698
	244,505	586,061	627,877

El impuesto sobre el resultado antes de impuesto de Tenaris difiere del monto teórico que se obtendría utilizando la alícuota impositiva vigente en cada país, como se expone a continuación:

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
Resultado antes del impuesto a las ganancias	170,080	1,767,237	2,202,249
Impuesto calculado con la tasa de cada país (*)	(61,624)	312,714	465,029
Ganancias exentas / Gastos no deducibles, neto (*)	149,789	132,551	72,768
Cambios en las tasas impositivas	6,436	3,249	8,287
Efecto por conversión monetaria de la base impositiva (**)	151,615	138,925	92,695
Utilización de quebrantos impositivos no reconocidos anteriormente	(1,711)	(1,378)	(10,902)
Cargo por Impuesto	244,505	586,061	627,877

(*) Incluye el efecto del cargo por desvalorización por aproximadamente USD400.3 millones y USD 205.8 millones en 2015 y 2014 respectivamente.

(**) Tenaris, aplica el método del pasivo, para reconocer el impuesto a las ganancias diferido sobre las diferencias temporarias entre la base impositiva de los activos y sus valores en los estados contables. Por la aplicación de este método, Tenaris reconoce ganancias y pérdidas por impuesto a las ganancias diferido debido al efecto de la variación en el valor de la base imponible en subsidiarias (principalmente la argentina, colombiana y mexicana) que tienen moneda funcional diferente a la moneda local. Estas ganancias y pérdidas son requeridas por las NIIF a pesar que la mayor / menor base impositiva de los activos no resultará en una deducción / obligación para fines fiscales en ejercicios futuros.

9 Distribución de dividendos

El 4 de noviembre de 2015, el Directorio de la Compañía aprobó el pago de un dividendo interino de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS), o aproximadamente USD177 millones, el 25 de noviembre de 2015, con fecha a circular sin derecho al pago del dividendo (“ex dividend date”) el 23 de noviembre de 2015.

El 6 de mayo de 2015, los accionistas aprobaron un dividendo anual por un monto de USD0.45 por acción (USD0.90 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo interino pagado el 27 de noviembre de 2014 por un monto de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS). El balance de USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fueron pagos el 20 de Mayo de 2015. En total, el dividendo interino pagado en noviembre 2014 y el balance pagado en mayo 2015 ascendió a aproximadamente USD531.2 millones.

El 7 de mayo de 2014, la asamblea de accionistas de la Compañía aprobó un dividendo anual de USD0.43 por acción (USD0.86 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo anticipado previamente pagado el 21 de noviembre de 2013, por un monto de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS). El remanente, que asciende a USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fue pagado el 22 de Mayo de 2014. En conjunto, el dividendo anticipado pagado en noviembre de 2013 y el remanente pagado en mayo de 2014 ascendió aproximadamente a USD507.6 millones.

El 2 de mayo de 2013, la asamblea de accionistas de la Compañía aprobó un dividendo anual de USD0.43 por acción (USD0.86 por ADS). El monto aprobado incluye el dividendo anticipado previamente pagado en noviembre de 2012, por un monto de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS). El remanente, que asciende a USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), fue pagado el

23 de mayo de 2013. En conjunto, el dividendo anticipado pagado en noviembre de 2012 y el remanente pagado en mayo de 2013 ascendió aproximadamente a USD507.6 millones.

10 Propiedades, planta y equipo, neto

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015	Terrenos, edificios y mejoras	Plantas y equipos de producción	Rodados, muebles e instalaciones	Obras en curso	Repuestos y equipos	Total
Costo						
Valores al inicio del ejercicio	1,633,797	8,233,902	359,554	846,538	38,075	11,111,866
Diferencias por conversión	(28,711)	(250,470)	(9,382)	(10,352)	(1,919)	(300,834)
Altas (*)	13,065	16,064	2,022	1,036,818	(2,246)	1,065,723
Bajas / Consumos	(1,892)	(55,452)	(8,940)	(5,691)	(285)	(72,260)
Transferencias / Reclasificaciones	149,844	475,748	23,718	(649,631)	(974)	(1,295)
Valores al cierre del ejercicio	1,766,103	8,419,792	366,972	1,217,682	32,651	11,803,200
Depreciación y cargo por desvalorización						
Acumulada al inicio del ejercicio	418,210	5,301,765	216,982	-	15,352	5,952,309
Diferencias por conversión	(8,956)	(135,538)	(7,528)	-	(1,093)	(153,115)
Depreciación del ejercicio	45,644	325,241	24,313	-	941	396,139
Transferencias / Reclasificaciones	2,474	(4,114)	1,987	-	(1,485)	(1,138)
Bajas / Consumos	(1,873)	(54,639)	(6,788)	-	47	(63,253)
Acumulada al cierre del ejercicio	455,499	5,432,715	228,966	-	13,762	6,130,942
Al 31 de diciembre de 2015	1,310,604	2,987,077	138,006	1,217,682	18,889	5,672,258

10 Propiedades, planta y equipo, neto (Cont.)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2014	Terrenos, edificios y mejoras	Plantas y equipos de producción	Rodados, muebles e instalaciones	Obras en curso	Repuestos y equipos	Total
Costo						
Valores al inicio del ejercicio	1,498,188	8,073,413	339,314	441,902	37,754	10,390,571
Diferencias por conversión	(15,137)	(241,044)	(4,445)	(7,719)	(854)	(269,199)
Altas (*)	56,078	3,359	4,959	937,927	5,823	1,008,146
Bajas / Consumos	(2,179)	(32,567)	(6,436)	-	(4,922)	(46,104)
Altas por combinaciones de negocios	5,059	20,803	2,758	859	31	29,510
Transferencias / Reclasificaciones	91,788	409,938	23,404	(526,431)	243	(1,058)
Valores al cierre del ejercicio	1,633,797	8,233,902	359,554	846,538	38,075	11,111,866
Depreciación y cargo por desvalorización						
Acumulada al inicio del ejercicio	373,304	5,131,501	197,555	-	14,444	5,716,804
Diferencias por conversión	(5,996)	(134,723)	(3,677)	-	(256)	(144,652)
Depreciación del ejercicio	47,132	313,745	25,088	-	1,164	387,129
Transferencias / Reclasificaciones	23	(38)	603	-	-	588
Altas por combinaciones de negocios	2,044	12,745	2,291	-	-	17,080
Cargo por desvalorización (Ver Nota 5)	3,019	7,905	-	-	-	10,924
Bajas / Consumos	(1,316)	(29,370)	(4,878)	-	-	(35,564)
Acumulada al cierre del ejercicio	418,210	5,301,765	216,982	-	15,352	5,952,309
Al 31 de diciembre de 2014	1,215,587	2,932,137	142,572	846,538	22,723	5,159,557

Las Propiedades, planta y equipo incluyen intereses capitalizados por un valor residual al 31 de diciembre de 2015 y 2014 de USD15.5 millones y USD3.3 millones, respectivamente.

(*) El incremento se debe principalmente al avance en la construcción de la planta de tubos sin costura en Bay City, Texas.

11 Activos intangibles, netos

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015	Proyectos de sistemas de información	Licencias, patentes y marcas (*)	Valor llave	Clientela	Total
Costo					
Valores al inicio del ejercicio	471,935	494,014	2,182,004	2,059,946	5,207,899
Diferencias por conversión	(12,127)	(127)	(11,295)	-	(23,549)
Altas	65,022	774	-	-	65,796
Transferencias / Reclasificaciones	95	1,028	-	-	1,123
Bajas	(56)	(1,027)	-	-	(1,083)
Valores al cierre del ejercicio	524,869	494,662	2,170,709	2,059,946	5,250,186
Amortización y cargo por desvalorización					
Acumulada al inicio del ejercicio	283,679	332,823	436,625	1,397,142	2,450,269
Diferencias por conversión	(7,454)	-	-	-	(7,454)
Amortización del ejercicio	59,342	30,588	-	172,709	262,639
Cargo por desvalorización (Ver Nota 5)	-	-	400,314	-	400,314
Transferencias / Reclasificaciones	(35)	1,001	-	-	966
Acumulada al cierre del ejercicio	335,532	364,412	836,939	1,569,851	3,106,734
Al 31 de diciembre de 2015	189,337	130,250	1,333,770	490,095	2,143,452

11 Activos intangibles, netos (Cont.)

Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2014	Proyectos de sistemas de información	Licencias, patentes y marcas (*)	Valor llave	Clientela	Total
Costo					
Valores al inicio del ejercicio	400,488	492,829	2,147,242	2,059,946	5,100,505
Diferencias por conversión	(9,590)	(63)	(6,481)	-	(16,134)
Altas	79,983	1,244	-	-	81,227
Transferencias / Reclasificaciones	1,090	556	-	-	1,646
Altas por combinaciones de negocios	28	-	41,243	-	41,271
Bajas	(64)	(552)	-	-	(616)
Valores al cierre del ejercicio	471,935	494,014	2,182,004	2,059,946	5,207,899
Amortización y cargo por desvalorización					
Acumulada al inicio del ejercicio	249,916	302,444	340,488	1,140,421	2,033,269
Diferencias por conversión	(6,425)	-	-	-	(6,425)
Amortización del ejercicio	40,188	30,379	-	157,933	228,500
Cargo por desvalorización (Ver Nota 5)	-	-	96,137	98,788	194,925
Acumulada al cierre del ejercicio	283,679	332,823	436,625	1,397,142	2,450,269
Al 31 de diciembre de 2014	188,256	161,191	1,745,379	662,804	2,757,630

(*) Incluye Tecnología.

La asignación geográfica del valor llave para el ejercicio finalizados el 31 de diciembre de 2015 era USD1,214.3 millones para América del Norte, USD116.9 millones para América del Sur, USD1.9 millones para Europa y USD0.7 millones para Oriente Medio y África.

El valor en libros de valor llave alocado por UGE, al 31 de diciembre de 2015, era el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2015	Segmento Tubos			Segmento Otros	Total
UGE	Adquisición de Maverick	Adquisición de Hydril	Otros	Adquisición de Maverick	
OCTG (E.E.U.U.)	225	-	-	-	225
Tamsa (Hydril y otros)	-	346	19	-	365
Siderca (Hydril y otros)	-	265	93	-	358
Hydril	-	309	-	-	309
Equipos de conducción eléctrica	46	-	-	-	46
Coiled Tubing	-	-	-	4	4
Otros	-	-	26	-	26
Total	271	920	139	4	1,334

12 Inversiones en compañías no consolidadas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Al inicio del ejercicio	643,630	912,758
Diferencias por conversión	(92,914)	(54,688)
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(10,674)	(24,696)
Cargo por desvalorización en compañías no consolidadas	(28,884)	(161,222)
Dividendos y distribuciones recibidas	(20,674)	(17,735)
Adiciones (c)	4,400	1,380
Disminución debido a la consolidación (*)	-	(8,310)
Disminución / Incremento en reservas de capital	(4,239)	(3,857)
Al cierre del ejercicio	490,645	643,630

(*) Ver nota 26

12 Inversiones en compañías no consolidadas (Cont.)

Las principales compañías no consolidadas son:

Compañía	País en el que se encuentra constituida	% de participación y derechos de voto al 31 de diciembre de,		Valor al 31 de diciembre de,	
		2015	2014	2015	2014
a) Ternium S.A.	Luxemburgo	11.46% (*)	11.46% (*)	449,375	527,080
b) Usiminas S.A.	Brasil	2.5% - 5%	2.5% - 5%	36,109	113,099
Otras	-	-	-	5,161	3,451
				490,645	643,630

(*) Incluye acciones en cartera.

a) Ternium S.A.

Ternium S.A. ("Ternium"), es un productor de acero con plantas de producción en México, Argentina, Colombia, Estados Unidos y Guatemala y es uno de los principales proveedores de Tenaris de barras de acero y productos de acero plano para su negocio de tubos.

El 31 de diciembre de 2015, la cotización de cierre de los ADS de Ternium en la Bolsa de Nueva York era de USD12,4 por ADS, ascendiendo la participación de Tenaris, a valores de mercado, a aproximadamente USD285.5 millones (Nivel 1). Al 31 de diciembre de 2015, el valor registrado de la participación de Tenaris en Ternium, basado en los estados contables, elaborados bajo NIIF, de Ternium, era de aproximadamente USD449.4 millones. Ver sección II B.2.

La Compañía revisa periódicamente la recuperabilidad de su inversión en Ternium. Para determinar el valor recuperable, la Compañía estima el valor en uso de su inversión calculando el valor presente de los flujos de efectivo esperados. Las principales premisas claves utilizadas por la Compañía están basadas en fuentes externas e internas de información y el juicio de la gerencia basado en experiencias pasadas así como las expectativas de cambios futuros en el mercado.

El valor en uso fue calculado descontando los flujos estimados de caja en un período de seis años sobre la base de proyecciones aprobadas por la gerencia. Para los años subsecuentes más allá del período de cinco años, un valor final es calculado en base a perpetuidad, considerando una tasa de crecimiento nominal del 2%. Las tasas de descuento utilizadas se basan en el costo promedio ponderado del capital (WACC), el cual es considerado un buen indicador del costo del capital. La tasa de descuento utilizada para medir el deterioro del valor de la inversión en Ternium fue del 10.6%.

b) Usiminas S.A.

Usiminas es un fabricante brasilero de productos de acero plano de alta calidad utilizados en la industria de la energía, automotriz y otras industrias y es el principal proveedor de acero plano de Tenaris en Brasil para su negocio de tubos y equipamiento industrial.

El 31 de diciembre de 2015, la cotización al cierre de las acciones ordinarias de Usiminas en la Bolsa de BM&F Bovespa era de BRL4.0 (aproximadamente USD1.03) por acción, ascendiendo la participación de Tenaris, a valores de mercado, a aproximadamente USD25.7 millones (Nivel 1). A esa fecha, el valor corregido de la inversión en Usiminas ascendió a USD36.1 millones.

La Compañía revisa periódicamente la recuperabilidad de su inversión en Usiminas. Para determinar el valor recuperable, la Compañía estima el valor en uso de la inversión calculando el valor presente de los flujos de efectivo esperados. Hay una interacción significativa entre las principales premisas realizadas al estimar los flujos de efectivo proyectados de Usiminas, que incluyen los precios del mineral de hierro y del acero, diferencia de cambio y tasas de interés, producto bruto interno brasilero y el consumo de acero en el mercado brasilero. Las principales premisas clave utilizadas por la Compañía están basadas en fuentes externas e internas de información, y el juicio de la gerencia basado en experiencias pasadas así como las expectativas de cambios futuros en el mercado.

12 Inversiones en compañías no consolidadas (Cont.)

b) Usiminas S.A. (Cont.)

Los estados contables de Usiminas al 31 de diciembre de 2015 describieron un escenario económico disminuido para la compañía que causó un impacto significativo en su indicador financiero y de generación de caja. Adicionalmente, los auditores de Usiminas incluyeron en su reporte en estos estados contables un párrafo de énfasis en el cual, sin calificar su opinión, indicaron la existencia de “una incertidumbre importante que puede proyectar una duda significativa sobre la habilidad de la Compañía para continuar como un negocio en marcha” como resultado del riesgo de no alcanzar un plan de acción definido por la gerencia de Usiminas para igualar sus obligaciones financieras con generación de caja. Consecuentemente, Tenaris, en un enfoque conservador y considerando la guía de la NIC 36, ha evaluado el valor recuperable de su inversión en Usiminas basado en el precio promedio de mercado de las acciones ordinarias de Usiminas por diciembre 2015, y desvalorizó su inversión en USD28.9 millones.

c) Techgen, S.A. de C.V. (“Techgen”)

Techgen es una compañía mexicana que actualmente lleva a cabo la construcción y operación de una central termoeléctrica de ciclo combinado alimentada a gas natural en la zona de Pesquería del Estado de Nuevo León, México, con una capacidad de entre 850 y 900 megawatts. En febrero 2014, Tenaris completó su inversión inicial en Techgen con el 22% del capital social, la tenencia restante está en posesión de Ternium y Tecpetrol International S.A. (una subsidiaria controlada totalmente por San Faustin S.A., el accionista controlante de ambas Tenaris y Ternium) en un 48% y 30% respectivamente.

Techgen es parte de acuerdos de capacidad de transporte por una capacidad de compra de 150.000 MM Btu/Gas por día comenzando el 1 de junio de 2016, hasta el 31 de mayo de 2036 y parte de un contrato para la adquisición de equipos de generación de energía y servicios relacionados con los equipos. Al 31 de diciembre de 2015 la exposición de Tenaris por estos acuerdos asciende a USD62.6 millones y USD2.2 millones respectivamente.

Tenaris emitió una Garantía Corporativa cubriendo el 22% de las obligaciones de Techgen bajo un acuerdo de préstamo sindicado entre Techgen y varios bancos. El acuerdo por el préstamo asciende a USD800 millones y será utilizado en la construcción de la central termoeléctrica. Las principales restricciones bajo la Garantía Corporativa son limitaciones a la venta de ciertos activos y cumplimiento de ratios financieros (e.j. indicador de apalancamiento financiero). Al 31 de diciembre de 2015, los desembolsos por el préstamo ascendieron a USD800 millones, como resultado el monto garantizado por Tenaris fue de aproximadamente USD176 millones.

Se expone a continuación un detalle de la información financiera seleccionada de Ternium y Usiminas detallando el total de activos, pasivos, ingresos y ganancias o pérdidas:

	2015		2014	
	Usiminas S.A.	Ternium S.A.	Usiminas S.A.	Ternium S.A.
Activo no corriente	5,343,038	5,480,389	8,372,431	6,341,290
Activo corriente	1,765,733	2,582,204	3,104,137	3,348,869
Total del Activo	7,108,771	8,062,593	11,476,568	9,690,159
Pasivo no corriente	2,117,536	1,558,979	2,617,657	1,964,070
Pasivo corriente	1,151,383	1,700,617	1,795,583	2,091,386
Total del Pasivo	3,268,919	3,259,596	4,413,240	4,055,456
Participación no controlante	405,880	769,849	768,749	937,502
Ingresos por ventas	3,115,551	7,877,449	5,016,528	8,726,057
Ganancia bruta	70,801	1,400,177	447,311	1,800,888
(Perdida) ganancia neta del ejercicio atribuible a los accionistas de la compañía	(1,053,806)	8,127	61,531	(198,751)
Total resultados integrales del ejercicio, netos de impuestos, atribuible a los accionistas de la compañía		(457,750)		(495,603)

13 Otros créditos – No corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Organismos gubernamentales	1,113	1,697
Anticipos y préstamos con el personal	11,485	12,214
Créditos fiscales	25,660	29,997
Créditos con sociedades relacionadas	62,675	43,093
Depósitos legales	14,719	21,313
Anticipos a proveedores y otros anticipos	70,509	119,970
Otros	35,515	35,588
	221,676	263,872
Previsión para créditos incobrables (ver Nota 22 (i))	(1,112)	(1,696)
	220,564	262,176

14 Inventarios

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Productos terminados	741,437	1,012,297
Productos en proceso	407,126	622,365
Materias primas	277,184	396,847
Materiales varios	503,692	554,946
Bienes en tránsito	143,228	386,954
	2,072,667	2,973,409
Previsión por obsolescencia (ver Nota 23 (i))	(229,200)	(193,540)
	1,843,467	2,779,869

15 Otros créditos y anticipos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Gastos pagados por adelantado y otros créditos	29,463	40,377
Organismos gubernamentales	3,498	3,189
Anticipos y préstamos al personal	10,951	16,478
Anticipos a proveedores y otros anticipos	27,823	42,832
Reembolsos por exportaciones	7,053	16,956
Créditos con sociedades relacionadas	14,249	63,733
Instrumentos financieros derivados	18,155	25,588
Diversos	44,736	66,470
	155,928	275,623
Previsión por créditos incobrables (ver Nota 23 (i))	(7,082)	(7,992)
	148,846	267,631

16 Créditos y deudas fiscales Corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Créditos fiscales corrientes		
I.V.A. crédito fiscal	60,730	74,129
Anticipos de impuestos	127,450	55,275
	188,180	129,404
Deudas fiscales corrientes		
Pasivo por impuesto a las ganancias	46,600	239,468
I.V.A. débito fiscal	24,661	27,156
Otros impuestos	64,757	85,729
	136,018	352,353

17 Créditos por ventas

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Comunes	1,216,126	2,002,867
Créditos con sociedades relacionadas	20,483	29,505
	1,236,609	2,032,372
Previsión para créditos incobrables (ver Nota 23 (i))	(101,480)	(68,978)
	1,135,129	1,963,394

La siguiente tabla detalla la antigüedad de los créditos por ventas:

	Créditos por Ventas	No vencidos	Vencidos	
			1 - 180 días	> 180 días
Al 31 de diciembre de 2015				
Garantizados	353,537	268,606	33,706	51,225
No garantizados	883,072	634,250	152,173	96,649
Garantizados y no garantizados	1,236,609	902,856	185,879	147,874
Previsión para créditos incobrables	(101,480)	-	(1,664)	(99,816)
Valor neto	1,135,129	902,856	184,215	48,058
Al 31 de diciembre de 2014				
Garantizados	571,170	495,336	70,239	5,595
No garantizados	1,461,202	1,186,958	203,116	71,128
Garantizados y no garantizados	2,032,372	1,682,294	273,355	76,723
Previsión para créditos incobrables	(68,978)	-	(902)	(68,076)
Valor neto	1,963,394	1,682,294	272,453	8,647

Los créditos por ventas están denominados principalmente en dólares estadounidenses.

18 Efectivo y equivalentes de efectivo y Otras inversiones

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Efectivo y equivalentes de efectivo		
Efectivo en bancos	101,019	120,772
Fondos líquidos	81,735	110,952
Inversiones a corto plazo	103,793	185,921
	286,547	417,645
Otras inversiones - corrientes		
De renta fija (Plazo fijo, bonos cupon cero, papeles comerciales)	877,436	718,877
Bonos y otros de renta fija	1,203,695	817,823
Inversiones en fondos	59,731	301,679
	2,140,862	1,838,379
Otras inversiones - no corrientes		
Bonos y otros de renta fija	393,084	-
Otros	1,662	1,539
	394,746	1,539

19 Deudas bancarias y financieras

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
No Corrientes		
Préstamos bancarios	223,050	30,104
Leasing financiero	171	729
	223,221	30,833
Corrientes		
Préstamos bancarios y otros préstamos incluyendo compañías relacionadas	747,704	966,741
Giros bancarios en descubierto	349	1,200
Leasing financiero	371	486
Costo emisión de deuda	(129)	(20)
	748,295	968,407
Total Deudas bancarias y financieras	971,516	999,240

Los vencimientos de las deudas bancarias son los siguientes:

	1 año o menos	1-2 años	2-3 años	3-4 años	4-5 años	Más de 5 años	Total
Al 31 de diciembre de 2015							
Leasing financiero	371	138	29	4	-	-	542
Otros préstamos	747,924	201,152	1,261	1,285	880	18,472	970,974
Total Deudas bancarias y financieras	748,295	201,290	1,290	1,289	880	18,472	971,516
Interés a devengar (*)	1,152	1,050	1,031	1,010	990	1,046	6,279
Total	749,447	202,340	2,321	2,299	1,870	19,518	977,795
Al 31 de diciembre de 2014							
Leasing financiero	487	392	219	97	21	-	1,216
Otros préstamos	967,920	7,117	1,147	1,259	1,207	19,374	998,024
Total Deudas bancarias y financieras	968,407	7,509	1,366	1,356	1,228	19,374	999,240
Interés a devengar (*)	19,398	2,586	1,074	1,057	1,055	2,168	27,338
Total	987,805	10,095	2,440	2,413	2,283	21,542	1,026,578

(*) Incluye el efecto de contabilidad de cobertura.

Las deudas bancarias y financieras significativas incluyen:

En millones de USD				
Fecha de desembolso	Tomador	Tipo	Principal & Pendiente	Vencimiento
2015	Tamsa	Bancario	607	2016
Principalmente 2015	Siderca	Bancario	105	2016
2015	TuboCaribe	Bancario	200	Ene-2017

Al 31 de diciembre de 2015, Tenaris no registra incumplimientos en los *covenants* asumidos.

Las tasas de interés promedio ponderadas antes de impuestos detalladas debajo fueron calculadas usando las tasas establecidas para cada instrumento en sus respectivas monedas al 31 de diciembre de 2015 y 2014 (considerando contabilidad de cobertura cuando aplica).

	2015	2014
Total deudas bancarias y financieras	1.52%	1.89%

19 Deudas bancarias y financieras (Cont.)

La apertura de las deudas financieras de largo plazo por moneda y tasa es la siguiente:

Deudas bancarias y financieras no corrientes

Moneda	Tasa de interés	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
		2015	2014
USD	Fija	219,778	21,079
ARS	Fija	-	4,933
EUR	Fija	2,922	3,981
Otros	Variable	521	840
Total préstamos bancarios y financieros no corrientes		223,221	30,833

Apertura de los préstamos bancarios de corto plazo por moneda y tasa es la siguiente:

Deudas bancarias y financieras corrientes

Moneda	Tasa de interés	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
		2015	2014
USD	Variable	16,046	184,103
USD	Fija	2,482	14,577
EUR	Variable	66	24,030
EUR	Fija	1,047	1,272
MXN	Fija	614,916	522,225
ARS	Fija	113,326	184,791
BRL	Variable	-	34,446
ARS	Variable	37	71
Otros	Variable	165	252
Otros	Fija	210	2,640
Total préstamos bancarios y financieros corrientes		748,295	968,407

20 Impuesto a las ganancias diferido

Los impuestos a las ganancias diferidos se calculan en su totalidad sobre diferencias temporarias conforme al método del pasivo utilizando la alícuota impositiva de cada país.

La evolución de los activos y pasivos diferidos durante el ejercicio es la siguiente:

Pasivos impositivos diferidos

	Propiedades, planta y equipo	Inventarios	Intangibles y otros (*)	Total
Al inicio del ejercicio	346,385	44,234	482,446	873,065
Diferencias por conversión	(13,641)	-	11,154	(2,487)
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	3,999	3,999
Resultado ganancia / (pérdida)	(18,903)	(1,718)	51,958	31,337
Al 31 de diciembre de 2015	313,841	42,516	549,557	905,914

	Propiedades, planta y equipo	Inventarios	Intangibles y otros (*)	Total
Al inicio del ejercicio	360,208	21,526	548,219	929,953
Diferencias por conversión	(3,067)	-	849	(2,218)
Cargo directo a otros resultados integrales	-	682	(906)	(224)
Resultado ganancia / (pérdida)	(10,756)	22,026	(65,716)	(54,446)
Al 31 de diciembre de 2014	346,385	44,234	482,446	873,065

(*) Incluye el efecto por conversión monetaria sobre la base impositiva explicado en la Nota 8.

20 Impuesto a las ganancias diferido (Cont.)

Activos impositivos diferidos

	Provisiones y provisiones	Inventarios	Quebrantos impositivos (*)	Otros	Total
Al inicio del ejercicio	(45,336)	(189,709)	(41,652)	(150,497)	(427,194)
Diferencias por conversión	9,709	4,049	6,988	1,020	21,766
Cargo directo a otros resultados integrales	-	-	-	527	527
Resultado pérdida / (ganancia)	(11,500)	78,282	(64,730)	46,554	48,606
Al 31 de diciembre de 2015	(47,127)	(107,378)	(99,394)	(102,396)	(356,295)

(*) Al 31 de diciembre de 2015, el activo impositivo diferido en quebrantos impositivos asciende a USD99.4 millones, y el neto de activo impositivo diferido no reconocido asciende a USD33.7 millones.

	Provisiones y provisiones	Inventarios	Quebrantos impositivos	Otros	Total
Al inicio del ejercicio	(53,636)	(162,242)	(25,810)	(134,319)	(376,007)
Diferencias por conversión	4,317	2,334	1,500	322	8,473
Incremento por combinación de negocios	(1,255)	(297)	(3,535)	(281)	(5,368)
Cargo directo a otros resultados integrales	979	(682)	-	40	337
Resultado pérdida / (ganancia)	4,259	(28,822)	(13,807)	(16,259)	(54,629)
Al 31 de diciembre de 2014	(45,336)	(189,709)	(41,652)	(150,497)	(427,194)

El análisis de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos y pasivos es el siguiente:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Activos diferidos a recuperar después de 12 meses	(109,025)	(119,192)
Pasivos diferidos a cancelar después de 12 meses	843,022	868,289

Los activos y pasivos impositivos diferidos se compensan cuando (1) existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos con el pasivo impositivo y (2) cuando los cargos por impuesto a las ganancias diferido se relacionan con la misma autoridad fiscal ya sea en la misma entidad imponible o diferentes entidades imponibles donde existe una intención de cancelar los saldos en forma neta. Los siguientes montos, determinados después de ser compensados adecuadamente, se exponen en el Estado de Posición Financiera Consolidado:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Activo por impuesto diferido	(200,706)	(268,252)
Pasivo por impuesto diferido	750,325	714,123
	549,619	445,871

Los movimientos netos en las cuentas de impuesto diferido pasivo son los siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Al inicio del ejercicio	445,871	553,946
Diferencias por conversión	19,279	6,255
Cargo directo a otros resultados integrales	4,526	113
Resultado ganancia (pérdida)	79,943	(109,075)
Incremento por combinación de negocios	-	(5,368)
Al cierre del ejercicio	549,619	445,871

21 Otras deudas

(i) Otras deudas no corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Beneficios posteriores al retiro	135,880	164,217
Otros beneficios de largo plazo	78,830	98,069
Otros	16,466	23,579
	231,176	285,865

Beneficios posteriores al retiro

▪ **No fondeados**

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Al inicio del ejercicio	126,733	136,931
Costo del servicio corriente	5,918	7,582
Costo por intereses	6,164	9,254
Reducciones y acuerdos	(128)	(236)
Remediciones (*)	(9,743)	(9,824)
Diferencias por conversión	(8,418)	(8,665)
Beneficios pagados por el plan	(16,062)	(8,006)
Otros	3,137	(303)
Al cierre del ejercicio	107,601	126,733

(*) Por 2015 y 2014, una ganancia de USD9.1 millones y USD12.2 millones respectivamente es atribuible a premisas demográficas y una ganancia de USD0.6 y una pérdida de USD2.4 millones respectivamente es atribuible a premisas financieras.

Las principales premisas actuariales utilizadas fueron:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Tasa de descuento	2% - 7%	2% - 7%
Tasa de incremento en la compensación	0% - 3%	2% - 3%

Al 31 de diciembre de 2015, un incremento / (disminución) del 1% en la premisa de tasa de descuento hubiera generado una (disminución) / incremento en la obligación de beneficios definidos de USD8.6 millones y USD9.1 millones respectivamente y un incremento / (disminución) del 1% en la tasa de compensación hubiera generado un incremento / (disminución) en la obligación de beneficios definidos de USD4.7 millones y USD4.2 millones respectivamente. Los análisis de sensibilidad arriba detallados están basados en un cambio en la tasa de descuento y la tasa de compensación manteniendo constante todo el resto. En la práctica, es infrecuente que esto ocurra, y cambios en algunas de las premisas pueden estar correlacionados.

▪ **Fondeados**

Los importes expuestos en el Estado de Posición Financiera para el ejercicio actual y el previo son detallados a continuación:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Valor presente de las obligaciones fondeadas	153,974	183,085
Valor razonable de los activos del plan	(128,321)	(147,991)
Pasivo (*)	25,653	35,094

(*) En 2015 y 2014 USD2.6 millones y USD2.4 millones correspondientes a un plan sobrefondeado fueron reclasificados a otros activos no corrientes respectivamente.

21 Otras deudas (Cont.)

(i) Otras deudas no corrientes (Cont.)

Movimientos en el valor presente de las obligaciones fondeadas:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Al inicio del ejercicio	183,085	177,433
Diferencias por conversión	(18,507)	(10,000)
Costo del servicio corriente	1,155	2,266
Costo por intereses	6,725	7,621
Remediciones (*)	(6,124)	16,104
Beneficios pagados	(12,360)	(10,339)
Movimientos en el valor razonable de los activos del plan	153,974	183,085

(*) Por 2015 y 2014, una ganancia de USD1.1 millones y una pérdida de USD1.5 millones respectivamente es atribuible a premisas demográficas y una ganancia de USD5 millones y una pérdida de USD 14.6 millones respectivamente atribuible a premisas financieras.

Movimientos en el valor razonable de los activos del plan:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Al inicio del ejercicio	(147,991)	(145,777)
Retorno sobre los activos del plan	(5,021)	(7,842)
Remediciones	1,686	(8,130)
Diferencias por conversión	15,651	8,911
Contribuciones pagadas al plan	(5,066)	(5,548)
Beneficios pagados por el plan	12,360	10,339
Otros	60	56
	(128,321)	(147,991)

Las principales categorías de los activos del plan expresadas como porcentaje del total de los activos del plan son las siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Instrumentos de Capital	52.3%	52.7%
Instrumentos de Deuda	44.3%	43.7%
Otros	3.4%	3.6%

Las principales premisas actuariales utilizadas fueron:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Tasa de descuento	4%	4%
Tasa de incremento en la compensación	0 % - 2 %	2 % - 3 %

El rendimiento previsto de los activos del plan se determina considerando los rendimientos esperados disponibles en los activos subyacentes a la política de inversiones. El retorno esperado de los activos del plan se calcula considerando las tasas potenciales de rendimiento a largo plazo a partir de la fecha de reporte.

Al 31 de diciembre de 2015, un incremento / (disminución) del 1% en la premisa de tasa de descuento hubiera generado una (disminución) / incremento en la obligación de beneficios definidos de USD18 millones y USD22.2 millones respectivamente y un incremento / (disminución) del 1% en la tasa de compensación hubiera generado un incremento / (disminución) en la obligación de beneficios definidos de USD2.2 millones y USD2 millones respectivamente. Los análisis de sensibilidad arriba detallados están basados en un cambio en la tasa de descuento y la tasa de compensación manteniendo constante todo el resto. En la práctica, esto es infrecuente que ocurra, y cambios en algunas de las premisas pueden estar correlacionados.

21 Otras deudas (Cont.)

(i) Otras deudas no corrientes (Cont.)

El monto de las contribuciones esperadas a pagar durante el año 2016 asciende aproximadamente a USD3.9 millones.

El vencimiento esperado de los beneficios post-empleo no descontados se detalla a continuación:

Al 31 de diciembre de 2015	Menor a 1 año	1 - 2 años	2 - 3 años	3 - 4 años	4 - 5 años	Más de 5 años
Beneficios por retiro no fondeados	10,488	5,334	16,694	5,587	5,343	234,606
Beneficios por retiro fondeados	8,144	8,437	8,768	9,001	9,239	290,089
Total	18,632	13,771	25,462	14,588	14,582	524,695

Los métodos y supuestos utilizados en la preparación del análisis de sensibilidad, no fueron modificadas en comparación con el período anterior.

(ii) Otras deudas corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Sueldos y cargas sociales a pagar	173,528	204,558
Deudas con partes relacionadas	351	5,305
Instrumentos financieros derivados	34,445	56,834
Diversos	14,518	29,580
	222,842	296,277

22 Previsiones no corrientes

(ii) Deducidas de créditos no corrientes

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Valores al inicio del ejercicio	(1,696)	(2,979)
Diferencias por conversión	584	534
Usos	-	749
Al cierre del ejercicio	(1,112)	(1,696)

(ii) Pasivos

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Valores al inicio del ejercicio	70,714	66,795
Diferencias por conversión	(20,725)	(10,253)
Previsiones adicionales	9,390	18,029
Reclasificaciones	6,562	(2,276)
Usos	(4,520)	(5,146)
Incremento por combinación de negocios	-	3,565
Al cierre del ejercicio	61,421	70,714

23 Previsiones corrientes

(i) *Deducidas de activo*

	Previsiones para créditos por ventas incobrables	Previsiones para otros créditos incobrables	Previsión para obsolescencia de inventarios
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2015			
Valores al inicio del ejercicio	(68,978)	(7,992)	(193,540)
Diferencias por conversión	1,033	1,732	10,056
Previsiones adicionales	(36,788)	(1,114)	(68,669)
Usos	3,253	292	22,953
Al 31 de diciembre, 2015	(101,480)	(7,082)	(229,200)

	Previsiones para créditos por ventas incobrables	Previsiones para otros créditos incobrables	Previsión para obsolescencia de inventarios
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2014			
Valores al inicio del ejercicio	(51,154)	(9,396)	(228,765)
Diferencias por conversión	384	1,335	5,141
Previsiones adicionales	(21,704)	(336)	(4,704)
Incremento por combinación de negocios	(88)	(38)	(875)
Usos	3,584	443	35,663
Al 31 de diciembre, 2014	(68,978)	(7,992)	(193,540)

(ii) *Pasivos*

	Riesgo por ventas	Otros juicios y contingencias	Total
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2015			
Valores al inicio del ejercicio	7,205	13,175	20,380
Diferencias por conversión	(517)	(973)	(1,490)
Previsiones adicionales	8,540	1,743	10,283
Reclasificaciones	47	(6,610)	(6,563)
Usos	(8,985)	(4,630)	(13,615)
Al 31 de diciembre, 2015	6,290	2,705	8,995

	Riesgo por ventas	Otros juicios y contingencias	Total
Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de, 2014			
Valores al inicio del ejercicio	9,670	16,045	25,715
Diferencias por conversión	(747)	(1,777)	(2,524)
Previsiones adicionales	14,100	2,668	16,768
Reclasificaciones	-	2,275	2,275
Usos	(15,818)	(6,036)	(21,854)
Al 31 de diciembre, 2014	7,205	13,175	20,380

24 Instrumentos financieros derivados

Valores razonables netos de los instrumentos financieros derivados

Los valores razonables netos de los instrumentos financieros derivados incluidos dentro de Otros créditos y Otros pasivos al cierre de ejercicio, de acuerdo con la NIC 39 son los siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,	
	2015	2014
Contratos derivados de monedas extranjeras	18,247	25,588
Contratos con valores razonables positivos	18,247	25,588
Contratos derivados de monedas extranjeras	(34,540)	(56,834)
Contratos con valores razonables negativos	(34,540)	(56,834)
Total	(16,293)	(31,246)

24 Instrumentos financieros derivados (Cont.)

Contratos derivados de moneda extranjera y operaciones de cobertura

Tenaris aplica contabilidad de cobertura para ciertos flujos de caja de proyecciones altamente probables. Los valores razonables netos de tipo de cambio derivados y aquellos derivados que fueron designados para contabilidad de cobertura al 31 de diciembre de 2015 y 2014 son los siguientes:

Moneda de compra	Moneda de venta	Plazo	Valor razonable a		Reserva de cobertura	
			2015	2014	2015	2014
MXN	USD	2016	(24,364)	(45,061)	320	120
USD	MXN	2016	14,466	18,105	(21)	(66)
EUR	USD	2016	331	(6,186)	-	(6,186)
USD	EUR	2016	957	982	(819)	-
EUR	BRL	2016	-	(96)	-	138
JPY	USD	2016	(24)	(5,079)	-	(1,797)
USD	KWD	2016	28	1,908	28	630
ARS	USD	2016	(8,639)	1,632	3,175	(1,245)
USD	BRL	2016	402	1,089	-	-
USD	CNH	2016	-	95	-	87
USD	GBP	2016	85	438	-	403
Otros			465	927	100	-
Total			(16,293)	(31,246)	2,783	(7,916)

El siguiente es un resumen de la evolución de la reserva por cobertura:

	Reserva en patrimonio Dic- 2013	Movimientos 2014	Reserva en patrimonio Dic- 2014	Movimientos 2015	Reserva en patrimonio Dic- 2015
Diferencia de cambio	120	(8,036)	(7,916)	10,699	2,783
Total Cobertura de flujos de caja	120	(8,036)	(7,916)	10,699	2,783

Tenaris estima que la reserva por cobertura al 31 de diciembre de 2015, será reciclada al Estado de Resultados Consolidado durante 2016.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades

Contingencias

Tenaris está sujeta a varios reclamos, litigios y otros procedimientos legales, incluyendo reclamos de clientes en los que terceras partes buscan pagos por daños alegados, reembolsos por pérdidas o indemnizaciones. Algunos de estos reclamos, litigios y otros procedimientos legales involucran temas de alta complejidad y usualmente estos temas están sujetos a una incertidumbre sustancial. Consecuentemente, el potencial pasivo con respecto a una gran parte de estos reclamos, litigios y otros procedimientos legales no pueden ser estimados con certeza. La gerencia, con la asistencia de sus asesores legales, periódicamente revisa el estatus de cada tema significativo y establece la potencial exposición financiera. Si una pérdida potencial derivada de un reclamo, litigio o procedimiento es considerada probable y el monto puede ser razonablemente estimado, se registra una provisión. Los cargos por contingencias de pérdidas reflejan una estimación razonable de las pérdidas a ser incurridas basada en la información disponible por la gerencia a la fecha de preparación de los estados contables y toma en consideración los litigios y estrategias de acuerdo. La Compañía considera que las provisiones registradas para potenciales pérdidas en estos estados financieros (Notas 22 y 23) son adecuadas basadas en la información disponible actualmente. Sin embargo, si las estimaciones de la gerencia fuesen incorrectas, las reservas corrientes podrían ser inadecuadas y Tenaris podría incurrir en un cargo a las ganancias que fuera materialmente afectado adversamente en los resultados de operaciones, condiciones financieras, patrimonio neto y flujos de efectivo de Tenaris.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

Contingencias (Cont.)

Se expone debajo una descripción sobre los principales procedimientos legales en curso, vinculados con Tenaris:

- *Determinación impositiva en Italia*

Una subsidiaria italiana de Tenaris recibió el 24 de diciembre de 2012 una determinación impositiva por parte de las autoridades fiscales italianas relacionada con retenciones de impuesto a las ganancias intencionalmente omitidas sobre pagos de dividendos realizados en 2007. La determinación que fue por un monto estimado en EUR292 millones (aproximadamente USD318 millones), comprendiendo principal, intereses y penalidades fue apelada ante la autoridad impositiva de Milán de primera instancia. En febrero de 2014, el tribunal fiscal de primera instancia de Milán emitió su decisión sobre esta determinación impositiva, revirtiendo parcialmente la determinación y disminuyendo la cantidad reclamada a aproximadamente EUR9 millones (aproximadamente USD10 millones), incluyendo capital, intereses y multas. El 2 de octubre de 2014, las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia sobre esta determinación. El 12 de junio de 2015, el tribunal fiscal de segunda instancia aceptó los argumentos defensivos de la subsidiaria de Tenaris y rechazó la apelación de las autoridades fiscales italianas, por ende reversó completamente la determinación del 2007 reconociendo que el pago del dividendo estaba exento de retención de impuesto a las ganancias. Las autoridades italianas apelaron la decisión del tribunal fiscal de segunda instancia antes que la Corte Suprema.

El 24 de diciembre de 2013, la subsidiaria italiana recibió una segunda determinación impositiva de las autoridades fiscales italianas, basada en los mismos argumentos que aquellos de la primera instancia, relacionadas con retenciones de impuesto a las ganancias intencionalmente omitidos en pagos de dividendos hechos en 2008-la última distribución de este tipo realizada por la subsidiaria italiana. La determinación, que fue por un monto estimado de EUR254 millones (aproximadamente USD276 millones), comprendiendo principal intereses y penalidades, fue apelada con el tribunal fiscal de primera instancia de Milán. El 27 de enero de 2016, el tribunal fiscal de primera instancia rechazó la apelación presentada por la subsidiaria italiana. Este fallo de primera instancia, según la cual se requiere a la subsidiaria italiana pagar una cantidad de EUR220 millones (aproximadamente USD240 millones) incluyendo principal intereses y penalidades, contradice el fallo del tribunal fiscal de primer y segunda instancia en relación con la determinación de 2007. Tenaris continua considerando que la subsidiaria italiana ha aplicado correctamente las disposiciones legales pertinentes, por lo tanto, la subsidiaria italiana apelará el fallo de primera instancia de enero de 2016 ante el tribunal fiscal de segunda instancia y solicitará la suspensión de sus efectos.

Basados entre otras cosas, en las decisiones del tribunal fiscal para la disposición de 2007 y la opinión de los abogados, Tenaris considera que no es probable que de la resolución final, tanto de la determinación impositiva de 2007 o 2008, derive en una obligación material.

- *Demanda de CSN correspondiente a la adquisición de acciones de Usiminas en enero 2012*

En 2013, Confab fue notificada de una demanda presentada en Brasil por la Companhia Siderúrgica Nacional (CSN) y varias entidades afiliadas a CSN en contra de Confab y las otras entidades que adquirieron participación en el grupo controlante de Usiminas en enero 2012.

La demanda de CSN alega que, bajo las leyes y reglas brasileras aplicables, los adquirentes fueron solicitados a lanzar una oferta a los tenedores de acciones ordinarias de Usiminas por un precio por acción equivalente al 80% del precio por acción pagado en aquella adquisición, o BRL28.8, y buscan una resolución que obligue a los adquirentes a lanzar una oferta a dicho precio más intereses. De ser esta la resolución, se requeriría una oferta por 182,609,851 acciones ordinarias de Usiminas no pertenecientes al grupo controlante de Usiminas; Confab tendría un 17.9% de las acciones en la oferta.

El 23 de septiembre de 2013, el tribunal de primer instancia falló en favor de Confab y los otros acusados desestimando la demanda de CSN. Los demandantes apelaron la decisión de la corte, y los acusados presentaron su respuesta a la apelación. Se espera que el tribunal de apelaciones emita su fallo a la apelación durante el primer semestre del 2016.

La compañía se encuentra al tanto, que el 10 de noviembre de 2014, la CSN presentó una denuncia por separado, ante el ente regulador de valores de Brasil Comissão de Valores Mobiliários (CVM), bajo los mismos fundamentos y el mismo propósito que la demanda antes mencionada. El procedimiento de CVM se encuentra en marcha y aún no se ha notificado ni solicitado una respuesta a la compañía.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

- *Demanda de CSN correspondiente a la adquisición de acciones de Usiminas en enero 2012 (Cont.)*

Finalmente, el 11 de diciembre de 2014, la CSN presentó un reclamo ante el regulador antimonopolio de Brasil, Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE). En su demanda, CSN alega que la autorización antimonopolio solicitada sobre la adquisición de enero 2012, la cual fue aprobada por CADE sin restricciones en agosto 2012, contenía una falsa y engañosa descripción destinada a frustrar el derecho de los accionistas minoritarios a una oferta a largo plazo, y solicitó a CADE investigar y reabrir la revisión antimonopolio de la adquisición, además de suspender el derecho a voto de la compañía en Usiminas en tanto la revisión no sea completada. El 6 de mayo de 2015, CADE rechazó el reclamo de la CSN. CSN no apeló la decisión y el 19 de mayo de 2015, CADE finalmente cerró el archivo.

Tenaris considera que todas las demandas de CSN son infundadas y sin méritos, tal lo confirmado por varias opiniones de asesores legales brasileiros y por decisiones anteriores de CVM, incluyendo una decisión de febrero 2012, que determinó que la adquisición arriba mencionada no estableció ningún requisito para la oferta y, más recientemente, la decisión de la corte en primera instancia arriba mencionada. Consecuentemente, no se registró provisión alguna en estos Estados Contables Consolidados.

Compromisos

A continuación se describen los principales compromisos pendientes de Tenaris:

- Una compañía de Tenaris es parte de un contrato con Nucor Corporation bajo el cual se comprometió a comprar mensualmente un volumen mínimo de bobinas de acero a precios negociables en forma anual en base a los precios de Nucor con clientes similares. El contrato entró en vigencia en mayo 2013 con validez hasta diciembre 2017, sin embargo, las partes pueden cancelar el contrato en cualquier momento a partir del 1 de enero de 2015 con 12 meses de pre aviso. Debido a la baja demanda actual de tubos asociada a una reducción en la actividad de perforación, las compañías ingresaron en un acuerdo temporal, en virtud del cual la aplicación de los requerimientos de volumen mínimo fueron suspendidos, y Tenaris es temporalmente autorizada a la compra de volúmenes de acero de acuerdo a sus necesidades. Al 31 de diciembre de 2015, el monto estimado del contrato hasta el 31 de diciembre 2016 a precios actuales es de aproximadamente USD221 millones.
- Una compañía de Tenaris celebró varios contratos con proveedores en virtud de los cuales se compromete a comprar bienes y servicios por un monto total de aproximadamente USD347.9 millones relacionados con el plan de inversión para expandir las operaciones de Tenaris en EEUU con la construcción de una planta de última generación de tubos sin costura en Bay City, Texas. Al 31 de diciembre de 2015 aproximadamente USD836.5 millones ya fueron invertidos.

Restricciones a la distribución de utilidades y al pago de dividendos

Al 31 de diciembre de 2015, el patrimonio neto definido bajo leyes y regulaciones de Luxemburgo consiste de:

(Valores expresados en miles de USD)

Capital accionario	1,180,537
Reserva legal	118,054
Prima de emisión	609,733
Resultados acumulados incluyendo el resultado neto por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015	18,024,204
Patrimonio neto total de acuerdo con leyes de Luxemburgo	<u>19,932,528</u>

Al menos el 5% de la ganancia neta de la Compañía de cada año, calculada de acuerdo con las leyes y regulaciones de Luxemburgo, debe ser destinada a una reserva legal hasta que ésta alcance un monto acumulado igual al 10% del capital accionario. Al 31 de diciembre de 2015, la reserva ha sido completada en su totalidad y no son requeridas nuevas asignaciones bajo las leyes de Luxemburgo. No se pueden distribuir dividendos de dicha reserva.

La Compañía puede distribuir dividendos hasta el límite, entre otras condiciones, de los resultados acumulados que obtenga, calculados de acuerdo con las leyes y regulaciones de Luxemburgo.

Al 31 de diciembre de 2015, los montos distribuibles bajo las leyes de Luxemburgo, totalizan USD18,634 millones, según se detalla a continuación.

25 Contingencias, compromisos y restricciones a la distribución de utilidades (Cont.)

Restricciones a la distribución de utilidades y al pago de dividendos (Cont.)

(Valores expresados en miles de USD)

Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2014 bajo leyes de Luxemburgo	21,072,180
Otros ingresos y egresos por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015 (*)	(2,516,734)
Dividendos aprobados	(531,242)
Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2015 bajo leyes de Luxemburgo	18,024,204
Prima de Emisión	609,733
Monto distribuible al 31 de diciembre de 2015 de acuerdo con leyes de Luxemburgo	18,633,937

(*) En 2015 el resultado bajo los requerimientos legales y regulatorios de Luxemburgo fue afectado por la disminución del valor de su inversión.

26 Combinaciones de negocios

En septiembre 2014, Tenaris adquirió el 100% de las acciones de Socobras Participações Ltda. ("Socobras"), compañía holding que poseía el 50% de las acciones de Socotherm Brasil S.A. ("Socotherm"). Tenaris ya poseía el 50% de la participación en Socotherm, por lo que, tras la adquisición, Tenaris posee actualmente el 100% de participación en Socotherm.

El precio de compra ascendió a USD29.6 millones, los activos netos adquiridos (incluyendo activos fijos, inventarios y efectivo y equivalentes de efectivo) ascendieron a USD9.6 millones y un valor llave de USD20 millones.

Tenaris contabilizó esta transacción como una adquisición en etapas, por la cual, la participación de Tenaris en Socotherm mantenida antes de la adquisición, fue estimada a su valor razonable a dicha fecha. Como consecuencia, Tenaris reconoció un resultado de aproximadamente USD21.3 millones resultante de la diferencia entre el valor en libros de sus inversiones iniciales en Socotherm y el valor razonable de dichas inversiones incluido en "Ganancia (Pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas" en el Estado de Resultados Consolidado.

De haberse producido esta transacción el 1 de enero de 2014, la información pro forma no auditada de Tenaris referida a ventas netas y resultado neto de operaciones continuas no hubiesen cambiado significativamente.

27 Apertura del Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
(i) Variaciones en el Capital de trabajo			
Inventarios	936,402	(72,883)	287,874
Otros créditos y anticipos y créditos fiscales Corrientes	60,009	(31,061)	62,114
Créditos por ventas	828,265	20,886	129,939
Otras deudas	(123,904)	(61,636)	(151,578)
Anticipos de clientes	1,171	76,383	(77,099)
Deudas comerciales	(327,958)	(3,755)	(62,470)
	1,373,985	(72,066)	188,780
(ii) Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos			
Impuestos devengados	244,505	586,061	627,877
Impuestos pagados	(335,585)	(506,999)	(502,461)
	(91,080)	79,062	125,416
(iii) Intereses devengados netos de pagos			
Intereses devengados	(11,517)	6,174	37,356
Intereses recibidos	28,238	31,306	42,091
Intereses pagados	(18,696)	(74,672)	(109,170)
	(1,975)	(37,192)	(29,723)
(iv) Efectivo y equivalente de efectivo			
Efectivo en bancos, inversiones líquidas e inversiones a corto plazo	286,547	417,645	614,529
Giros en descubierto	(349)	(1,200)	(16,384)
	286,198	416,445	598,145

Al 31 de diciembre de 2015, 2014 y 2013, los componentes de la línea "otros, incluyendo el efecto de conversión monetaria" son inmateriales a los flujos de efectivo generados por las actividades operativas.

28 Operaciones con sociedades relacionadas

Al 31 de diciembre de 2015:

- San Faustin S.A., una Société Anonyme de Luxemburgo (“San Faustin”) poseía 713,605,187 acciones en la Compañía, representando un 60.45% del capital y derecho a voto de la Compañía.
- San Faustin poseía todas sus acciones de la Compañía a través de su subsidiaria totalmente controlada Techint Holdings S.à.r.l., una Société à Responsabilité Limitée luxemburguesa (“Techint”), quien es la titular del registro de las acciones de Tenaris mencionadas arriba.
- Rocca & Partners Stichting Administratiekantoor Aandelen San Faustin, una fundación privada holandesa (Stichting) (“RP STAK”) mantiene acciones en San Faustin suficientes en número para controlar a San Faustin.
- No existían personas o grupo de personas controlantes de RP STAK.

Basado en la información disponible más reciente a la Compañía, los directores y gerentes “Senior” de Tenaris poseían el 0.12% de las acciones en circulación de la Compañía.

Las transacciones y saldos expuestos como compañías no consolidadas son aquellos con compañías sobre las que Tenaris ejerce influencia significativa o control conjunto de acuerdo con NIIF, pero no tiene el control. Todas las demás transacciones y saldos con compañías relacionadas que no son compañías no consolidadas y que no son consolidadas son expuestas como “Otras”. Las operaciones realizadas con sociedades relacionadas fueron las siguientes:

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
(Valores expresados en miles de USD)			
(i) Transacciones			
(a) Venta de productos y servicios			
Venta de productos a sociedades no consolidadas	24,019	33,342	35,358
Venta de productos a otras sociedades relacionadas	87,663	103,377	115,505
Venta de servicios a sociedades no consolidadas	10,154	10,932	15,439
Venta de servicios a otras sociedades relacionadas	4,010	3,264	5,035
	125,846	150,915	171,337
(b) Compra de productos y servicios			
Compra de productos a sociedades no consolidadas	260,280	302,144	320,000
Compra de productos a otras sociedades relacionadas	35,153	44,185	14,828
Compra de servicios a sociedades no consolidadas	16,153	27,304	56,820
Compra de servicios a otras sociedades relacionadas	78,805	90,652	100,677
	390,391	464,285	492,325
(Valores expresados en miles de USD)			
	Al 31 de diciembre de,		
	2015	2014	
(ii) Saldos al cierre del período			
(a) Originados en ventas/compras de productos/servicios			
Créditos con sociedades no consolidadas	73,412	104,703	
Créditos con otras sociedades relacionadas	23,995	31,628	
Deudas con sociedades no consolidadas	(20,000)	(53,777)	
Deudas con otras sociedades relacionadas	(19,655)	(28,208)	
	57,752	54,346	
(b) Deudas financieras			
Préstamos con otras sociedades relacionadas	-	(200)	
	-	(200)	

Remuneraciones de los directores y gerentes “Senior”

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2015, 2014 y 2013, la compensación en efectivo de los Directores y Gerentes senior alcanzó USD28.8 millones, USD26.0 millones y USD28.1 millones respectivamente. Adicionalmente, los Directores y Gerentes senior recibieron 540, 567 y 534 mil unidades por un total de USD5.4 millones, USD6.2 millones y USD5.6 millones respectivamente relacionado con el programa de retención e incentivo a largo plazo de empleados mencionado en la Nota O (2).

29 Principales subsidiarias

A continuación se detallan las principales subsidiarias de Tenaris junto con el porcentaje de tenencia directa e indirecta de cada compañía controlada al 31 de diciembre de 2015.

Sociedad	País en que están constituidas	Actividad principal	Porcentaje de tenencia al 31 de diciembre, (*)		
			2015	2014	2013
ALGOMA TUBES INC.	Canadá	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
CONFAB INDUSTRIAL S.A. y subsidiarias	Brasil	Fabricación de tubos de acero con costura y bienes de capital	100%	100%	100%
DALMINE S.p.A.	Italia	Fabricación de tubos de acero sin costura	99%	99%	99%
HYDRIL COMPANY y subsidiarias (excepto detalladas) (a)	Estados Unidos	Fabricación y comercialización de conexiones premium	100%	100%	100%
MAVERICK TUBE CORPORATION y subsidiarias (excepto detalladas)	Estados Unidos	Fabricación de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
NKKTUBES	Japón	Fabricación de tubos de acero sin costura	51%	51%	51%
PT SEAMLESS PIPE INDONESIA JAYA	Indonesia	Fabricación de productos de acero sin costura	77%	77%	77%
PRUDENTIAL STEEL ULC	Canadá	Fabricación de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
S.C. SILCOTUB S.A.	Rumania	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
SIAT SOCIEDAD ANONIMA	Argentina	Fabricación de tubos de acero con y sin costura	100%	100%	100%
SIDERCA S.A.I.C. y subsidiarias (excepto detalladas)	Argentina	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TALTA - TRADING E MARKETING SOCIEDADE UNIPESSOAL LDA.	Madeira	Comercialización y compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS BAY CITY, INC.	Estados Unidos	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS FINANCIAL SERVICES S.A.	Uruguay	Compañía financiera	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (CANADA) INC.	Canadá	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (U.S.A.) CORPORATION	Estados Unidos	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES NIGERIA LIMITED	Nigeria	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES S.A. y subsidiarias (b)	Uruguay	Comercialización de productos de acero y compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES (UK) LTD	Reino Unido	Comercialización de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS S.àr.l.	Luxemburgo	Compañía inversora	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS S.àr.l. LUXEMBURG, Zug Branch	Suiza	Compañía inversora y servicios financieros	100%	100%	100%
TENARIS INVESTMENTS SWITZERLAND AG y subsidiarias (excepto detalladas)	Suiza	Compañía inversora	100%	100%	100%
TUBOS DE ACERO DE MEXICO S.A.	México	Fabricación de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS TUBOCARIBE LTDA.	Colombia	Fabricación de tubos de acero con costura y sin costura	100%	100%	100%

(*) Todos los porcentajes redondeados

(a) Tenaris Investment S.a.r.l. posee el 100% de las subsidiarias de Hydril a excepción de Technical Drilling & Production Services Nigeria Ltd. donde posee el 80% en 2015, 2014 y 2013.

(b) Tenaris posee el 97.5% de Tenaris Supply Chain S.A., 60% Gepnar S.A., 40% de Tubular Technical Services y Pipe Coaters y 49% de Amaja Tubular Services Limited.

30 Nacionalización de subsidiarias venezolanas

En mayo de 2009 en el marco del Decreto Ley 6058, el presidente de Venezuela anunció la nacionalización de, entre otras compañías, las subsidiarias de la Compañía con tenencia mayoritaria TAVSA – Tubos de Acero de Venezuela S.A. (“Tavsa”) y, Matesi, Materiales Siderúrgicos S.A. (“Matesi”), y Complejo Siderúrgico de Guayana C.A. (“Comsigua”), en la cual la Compañía tiene una participación no controlante (conjuntamente, “las Compañías Venezolanas”).

En agosto de 2009, Venezuela, actuando a través del comité de transición nombrado por el Ministerio de Industrias Básicas y Minería de Venezuela, unilateralmente asumió el control operacional exclusivo sobre Matesi, y en noviembre de 2009, Venezuela, actuando a través de PDVSA Industrial S.A. (subsidiaria de Petróleos de Venezuela S.A.), asumió formalmente el control exclusivo de las operaciones y activos de Tavsa. Venezuela no pagó ninguna compensación por estos activos.

Las inversiones de Tenaris en las Compañías venezolanas están protegidas por los tratados bilaterales de inversiones aplicables, incluyendo el tratado de inversiones bilateral entre Venezuela y la Unión Belga-Luxemburguesa y Tenaris continúa reservando todos sus derechos bajo contratos, tratados de inversión y leyes venezolanas e internacionales. Tenaris ha consentido a la jurisdicción del Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones (“CIADI”) en conexión con el proceso de nacionalización.

En agosto de 2011, Tenaris y su subsidiaria controlada Talta - Trading e Marketing Sociedad Unipessoal Lda (“Talta”), han promovido procedimiento arbitral contra Venezuela ante el CIADI en Washington D.C., buscando una indemnización adecuada y efectiva por la expropiación de la inversión en Matesi. El 29 de enero de 2016 el tribunal publicó su sentencia. La sentencia confirmó el reclamo de Tenaris y Talta, en cuanto Venezuela ha expropiado sus inversiones en Matesi, en violación de la ley venezolana así como también los tratados bilaterales de inversión ingresados entre Venezuela y la Unión Belga-Luxemburguesa y Portugal. La sentencia concedió una compensación por una suma de USD 87.3 millones por las infracciones y ordenó a Venezuela a pagar un monto adicional de USD 85.5 millones como intereses pre – sentencia, totalizando una sentencia por USD 172.8 millones, pagada en su totalidad y neta de cualquier impuesto venezolano aplicable, arancel o cargo. El tribunal concedió a Venezuela un periodo de gracia de seis meses desde la fecha de la sentencia para realizar el pago del monto adeudado en su totalidad sin incurrir en intereses pos sentencia, y resolvió en caso que no se pague, o no se pague en su totalidad para esa fecha, aplicar intereses pos sentencia a una tasa del 9% por año.

En julio 2012, Tenaris y Talta iniciaron procedimientos de arbitraje separados contra Venezuela ante el CIADI, buscando una compensación adecuada y efectiva por la expropiación de sus respectivas inversiones en Tavsa y Comsigua. El tribunal en estos procedimientos se constituyó en julio de 2013. Siguiendo con los escritos presentados por las partes, una audiencia oral del 15-23 junio 2015 en Washington D.C.. Las partes emitieron sus escritos posteriores a la audiencia el 11 de setiembre de 2015; en su escrito Tenaris y Talta reclamaron una suma principal de USD 243.7 millones más intereses previos a la adjudicación de USD471.1 millones, más intereses posteriores a la adjudicación. No hay ninguna fecha establecida para la cual la sentencia deba ser dictada.

Basados en los hechos y circunstancias descriptos anteriormente y siguiendo las orientaciones expuestas en la NIC 27R, la Compañía ha cesado de consolidar los resultados de operaciones de las Compañías Venezolanas y sus flujos de fondos desde el 30 de junio, 2009 y expuesto su inversión en las Compañías venezolanas como un activo financiero basado en las definiciones contenidas en los párrafos 11(c)(i) y 13 de la NIC 32.

La Compañía ha expuesto su participación en las Compañías venezolanas como una inversión disponible para la venta ya que la gerencia considera que no cumple con los requisitos para exponerlo en ninguna de las categorías restantes establecidas por las NIC 39 y esa exposición es el tratamiento contable aplicable más adecuado a las enajenaciones no voluntarias de activos.

Tenaris y sus subsidiarias tienen créditos netos con las Compañías de Venezuela al 31 de diciembre de 2015 por un monto total de aproximadamente USD27.0 millones.

La Compañía registra su interés en las Compañías Venezolanas a su valor en libros al 30 de junio de 2009 y no a su valor de mercado, siguiendo los lineamientos delimitados en los párrafos 46 (c), AG80 y AG81 de la NIC 39.

31 Honorarios pagados por la Compañía a su principal contador

El total de los honorarios devengado por servicios profesionales prestados por las firmas de la red PwC a Tenaris S.A. y sus subsidiarias se detalla a continuación:

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de,		
	2015	2014	2013
Honorarios de auditoría	4,372	5,231	5,723
Honorarios relacionados de auditoría	78	142	143
Honorarios por impuestos	25	89	117
Otros honorarios	15	35	51
Total	4,490	5,497	6,034

32 Hecho posterior

Propuesta de dividendo anual

El 24 de febrero de 2016, el Directorio de la Compañía propuso, para la aprobación de la Asamblea General Anual de Accionistas ha ser realizada el 4 de mayo de 2016, el pago de un dividendo anual de USD0.45 por acción (USD0.90 por ADS), o aproximadamente USD531.2 millones, que incluye el dividendo interino de USD0.15 por acción (USD0.30 por ADS), o aproximadamente USD177.1 millones pagado el 25 de noviembre de 2015. Si el dividendo anual es aprobado por los accionistas, un dividendo de USD0.30 por acción (USD0.60 por ADS), o aproximadamente USD354.1 serán pagados el 25 de Mayo de 2016 con fecha a circular sin derecho al pago de dividendos (ex-dividend date) el 23 de Mayo de 2016. Estos Estados Contables Consolidados no reflejan este dividendo a pagar.

Chief Financial Officer

Edgardo Carlos

Tenaris – Activos financieros líquidos sobre total del activo

<i>Miles de dólares americanos</i>	Al 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Efectivo y equivalentes de efectivo	330,221	399,737	286,547
Otras inversiones corrientes	1,192,306	1,633,142	2,140,862
Bonos y otros ingresos fijos	123,498	248,049	393,084
Activos financieros líquidos	1,646,025	2,280,928	2,820,493
Total del activo	14,398,218	14,003,275	14,886,974
Ratio	11%	16%	19%

Tenaris – Relación total del pasivo respecto del total del activo

<i>Miles de dólares americanos</i>	Al 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Total del pasivo	2,817,248	2,590,203	3,020,918
Total del activo	14,398,218	14,003,275	14,886,974
Ratio	0.20	0.18	0.20

Tenaris – Relación deudas bancarias y financieras corrientes respecto del total de deudas bancarias y financieras

<i>Miles de dólares americanos</i>	Al 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Deudas bancarias y financieras corrientes	931,214	808,694	748,295
Total de deudas bancarias y financieras	965,859	840,236	971,516
Ratio	0.96	0.96	0.77

Medidas alternativas del rendimiento

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta. EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA = Resultado operativo + Depreciaciones y amortizaciones + Cargos/(reversiones) por desvalorizaciones.

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Ganancia (pérdida) operativa	335	(59)	166
Depreciaciones y amortizaciones	609	662	659
Depreciaciones y amortizaciones de operaciones discontinuas	-	(5)	(5)
Desvalorización	-	-	400
EBITDA	943	598	1,219

Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa. Efectivo / (deuda) neta se calcula del siguiente modo:

Efectivo/ (deuda) neta= Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes)+ Inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento – Deudas bancarias y financieras (Corrientes y No corrientes)

<i>Millones de dólares americanos</i>	Al 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Efectivo y equivalentes de efectivo	330	400	287
Otras inversiones corrientes	1,192	1,633	2,141
Inversiones de renta fija no corrientes mantenidas hasta el vencimiento	123	248	393
Deudas bancarias y financieras – Corrientes y No corrientes	(966)	(840)	(972)
Efectivo / (deuda) neta	680	1,441	1,849

Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles. Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicados a) originados en actividades operativas – las inversiones de capital.

<i>Millones de dólares americanos</i>	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de		
	2017	2016	2015
Flujos netos de efectivo (aplicados a) originados en actividades operativas	(22)	864	2,215
Inversiones de capital	(558)	(787)	(1,132)
Flujo libre de efectivo	(580)	77	1,083

Tenaris – Lista de subsidiarias de Tenaris S.A.

Subsidiarias operativas significativas

Llevamos a cabo todas nuestras operaciones a través de subsidiarias. La siguiente tabla detalla las subsidiarias operativas significativas de la Sociedad y su participación directa e indirecta en cada subsidiaria al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015.

Compañía	País de incorporación	Actividad principal	Porcentaje de participación		
			2017	2016	2015
ALGOMA TUBES INC.	Canadá	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
CONFAB INDUSTRIAL S.A.	Brasil	Manufactura de tubos de acero con costura y bienes de capital	100%	100%	100%
DALMINE S.p.A.	Italia	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	99%
EXIROS B.V.	Países Bajos	Compra de materia prima y otros productos o servicios	50%	50%	50%
HYDRIL COMPANY	EE.UU.	Manufactura y venta de conexiones <i>premium</i>	100%	100%	100%
MAVERICK TUBE CORPORATION	EE.UU.	Manufactura de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
METALMECANICA S.A.	Argentina	Manufactura de varillas de bombeo	100%	100%	100%
NKKTUBES	Japón	Manufactura de tubos de acero sin costura	51%	51%	51%
P.T. SEAMLESS PIPE INDONESIA JAYA	Indonesia	Manufactura de productos de acero sin costura	89%	77%	77%
PRUDENTIAL STEEL LTD.	Canadá	Manufactura de tubos de acero con costura	100%	100%	100%
S.C. SILCOTUB S.A.	Rumania	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
SIAT SOCIEDAD ANONIMA	Argentina	Manufactura de tubos de acero con costura y sin costura	100%	100%	100%
SIDERCA S.A.I.C.	Argentina	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS BAY CITY, INC.	EE.UU.	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%
TENARIS COILED TUBES LLC	EE.UU.	Manufactura de tubos de producción bobinados	100%	100%	100%
TENARIS CONNECTIONS B.V.	Países Bajos	Desarrollo, gestión y licenciamiento de propiedad intelectual	100%	100%	100%
TENARIS FINANCIAL SERVICES S.A.	Uruguay	Entidad financiera	100%	100%	100%
TENARIS GLOBAL SERVICES S.A.	Uruguay	Empresa holding y ventas de productos de acero	100%	100%	100%
TENARIS TUBOCARIBE LTDA.	Colombia	Manufactura de tubos de acero con costura y sin costura	100%	100%	100%
TUBOS DE ACERO DE MEXICO S.A.	México	Manufactura de tubos de acero sin costura	100%	100%	100%