

Giovanni Sardagna
 Tenaris
 1-888-300-5432
 www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del segundo trimestre de 2020

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables intermedios consolidados condensados no auditados presentados en dólares estadounidenses (US\$) y preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad y adoptadas por la Unión Europea (NIIF). Asimismo, este comunicado de prensa incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, es decir, EBITDA, Flujo libre de efectivo y Efectivo/deuda neta. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo I.

Luxemburgo, 5 de agosto de 2020. - Tenaris S.A. (NYSE y México: TS y MTA Italia: TEN) (“Tenaris”) anunció hoy los resultados del trimestre finalizado el 30 de junio de 2020 comparados con los resultados del trimestre finalizado el 30 de junio de 2019.

Resumen de los resultados del segundo trimestre de 2020

(Comparación con el primer trimestre de 2020 y el segundo trimestre de 2019)

	T2 2020	T1 2020		T2 2019	
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	1,241	1,762	(30%)	1,918	(35%)
Resultado operativo (millones de US\$)	(91)	(510)	82%	234	(139%)
(Pérdida) ganancia del período (millones de US\$)	(50)	(666)	92%	240	(121%)
(Pérdida) ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de US\$)	(48)	(660)	93%	241	(120%)
(Pérdida) ganancia por ADS (US\$)	(0.08)	(1.12)	93%	0.41	(120%)
(Pérdida) ganancia por acción (US\$)	(0.04)	(0.56)	93%	0.20	(120%)
EBITDA* (millones de US\$)	59	280	(79%)	370	(84%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	4.7%	15.9%		19.3%	

*EBITDA se define como resultado operativo más depreciaciones, amortizaciones y cargos/reversiones por desvalorizaciones.

EBITDA incluye cargos por indemnizaciones por despido de US\$54 millones en el T2 2020 y US\$23 millones en el T1 2020. De no incluirse dichos cargos, EBITDA habría ascendido a US\$113 millones (9.1%) en el T2 2020 y US\$303 millones (17.2%) en el T1 2020.

Nuestras ventas en el segundo trimestre descendieron un 30% secuencial luego de la rápida caída de la actividad económica, el consumo de petróleo y la actividad de perforación como resultado de las medidas para contener la pandemia de COVID-19 en todo el mundo. Las ventas en América del Norte y América



del Sur se vieron particularmente afectadas pero algunas áreas, como Medio Oriente y *offshore*, mostraron más resiliencia.

En respuesta a esta crisis, que tendrá un impacto profundo y prolongado en nuestro sector, y la fuerte reducción de nuestros ingresos, hemos adoptado medidas para ajustar el nivel de nuestras operaciones en todo el mundo, reajustar nuestra estructura de costos fijos, reducir el capital de trabajo y fortalecer nuestra situación financiera.

EBITDA durante el trimestre, que incluye US\$54 millones en cargos por indemnizaciones por despido, se mantuvo positivo incluso luego de verse afectado por la baja absorción de costos fijos y semi-fijos e ineficiencias relacionadas con la profunda caída de la utilización de la capacidad en nuestras plantas de producción. No obstante, registramos una pérdida neta de US\$50 millones a medida que avanzamos con nuestras medidas de reestructuración.

El flujo libre de efectivo se mantuvo fuerte en US\$402 millones, con una nueva reducción del capital de trabajo de US\$446 millones, que generó una reducción de US\$763 millones en el primer semestre. En consecuencia, nuestra posición neta de caja (es decir, efectivo, otras inversiones corrientes y no corrientes menos deuda financiera total) mejoró y se mantuvo en US\$670 millones al 30 de junio de 2020.

Situación del mercado y perspectivas

El colapso del consumo global de petróleo como resultado de las medidas adoptadas para contener la propagación de la pandemia de COVID-19 ha derivado en un fuerte aumento de los inventarios en todo el mundo. Si bien la actividad económica y el consumo de petróleo se recuperaron en cierta medida del bajo nivel registrado en abril y se ha coordinado un excepcional nivel de recortes de producción, llevará mucho tiempo volver a equilibrar el nivel de inventarios de petróleo y la capacidad de producción para lograr la recuperación del consumo y alcanzar los niveles previos a la pandemia. Este escenario se presenta distante y plagado de incertidumbre. En este contexto, las inversiones en exploración y producción de petróleo y gas se han visto seriamente recortadas y no se prevé una recuperación en el futuro próximo.

La demanda de productos tubulares de la industria de petróleo y gas ha caído en forma significativa en el segundo trimestre, luego de la reducción en el número de equipos de perforación en actividad, y prevemos que continuará cayendo en el segundo semestre como resultado de una menor actividad de perforación y altos niveles de inventarios, en particular en América del Norte. Las ventas continuarán viéndose afectadas por caídas de los precios realizados.

En este contexto incierto, prevemos una nueva reducción significativa de las ventas y márgenes durante el tercer trimestre de 2020 que afectará a todas las regiones, antes de que podamos ver alguna mejora en el cuarto trimestre. Nuestro margen de EBITDA en el tercer trimestre, excluyendo los cargos de reestructuración, podría caer a un nivel bajo cercano a un solo dígito, mientras prevemos continuar reduciendo el capital de trabajo y generar un flujo libre de efectivo positivo.



Análisis de los resultados del segundo trimestre de 2020

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Sin costura	446	665 (33%)	674 (34%)
Con costura	108	170 (36%)	173 (37%)
Total	554	835 (34%)	846 (35%)

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)			
América del Norte	485	878 (45%)	863 (44%)
América del Sur	145	224 (35%)	337 (57%)
Europa	169	134 (26%)	194 (13%)
Medio Oriente y África	308	331 (7%)	315 (2%)
Asia Pacífico	83	90 (8%)	105 (21%)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	1,190	1,657 (28%)	1,814 (34%)
Resultado operativo (millones de US\$)	(75)	(478) 84%	216 (135%)
Margen operativo (% de ventas)	(6.3%)	(28.8%)	11.9%

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares disminuyeron 28% con respecto al trimestre anterior y un 34% interanual. Si bien los volúmenes de ventas disminuyeron 34%, los precios de venta promedio aumentaron 8% debido a que el mix de productos vendidos fue más rico que en el trimestre anterior. Las ventas disminuyeron en todas las regiones excepto Europa, en particular en América del Norte y Sur, reflejo de la disminución de la actividad de perforación registrada en el trimestre por interrupciones causadas por COVID-19. En América del Norte las ventas disminuyeron 45% debido a la profunda caída de la actividad en los Estados Unidos y Canadá, donde el número promedio de equipos de perforación en actividad disminuyó 57% en comparación con el trimestre anterior. En América del Sur sufrimos una abrupta caída de la actividad en Argentina y la región andina. En Europa registramos mayores ventas de tubos de conducción para proyectos de la industria de procesamiento de hidrocarburos (HPI) y productos OCTG en el Mar del Norte y Rusia. En Medio Oriente y África registramos un alto nivel de ventas en la región del Mar Caspio, en Qatar y para una tubería *offshore* en África Occidental, compensado por menores ventas en el resto de la región. En Asia Pacífico, registramos mayores despachos en China, compensados por menores ventas a Tailandia y Australia

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una pérdida de US\$75 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación con una pérdida de US\$478 millones en el trimestre anterior y una ganancia de US\$216 millones en el segundo trimestre de 2019. La pérdida operativa para nuestro segmento de negocios Tubos incluyó cargos por indemnizaciones por despido de



US\$52 millones en el trimestre y US\$23 millones en el trimestre anterior. El primer trimestre también incluyó un cargo por desvalorización de US\$582 millones. A pesar de la reducción de los costos de insumos, los costos laborales y los gastos de comercialización y administración, nuestro resultado operativo experimentó una baja absorción de costos fijos y semi-fijos e ineficiencias relacionadas con la abrupta caída de los volúmenes.

Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	T2 2020	T1 2020	T2 2019
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	51	105 (51%)	104 (50%)
Resultado operativo (millones de US\$)	(15)	(32) 52%	18 (182%)
Margen operativo (% de ventas)	(29.5%)	(30.2%)	17.7%

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios disminuyeron a la mitad en forma secuencial e interanual. Si bien los ingresos de todos nuestros negocios comprendidos en el segmento Otros disminuyeron durante el trimestre, la mayor parte de la disminución correspondió a varillas de bombeo. El margen operativo negativo refleja la menor absorción de costos fijos y las ineficiencias relacionadas con el bajo nivel de utilización de capacidad durante el trimestre.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a US\$286 millones, o 23.0% de los ingresos por ventas netos en el segundo trimestre de 2020, en comparación con US\$357 millones, o 20.3% en el trimestre anterior y US\$339 millones, o 17.7% en el segundo trimestre de 2019. Los gastos de comercialización y administración disminuyeron un 20% secuencial, principalmente debido a menores gastos de comercialización asociados con la disminución de los volúmenes de despachos, menor depreciación y amortización y una disminución de los costos laborales parcialmente compensados por cargos por indemnizaciones por despido por US\$26 millones incluidas en estos gastos.

Los resultados financieros ascendieron a una pérdida de US\$14 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación con una pérdida de US\$22 millones en el trimestre anterior y una pérdida de US\$6 millones en el segundo trimestre de 2019. La pérdida del trimestre corresponde principalmente a una pérdida cambiaria no monetaria de US\$10 millones sobre saldos intercompañía, US\$5 millones relacionados con la apreciación del euro sobre deudas intercompañía denominadas en euros y US\$4 millones relacionados con la depreciación del real brasileño sobre deuda intercompañía denominada en dólares en nuestras subsidiarias brasileñas. Estos resultados son compensados en gran medida por cambios en nuestra reserva de conversión monetaria.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas ascendió a US\$4 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación con US\$2 millones en el trimestre anterior y US\$26 millones en el segundo trimestre del año pasado. Los resultados del trimestre derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Techgen, parcialmente compensados por pérdidas derivadas de nuestra participación accionaria en Usiminas.



El impuesto a las ganancias ascendió a una ganancia de US\$49 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación con una pérdida de US\$136 millones en el trimestre anterior y una pérdida de US\$15 millones en el segundo trimestre del año pasado. Secuencialmente, el impuesto a las ganancias del trimestre se vio influenciado por menores resultados imponibles atribuibles a las pérdidas operativas incurridas y al efecto puntual sobre cargos por impuesto diferido registrados en el primer trimestre en relación con la devaluación de varias monedas frente al dólar estadounidense, en particular el efecto de la devaluación de 25% del peso mexicano sobre la base fiscal utilizada para calcular impuestos diferidos en nuestras subsidiarias mexicanas cuya moneda funcional es el dólar estadounidense.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al segundo trimestre de 2020

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el segundo trimestre de 2020 ascendió a US\$448 millones, en comparación con US\$516 millones en el primer trimestre de 2020 y US\$342 millones en el segundo trimestre del año pasado. Durante el segundo trimestre de 2020, generamos US\$446 millones por la reducción del capital de trabajo.

El flujo libre de efectivo ascendió a US\$402 millones luego de inversiones en activos fijos e intangibles de US\$46 millones y nuestra posición neta de caja aumentó a US\$670 millones al 30 de junio de 2020, de US\$271 millones al 31 de marzo de 2020.

Análisis de los resultados del primer semestre de 2020

	6M 2020	6M 2019	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	3,003	3,790	(21%)
Resultado operativo (millones de US\$)	(600)	494	(222%)
(Pérdida) ganancia del período (millones de US\$)	(716)	482	(248%)
(Pérdida) ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de US\$)	(708)	484	(246%)
(Pérdida) ganancia por ADS (US\$)	(1.20)	0.82	(246%)
(Pérdida) ganancia por acción (US\$)	(0.60)	0.41	(246%)
EBITDA* (millones de US\$)	338	760	(55%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	11.3%	20.1%	

*EBITDA se define como resultado operativo más depreciaciones, amortizaciones y cargos/reversiones por desvalorizaciones.

EBITDA incluye cargos por indemnizaciones por despido de US\$77 millones en los 6M 2020. De no incluirse dichos cargos, EBITDA habría ascendido a US\$416 millones (13.8%) en los 6M 2020.

Nuestras ventas en el primer semestre de 2020 disminuyeron 21% en comparación con el primer semestre de 2019 debido a que los volúmenes de productos tubulares despachados cayeron 17% y los precios de venta promedio disminuyeron 4%. La caída de las ventas en el primer semestre de 2020 se debió a la pandemia de COVID-19, el consiguiente confinamiento y las medidas adoptadas en todo el mundo para contener la pandemia, así como al colapso de la demanda global de petróleo y los precios del petróleo causado por una situación de exceso de oferta en el mercado y, por lo tanto, en las inversiones de las compañías de petróleo y gas. EBITDA disminuyó 55% a US\$338 millones en el primer semestre de 2020



en comparación con US\$760 millones en el primer semestre de 2019, luego de la disminución de las ventas, la menor absorción de costos fijos y las ineficiencias relacionadas con el bajo nivel de utilización de capacidad entre marzo y junio de 2020. En el primer semestre de 2020 registramos una pérdida neta atribuible a los accionistas de la Compañía de US\$708 millones, o (\$1.20) por ADS, en comparación con una ganancia de US\$484 millones o US\$0.82 por ADS en el primer semestre de 2019. La pérdida refleja el impacto de las condiciones de mercado severas asociadas con la pandemia, que se evidencia en la caída de las ventas, las ineficiencias asociadas con la baja utilización de nuestra capacidad de producción y un cargo por desvalorización de US\$622 millones.

El flujo de efectivo originado en actividades operativas ascendió a US\$964 millones en el primer semestre de 2020, incluyendo una reducción del capital de trabajo de US\$763 millones. Luego del pago de US\$1,100 millones por la adquisición de IPSCO en enero de 2020 e inversiones en activos fijos e intangibles por US\$114 millones durante la primera mitad de 2020, mantuvimos una caja neta positiva (es decir, efectivo, otras inversiones corrientes y no corrientes, derivados cubriendo préstamos e inversiones menos deuda financiera total) de US\$670 millones a fin de junio de 2020.

El siguiente cuadro muestra nuestros ingresos por ventas netos por segmento de negocios por los períodos indicados a continuación:

Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	6M 2020		6M 2019		Aumento/(Disminución)
Tubos	2,848	95%	3,578	94%	(20%)
Otros	155	5%	212	6%	(27%)
Total	3,003	100%	3,790	100%	(21%)

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	6M 2020	6M 2019	Aumento/(Disminución)
Sin costura	1,111	1,314	(15%)
Con costura	278	357	(22%)
Total	1,389	1,671	(17%)

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:



Tubos	6M 2020	6M 2019	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)			
América del Norte	1,364	1,757	(22%)
América del Sur	370	667	(45%)
Europa	303	352	(14%)
Medio Oriente y África	638	616	4%
Asia Pacífico	173	186	(7%)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	2,848	3,578	(20%)
(Pérdida) Ganancia operativa (millones de US\$)	(553)	455	(222%)
Margen operativo (% de ventas)	(19.4%)	12.7%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares disminuyeron 20% a US\$2,848 millones en el primer semestre de 2020, en comparación con US\$3,578 millones en el primer semestre de 2019 debido a una reducción de 17% en los volúmenes y una disminución de 4% en los precios de venta promedio. La disminución de las ventas se registró en todas las regiones, excepto Medio Oriente y África, y fue particularmente pronunciada en América del Norte y América del Sur, donde la actividad de perforación en promedio disminuyó 38% en comparación con el primer semestre de 2019. En el resto del mundo, la cantidad de equipos de perforación en actividad disminuyó en promedio un 6% interanual.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una pérdida de US\$553 millones en la primera mitad de 2020 en comparación con una ganancia de US\$455 millones en la primera mitad de 2019. Además de la reducción de las ventas luego de la caída de la actividad de perforación, nuestros resultados recibieron el impacto negativo de una menor absorción de costos fijos y las ineficiencias relativas al bajo nivel de utilización de capacidad entre marzo y junio de 2020. Adicionalmente, los resultados de los primeros seis meses de 2020 se vieron afectados por cargos por indemnizaciones por despido de US\$75 millones y un cargo por desvalorización de US\$582 millones, reflejo de las difíciles condiciones de negocios generadas por la pandemia de COVID-19, con el colapso de la demanda y los precios del petróleo y el impacto en la actividad de perforación y la demanda de tubos de acero.

Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	6M 2020	6M 2019	Aumento/(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de US\$)	155	212	(27%)
(Pérdida) Ganancia operativa (millones de US\$)	(47)	39	(219%)
Margen operativo (% de ventas)	(30.0%)	18.4%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios disminuyeron 27% a US\$155 millones en el primer semestre de 2020, en comparación con US\$212 millones en el primer semestre de 2019, principalmente debido a menores ventas de varillas de bombeo.

El resultado operativo derivado de otros productos y servicios ascendió a una pérdida de US\$47 millones en la primera mitad de 2020, en comparación con una ganancia de US\$39 millones en la primera mitad de 2019. Los resultados negativos durante la primera parte de 2020 se deben a la disminución de la demanda



a causa de la pandemia de COVID-19, y recibieron el impacto negativo de la menor absorción de costos fijos y las ineficiencias relacionadas con el bajo nivel de utilización de capacidad entre marzo y junio de 2020. Adicionalmente, los resultados en los primeros seis meses de 2020 fueron afectados por un cargo por desvalorización de US\$40 millones relacionado con los negocios de varillas de bombeo y *coiled tubing*.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a US\$643 millones en el primer semestre de 2020, representando 21% de las ventas, y a US\$684 millones en el primer semestre de 2019, representando 18% de las ventas. Durante el primer semestre de 2020, los gastos de comercialización y administración incluyen US\$36 millones de cargos por indemnizaciones por despido.

Los resultados financieros ascendieron a una pérdida de US\$36 millones en el primer semestre de 2020, en comparación con una ganancia de US\$18 millones en el primer semestre de 2019. La pérdida en el primer semestre de 2020 corresponde a costos financieros netos de US\$10 millones, reflejo de una menor posición neta de caja y un menor rendimiento sobre la posición, y a una pérdida cambiaria de US\$26 millones neta de resultados de derivados, principalmente correspondiente a una pérdida de US\$21 millones relacionada con la depreciación del real brasileño sobre deuda intercompañía denominada en dólares en nuestras subsidiarias brasileñas, que es compensada en gran medida por cambios en nuestra reserva de conversión monetaria.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de US\$6 millones en el primer semestre de 2020, en comparación con una ganancia de US\$55 millones en el primer semestre de 2019. Los resultados del primer semestre de 2020 derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Techgen, parcialmente compensada por pérdidas por nuestra participación accionaria en Usiminas.

El impuesto a las ganancias arrojó un cargo de US\$86 millones en el primer semestre de 2020, en comparación con US\$85 millones en el primer semestre de 2019.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al primer semestre de 2020

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el primer semestre de 2020 ascendió a US\$964 millones (incluyendo una reducción en el capital de trabajo de US\$763 millones), en comparación con efectivo originado en actividades operativas por US\$890 millones (incluyendo una reducción en el capital de trabajo de US\$346 millones) en el primer semestre de 2019.

Las inversiones en activos fijos e intangibles ascendieron a US\$114 millones en el primer semestre de 2020, en comparación con US\$183 millones en el primer semestre de 2019. El flujo libre de efectivo ascendió a US\$850 millones en el primer semestre de 2020.

Luego del pago de un dividendo de US\$1,100 millones por la adquisición de IPSCO en enero de 2020, nuestra posición financiera al 30 de junio de 2020 ascendió a una posición neta de caja (es decir, efectivo, otras inversiones corrientes y no corrientes, derivados cubriendo préstamos e inversiones menos deuda financiera total) de US\$670 millones.



Tenaris presenta su informe semestral

Tenaris S.A. anuncia que ha presentado su informe semestral por el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 ante la Bolsa de Comercio de Luxemburgo. Se puede obtener una copia del informe semestral ingresando al sitio web de la Bolsa de Comercio de Luxemburgo en www.bourse.lu y al sitio web de Tenaris en ir.tenaris.com.

Los tenedores de acciones y ADS de Tenaris y cualquier otra parte interesada pueden solicitar una copia impresa gratuita del informe semestral llamando al 1-888-300-5432 (sin cargo desde los Estados Unidos) o al 52-229-989-1159 (fuera de los Estados Unidos).

Conferencia telefónica

El 6 de agosto de 2020 a las 10:00 a.m. (hora del este) Tenaris realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados informados precedentemente. Luego de presentar un resumen, la conferencia telefónica estará abierta para la formulación de preguntas. Para acceder a la conferencia telefónica, deberá marcar +1 866 789 1656 dentro de América del Norte, o +1 630 489 1502 internacionalmente. El número de acceso es “4172657”. Sírvase realizar el llamado 10 minutos antes de la hora programada para el inicio de la conferencia. La conferencia telefónica también se transmitirá por internet en ir.tenaris.com/events-and-presentations.

La reproducción de la conferencia telefónica estará disponible en nuestra página web <http://ir.tenaris.com/> o por teléfono desde el 6 de agosto a la 1:00 p.m. (hora del este) hasta el 14 de agosto de 2020 a la 1:00 p.m. Para acceder a la reproducción por vía telefónica, deberá marcar +1 855 859 2056 o +1 404 537 3406 y digitar la clave de acceso “4172657” cuando le sea solicitada.

Algunas de las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa son “declaraciones a futuro” basadas en la opinión y suposiciones actuales de los directivos, e involucran riesgos previstos e imprevistos que podrían provocar que los resultados, el desempeño y los acontecimientos difirieran materialmente de los expresados o sugeridos por dichas declaraciones. Los riesgos incluyen, aunque no se limitan a, aquellos que surgen de la incertidumbre en cuanto a los precios futuros del petróleo y gas y su efecto sobre los programas de inversión de las compañías petroleras y de gas.



www.tenaris.com

Estado de Resultado Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de,		Período de seis meses finalizado el 30 de junio de,	
	2020	2019	2020	2019
Operaciones continuas				
Ingresos por ventas netos	1,241,045	1,917,965	3,003,356	3,789,724
Costo de ventas	(1,042,322)	(1,342,819)	(2,335,987)	(2,614,618)
Ganancia bruta	198,723	575,146	667,369	1,175,106
Gastos de comercialización y administración	(285,964)	(338,608)	(643,009)	(683,974)
Cargo por desvalorización	-	-	(622,402)	-
Otros ingresos (egresos) operativos, netos	(3,354)	(2,050)	(2,098)	2,372
Resultado operativo	(90,595)	234,488	(600,140)	493,504
Ingresos financieros	3,792	12,736	5,669	23,197
Costos financieros	(7,418)	(11,287)	(15,860)	(18,269)
Otros resultados financieros	(9,894)	(7,585)	(25,636)	13,330
(Pérdida) ganancia antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias	(104,115)	228,352	(635,967)	511,762
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas	4,406	26,289	6,295	55,424
(Pérdida) ganancia antes del impuesto a las ganancias	(99,709)	254,641	(629,672)	567,186
Impuesto a las ganancias	49,402	(14,942)	(86,367)	(84,898)
(Pérdida) ganancia del período	(50,307)	239,699	(716,039)	482,288
Atribuible a:				
Accionistas de la Compañía	(47,961)	241,486	(708,029)	484,365
Participación no controlante	(2,346)	(1,787)	(8,010)	(2,077)
	(50,307)	239,699	(716,039)	482,288



Estado de Posición Financiera Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 30 de junio de 2020		Al 31 de diciembre de 2019	
	No auditados			
ACTIVO				
Activo no corriente				
Propiedades, planta y equipo, netos	6,368,345		6,090,017	
Activos intangibles, netos	1,460,659		1,561,559	
Activos con derecho a uso, netos	265,027		233,126	
Inversiones en compañías no consolidadas	855,264		879,965	
Otras inversiones	47,050		24,934	
Activos por impuesto diferido	228,699		225,680	
Otros créditos, netos	151,941	9,376,985	157,103	9,172,384
Activo corriente				
Inventarios, netos	1,857,713		2,265,880	
Otros créditos y anticipos, netos	129,662		104,575	
Créditos fiscales	126,215		167,388	
Créditos por ventas, netos	1,044,768		1,348,160	
Instrumentos financieros derivados	4,563		19,929	
Otras inversiones	445,217		210,376	
Efectivo y equivalentes de efectivo	910,957	4,519,095	1,554,299	5,670,607
Total del Activo		13,896,080		14,842,991
PATRIMONIO				
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía		11,188,272		11,988,958
Participación no controlante		188,606		197,414
Total del Patrimonio		11,376,878		12,186,372
PASIVO				
Pasivo no corriente				
Deudas bancarias y financieras	231,799		40,880	
Pasivos por arrendamiento	221,544		192,318	
Pasivos por impuesto diferido	379,953		336,982	
Otras deudas	241,690		251,383	
Previsiones	73,886	1,148,872	54,599	876,162
Pasivo corriente				
Deudas bancarias y financieras	467,115		781,272	
Pasivos por arrendamiento	43,236		37,849	
Instrumentos financieros derivados	27,224		1,814	
Deudas fiscales	97,392		127,625	
Otras deudas	238,387		176,264	
Previsiones	13,005		17,017	
Anticipos de clientes	69,255		82,729	
Deudas comerciales	414,716	1,370,330	555,887	1,780,457
Total del Pasivo		2,519,202		2,656,619
Total del Patrimonio y del Pasivo		13,896,080		14,842,991



Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de,		Período de seis meses finalizado el 30 de junio de,	
	2020	2019	2020	2019
	No auditados		No auditados	
Flujos de efectivo de actividades operativas				
(Pérdida) ganancia del período	(50,307)	239,699	(716,039)	482,288
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	149,203	135,220	316,180	266,555
Cargo por desvalorización	-	-	622,402	-
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	(88,553)	(164,370)	(2,295)	(154,419)
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas	(4,406)	(26,289)	(6,295)	(55,424)
Intereses devengados netos de pagos	(1,765)	(855)	1,371	(295)
Variaciones en provisiones	(291)	2,844	(11,781)	974
Variaciones en el capital de trabajo	446,069	146,556	763,040	346,045
Efecto de conversión monetaria y otros	(2,371)	9,496	(2,926)	4,193
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	447,579	342,301	963,657	889,917
Flujos de efectivo de actividades de inversión				
Inversiones de capital	(45,541)	(97,378)	(113,585)	(183,064)
Cambio en anticipo a proveedores de propiedades, planta y equipo	544	1,535	117	2,036
Adquisición de subsidiarias, neto de efectivo adquirido	-	-	(1,063,848)	(132,845)
Reembolso de préstamo por empresas no consolidadas	-	-	-	40,470
Aumento por disposiciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles	647	474	1,165	736
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	278	28,974	278	28,974
Cambios en las inversiones financieras	(286,733)	163,129	(255,439)	229,906
Flujos netos de efectivo (aplicados a) originados en actividades de inversión	(330,805)	96,734	(1,431,312)	(13,787)
Flujos de efectivo de actividades de financiación				
Dividendos pagados	-	(330,550)	-	(330,550)
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias	-	(672)	-	(672)
Cambios de participaciones no controlantes	1	-	2	1
Pagos de pasivos por arrendamientos	(9,982)	(9,276)	(24,943)	(19,447)
Tomas de deudas bancarias y financieras	223,090	460,320	442,248	644,716
Pagos de deudas bancarias y financieras	(256,628)	(274,042)	(571,122)	(413,094)
Flujos netos de efectivo (aplicados a) originados en actividades de financiación	(43,519)	(154,220)	(153,815)	(119,046)
Aumento (Disminución) de efectivo y equivalentes de efectivo	73,255	284,815	(621,470)	757,084
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo				
Al inicio del período	839,864	897,502	1,554,275	426,717
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio	(2,221)	700	(21,907)	(784)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	73,255	284,815	(621,470)	757,084
	910,898	1,183,017	910,898	1,183,017



Anexo I – Medidas alternativas del rendimiento

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta.

EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA= Resultado operativo + Depreciaciones y amortizaciones + Cargos/(reversiones) por desvalorizaciones.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de,		Período de tres meses finalizado el 30 de junio de,	
	2020	2019	2020	2019
Resultado operativo	(90,595)	234,488	(600,140)	493,504
Depreciaciones y amortizaciones	149,203	135,220	316,180	266,555
Pérdida por desvalorización	-	-	622,402	-
EBITDA	58,608	369,708	338,442	760,059

Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles.

Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicados a) originados en actividades operativas – las inversiones de capital.



(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de,		Período de tres meses finalizado el 30 de junio de,	
	2020	2019	2020	2019
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	447,576	342,301	963,654	889,917
Inversiones de capital	(45,541)	(97,378)	(113,585)	(183,064)
Flujo libre de efectivo	402,035	244,923	850,069	706,853

Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa.

Efectivo / deuda (neta) se calcula de la siguiente manera:

Efectivo neto = Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes y No Corrientes) +/- Derivados cubriendo Deudas bancarias y financieras e inversiones - Deudas (Corrientes y No corrientes).

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 30 de junio de,	
	2020	2019
Efectivo y equivalentes de efectivo	910,957	1,201,987
Otras inversiones corrientes	445,217	360,694
Inversiones de renta fija	36,516	22,800
Derivados cubriendo préstamos e inversiones	(23,458)	15,051
Deudas bancarias y financieras – Corrientes	(467,115)	(844,926)
Deudas bancarias y financieras – No corrientes	(231,799)	(49,375)
Efectivo / (deuda) neta	670,318	706,231