

Nigel Worsnop
 Tenaris
 1-888-300-5432
 www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del año y del cuarto trimestre de 2007

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables consolidados auditados preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y presentados en dólares estadounidenses (US\$).

Luxemburgo 27 de febrero de 2008 - Tenaris S.A. (NYSE, Buenos Aires y México: TS y MTA Italia: TEN) ("Tenaris") anunció hoy los resultados del cuarto trimestre y del ejercicio finalizados el 31 de diciembre de 2007 comparados con los resultados del cuarto trimestre y del ejercicio finalizados el 31 de diciembre de 2006.

Resumen de los resultados del cuarto trimestre de 2007

(Comparación con el tercer trimestre de 2007 y el cuarto trimestre de 2006)

	T4 2007	T3 2007		T4 2006	
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	2.628,0	2.433,8	8%	2.460,9	7%
Resultado operativo (millones de US\$)	756,7	671,7	13%	812,6	(7%)
Ganancia del período (millones de US\$)	595,8	436,4	37%	612,0	(3%)
Ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de US\$)	546,5	401,0	36%	574,8	(5%)
Ganancia por ADS (US\$)	0,93	0,68	36%	0,97	(5%)
Ganancia por acción (US\$)	0,46	0,34	36%	0,49	(5%)
EBITDA (millones de US\$)	890,9	804,5	11%	901,6	(1%)
Margen de EBITDA (% de ventas)	34%	33%		37%	

Luego del acuerdo de venta del negocio de control de presión de Hydril a GE, el segmento de control de presión fue reclasificado en nuestros estados contables como operaciones discontinuas.

Nuestros resultados del cuarto trimestre muestran una recuperación parcial a nivel operativo en comparación con el tercer trimestre, con un resultado operativo que regresó a los niveles registrados en los primeros dos trimestres del ejercicio pero que permaneció por debajo del sólido nivel registrado en el cuarto trimestre de 2006. La ganancia del trimestre se vio beneficiada por un cargo de impuesto a las ganancias reducido y la utilidad registrada por la venta de nuestra participación remanente de 25% en Dalmine Energie. La generación neta de fondos (fondos originados en actividades operativas menos



inversiones en activos fijos e intangibles) fue de US\$118,1 millones, y la deuda neta al 31 de diciembre de 2007 fue de US\$2.970,2 millones, luego del pago de un dividendo anticipado.

Resumen de los resultados del ejercicio 2007

	2007	2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	10.042,0	7.727,7	30%
Resultado operativo (millones de US\$)	2.957,2	2.792,5	6%
Ganancia del período (millones de US\$)	2.076,1	2.059,4	1%
Ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de US\$)	1.923,7	1.945,3	(1%)
Ganancia por ADS (US\$)	3,26	3,30	(1%)
Ganancia por acción (US\$)	1,63	1,65	(1%)
EBITDA (millones de US\$)	3.449,3	3.045,6	13%
Margen de EBITDA (% de ventas)	34%	39%	

Luego de varios años de fuerte crecimiento, la ganancia por acción disminuyó marginalmente en 2007 en comparación con 2006. Por otra parte, los ingresos por ventas netos, EBITDA y el resultado operativo continuaron aumentando, con un crecimiento del 30%, 13% y 6%, respectivamente. Estos resultados estables reflejan una demanda global sostenida de nuestros productos y servicios por parte de la industria global de petróleo y gas. Los mismos se lograron en un contexto de costos en aumento y una profunda desaceleración de la actividad de perforación en Canadá.

Prevedemos que las ventas aumentarán en 2008 sobre todo por mayores ventas de productos OCTG de tipo *high-end*, y que el aumento de las ventas debería generar mayores resultados operativos y ganancia del ejercicio. Sin embargo, una mayor volatilidad de la economía y los precios de las materias primas y los *commodities* podrían afectar las condiciones de mercado para nuestros productos y servicios y consecuentemente nuestros resultados durante la segunda mitad del año.

Propuesta de dividendo anual

El consejo de administración propone, para aprobación de la asamblea general ordinaria a celebrarse el 4 de junio de 2008, el pago de un dividendo anual de US\$0,38 por acción (US\$0,76 por ADS), o aproximadamente US\$450 millones, que incluye el dividendo anticipado de US\$0,13 por acción (US\$0,26 por ADS) pagado el 22 de noviembre de 2007. Esto representaría un aumento de 27% con respecto al dividendo anual pagado por el ejercicio 2006. En caso de que el dividendo anual sea aprobado por los accionistas, el 26 de junio de 2008 se pagará un dividendo de US\$0,25 por acción (US\$0,50 por ADS), o aproximadamente US\$295 millones, con fecha de registro (*record date*) el 25 de junio de 2008 y fecha a circular sin derecho al pago de dividendo (*ex-dividend date*) fijada para el 23 de junio de 2008.



Situación del mercado y perspectivas

En 2007, la demanda global de petróleo y gas continuó en aumento, reflejo del crecimiento económico y de la importancia del petróleo y gas en la matriz energética. Incentivadas por niveles de precios de petróleo sostenidamente altos, las compañías petroleras en la mayoría de las regiones del mundo continuaron aumentando su nivel de inversión y actividad de perforación para compensar las tasas decrecientes de producción en yacimientos maduros y explorando y desarrollando nuevas reservas. Sin embargo, los precios deprimidos del gas en América del Norte afectaron la actividad de perforación de gas en Canadá.

El número de equipos de perforación en actividad a nivel internacional, según datos publicados por Baker Hughes, luego de aumentar en forma constante en los primeros tres trimestres del año descendió levemente en el cuarto trimestre hasta alcanzar un promedio de 1017, lo que representa un aumento de 7% en comparación con el mismo trimestre del año anterior. El aumento promedio por el ejercicio completo, comparado con 2006, fue de 9%.

El correspondiente número de equipos de perforación en EE.UU., que es más sensible a los precios del gas natural en América del Norte, también mostró una tendencia positiva durante el ejercicio, aunque a un ritmo más desacelerado. Se registró un crecimiento promedio anual de 7% en 2007 en comparación con 2006, y un aumento de 4% en el cuarto trimestre de 2007 comparado con el cuarto trimestre de 2006. Sin embargo, el correspondiente número de equipos de perforación en Canadá, que comenzó a disminuir en la segunda mitad de 2006, registró una disminución promedio anual de 27% en comparación con 2006 y una disminución de 19% en el cuarto trimestre comparado con el mismo período de 2006.

Estimamos que la demanda global aparente de productos OCTG en 2007 se mantuvo en niveles similares a los de 2006, luego de un fuerte crecimiento durante los tres años anteriores, debido a que el aumento en el consumo operativo fue compensado por ajustes en los inventarios. Esperamos que en 2008 se reanude el crecimiento de la demanda aparente en base al crecimiento continuo de la actividad de perforación de petróleo y gas fuera de América del Norte y el mantenimiento de los niveles actuales de actividad de perforación en América del Norte. Sin embargo, se prevé que el índice de crecimiento anual será menor que en el período 2004-2006 y podría verse afectado por la volatilidad del mercado y los ajustes en los inventarios en algunos mercados.

La demanda de tubos de gran diámetro para proyectos de ductos en América del Sur fue fuerte en 2007 debido al avance de importantes proyectos de infraestructura de gasoductos en Brasil y Argentina que anteriormente habían sido demorados. Se han recibido pedidos para nuevos proyectos en Brasil y Colombia y esperamos mantener un fuerte nivel de ventas en este segmento en 2008.

Los costos de nuestra materia prima aumentaron en 2007 y se prevé que aumentarán más pronunciadamente en 2008. Los costos de energía y laborales también se incrementaron en 2007, y podrían continuar aumentando en 2008; los costos laborales se vieron principalmente afectados por factores relacionados con los tipos de cambio. Los costos del acero para nuestros tubos con costura también aumentaron, y se estima que continuarán aumentando en 2008.



Análisis de los resultados del cuarto trimestre de 2007

Volumen de ventas (toneladas métricas)	T4 2007	T4 2006	Aumento/(Disminución)
Tubos - sin costura	714.000	730.000	(2%)
Tubos – con costura	259.000	264.000	(2%)
Total tubos	973.000	994.000	(2%)
Proyectos – con costura	157.000	98.000	60%
Total	1.130.000	1.092.000	3%

Tubos	T4 2007	T4 2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)			
América del Norte	756,0	770,8	(2%)
América del Sur	324,0	244,9	32%
Europa	460,8	363,8	27%
Medio Oriente y África	458,7	613,4	(25%)
Lejano Oriente y Oceanía	153,5	139,5	10%
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	2.153,0	2.132,5	1%
Costo de ventas (% de ventas)	53%	49%	
Resultado operativo (millones de US\$)	656,9	760,9	(14%)
Resultado operativo (% de ventas)	31%	36%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron 1% a US\$2.153,0 millones en el cuarto trimestre de 2007, en comparación con US\$2.132,5 millones en el cuarto trimestre de 2006, debido a que el aumento en el precio de venta promedio de nuestros productos y servicios tubulares compensó la disminución de 2% en el volumen de ventas. Las ventas aumentaron en forma significativa en América del Sur, debido a las mayores ventas de productos OCTG en Venezuela, y en Europa, donde los precios de venta promedio aumentaron debido a un mix de productos más fuerte y la apreciación del euro frente al dólar estadounidense. Las ventas disminuyeron en Medio Oriente y África en comparación con el fuerte nivel de ventas registrado en el cuarto trimestre de 2006, principalmente debido a menores ventas en Arabia Saudita. En América del Norte, el aumento en las ventas en EE.UU. fue compensado por una disminución en las ventas en Canadá, donde la actividad de perforación de gas continúa registrando una disminución interanual, y en México, donde las condiciones climáticas afectaron la actividad de perforación.

Proyectos	T4 2007	T4 2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	315,4	172,4	83%
Costo de ventas (% de ventas)	71%	72%	
Resultado operativo (millones de US\$)	78,1	27,3	186%
Resultado operativo (% de ventas)	25%	16%	



Los ingresos por ventas netos de tubos para proyectos de ductos aumentaron 83% a US\$315,4 millones en el cuarto trimestre de 2007, en comparación con US\$172,4 millones en el cuarto trimestre de 2006, reflejo de un mayor nivel de entregas a proyectos de gasoductos en Brasil y la reanudación parcial de entregas al proyecto de expansión de *loops* en Argentina. El resultado operativo en este segmento en el cuarto trimestre de 2007 incluyó otros resultados operativos por US\$16,4 millones derivados de la venta de espacio sobrante de oficinas.

Otros	T4 2007	T4 2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	159,6	156,3	2%
Costo de ventas (% de ventas)	71%	77%	
Resultado operativo (millones de US\$)	21,7	24,3	(11%)
Resultado operativo (% de ventas)	14%	16%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 2% a US\$159,6 millones en el cuarto trimestre de 2007, en comparación con US\$156,3 millones en el cuarto trimestre de 2006, debido a que las mayores ventas de equipos metálicos compensaron las menores ventas de briquetas de hierro en caliente de nuestra planta en Venezuela.

Los gastos de comercialización y administración aumentaron como porcentaje de los ingresos por ventas netos a 15,7% en el trimestre finalizado el 31 de diciembre de 2007 en comparación con 14,1% en el mismo trimestre de 2006 principalmente debido al aumento de los gastos de amortización luego de la incorporación de Hydril. La amortización de las relaciones con clientes y otros intangibles adquiridos con Hydril ascendieron a US\$19,8 millones en el trimestre, ó 0,8% de los ingresos por ventas netos.

Otros resultados operativos incluyeron una ganancia de US\$16,4 millones derivada de la venta de espacio sobrante de oficinas en Brasil (de acuerdo a lo mencionado arriba).

Los gastos netos por intereses aumentaron a US\$41,8 millones en el cuarto trimestre de 2007 en comparación con un gasto neto por intereses de US\$33,5 millones en el mismo período de 2006, reflejo de la mayor posición de deuda neta luego de la adquisición de Hydril.

Otros resultados financieros representaron una pérdida de US\$12,0 millones durante el cuarto trimestre de 2007, en comparación con una ganancia de US\$18,2 millones durante el cuarto trimestre de 2006.

El resultado de inversiones en sociedades asociadas generó una ganancia de US\$39,7 millones en el cuarto trimestre de 2007, en comparación con una ganancia de US\$17,9 millones en el cuarto trimestre de 2006. El resultado del cuarto trimestre de 2007 incluyó una ganancia de US\$18,4 millones registrada sobre la venta de nuestra participación remanente de 25% en Dalmine Energie y el saldo derivó principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium.

El cargo por impuesto a las ganancias ascendió a US\$159,2 millones en el cuarto trimestre de 2007. Este resultado incluyó una reducción en el pasivo por impuesto diferido debido a variaciones en la tasa de



impuesto en Canadá, Italia y Colombia y a quebrantos impositivos netos no recurrentes de US\$47,3 millones.

El resultado de operaciones discontinuadas ascendió a US\$12,4 millones en el cuarto trimestre de 2007. Este resultado corresponde al negocio de control de presión de Hydril, que fue clasificado como operación discontinuada luego del logro del acuerdo para la venta de este negocio el 28 de enero de 2008.

La ganancia atribuible a la participación minoritaria ascendió a US\$49,3 millones en el cuarto trimestre de 2007, en comparación con US\$37,2 millones en el trimestre correspondiente de 2006, reflejo de una mejora en los resultados operativos y financieros de nuestra subsidiaria Confab.

Flujo de efectivo y liquidez

El flujo de efectivo originado en actividades operativas en el cuarto trimestre de 2007 ascendió a US\$231,5 millones (US\$2.020,6 millones durante el año), en comparación con US\$499,0 millones en el cuarto trimestre de 2006 (US\$1.810,9 millones durante el año). El capital de trabajo aumentó US\$205,1 millones en el cuarto trimestre, durante el cual el valor de los inventarios aumentó US\$114,8 millones y los anticipos cobrados, principalmente asociados con nuestro segmento Proyectos, disminuyeron US\$36,5 millones.

Las inversiones en activos fijos e intangibles ascendieron a US\$113,3 millones en el cuarto trimestre de 2007 y US\$447,9 millones durante el año, en comparación con US\$139,4 millones en el cuarto trimestre de 2006 y US\$441,5 millones durante el año. Durante 2007, finalizamos un programa de inversiones de dos años para incrementar la capacidad de productos especializados y colocamos en funcionamiento, entre otras instalaciones, nuevas plantas de tratamiento térmico en México y Argentina, una nueva planta de roscas *premium* en China, una nueva planta de generación eléctrica en Italia y un nuevo centro de componentes en Rumania.

Durante 2007, la deuda financiera total aumentó US\$369,0 millones a US\$4.020,2 millones al 31 de diciembre de 2007, de US\$3.651,2 millones al 31 de diciembre de 2006, debido a que se incurrió en deuda adicional para financiar la adquisición de Hydril y la liquidez (efectivo y equivalentes de efectivo y otras inversiones corrientes) disminuyó. La deuda financiera neta durante 2007 aumentó US\$874,9 millones a US\$2.970,2 millones al 31 de diciembre de 2007.



Análisis de los resultados del ejercicio 2007

Volumen de ventas (toneladas métricas)	2007	2006	Aumento/(Disminución)
Tubos - sin costura	2.870.000	2.919.000	(2%)
Tubos – con costura	965.000	297.000	225%
Total tubos	3.835.000	3.216.000	19%
Proyectos – con costura	474.000	281.000	69%
Total – Tubos + Proyectos	4.309.000	3.497.000	23%

Tubos	2007	2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)			
América del Norte	2.921,7	1.993,0	47%
América del Sur	1.221,7	960,3	27%
Europa	1.661,4	1.315,1	26%
Medio Oriente y África	2.057,6	1.895,7	9%
Lejano Oriente y Oceanía	690,2	662,8	4%
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	8.552,6	6.826,9	25%
Costo de ventas (% de ventas)	52%	47%	
Resultado operativo (millones de US\$)	2.713,9	2.670,5	2%
Resultado operativo (% de ventas)	32%	39%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron 25% a US\$8.552,6 millones en 2007, en comparación con US\$6.826,9 millones en 2006, debido a un mayor volumen de ventas de tubos con costura, como resultado de la incorporación de las operaciones de la ex-Maverick adquiridas en octubre de 2006, y al aumento en el precio de venta promedio de nuestros tubos sin costura debido a las mejoras en el *mix* de productos y a la mayor demanda de nuestros tubos sin costura de tipo *high-end* utilizados en las operaciones de perforación más complejas del mundo y en otras aplicaciones de gran exigencia. En América del Norte, las ventas se incrementaron principalmente debido a la incorporación de las ventas de las operaciones de la ex-Maverick y de roscas *premium* de Hydril pero, excluyendo dichos efectos, se registró una disminución sustancial de las ventas en Canadá, reflejo de la desaceleración de la actividad de perforación y los consiguientes ajustes en los inventarios. En América del Sur, las ventas aumentaron principalmente como resultado de mayores ventas de productos OCTG en Venezuela debido a que PDVSA comenzó a reponer inventarios, y a mayores ventas en Colombia. En Europa se registró un aumento en las ventas, con mayores precios y volúmenes de ventas promedio, reflejo de mayores ventas a contratistas de *process and power plant* con base en Europa, un mix de productos más especializado vendido a clientes del sector industrial y automotriz, mayores ventas de productos OCTG en Europa continental y la apreciación del euro frente al dólar estadounidense. En Medio Oriente y África, los mayores precios de venta promedio compensaron ampliamente los menores volúmenes que se vieron afectados por las menores ventas de productos OCTG API y ajustes en los inventarios. En el Lejano Oriente y Oceanía, las ventas permanecieron estables, registrando un mayor nivel de ventas en el sudeste asiático y Corea del Sur que compensó las menores ventas en China.



El resultado operativo de productos y servicios tubulares aumentó 2% a US\$2.713,9 millones en 2007 en comparación con US\$2.670,5 millones en 2006, debido a que el aumento en las ventas fue compensado sustancialmente por una reducción en el margen bruto y un mayor cargo por la amortización de activos intangibles.

Proyectos	2007	2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	876,3	453,5	93%
Costo de ventas (% de ventas)	71%	72%	
Resultado operativo (millones de US\$)	184,8	56,3	228%
Resultado operativo (% de ventas)	21%	12%	

Los ingresos por ventas netos de tubos para proyectos de ductos aumentaron 93% a US\$876,3 millones en 2007, en comparación con US\$453,5 millones en 2006, debido a mayores entregas y precios de venta promedio. La demanda regional de tubos para proyectos de ductos en América del Sur mejoró sustancialmente en 2007 debido al avance de importantes proyectos de gasoductos en Brasil y Argentina que habían sido demorados en 2006 y a la recepción de pedidos para proyectos de mineroductos y gasoductos adicionales en Brasil.

El resultado operativo de tubos para proyectos de ductos aumentó 228% a US\$184,8 millones en 2007 en comparación con US\$56,3 millones en 2006, debido al aumento de los ingresos por ventas netos y al aumento del margen operativo, reflejo de una mayor proporción de ventas en Brasil, donde las ventas de nuestra fábrica brasileña tienen bajos costos de logística. El resultado operativo en este segmento en 2007 incluyó otros ingresos operativos de US\$16,4 millones con respecto a la venta de espacio sobrante de oficinas.

Otros	2007	2006	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	613,1	447,3	37%
Costo de ventas (% de ventas)	76%	72%	
Resultado operativo (millones de US\$)	58,5	65,6	(11%)
Resultado operativo (% de ventas)	10%	15%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 37% a US\$613,1 millones en 2007, en comparación con US\$447,3 millones en 2006, principalmente debido a la inclusión durante todo el año de ventas de tubos para *Conduit* adquirido en Octubre de 2006. Las ventas de estructuras metálicas también aumentaron pero las ventas de varillas de bombeo y de materia prima en exceso de nuestras necesidades bajaron.

Los gastos de comercialización y administración aumentaron como porcentaje de los ingresos por ventas netos a 15,7% en 2007 en comparación con 13,6% en 2006, debido al aumento en el cargo por amortización de activos intangibles principalmente relacionados con activos adquiridos en relación con las adquisiciones de Maverick y Hydril. Estos cargos por amortización ascendieron a US\$236,0 millones



en 2007, ó 2,4% de los ingresos por ventas netos, en comparación con US\$54,8 millones, ó 0,7% de los ingresos por ventas netos, en 2006.

Otros ingresos y egresos operativos resultaron en una ganancia neta de US\$4,9 millones en 2007, en comparación con una ganancia neta de US\$3,8 millones en 2006. El resultado de 2007 incluyó una utilidad de US\$16,4 millones en relación con la venta de espacio sobrante de oficinas en Brasil y un gasto de US\$10,3 millones en relación con la liquidación de rescates de los Títulos 2005 de Maverick.

Los gastos netos por intereses ascendieron a US\$182,3 millones en 2007, comparados con gastos netos por intereses de US\$31,8 millones en 2006. El aumento en los gastos netos por intereses refleja el aumento de la posición de deuda neta promedio durante 2007 comparado con 2006, relacionado con la deuda contraída para las adquisiciones de Maverick y Hydril.

Otros resultados financieros representaron una pérdida de US\$22,8 millones en 2007, en comparación con una ganancia de US\$26,8 millones durante 2006. Estos resultados reflejan principalmente las ganancias y pérdidas por diferencias de cambio y por cambios en el valor de mercado de los instrumentos derivados y se compensan en gran medida con cambios en nuestro patrimonio neto. Surgen debido a que la mayoría de nuestras subsidiarias preparan sus estados contables en monedas diferentes al dólar estadounidense de acuerdo con las NIIF.

El resultado de inversiones en sociedades asociadas generó una ganancia de US\$113,3 millones en 2007, en comparación con una ganancia de US\$94,7 millones en 2006. Estas ganancias derivaron principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium, pero en 2007 también incluyeron una ganancia de US\$18,4 millones registrada sobre la venta de nuestra participación remanente de 25% en Dalmine Energie.

El cargo por impuesto a las ganancias registrado en 2007 fue de US\$823,9 millones, equivalente a 30% de los ingresos antes de la participación en los resultados de sociedades asociadas e impuesto a las ganancias, comparado con un cargo por impuesto a las ganancias de US\$870,0 millones, equivalente a 31% de los resultados antes de la participación en los resultados de sociedades asociadas e impuesto a las ganancias, durante 2006. El resultado en 2007 incluyó quebrantos impositivos netos no recurrentes de US\$47,3 millones.

El resultado de operaciones discontinuadas ascendió a US\$34,5 millones, en comparación con US\$47,2 millones en 2006. El resultado de 2007 corresponde al negocio de control de presión de Hydril, que fue clasificado como operación discontinuada luego del logro del acuerdo para la venta de este negocio el 28 de enero de 2008. El resultado de 2006 corresponde a nuestra ex-subsidiaria de suministro de energía, Dalmine Energie, en la cual vendimos una participación mayoritaria en diciembre de 2006.

La ganancia del ejercicio aumentó levemente a US\$2.076,1 millones en 2007, en comparación con US\$2.059,4 millones en 2006, debido a que el aumento en el resultado operativo fue compensado en gran medida por un aumento en los gastos netos por intereses.



La ganancia atribuible a los accionistas ascendió a US\$1.923,7 millones, ó US\$1,63 por acción (US\$3,26 por ADS) en 2007, en comparación con US\$1.945,3 millones, ó US\$1,65 por acción (US\$3,30 por ADS) en 2006.

La ganancia atribuible a la participación minoritaria ascendió a US\$152,3 millones en 2007, en comparación con US\$114,1 millones en 2006. El aumento se debió principalmente a una mayor ganancia atribuible a la participación minoritaria en nuestra subsidiaria Confab.

Principales tenedores inscriptos

Conforme a la Ley de Luxemburgo recientemente promulgada que implementa la Directiva de Transparencia de la UE, San Faustín N.V. ha notificado a la Sociedad que posee 713.605.187 acciones de la Sociedad, representando 60,4% del capital de la Sociedad y de derechos de voto. San Faustín N.V. es titular de la totalidad de sus acciones en la Sociedad a través de su subsidiaria en propiedad absoluta I.I.I. Industrial Investments Inc. Rocca & Partners S.A. posee control significativo de la voluntad social de San Faustín N.V. y cuenta con la capacidad de ejercer influencia sobre asuntos que afectan a San Faustín N.V., o sujetos al voto de los accionistas de dicha sociedad, tales como la elección de directores, la aprobación de ciertas transacciones corporativas y otros temas concernientes a las políticas de la sociedad. Ningún accionista posee control mayoritario en Rocca & Partners.

Algunas de las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa son “declaraciones a futuro” basadas en la opinión y suposiciones actuales de los directivos, e involucran riesgos previstos e imprevistos que podrían provocar que los resultados, el desempeño y los acontecimientos difirieran materialmente de los expresados o sugeridos por dichas declaraciones. Los riesgos incluyen, aunque no se limitan a, aquellos que surgen de la incertidumbre en cuanto a los precios futuros del petróleo y gas y su efecto sobre los programas de inversión de las compañías petroleras y de gas.



Estado de resultado consolidado

(Valores expresados en miles de USD, excepto menciones específicas)

	Periodo de tres meses, finalizado el 31 de diciembre de		Ejercicio fiscal finalizado el 31 de diciembre de	
	2007	2006	2007	2006
Operaciones Continuas				
Ingresos por ventas netos	2.627.968	2.460.910	10.042.008	7.727.745
Costo de los productos vendidos	(1.474.215)	(1.298.328)	(5.515.767)	(3.884.226)
Ganancia bruta	1.153.753	1.162.582	4.526.241	3.843.519
Gastos de comercialización y administración	(413.041)	(347.871)	(1.573.949)	(1.054.806)
Otros ingresos (egresos) operativos, netos	16.012	(2.085)	4.933	3.773
Resultado operativo	756.724	812.626	2.957.225	2.792.486
Intereses ganados	28.375	17.495	93.392	60.798
Intereses perdidos	(70.211)	(51.018)	(275.648)	(92.576)
Otros resultados financieros	(12.029)	18.225	(22.754)	26.826
Ganancia antes de los resultados de inversiones en sociedades asociadas y del impuesto a las ganancias	702.859	797.328	2.752.215	2.787.534
Resultado de inversiones en sociedades asociadas	39.691	17.942	113.276	94.667
Resultado antes del impuesto a las ganancias	742.550	815.270	2.865.491	2.882.201
Impuesto a las ganancias	(159.156)	(243.679)	(823.924)	(869.977)
Ganancia del ejercicio por operaciones continuas	583.394	571.591	2.041.567	2.012.224
Operaciones discontinuas				
Ganancia por operaciones discontinuas	12.421	40.403	34.492	47.180
Ganancia del ejercicio	595.815	611.994	2.076.059	2.059.404
Ganancia del ejercicio atribuible a:				
Accionistas de la Compañía	546.542	574.750	1.923.748	1.945.314
Participación minoritaria	49.273	37.244	152.311	114.090
	595.815	611.994	2.076.059	2.059.404



Estado de situación patrimonial consolidado

(Valores expresados en miles de USD)

ACTIVO

Activo no corriente

	31 de diciembre de 2007		31 de diciembre de 2006	
Propiedades, planta y equipo, netos	3.269.007		2.939.241	
Activos intangibles, netos	4.542.352		2.844.498	
Inversiones en sociedades asociadas	509.354		422.958	
Otras inversiones	35.503		26.834	
Activo por impuesto diferido	310.590		291.641	
Otros créditos	63.738	8.730.544	41.238	6.566.410

Activo corriente

Inventarios	2.598.856		2.372.308	
Otros créditos y anticipos	222.410		272.632	
Créditos fiscales	242.757		202.718	
Créditos por ventas	1.748.833		1.625.241	
Otras inversiones	87.530		183.604	
Efectivo y equivalentes de efectivo	962.497	5.862.883	1.372.329	6.028.832
Activos corrientes y no corrientes disponibles para la venta		651.160		-

Total del Activo

15.244.587

12.595.242

PATRIMONIO NETO Y PASIVOS

Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía

Capital Accionario	1.180.537		1.180.537	
Reserva Legal	118.054		118.054	
Prima de Emisión	609.733		609.733	
Efecto de conversión monetaria	266.049		3.954	
Otras reservas	18.203		28.757	
Resultados acumulados	4.813.701	7.006.277	3.397.584	5.338.619
Participación Minoritaria		523.573		363.011
Total del Patrimonio Neto		7.529.850		5.701.630

PASIVO

Pasivo no corriente

Deudas bancarias y financieras	2.869.466		2.857.046	
Pasivo por impuesto diferido	1.233.836		991.945	
Otras deudas	185.410		186.724	
Previsiones	97.912		92.027	
Deudas comerciales	47	4.386.671	366	4.128.108

**Pasivo corriente**

Deudas bancarias y financieras	1.150.779		794.197	
Deudas fiscales	341.028		565.985	
Otras deudas	252.204		187.701	
Previsiones	19.342		26.645	
Anticipos de clientes	449.829		352.717	
Deudas comerciales	847.842	3.061.024	838.259	2.765.504
Deudas asociadas a activos corrientes y no corrientes disponibles para la venta		267.042		-
Total del Pasivo		7.714.737		6.893.612
Total del Patrimonio Neto y del Pasivo		15.244.587		12.595.242



Estado de flujo de efectivo consolidado

(Valores expresados en miles de USD)

Flujo de efectivo relacionado con actividades operativas

	Periodo de tres meses, finalizado el 31 de diciembre de		Ejercicio fiscal finalizado el 31 de diciembre de	
	2007	2006	2007	2006
Ganancia del período	595.815	611.994	2.076.059	2.059.404
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	143.173	88.996	514.820	255.004
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	(172.473)	54.889	(393.055)	56.836
Ganancia por inversiones en sociedades asociadas	(21.303)	(17.942)	(94.888)	(94.667)
Intereses devengados netos de pagos	(84.821)	20.453	(21.302)	21.909
Ganancia por baja de inversiones y otros	(18.388)	(39.548)	(18.388)	(46.481)
Variación en provisiones	3.858	687	(421)	8.894
Variaciones en el capital de trabajo	(205.094)	(218.863)	(110.425)	(469.517)
Otros, incluyendo el efecto de conversión monetaria	(9.274)	(1.622)	68.224	19.474
Fondos netos originados en actividades operativas	231.493	499.044	2.020.624	1.810.856

Flujo de efectivo relacionado con actividades de inversión

Adquisiciones de propiedades, planta y equipo y de activos intangibles	(113.349)	(139.395)	(447.917)	(441.472)
Adquisiciones de subsidiarias y participación minoritaria	(35)	(2.347.772)	(1.927.262)	(2.387.249)
Otros desembolsos relacionados con la adquisición de Hydril	-	-	(71.580)	-
Disminución en subsidiarias / asociadas	28.516	52.995	27.321	52.995
Aumento por disposiciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles	17.118	(1.221)	24.039	15.347
Dividendos y distribuciones recibidas de compañías asociadas	674	-	12.170	-
Variación en depósitos bancarios restringidos	21	-	21	2.027
Variación de inversiones financieras de corto plazo	126.916	(48.953)	96.074	(63.697)
Fondos netos originados en (aplicados a) actividades de inversión	59.861	(2.484.346)	(2.287.132)	(2.822.049)

Flujo de efectivo relacionado con actividades de financiación

Dividendos pagados	(153.470)	-	(507.631)	(204.233)
Dividendos pagados a accionistas minoritarios en subsidiarias	(14.948)	(3.573)	(60.263)	(23.194)
Aumento de deudas bancarias y financieras	266.301	2.739.385	2.718.264	3.033.230
Pago de deudas bancarias y financieras	(1.099.730)	(661.770)	(2.347.054)	(1.105.098)
Fondos netos (aplicados a) originados en actividades de financiación	(1.001.847)	2.074.042	(196.684)	1.700.705
Aumento en el efectivo y equivalentes de efectivo	(710.493)	88.740	(463.192)	689.512

Variaciones en el efectivo y equivalentes de efectivo

Al inicio del período	1.648.554	1.276.412	1.365.008	680.591
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio (Disminución) Aumento del efectivo y equivalentes de efectivo	16.242	(144)	52.487	(5.095)
	(710.493)	88.740	(463.192)	689.512
Al 31 de diciembre,	954.303	1.365.008	954.303	1.365.008



Efectivo y equivalente de efectivo	At December 31,		At December 31,	
	2007	2006	2007	2006
Efectivo y depósitos bancarios	962.497	1.372.329	962.497	1.372.329
Descubiertos bancarios	(8.194)	(7.300)	(8.194)	(7.300)
Depósitos bancarios restringidos	-	(21)	-	(21)
	954.303	1.365.008	954.303	1.365.008

Operaciones financieras sin movimiento de efectivo

Conversión de deuda en patrimonio de subsidiarias	-	-	35.140	-
---	---	---	--------	---